

这里为我提供机会，我为这里创造价值

五名农民工的就业之变

阅读提示

有人在东南沿海工厂打工，遭遇企业产品滞销；有人为了生计东奔西走，没有稳定收入；有工资虽高，却远离家人无法照料……农民工外出务工遭遇的这些难处，在家乡提供的机会下迎刃而解。创办农民工返乡创业园，解决启动资金和土地难题，在创业就业的不同阶段给予补贴，这些措施激发了农民工为家乡创造价值的内生动力。

位，返乡农民工同样为创业园企业创造了价值。

庙坝镇罗江村尖角梁生猪养殖专业合作社何泽有，过去为了生计到处打工，食品加工厂干过，钢铁冶炼厂干过，也到福建出海打渔。

2018年，何泽有听说老家庙坝镇鼓励农民工返乡创业，毅然回乡加入创业大军，在政府农业部门的帮助下开办了尖角梁生猪养殖合作社，通过两年多的养殖技术升级，雇佣了3名返乡农民工和贫困户人员，合作社年出栏生猪300头，年产值70万元。

朵朵香菇如花绽放

“40岁以前在外面打工，干过很多活，后来我想，打工就算工资高一点也是帮别人赚钱。2010年，村里有村民开始种香菇，我发现村里土地平坦、水源充足、交通方便，而且全县菜市场的香菇都是靠外地运输，政府又大力支持，于是萌生了返乡创业的念头。”胡传平说。种香菇虽然辛苦了一点，但赚的钱都是自己的，种得好的话比打工赚钱，且不用东奔西跑。

“这里很适合种香菇，我租了近30亩地，现有香菇近5万棒，收入不错。”在城口县高观镇施礼村，惠康源农业发展有限公司法人胡传平说起自己的香菇事业，脸上露出了欣慰的笑容。

胡传平说，此前村里的一些家庭小规模生产香菇，但前景不怎么好，主要原因是经营

相对分散，没有形成具有规模的集中销售模式，很难形成稳定的市场供应量；没有掌握科学的种植技术，生产管理水平比较低，出菇率和香菇的质量都不高。

去年2月，胡传平拿出在外打工的20多万元积蓄，在高观镇施礼村承包近30亩土地，聘来6名员工，建成生产香菇大棚12个。随即，挂牌成立城口县惠康源农业发展有限公司。

“我种的香菇，从来不施肥，用有机肥料。”胡传平说，正是因为不用化肥、农药，所以香菇卖相好，营养价值高，吃着放心。去年，平均每个菌棒的产量是3斤鲜菇，5万个菌棒至少能出产15万斤。按照4元每斤的市场批发价格，毛收入近60万元，除去每个菌棒成本1.5元左右，全年纯收入可达50多万元。

“政府帮我解决启动资金和土地，还主动联系镇属学校食堂等销路。”胡传平介绍，香菇基地的鲜菇产量较大，多数鲜菇是往县城蔬菜市场批发。由于鲜菇的保质期较短，鲜菇的市场需求饱和时，他就购置烘焙设备、引进加工技术，对鲜菇进行加工烘焙，加工成干，装袋销往外地。

谈到未来，胡传平表示，他一方面将扩大香菇的生产基地，一方面将建成香菇生态观光园，让游客亲临现场，体验种植、采菇的乐趣。其次，通过基地的作用，全面带动乡亲大力发展食用菌产业，增加平菇、金针菇等珍稀菌种的生产，让更多的群众发财致富。

归雁经济呈泉涌之势

集“老、边、山、穷”于一体的城口县，75%左右的耕地为倾斜25度以上的坡地，且多为“巴掌田”“鸡窝地”，该县通过抓好回引、留住、发展、带动四个关键环节，巧用大巴山“山、水、谷、林”等乡村元素，大力发展归雁经济，产业发展已呈泉涌之势。

“走南闯北在外打工多年，如今回家开办起了酿酒厂。”在城口县蓼子乡当阳村，听着王守毅娓娓叙述，他返乡创业不仅实现了农产品就地加工，还利用“公司+农户+基地”的模式，帮助本地贫困户发展中药材，收购玉米，形成了一条以酒产品为主导的产业链，带动当地群众致富增收。

而在该县庙坝镇排山村150亩的双金山地鸡养殖基地，记者看到这里红冠黑羽的山地鸡数只一群，或在山林间奔跑，或在路边、树上歇息。指着成群的山地鸡，基地经理、返乡创业的周其双说，正是靠着这些山地鸡，他才有了份稳定发展的事业。

如今，周其双的基地里每年可出栏1.2万只山地鸡，加上从附近农户收购来的，基地里每年可卖出3万只山地鸡。按照每只4斤、每斤25元计算，每只山地鸡至少可卖100元。“供不应求，不少都销往陕西、四川等地”，仅去年一年，他的纯收入就达到了18万元。

“为鼓励农户扩大养殖规模，政府在养殖的不同阶段都给予了补贴。”城口县扶贫办副主任冉孟贵介绍，基础设施建设阶段，农户修建鸡舍政府给予每平方米40元的补贴；每建一个育雏室补贴1000元；购买孵化机等设施再补贴50%。

目前，排山村3963户农户中，有1462户养殖山地鸡，年均出栏达20万只，户均增收1000元以上。

我国加快发展新型消费 快来看看哪些和你有关



近日，国务院办公厅发布《关于以新业态新模式引领新型消费加快发展的意见》，其中哪些内容和务工者有关呢？快来一起看看吧。

进一步培育壮大各类消费新业态新模式：

进一步支持依托互联网的外卖配送、网约车、即时配送等新业态发展。

推广电子合同、电子文件等无纸化在线应用。

推动线上线下融合消费双向提速：

加快推广农产品“生鲜电子商务+冷链宅配”“中央厨房+食材冷链配送”等服务新模式。

组织开展形式多样的网络促销活动。

完善商贸流通基础设施网络：

提升电商、快递进农村综合水平。

推进快递服务站、智能快件箱（信包箱）、无人售货机、智能垃圾回收机等智能终端设施建设和资源共享。

完善劳动保障政策：

鼓励发展新就业形态，支持灵活就业，加快完善相关劳动保障制度。

指导企业规范开展用工余缺调剂，帮助有“共享用工”需求的企业精准、高效匹配人力资源。

促进新业态新模式从业人员参加社会保险，提高参保率。

整理/制图 程莉莉

法官耐心调解

30余名农民工追回欠薪

本报讯（记者叶小钟 通讯员肖龙 邹方毅 李治文 实习生叶伊闻）近日，周某致电广东韶关市中级人民法院法官，他激动地告知法官，某建筑公司拖欠多年的60万元工资终于到账了！并衷心感谢韶关市中级人民法院法官的耐心调解，高度称赞法官的务实作风。

2015年，某建筑公司与某科技公司联合承包了一项重金属处理技术改造工程。同年5月，该建筑公司与周某签订《工程项目劳务协议》，约定将改造工程的水管、设备、电气施工交给周某等30余人负责具体施工，最终造价以双方约定的单价和实际工程量结算为准。

工程完工后，建筑公司与周某于2016年7月就涉案工程签订《工程项目结算费表》，经结算，工程总费用为147万余元，已支付款项74万元，尚欠款73万余元。后因建筑公司未在约定期限付清款项，周某催收无果，诉至法院。

受理该案后，法官经询问各方当事人、查阅卷宗了解到，案中所涉73万余元尾款中，建筑公司已向周某支付了23万元，目前仍有50万元工资尚未支付。考虑到该笔款项与30余名工人的基本权益息息相关，且已拖了三四年之久，调解或更有利于快速兑现工人合法权益，法官遂在征得各方当事人同意后组织调解。

今年7月7日，双方当事人到达韶关市中级人民法院调解。当天晚上9点左右，历经6个小时，双方当事人终于达成一致意见，建筑公司同意一次性支付60万元劳务费及利息给周某，双方方案结事了。

农民工走上央企讲台话管理

本报记者 张翀 本报通讯员 熊夷 王俊

“我的建议是通过工业互联平台破解材料供应‘货源+资金+物流’难题。”来自武汉自强物资有限公司的张文莉提出，通过“云技术”整合资源实现材料“供、管、用”紧密结合，节省时间，更好地保证项目生产。

“CPS系统、BIM应用、人脸识别体温监测和智能爬架等技术已经走进建筑工地，人工智能正在颠覆我们的生活。”来自湖北达蒙建筑机械有限公司的姚红权说，“改变传统建筑方式，促进建筑企业转型升级已是大势所趋。”

9月5日，中建三局三公司邀请90多家劳务、物资设备分供商一起“论道”。来自武汉、重庆等地的三位工友代表走上讲台结合自己工作实际对加强施工管理、保障农民工权益等提出建议。该公司总经理卢华勇则率公司高管层、中层和各分支机构负责人一起聆听，认真记录。

三位代表的建议让在场的企业管理层深受启发。卢华勇说，“他们来自施工一线，提出的建议意见十分有建设性，对我们了解行业发展动态、创新企业管理思路具有积极作用。同时，作为央企，有责任、有义务通过技术扶贫、岗位扶贫，率领万千工友跟我们一起奔小康。”

“公司每年有300个以上在建项目，与500余家劳务分包商、1500余家专业分包商、5万名工友一起共同发展，因此，他们有什么想法、有什么诉求对企业至关重要。”该公司副总经理卢炬说。

“没想到我能作为代表上台提建议，我觉得身上的责任很重。”重庆洋鑫建筑劳务有限责任公司的杨朝勇很开心能够把工友关心的问题整理成建议提出来。“我们要以装配式建筑为契机，培育产业工人，让农民工也能成为技术人才。只有工人们有了技术、有了归属感，才会干得更放心。”



煤炭行业大比武 300多选手同台竞技

2020年全国行业职业技能竞赛——“陕煤杯”全国煤炭行业职业技能竞赛，9月22日在陕西省神木市开幕，来自全国大中型企业生产的62支代表队362名选手进行同台竞技。

中国煤炭工业协会副会长王虹桥指

出，煤炭行业职业技能竞赛是国家级二类竞赛，其宗旨就是通过开展全国性、高水平、大规模的技术比武，为生产技术工人搭建一个展现工匠精神、发挥聪明才智、展示技能水平、实现人生价值的广阔舞台。

图为矿山救护工选手比赛现场。

本报记者 杨召奎 通讯员 李万智 摄

“脱贫就得上有政策，下有行动”

乡里有个非遗扶贫就业工坊

本报记者 蒋蕊 罗筱晓 陈昌云

云南省福贡县鹿马登乡阿路底安置点的傈僳族非遗工坊里，有张桌子上放了块“党员先锋岗”的牌子，39岁的余李妹和4个工人正在缝制傈僳族传统服装，穿针引线非常熟练。

“我是残疾人，13岁时得了肌肉萎缩症，没有了力气。”9月16日，余李妹告诉《工人日报》记者，2010年他去广东打工两年，在一家制衣厂缝纫拉链，后来身体越来越弱，就回到了家乡。刚开始他摆了个补鞋摊，去年8月这个非遗工坊挂牌后，他来到这里，担任技术员。“我是党员，我要跟党走，依靠共产党，还要带着大家一起好好干！”

这个40多人的扶贫车间里，带头人是路恒也是一位残疾人。拄着单拐的他，硬是凭着毅力与努力，带着村民闯出了一条脱贫致富的路子，被评为云南省残疾人自强模范。

他告诉记者，他从2007年开始种草果，2012年收入6万多元，“2013年，我是全县最

早脱贫的人之一”。

此路恒还想着带更多人一起脱贫，琢磨如何让村民们有自己的技能和产业。他所在的赤底村是传统的傈僳族村寨，家家都有纺线织布、服饰加工的手艺，他的妻子娜丽沙便是一把好手。此路恒觉察到了商机——手工织出来的麻布卖得利润少，但成品却能在市面上卖到好价。

2013年，此路恒发动身边会纺织的村民，组建福贡群发民族服饰加工专业合作社。“我是残疾人，刚开始别人怀疑我，我就跟他们交朋友，只要肯来，干一个小时也给钱，冬天还送衣服给他们。我还带着他们唱歌，我们傈僳族人爱唱爱跳，慢慢就把他们吸引过来了。”他说，村民们大多都没摸过缝纫机，脚一踩，机器“呜”地转起来，还把人吓一跳，“我就手把手地教他们，慢慢踩”。

当年合作社就实现了户均收入2万元，后来还建起了自己的品牌“沙兰颜”。现在，合作社每年的生产能力达到了4万套，产品

除在怒江州本地销售，还远销缅甸、新加坡、泰国、日本等地。

进一步推进扶贫工作，文化和旅游部、国务院扶贫办以深度贫困地区“三区三州”为重点，在少数民族地区国家级贫困县，支持设立非遗扶贫就业工坊。2018年，这个合作社也变成群发民族服饰非遗扶贫就业工坊。

2019年，工坊实现总收入460余万元，脱贫218户412人，其中残疾人66人。2020年上半年，脱贫人数110户200人，其中残疾人30人。

“传统服装做起来难，穿在身上也不舒服，但我们要把这项传统传承下去，要让下一代还能穿上我们的传统服装，不能让民族文化丢了。”此路恒说。

最近，此路恒忙着打理线上销售平台——中国民族服饰商城。“看得更远些，想得更多些，才能发展得好。”他信心满满地说，“脱贫就得上有政策，下有行动，才能有效果。”