

直播电商业高速发展，新职业培训也纷纷开班

# 农民工端起互联网“饭碗”

## 阅读提示

随着直播电商行业高速发展，互联网营销师”这一新职业广受关注，也成为新生代农民工就业的“蓄水池”。开设免费的新职业培训班不仅吸引农民工们重返课堂，增加互联网相关技能，也为他们带来更多的就业选择机会。

本报记者 黄仕强

5月21日，重庆市首期“互联网营销师”新职业培训班开班，首批50名学员接受为期20天的专业培训。此次培训采用“线上+线下”“理论+实操”相结合的模式，同时引入腾讯课程体系和专家团队，开设直播电商功能操作、主播必备能力、直播实操特训等课程，培训合格的学员将获得互联网营销师培训合格证。

“直播电商行业高速发展，使直播人才需求激增，全行业迫切需要大量具有专业技术能力，且受到权威机构认可的直播人才。”重庆市人力资源和社会保障局相关负责人表示，本次培训班拉开了重庆市人社局与腾讯战略合作序幕。今年双方还将联合开展人工智能训练师、在线学习服务师等5个新职业工种的师资和学员培训，为企业职工、农民工、高校毕业生等群体“触网”创业打开新窗口。

### “互联网+”吸引农民工重返课堂

“拍得不错，音效也运用恰当，就是文字还需要精简一点……”5月31日上午，今年42

岁的张先友迫不及待地将自己在周末拍摄、剪辑的几段视频拿给老师程燕格看。收到老师的反馈后，张先友难掩喜悦心情，给丈夫发了一段语音：“我今天又被老师表扬了，等我学会了再来教你！”

张先友老家在四川泸州偏远农村，自1996年来重庆后，一直从事与销售相关的工作。此前，她在重庆市飞驶特职业培训学校学习家政技能时，得知重庆人社局将开设“互联网营销师”培训班，当即就报了名。

培训班讲师、广东万家互娱公司培训导师版块负责人程燕格说，参加本次培训的学员年龄大部分在20岁至35岁之间，张先友属于“大龄”学员，却是这批学员中最认真、最用功的一个。

张先友住在沙坪坝区梁镇，为了早点到课堂，她每天早上6时就踏上了上学路，一天的培训结束后，她回家还要练习各类视频到晚上11时。

“这个培训班为我们这些农民工提供了学习专业互联网知识的平台，让我们能跟上时代，为以后找工作提供了更多机会。”张先友说，互联网行业是未来发展的方向，“我想进步，跟上时代，成为更好的自己。”

记者了解到，此次培训对农民工群体产生了极大的吸引力。多位参与培训的农民工坦言，以前，在他们的概念里，“互联网+”是一个虚无缥缈的东西，尽管知道这是潮流，却苦于没有学习平台和机会，“我们听说政府部门开设了免费培训班，就想来‘尝尝鲜’。”

### 新职业成就就业“蓄水池”

去年7月，人社部与市场监管总局、国家

统计局联合向社会发布了第三批新职业。其中，带货主播拥有了专业的职业资格，被称为“互联网营销师”。该职业下设“直播销售员”工种，主要工作任务包括搭建数字化营销场景，通过直播或短视频等形式，促进产品从关注到购买的转化率。

由重庆市人社局提供的资料显示，随着短视频、直播带货等网络营销行业的兴起，商品市场领域覆盖用户规模达到8亿以上，互联网营销从业人员数量以每月8.8%的速度快速增长，大量中小微企业也因网络直销方式激发出了活力，直接带来的成交额达千亿元。

“新职业已经成为新生代农民工就业的‘蓄水池’。”重庆市人社局相关负责人表示，在这些新职业中，与互联网相关的行业对年轻的农民工最有吸引力。

为此，重庆人社局与企业合作举办培训班，通过政府部门的公共就业创业服务和宣传引导，以及企业提供的岗位、创业服务平台、流量扶持和供应链资源等，共同促进人才培养与就业创业的有效联动。

程燕格表示，直播带货、短视频等网络营销行业门槛很低，但想要“出圈”却很困难。“我们这次培训除了要让学员对直播电商、网络平台运营逻辑等有全面认识外，还要让他们找到各自的定位和变现渠道，从而给他们的生活、工作带来帮助。”

### 乘上互联网“快车”

“等课程结束后，我会先自己试着拍一些记录生活的视频，看看效果如何。”提及未来如何择业，张先友坦言，今后，她会与

此次学到的知识结合起来，争取吃上互联网这碗饭。

同样，今年31岁的袁明艳也表示，自打培训开始，她就把学到的内容融入到了工作中，并且带来了一定的收益。

袁明艳是重庆一家理疗馆的学徒，她告诉记者，很多人对理疗的了解比较肤浅，认为就是简单的推拿、按摩、拔火罐等，其真正的效用，只有亲身体验过的人和业内人士才知晓。“我从接触康复理疗以来，一直想把它推广出去，让更多人对这个行业有更深层的认识，这也是我来参加培训的目的之一。”

“我之前自己也拍过几个介绍理疗行业的视频，但效果一直不好。”袁明艳说，因为没有专业的知识，也没人指导，只能自己琢磨，甚至有些视频因为没有抓到重点，还被师傅批评过。“前几天，我在培训老师的帮助下，又拍了几段视频，发出来后，收到了不少私信和点赞，这让我更加坚信，我也能跟上时代潮流，让网络帮我实现梦想。”

曾在连锁超市从事销售工作的余海旭表示，7年的线下销售工作是自己能端起互联网“饭碗”的优势之一，同时他也看到这次跨界背后的不易：“以前，只看过别人直播，也明白卖场管理和直播有很大不同，希望通过课程掌握短视频编辑和制作的技能，赶上直播带货的‘风口’。”

“‘互联网营销师’不只有主播一个工种，还包括运营、场控、买手、客服、美工等，简单来说就是把线下销售搬到了线上。目前，这一行业正处于快速发展阶段，对农民工来说是一个乘上互联网‘快车’的好机会。”程燕格说。

## 就业见习补贴怎么领？

### 什么条件可以领？

只要是合法经营、制度健全、管理规范的企业都可以申请成为就业见习单位，组织开展见习活动。

见习单位吸纳高校2年内未就业高校毕业生、16-24岁失业青年参加见习，就可以申领就业见习补贴。

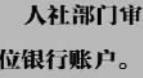
### 申领就业见习补贴，需要提供什么材料？

#### 1. 见习人员基本身份类证明(或毕业证书)

#### 2. 就业见习协议书；

#### 3. 单位发放基本生活补助明细账(单)；

#### 4. 为见习人员办理人身意外伤害保险发票复印件等材料。



人社部门审核后，将补贴资金支付到单位银行账户。

### 就业见习补贴怎么用？

#### 1. 支付见习人员见习期间基本生活费；

#### 2. 为见习人员办理人身意外伤害保险；

#### 3. 对见习人员的指导管理费用。

### 补贴标准是什么？

具体补贴标准由各省确定，对见习期满留用率达到50%以上，可提高补贴标准。一般可以领3-12个月；

因疫情影响见习暂时中断的，相应延长见习单位补贴期限；

对见习期未满与高校毕业生签订劳动合同的，给予见习单位剩余期限见习补贴。

整理/制图 唐姝

## 银川“降门槛”纾解新市民等群体住房困难

本报讯(记者马学礼)记者近日获悉，宁夏银川市将于7月1日起实施新的住房保障管理办法。与此前相比，新办法放宽了住房保障申请的年龄、户籍条件和缴纳社会保险年限等方面条件限制，有望更好解决当地城镇中低收入群体、新就业人员和外来务工人员等住房困难问题。

据介绍，新修订的《银川市城市住房保障管理办法》(以下简称《管理办法》)放宽了银川市户籍家庭或个人申请住房保障的年龄规定，由原来的达到法定婚龄放宽到年满18周岁，并将原来申请公租房需取得本市市辖区户籍两年以上的规定修改为1年以上。同时，该《管理办法》对于申请购买经济房、限价房取得本市市辖区户籍的时间不再做限制。

此外，《管理办法》对在银川市稳定就业的外来务工人员放宽了缴纳社会保险年限的条件，由原来的连续缴纳两年或累计缴纳3年以上修改为连续缴纳1年以上且处于正常缴纳状态。对于灵活就业人员、新就业人员等群体，《管理办法》在其申请公租房方面也做出了新规定：在银川市灵活就业的外来务工人员连续缴纳3年以上社会保险的，可申请公租房；新就业人员为本科及以上学历且获得相应学位，毕业未满3年并符合相关条件的，可申请公租房等。

本报记者 柳姗姗 彭冰

草编画、家居用品、农特产品外包装、景区文创礼品……在吉林榆树市，350多名农村妇女零成本创业，用苞米叶和稻草编出了一年超1亿元的产值，也编出了“半边天”的尊严、自信和风采。

37岁的周艳文是这支娘子军的带头人。5年前，村里没人相信她真能把这件事做成，顶着质疑和否定，这个“一根筋”的女人一路披荆斩棘，在微信群里抢来的农产品包装盒做起，到有实力承揽国外上千万元的出口订单。如今，她带着姐妹们彻底闯出了市场，树立金牌质量的好口碑。

### 艰难创业

周艳文出生于吉林榆树市大岭镇林家村，高中就辍学了，创业前的生活平凡无奇，嫁人生子，农闲时出去打工。2015年，她返乡创办大岭镇艳飞家庭农场，流转276晌地开展规模化种植。2016年6月，一条难辨真假的免费草编培训短信让她为之一动，背着苞米叶和路费钱就去了工厂。

那时候，草编已经很流行，但真正能赚到钱的很少，消息闭塞的周艳文根本不了解行情，就是觉得这个项目成本低，姐妹们都干。到培训班一看免费培训竟是真的，她顿时觉得天上掉馅饼，参加第一期培训后，还拉上139名姐妹一起过来学习。

时值盛夏，想练手没材料，周艳文就借了一辆摩托车，挨个屯子串。苞米叶好找，稻草就难了，没办法，她就去路边割野麦草。



### 杨梅创业助增收

6月6日，浙江省绍兴市上虞区驿亭镇，52岁的冯常斌正在打包杨梅。上虞是浙江传统杨梅产区之一，但销路一直是困扰种植户的大问题，这让在外务工的冯常斌萌生创业的念头。为此，冯常斌一方面帮乡亲们寻找市场，拓展销路；另一方面积极引进优良品种，大面积种植杨梅。经过多年经营，如今，冯常斌带动周边300多户村民走上了致富路，每年收入逾300万元。

本报记者 王伟伟 摄

## G 追梦·我的奋斗

草编达人创业带动致富，订单远销海内外

# 巧手编“新生”

回来晾。6月的天像小孩子的脸，有时割着割着就下起大雨，被浇透的周艳文看看手上被镰刀磨出的大泡，坐在地上嚎啕大哭。

“这么难，肯定想过放弃，但我从小就要强。”周艳文告诉记者，困难不止于此，因为农场经营投资太大，周艳文手头资金捉襟见肘，姐妹们每天到家里学草编，她不仅要提供原材料，还要免费供顿饭。秋收时，她花两多万元收购苞米叶，下雨天遮上塑料布，等雨晴后再揭开全都发了霉，只能当柴火烧掉。创业半年，她赔了四五万元，每天咬着牙等候曙光。

### 打开销路

2016年8月，一个做农产品的草编班学员想定制包装盒，在微信群里发布广告后，嗅到商机的周艳文立刻抢到创业后的第一个订单。随后，周艳文召集了30多个姐妹，风风火火干了十几天，可新手们编出来的包装盒形状尺寸不一，交付订单时，盒子单价也不一样。可她已经提前和姐妹们谈好了价钱：20元钱一个。怎么办？

“说好的价钱不能变，不然大家的积极性

都没了。”周艳文自掏腰包把钱补给了大家。

一路磕磕绊绊，周艳文没想过放弃。一次展会上，她和榆树市妇联建立起联系，与其合作在全市各乡镇广泛组织开展草编培训，在资金等方面得到妇联很多帮助，还在其支持下正式带头成立了由7家合作社11个乡镇300多人参加的榆树市巾帼草编合作社联合会。

为扩大销路，周艳文来到义乌的一家培训班专门学习电商。通过培训，周艳文不仅开了淘宝店，学会了拍照、销售技巧，还扩大了交际圈，回来后整个人都自信满满。

2016年底，长春举办出彩草编大赛，周艳文率队一举拿下团队二等奖、三等奖，个人三等奖的好成绩。得到认可后，合作社名声越来越响，很多订单主动找上门来，销售额连年翻番，她也成为远近闻名的创业明星。2019年，合作社的订单已经忙不过来，当年销售额创1.3亿元，产品不仅畅销国内，还出口到俄罗斯、加拿大、美国、德国等国家。

### 带动致富

周艳文创业的初衷，就是想让村里的姐

妹们有事做、有钱赚，拥有自立、自强的资本。如今，她不仅实现了这一目标，还带动3500名农村妇女共同增收致富，甚至扩展到黑龙江、辽宁、内蒙古等地区。周艳文笑呵呵地表示，有了事业和收入后，大家也变得越来越自信，穿衣打扮也越来越时髦，变成光鲜靓丽的新时代女性。

不仅如此，周艳文还热心扶贫工作，极为关注各乡镇贫困、残疾家庭的生活。在一次巾帼扶贫活动中，她了解到当地兴隆村一位叫刘彦力的姐妹患有严重心脏病，儿子车祸去世，丈夫脑溢血花掉巨额医药费。于是，周艳文多次到其家中，劝导夫妻二人重拾生活信心，并亲自将刘彦力送到草编培训班，手把手教其学习技术。

在周艳文的帮助下，刘彦力不仅自己能接订单赚钱实现脱贫，还带动村里20多名姐妹共同创业，用巧手帮助家庭增收致富。

截至目前，周艳文已累计开展免费草编培训班119期，培训农村贫困妇女6200余人，累计帮助大家实现家庭增收1.5亿元，让100多名建档立卡贫困户脱贫致富。未来，她还想通过以劳带养方式解决农村养老问题，让村里更多人从中受益。



### 健康体检进工地

6月2日，健康体检走进中建二局安装公司海南海花岛项目工地。据项目人员介绍，此次体检活动旨在全国第20个“安全生产月”之际，使作业人员充分了解自我身体状况，落实项目安全整治工作，保障项目安全生产。本次体检包括血常规、尿常规、胸片、心电图等项目，项目工人可以在当天拿到体检报告，全面了解自己的健康状况。

本报通讯员 张旭东 摄