

被算力高墙困住的中小企业,终于等来算力超市!

通过集约化建设与运营,使算力价格更低,让中小企业用得起、用得放心

本报记者 王凤仪

“我们的客户中,消费最少的企业一个月约6000元,一个月消费10多万元、上百万元的也有。”5月14日,浙江算力科技有限公司副总经理景荣伟向记者介绍,杭州市算力资源调度服务平台2025年3月发布时便提出算力超市概念,实践一年多,交易额已突破2亿元。

在人工智能浪潮席卷全球的今天,智能化应用需建立在强大的算力之上。没有算力,AI世界就会“断电”。然而,由于算力资源供给不足、分布不均、成本高、存在技术瓶颈等问题,一些中小企业难以获取、使用或高效利用AI算力,被算力高墙困住。

为了降低中小企业用算成本,更好支撑中小企业数字化转型和智能化发展,日前,工业和信息化部印发《关于开展普惠算力赋能中小企业发展专项行动的通知》(以下简称《通知》),首次明确提出探索算力银行与算力超市两大创新业务,支持中小企业存入闲置算力资源,通过跨区域、跨周期调度实现灵活取用。这一政策标志着算力资源正加速走向金融化、商品化。

中小企业被算力高墙“卡脖子”

什么是算力超市和算力银行?北京邮电大学计算机学院院长王尚广介绍,算力银行可以被理解成算力的“储蓄所”,它把社会上闲置的算力、多余的算力集中起来,统一管理、统一调度,需要的时候就“贷”出来用,不用的时候就“存”着。算力超市,相当于算力的“线上商城”,各种算力服务、算法工具、云

资源都摆在上面,明码标价、按需购买、即买即付,就像买日用品一样简单方便。

数据显示,在2025年上半年的中国AI云市场,前五大云厂商占据整个市场75%的份额,而广大中小企业受限于高昂的采购成本和复杂的技术适配门槛,难以获得必要的算力支持。与此同时,大量闲置算力资源正在等待被激活。据浪潮人工智能研究院测算,我国算力中心平均算力使用率仅为30%。

“中小企业进行智能化转型,最大的问题有三个:一是买不起,自建机房或买服务器的投入太大;二是不会用,缺技术、缺人才,运维复杂;三是用不起,业务有高峰低谷,资源经常闲置浪费。”王尚广告诉记者,算力高墙使中小企业面临“卡脖子”难题。

谈及算力使用痛点,极刻同频项目负责人李觉森表示:“每次产品的功能升级都会面临算力消耗重估,通用人工智能中的图、视频消耗极不稳定,这使得多模态的产品优化存在较大的不确定性。另外,我们还面临算力平台价格波动大的挑战。”

李觉森认为,算力超市和算力银行的出现会减轻初创团队初期的算力消耗,降低项目运营成本。

算力超市适配中小企业需求

算力超市是如何适配中小企业算力需求的?核心优势在于小而精。

“头部云厂商就像百货超市,提供的算力规格有几万种,而我们像是卖运动类男装的超市,只做针对中小企业的算力服务,提供20多款算力规格,更直观清晰。”景荣伟告诉记者,平台还提供更精准的售后服务。“中小型

客户的需求量小,技术能力相对弱,如果通过头部云厂商自主下单,碰到问题只能通过留言或者拨打售后电话去解决,获得反馈的时间慢。我们在平台上开发了一系列工具,还配备了专业的运维人员来做服务保障,教企业怎么用,省去了很多麻烦。”

较低的价格也是算力超市获得中小企业青睐的原因之一。“平台成立的初衷就是打造杭州算力价格洼地。在政府部门指导下,我们通过集约化建设与运营,有效压降成本。同样的算力规格,算力超市的价格是低于头部云厂商的。”景荣伟介绍,平台统筹接入1.3万P(千万亿次浮点运算每秒)智能算力,除自营算力之外,还引入多家第三方算力中心入驻。中小企业采购往往选择价格更低的产品,这也会倒逼其他数据中心主动降价。

“我们还帮助企业申领杭州市的算力券补贴,提供消费证明、租赁记录等材料。”景荣伟表示,平台围绕着杭州市算力券相关政策而开发,深度对接市、区两级算力券政策,探索“政府补一点、平台让一点、企业出一点”的成本分摊机制。平台还更新了模型服务,已接入50多款主流大模型,能让企业像逛超市一样便捷调用AI能力,日均消耗token量500亿左右。

王尚广认为,算力超市提供了一站式服务,让中小企业不用一次性重投入,不用自己养技术团队,真正让中小企业用得上、用得起、用得放心。

持续优化升级推进算力普惠

《通知》提出,到2028年底,基本建成覆盖

广、成本低、服务优、生态活、人才强的普惠算力服务体系,在中小企业划标准适用的15类行业中覆盖门类不少于10类,进一步加强对中小企业算力应用的公共服务力度,显著降低中小企业获取、使用算力门槛。

近年来,我国陆续建成了多个国家级的超算中心,将东部算力需求,有序引导到西部,全面启动“东数西算”工程,为算力资源的错峰调配夯实基础。截至目前,全国多地已布局算力超市,对算力银行的探索也在稳步进行中。5月9日,中国银行与中国信息通信研究院在雄安新区“2026普惠算力赋能中小企业发展大会”上正式签署合作备忘录,这标志着中国银行成为首家参与中国算力平台生态建设的金融机构。

“运营算力超市最难的一点是算力价格的波动,有时候长租给企业还会亏,运营收益存在很大的不确定性。”景荣伟表示,中小型客户的需求量小,通常只租3~6个月,平台买回来算力卡,几个月后就闲置了,这对企业来讲也是很大的挑战。他期待算力银行的出现可以进一步盘活闲置算力资源,未来有更多第三方供应商加入算力超市的供应体系。

王尚广建议,在搭建算力超市与算力银行时,政府要做好顶层设计和标准规范,出台扶持政策,比如算力券、补贴等,降低中小企业使用门槛。算力服务企业要把产品做得简单、透明、标准化,聚焦中小企业真实需求,重视数据安全和隐私保护,不搞恶性竞争,不设置隐形门槛。同时,电信运营商要强化算网融合,保障网络稳定、低时延,打通算力调度的“高速路”。



曹妃甸港区实现40万吨船舶满载直航直靠

5月17日,满载40万吨巴西铁矿石的“远见海”轮在拖轮的协助下向河北港口集团唐山曹妃甸港区矿石码头靠泊。这是曹妃甸港区迎来的第一艘40万吨超大型满载船,标志着曹妃甸港区开启40万吨超大型矿石船舶满载直航直靠全新篇章。

新华社记者 杨世尧 摄

制造业企业迭代升级 服务业企业扩能提质 一季度全国新设经营主体超500万户

本报讯(记者杨召奎)市场监管总局最新公布的数据显示,2026年第一季度,全国新设经营主体509.8万户。其中,新设企业207.4万户,新设个体工商户301.4万户。经营主体发展稳中向好,为第一季度国民经济良好开局提供有力支撑。

从产业结构来看,第一季度,第一产业新设经营主体22.9万户,第二产业新设39.6万户,第三产业新设447.3万户。截至3月底,全国登记在册“四新”经济企业2684.8万户,同比增长6.8%,占企业总量的40.9%。

制造业相关企业迭代升级。第一季度,高技术制造业加快增长,其中“集成电路制造”新设经营主体同比增长31%。“智能无人飞行器制造”同比增长15.7%。“装备制造业”加速迭代,新设经营主体7万户,实体经济根基持续夯实、韧性不断增强。

服务业相关企业扩能提质。第一季度,高技术服务业新设经营主体53.5万户,“科技成果转化服务”新设经营主体22.6万户。

超5.2亿人次参与有奖发票抽奖 政策提振消费效果明显

本报讯(记者时斓娜)记者从商务部近日举行的新闻发布会上获悉,该部会同财政部、税务总局在2026年春节前全面启动有奖发票活动,在北京、上海等50个城市开展试点。目前,各项工作稳步推进,试点成效加快显现。截至5月13日,来自零售、餐饮等八大行业超260万家商户参与有奖发票试点活动,超5.2亿人次上传发票抽奖。

春节、清明、“五一”假期,有奖发票日均参与人次分别达662万、607万、690万,为假日消费增红火、添喜气。活动体验不断丰富,各地拓展发票上传渠道,优化开奖流程,完善风险防控措施,努力让消费者参与更便利。

商务部新闻发言人何咏前介绍,有奖发票政策提振消费效果明显。政策通过增客流、聚人气,有力促进销售增长,激发线下消费活力。截至5月13日,50个试点城市投入奖金48.9亿元,参与活动发票金额2088.2亿元。

何咏前表示,下一步,将指导各地持续优化实施细则,拓展参与渠道,不断扩大活动覆盖面,让更多消费者享受政策红利。

“东坪号”TBM攻克国内罕见竖曲线段

本报讯(记者黄仕强 通讯员叶发强)近日,由中铁二十三局承建的东坪煤矿项目副斜井建设有了新进展。内蒙古自治区鄂尔多斯地区首台通过整机煤安认证的矿用单护盾TBM(全断面硬岩隧道掘进机)“东坪号”顺利完成国内罕见400米竖曲线段第一段掘进,成功攻克6°长下坡掘进等多项施工难题,标志着国内复杂工况煤矿巷道掘进技术再获新进展。

据介绍,“东坪号”由中铁二十三局与铁建重工联合研发打造,该设备开挖直径达7.64米,整机长度约127米,总重约1000吨,具有创新融合智能导航系统、瓦斯联动监测等煤矿专用核心技术,能精准破解高应力岩层破碎控制、复杂瓦斯环境施工安全等“卡脖子”难题,填补了国内煤矿高效智能防爆掘进装备的市场空白。

该项目相关负责人介绍,为攻克施工难题,打造智能矿建标杆,项目部围绕盾构司机、维保工、电工3类核心岗位,系统建立了涵盖选拔机制、管理模式、薪酬保障及考核体系的制度框架,正加速培养一支完全自主用工、技术成熟的TBM产业工人队伍。

东坪煤矿项目全面建成后,年产能将达400万吨,服务年限长达58.2年,将为内蒙古地区煤炭资源高效开发注入强劲动能。



“玫瑰经济”助力乡村振兴

5月17日,在山东青岛即墨区灵山街道“玫瑰小镇”产业园,农民晾晒玫瑰花。

近年来当地以“玫瑰+”为依托,着力打造特色小镇和美丽乡村,目前已形成了集食用花卉、旅游观光、日化用品等于一体的生态玫瑰产业链,依托农旅融合,助力乡村振兴。

新华社发(梁孝鹏 摄)



招生即招工 毕业即就业

5月15日,浙江省湖州市长兴县举行“长兴人计划”之“长青班”毕业生就业实习招聘会。新能源、智能装备、数字产业等领域的30余家用人单位,提供约700个就业岗位,吸引200多名“长青班”学生前来竞聘择业。

本报通讯员 谭云伟 摄

江苏徐州经开区探索“制造+服务”两业融合发展路径

“软服务”托举“硬制造” 激活老工业基地新动能

服务业扩能提质一线报道

本报记者 黄洪涛

作为“工程机械之都”的核心腹地,江苏徐州经开区拥有工程机械与智能制造、绿色低碳能源两大千亿级主导产业,集聚了徐工集团、卡特彼勒等龙头企业及上下游企业300余家,从业人员3.5万余人。

近年来,该区立足制造业长板,将生产性服务业作为扩总量、调结构、提质效的突破口,探索出一条“制造+服务”两业融合的发展路径。

制造根基深厚,服务需求潜力凸显

对于制造业高度集聚的徐州经开区而言,发展生产性服务业并非另起炉灶,而是源于产业内生的巨大需求。

“就像解决家庭维修需求一样,企业、工厂和园区的设备、设施、管网复杂,需要专业的维修维保服务。我们的小程序就是精准对接这类需求。”金瓜龙快服(徐州)科技有限公司董事长张义介绍,该公司通过整合产业链

资源,将分散的运维服务打造为“一站式解决方案”,服务覆盖通信保障、电力运维、中央空调、电梯、压力管道系统检修等18个大类、130多个小类。

正是徐州经开区庞大的制造企业群体,为这类服务企业提供了稳定的市场空间。为一家本地服务商——徐州中九企业管理咨询有限公司则聚焦精益管理。该公司总经理乔玺说:“徐州的工程机械产业集聚度高,我们聚焦本地产业,通过提供落地见效的精益管理优化服务,并以精细化管理方案帮助企业优化流程。”

据悉,该公司已服务本地100余家企业,业务涵盖咨询、政策申报、精益生产等。

龙头企业也主动与服务端延伸。徐州经开区正加快推动徐工现代服务业产业园落地见效,布局全球备件中心、全球再制造中心等,国际工程机械展览中心、检测检验中心、二手工程机械交易中心、数字化调度中心等后市场服务板块,以及出口备件待发库、保税再制造、保税维修、检验检测区等综合保税业务板块。

多重优势叠加,降本增效有支撑

发展生产性服务业,徐州经开区具备产

业、区位、开放政策等多重优势,这些优势相互叠加,有效降低了服务供给的成本,提升了服务效率。

在产业生态方面,徐州经开区全力构建“2+3”现代化产业体系,除两大千亿级主导产业外,还发展电子信息、新医药大健康、新材料等新兴产业。以徐工集团为龙头,集聚超300家上下游企业,形成了稳定且高价值的服务需求池。依托徐工生产基地,“前厂后服务”一体化布局,生产与服务“零距离”对接,大幅提升了供应链响应速度。

在区位优势方面,徐州经开区毗邻徐州东站,连接京沪等高铁干线,通达观音国际机场,已形成海河联运、多式联运的综合交通枢纽优势。

在开放平台方面,徐州经开区邻近徐州综合保税区,保税仓储、保税维修、再制造等政策红利触手可及。“入区即入港”“抵港直装”等创新模式已可复制推广,徐州港与上海港功能联动、海关查验互认,为生产性服务业的国际化运营提供了有力支撑。

从制造高地迈向服务高地

徐州经开区明确提出,要把生产性服务

业作为扩总量、调结构、提质效的突破口,做好制造服务化和服务型制造“两篇文章”。

以数智赋能为抓手,该区大力实施“人工智能+”行动计划,深入推进“智改数转网联”。推动徐工汉云工业互联网平台等载体赋能产业链,让数据成为新的生产要素,让智能成为新的服务能力。鼓励企业培育融合发展新业态、新技术、新产品,加快生产服务型向平台型、生产性服务业延伸。

同时,以开放合作为舞台,依托综合保税区,做大保税物流、保税维修、再制造等业务。推动服务跟着制造“出海”,以“中国服务”品牌助力“中国制造”走向全球价值链更高位置。

以制度创新为保障,徐州经开区开展强链补链延链、“头雁”“雏鹰”“筑巢暖窝”企业培育行动计划。坚持“放得活”与“管得好”相结合,深化“千人助千企”活动,优化营商环境,让各类先进生产要素向发展新质生产力集聚。

从工业重镇到服务高地,徐州经开区正把制造业的长板锻得更长,把生产性服务业这块短板补得更快、更强。这片以工程机械闻名的土地,正以“两业融合”的实践,为老工业基地转型升级和高质量发展探索新路径。