

## 二十大代表风采

张连钢带领团队，建成拥有自主知识产权的全自动化集装箱码头

# 中国智慧港口的“拓荒人”

本报记者 杨明清 张婧

考入大学、进入青岛港、参与全自动集装箱码头研发……党的二十大代表、山东省港口集团有限公司高级别专家张连钢说，这是他人生重要的3次转折。

作为中国智慧港口的“拓荒人”，张连钢在身患重病的情况下，带领“连钢创新团队”仅用3年半时间，建成拥有自主知识产权的全自动集装箱码头，连续9次打破自己创造的世界纪录。

从追赶到领跑者，张连钢说：“建设世界一流海洋港口，中国应该拥有属于自己的‘样板’。”

## “受制于人”不好受

1979年，19岁的张连钢考入武汉水运工程学院，成为一名船舶港口电气自动化专业学生。教室（图书馆）——食堂——宿舍“三点一线”的生活，填满了整个大学时期。

1983年，大学毕业的张连钢分配到当时的青岛港务局安全技术处，面对别人求之不得的机关工作岗位，张连钢却主动申请参加青岛港第一个集装箱泊位——8号码头52泊位的建设工作，“当时就想着我是干技术的，必

须到码头一线才能学到真本事。”但是，港口当时的落后状况像冷水一样泼来。“有一次港口桥吊电控系统出了问题，因为不掌握核心技术，只能请外国专家来调试。”张连钢说，“我们想要一点数据留作以后自主维修使用，专家耸耸肩，不仅不给，还把我们关在了门外。”

当年，张连钢一个月的工资不足百元，这位专家调试12天，拿走了4万多元。

这次“卡脖子”的经历，让张连钢体会到“受制于人”的滋味。

## “核心技术还得靠自己”

外国专家走后，张连钢找来两个灯管，强烈的光线下，毛细血管一样的线路显现出来，加上测试仪器的检测数值，张连钢愣是绘出了电气原理图。

外文操作手册读了几十本、执着于每项细微的参数……没过多久，他成为年轻的技术骨干。

此后30年，张连钢先后参与了国家“六五”重点技术攻关项目——国内第一台采用全可控硅直流传调速集装箱桥吊的安装调试，青岛港前湾三期智能生产控制系统开发等工作。张连钢从一名基层技术人员成长为分管码头生产的副总经理，成为精通港口各个领域的“中坚力量”。

2013年，青岛港正式启动自动化码头建设项目，张连钢成为项目组长的不二人选，然而此时的他正处于肺癌手术恢复期。“刚开始我是犹豫的，怕自己的身体给项目拖后腿。”但心怀自动化码头“创新梦”的他，还是背着家人接下了重担。

然而，他带领团队外出考察时，“受制于人”的经历再次上演：国外同行对核心技术“三缄其口”，到了核心区域不让下车、不让拍照。

“当时，国外专家对我们说，靠我们自己，建成全自动化码头至少需要10年，建议直接购买他们的技术。”返程路上，张连钢沉默良久，最后下定决心：核心技术是买不来的，成功还得依靠自己！

## 从追赶到领跑者

考察归来，张连钢开启了常年加班模式。在他的带动下，项目组成员都憋着一口气，搜集资料，“恶补”专业知识，召开论证会，用多种方法艰难推进……

“规划建设过程中，张总带领大家召开了3000多场技术研讨会，形成了几十万字的分析报告，仅仅出入集装箱卡车的闸口布局，就设计了40多稿，流程测试案例编写了7000多个，测试达十几万

次。”项目组成员张卫回忆道。

巨大的压力和体力透支下，张连钢身体再次发出警报，可是，他将增强免疫力的药物揣在身上，又匆匆赶回码头建设现场。

短短15个月，一张由项目组主导、规划、设计，具有自主知识产权的全自动化码头蓝图横空出世。

2017年5月11日，全球领先、亚洲首个真正意义上的全自动化集装箱码头在青岛港诞生，开港作业便实现桥吊单机效率26.1自然箱/小时。随后，“连钢创新团队”连续9次打破自己创造的自动化码头世界纪录，桥吊平均单机作业效率达到了60.18自然箱/小时。

2019年11月，历时一年半，张连钢带队完成的青岛港自动化码头二期建成投用，成为世界上第一个5G通信技术和氢动力的自动化码头。

2013年至今，“连钢创新团队”先后攻克十余项世界性技术难题，受理和授权专利150余项，为全球自动化码头建设贡献了“中国方案”。

60多个国家和地区的学员们接踵而至，“连钢创新团队”大方展示着技术成果，他们自信地说：“自动化码头的核心技术在我们脑子里，他们学不会，更带不走。”



## 假期建设忙

10月6日，北京城市副中心站综合交通枢纽工程01标段施工现场，工人正在忙碌。

城市副中心站综合交通枢纽位于通州区潞城镇杨坨村，是“轨道上的京津冀”的重要支点。枢纽整体为地下三层

结构，总建筑规模约128万平方米，站房核心区面积约37.9万平方米，建成后将成为亚洲最大地下综合交通枢纽。目前，项目建设已经进入站房主体结构施工阶段，预计2024年12月底完工。

本报记者 王伟伟 摄影

# 国庆节假期国内出游4.22亿人次

## 丰富文旅产品满足群众需求

本报北京10月7日电（记者吴丽容）文化和旅游部7日公布2022年国庆节假期文化和旅游市场情况。经文化和旅游部数据中心测算，2022年国庆节假期7天，全国国内旅游出游4.22亿人次，实现国内旅游收入2872.1亿元。假日期间，优秀文化产品和优质旅游产品供给丰富，满足群众需求。

数据显示，在落实好疫情防控要求前提下，国庆节假期，全国各级文化馆组织活动13940场，参与人次5927.48万，共有10801家A级旅游景区正常开放。文化和旅游部联合有关部门发布国庆假期12条体育旅游精品线路，推出“稻花香里说丰年”全国乡村旅游精品线路128条。85个国家文化和旅游消费示范城市及试点城市举办约9100场文化和旅游消费促进活动，发放2.83亿元文化和旅游消费惠民补贴，参与人数超1.4亿人次，直接带动文化和旅游消费154.1亿元。

本地游、周边游仍是广大居民出行首选。前往城郊公园、城市周边乡村、城市公园的游客占比居于前三位，分别达23.8%、22.6%和16.8%；夜间文化活动和旅游消费明显活跃，第一批120家国家级夜间文化和旅游消费集聚区，累计夜间客流量3995.6万人次，平均每个集聚区每夜客流量4.76万人次。

此外，“云展演”“云旅游”也丰富了文旅体验形式。各地推出丰富多彩的数字文化资源，有效降低了人群聚集，在充实群众生活的同时，也提高了文旅惠民的覆盖面。打卡红色地标、探访红色旧址、缅怀革命先烈等红色旅游主题活动备受欢迎，年轻人参与红色旅游的主动性和积极性提高。

十余年来，陈望慧把所有心血花在玫瑰产业上

# 夹金山下那抹靓丽的“玫瑰红”

本报记者 李娜

小金县地处四川省阿坝藏族羌族自治州，位于红军长征翻越的夹金山下，平均海拔近3000米。在那里，除了雪岭雪峰的壮丽景观，还生长着大片的玫瑰花海，空气中更是弥漫着芬芳。

这片让当地群众致富奔康的“脱贫玫瑰”，就是党的二十大代表、小金县达维镇冒水村党支部书记、村委会主任陈望慧带动乡亲们种下的，大家都亲切地称她为“玫瑰姐姐”。

## “意外”走上玫瑰产业路

冒水村曾是小金县的贫困村。2011年，冒水村换届选举，陈望慧作为致富能人，在村党支部多次动员和群众的劝说下，放弃经营多年、收入可观的饭店回村，当选为村委会主任。

如何带领群众共同致富？她一直在思考。在一次查看被野猪破坏的庄稼地时，陈望慧发现野猪拱

食庄稼但不啃食玫瑰。第二天，她便请朋友帮忙查资料，得知玫瑰精油被誉为“液体黄金”，甘肃、山东、云南、贵州等地都有玫瑰产业，她决定种玫瑰。

为了考察玫瑰产业，陈望慧出了趟远门，第一站去甘肃省兰州市永登县苦水镇考察玫瑰种植基地，随后又去了山东、云南、上海等7个省（市）学习种植经验。她坐大巴、挤三轮、蹭拖拉机，还曾病倒在途中。几个月辗转虚心求教，她基本掌握了种植技术。

“玫瑰花都能变钱，太阳都会从西边出来哦。”面对群众质疑，陈望慧心想，说一千、道一万，不如做给大家看。

## “脱贫玫瑰”盛开在红色沃土

2012年，陈望慧自掏腰包引进大马士革等8个玫瑰品种，不仅自己种了一亩，还发动村里的党员干部带头试种。

试种很顺利，她带上收获的玫瑰到兰州加工、检测，得知因独特的地理位置、气候条件，质量冠绝国内同类产

品，陈望慧激动得眼噙泪花。她知道，这是让“穷山坳”摆脱贫困的“好出路”。

然而，冒水村的玫瑰种植并非一帆风顺。刚开始种植玫瑰时，因为花农缺乏技术，有的村民只种不管，成活率很低。焦急的陈望慧四处请教专家、邀请技术人员，组织村干部和党员带头学习掌握技术，轮流到田间地头为花农提供帮助。

2014年到2015年，玫瑰市场出现低谷，陈望慧怕村民吃亏，更怕因此打击村民种植玫瑰的积极性，便以高于市场40%的价格收购玫瑰。在她看来，亏再多也要兑现承诺，让村民得到实惠。

## 百姓拥护的致富带头人

“一个人富不算富，作为一名共产党员，带领大家致富是我的责任。”这是陈望慧对村民的承诺。

2017年，陈望慧拿出所有积蓄，筹建玫瑰精深加工厂房。交通不便、资金不足、设备简陋，在各级党委政府的大力支持下，她四处奔走协调贷款

1800余万元，添置新设备、提升生产线。同时，为了使群众的收益更稳定，陈望慧还探索出“支部+合作社+公司+党员+农户+基地”“六联手”发展模式，支部负责组织、监管、分红，合作社负责育苗、技术、培训，公司负责收购、加工、销售，老百姓只需负责种植、采摘，收入越来越高。

她还引领带动党员领办创办玫瑰产业合作社，组织党员户、种植能手“一对一”帮带脱贫户、残疾人家庭。目前，玫瑰种植已在小金县形成深加工、销售、观光旅游为一体的产业链，开发玫瑰花冠茶、玫瑰酱、玫瑰精油、玫瑰面膜等产品30余种，注册商标7个，畅销全国各地和日本、韩国、保加利亚等国家。

“作为党员干部，要为老百姓办实事。虽然苦点累点，但心里踏实。”在陈望慧的带领下，玫瑰种植产业成为了当地乡村振兴的五大主导产业之一。玫瑰在夹金山下竞相绽放，成为了造福一方百姓的“致富花”“幸福花”。

## 百姓拥护的致富带头人

“一个人富不算富，作为一名共产党员，带领大家致富是我的责任。”这是陈望慧对村民的承诺。

2017年，陈望慧拿出所有积蓄，筹建玫瑰精深加工厂房。交通不便、资金不足、设备简陋，在各级党委政府的大力支持下，她四处奔走协调贷款

刘秀祥扎根大山教书育人，助推山区教育发展

# 深山里的逐梦人

本报记者 李丰

凌晨5点半，天微微亮，教室旁有个穿着白衬衣、留着“小平头”的瘦小身影手持着书本踱来踱去，正在等待着即将走进教室早读的学生，这样的场景十年如一日。他是党的二十大代表、贵州省黔西南布依族苗族自治州望谟县实验高中老师——刘秀祥。

## 背母求学走出大山

在望谟县实验高中甚至望谟县，很多人都认识刘秀祥，知道他背母求学的故事。

幼时，父亲因病去世，母亲患上精神疾病，生活的压力和照顾母亲的重担落在了刘秀祥稚嫩的肩上。从老家到县城，刘秀祥携母踏上了漫漫求学路。他一边努力学习，一边利用课余时间捡废品维持生计。

2001年，刘秀祥以优异成绩考入了县里的中学，学校免去了他的学费。为了照顾母亲，刘秀祥没有住校，而是在学校的后山空地上搭了一个简陋的棚子，成为母子的“家”。

2008年，刘秀祥考上了山东临沂

师范学院。拿到通知书那一刻，他激动得抱着母亲大哭了一场。刘秀祥一手搀着母亲，一手裹着行李，千里迢迢到山东。他一边上学一边照顾母亲，摆地摊、做家教、当服务生……

“千里背母求学”的故事传播开来，他拒绝了很多爱心人士的资助，但把这份爱心牢牢印在心里。让人吃惊的是，刘秀祥大学期间竟然还资助了3个孩子念书，这三个孩子是他拾荒的时候认识的。

## 实现梦想重返大山

2012年大学毕业后，许多企业给刘秀祥抛出了橄榄枝，他想，终于实现走出大山的梦想了。然而，最终他还是决定重回大山，点燃更多梦想。

刘秀祥以全县历史学科第一的成绩考上望谟县特岗教师，本可以优先选择学校，但他果断选择全县遭受洪灾最严重的打易镇，开启了三尺讲台的生涯。

为了更好地帮助贫困学子，刘秀祥积极发起乡村助学行动，至今已有1000多人加入，为贫困学生协调解决助学金1300多万元，覆盖学生4200多人。很多学生受到激励，毕业后纷纷回到望谟县。

## 劳模担当培育名师

一个人的力量始终是有限的，为了

让更多的孩子在家门口就能享受到优质的教育，2016年，刘秀祥名师（劳模）工作室应运而生。

劳模工作室墙上的“厚德重智德育先行”，不仅是工作室的行动方针，更是深深镌刻在刘秀祥心中的教育理念。

他以工作室为依托，实施“青蓝工程”，汇聚各级教育资源，积极开展教育培训，形成“刘秀祥+望谟名师+州级名师+全省及全国名师”教师综合素质提升模式，帮助年轻教师快速成长。

通过工作室，刘秀祥牵线浙江、山东、北京及贵州省内外资源，开展公益讲座、教师研修和培训、资助贫困学生，提升教师综合实力，开阔学生眼界。10年来，刘秀祥共开展了教师研修、学生德育教育讲座2700余场次，听众累计超1000万人次。

刘秀祥是扎根在望谟县边远地区的教育者中的一员，在他的影响和带动下，一大批人才涌入党望谟县，在大山里教书育人，助推山区教育发展。望谟县高考本科录取2012年只有70人，到2022年达到1302人，上线率达到55.48%。

本报记者 赵黎浩

“我是云南的，云南怒江的……”今年夏天，云南傈僳族小伙蔡金发因一条使用方言介绍家乡的视频而走红网络。从脱贫到乡村振兴，三江并流的云南怒江傈僳族自治州，峡谷间流淌着希望、幸福和美好。

云南怒江傈僳族自治州曾是全国“三区三州”深度贫困地区之一，党的十八大以来，怒江州全面打赢脱贫攻坚战，与全国同步全面建成小康社会。

许多曾居住在深山中的居民，搬迁到乡镇或澜沧江边生活。蔡金发一家从兰坪县兔峨乡的深山里，搬到安置点金江小区居住。新家在上金江小区一栋小楼里，电梯直达家门口，家里还添了洗衣机、冰箱等电器。站在阳台上，能看到小区里的广场和不远处的稻田、幼儿园、医院都很近。“这里和城市一样，没有什么区别。”蔡金发感慨。

如今，怒江城乡面貌发生了翻天覆地的变化。10年来，这里先后实施了5.77万户农村危房改造，近17万贫困群众解决了住危房的问题。农村人居环境不断改善，昔日生活不便的山村变成了今天充满生机、井然有序的美丽新农村。

居民的生活方式也发生了巨大变化。相比于此前每周才能下山赶一次集，如今，蔡金发和家人只需手机下单、家门口提货，就可以吃到来自千里之外的新鲜水果和海鲜。

蔡金发回忆，小时候，由于路途遥远，他几乎一周才和大人赶集一次，有时来回路费甚至和赶集购物的费用相近。乡亲们自己种的蔬菜水果品类单一，无法长期保存。如今，蔡金发家里餐桌上

的蔬菜、水果，很多都是通过零售电商平台下单。通过网上下单，当地居民不仅能买到大闸蟹、小龙虾等鲜活产品，还能买到牛肉丸等火锅冻品。一些留守老人不方便外出，自提点店长会将东西送上门，给居民带来很大便利。大学毕业数年后，白族小伙寸文彪发现家乡正在高速变化，回乡创业的想法涌上心头。2019年，他成立了一家生鲜供应公司。由于疫情影响，生鲜供应需求暴涨，“我发现零售市场需求庞大，尤其村镇市场购物不便，更加需要这种新兴模式。”寸文彪说。去年9月，寸文彪成为美团优选位于兰坪县的服务商。经过一年的经营，如今，寸文彪在怒江带领23名员工发展出了近300个自提点店长，每月的销售额超过百万元。看到自己开的“网上超市”既能带动本地就业，又能让乡亲过得更好，寸文彪感到很自豪：“希望有越来越多的年轻人回到家乡，一起建设美丽新乡村。”在兰坪县工信商务局局长李敏生看来，电商平台一头链接本地供给和就业，一头链接更广泛的城乡消费者，既带动当地就业增收，也满足了群众的消费需求，成为激活县域发展、促进群众增收的新动能，农户的“钱袋子”鼓了，人们的“心窝子”更暖了。

如今，越来越多的云南优质农产品，借助社区电商的物流体系走向全国。昭通苹果、建水紫薯、巍山紫皮大蒜、多头玫瑰、文山优品蔬菜等云南优质农产品，从原产地直达城市社区。