

2019上海车展新看点

雍君

以“共创美好生活”为主题的2019上海国际汽车展于4月16日至25日举行，本届展会吸引了来自20个国家和地区的1000余家国内外知名企业参展，展出总面积超过36万平方米。今年的上海车展有哪些亮点会吸引消费者的关注？

重磅车型登场

2018年中国车市首次迎来负增长，大环境的冷淡促使车企不断推陈出新。早在3月各大车企已剑拔弩张，提前为上海车展预热，新车上市、战略发布、新车试驾、官降优惠等一系列操作令人目不暇接。在本届车展上，被称为“驾驶者之车”的全新宝马3系长轴版将进行全球首发，新车在外观、内饰方面进行了全面升级；全新一代RAV4也将于上海车展亮相，作为丰田在华主力车型，整体造型更加年轻时尚；雷克萨斯宣布将推出全新级别车型——代号“LM”的高端MPV，实力不容小觑。

另外，东风日产全新一代轩逸、起亚全新K3也在上海车展首发；全新宝马Z4、保时捷卡宴coupe版进行亚洲首秀；而天际ME7、全新雷凌、哈弗F7X等开启预售。与此同时，近百家车企也携旗下重磅车型亮相，为车展带来耳目一新的产品体验。

“新能源”成主角

本届车展，参展的新能源汽车数量远远超过上届，而展出的整车中，新能源车的占比进一步提升。值得关注的是，奥迪旗下首款量产纯电动SUV——奥迪e-tron将在上海车展开启预售。据悉，奔驰中型纯电动SUV EQC将于本届车展国内首发，是奔驰发力新能源市场的首款SUV；北汽新能源将推出全新纯电动车型EX3；吉利基于纯电动平台打造的GE11将于本届上海车展正式亮相；比亚迪旗下首款新能源跑车——比亚迪汉也将在上海车展正式亮相，新车采用插电式混动，零到百公里加速仅为2.9秒。

与此同时，新能源汽车也呈现出多样化、高端化等特点。比如BBA品牌针对中国市场，相继推出纯电产品。另外，除了纯电新车扎堆亮相外，氢燃料电池汽车的加入，让车展变得格外不同。东风eπ概念车首款量产车亮相，该车最大的亮点就是采用氢燃料电池作为动力，可在几分钟内完成加氢，续航能力超过1000公里，而排放物仅仅只有水。该车首度亮相上海车展后，有望于2019年第三季度上市，氢燃料电池汽车时代未来可期。

豪华SUV扎堆

SUV领域这几年一直都是兵家必争之地，本届上海车展众多新款豪华品牌SUV频频出现。奥迪推出全新Q3，解决了老款Q3空间太小的问题，增加力量感和科技感；奔驰推出全新一代GLE，搭载了最新一代4MATIC四驱系统，可以实现完全的按需分配扭矩，同时加入了E-ACTIVE 48V主动悬架系统，进一步减小路面颠簸和侧倾。在2018年洛杉矶车展上发布的宝马全新一代旗舰SUV——宝马X7此次也在上海车展上亮相，宝马X7打破了宝马历史上很多记录：最大尺寸SUV，最大中网，最大车厢以及最大重量等。

此外，保时捷正式发布了旗下两款新车——全新Cayenne Coupe和全新Cayenne Turbo Coupe；特斯拉发布了旗下最新车型Model Y。本届上海车展亮相的全新豪华品牌SUV数量之多可以说是前所未有的，这不仅证明SUV车型将继续流行下去，也证明了国外大牌汽车厂商越来越重视中国市场，在各级别的竞争已进入白热化。

“智能”大行其道

2019上海车展首次设立未来出行展区，聚合了自动驾驶汽车核心零部件供应商、自动驾驶解决方案、软件算法公司等数十家企业，集中展示各自细分领域的最新科技与产品。搭载了博世毫米波雷达及电子助力制动系统的车和家“理想智造ONE”将在本次车展预定；法雷奥将再次展出其Scala激光雷达；安波福为长城定制的智能座舱产品也将在本届车展亮相；华为将首次以Tier1的身份登台亮相，带来自动驾驶领域的相关产品；阿里巴巴将携AI驾驶舱首次参加车展。“未来出行”展区的首次设置，再次印证了智能汽车的必然趋势。

随着技术的不断升级，自动驾驶产业已逐步进入加速发展阶段。约有13家国际车厂在2018年推出L2及以上级别的量产车型，2020年前将有11家国际车厂推出L3~L4级别的量产车型。包括蔚来、长安在内的6家自主品牌在2018年推出了8款L2级别的自动驾驶量产车型。在2019年，我国将迎来自主品牌L2级别的自动驾驶量产车型的大范围上市，拥有L3及以下级别的量产车型的自主品牌将达到10家。

“新势力”强出击

新势力造车企业自然不能缺席全球瞩目的上海车展。本届车展开始，造车新势力将陆续交出量产车答卷。而上海车展也将为新势力造车与传统车企，在新技术、新未来方面的碰撞与交锋提供展示的舞台。

合众新能源这家造车新势力同时也是哪吒汽车的生产商。此次推出的合众U受到了关注，外观充满未来感和科技感，综合续航里程达到500公里。另外，蔚来汽车将带来旗下首款轿车，该车很有可能为ET系列车型；而小鹏汽车也将带来首款全新轿车P7，新车续航将比小鹏G3的365公里有大幅提升；电咖旗下高端品牌天际带来新车ME7，也将在上海车展上开始预售。与此同时，已在日内瓦车展上亮相的爱驰U5也将在上海车展上亮相，搭载了一组63kWh的电池包，综合续航里程可达460公里，如果选择使用AI能量续航包，可以达到560公里，是非常令人期待的车型。

加氢5分钟便可提供1200公里的续航

重庆首辆氢燃料电池车下线

本报讯（记者李国 实习生李俊）4月13日，重庆市首辆氢燃料电池汽车在南岸区下线。这辆名为“欧思典”的汽车由格罗夫氢能汽车公司生产，加氢5分钟便可提供1200公里的续航，而且在行驶过程中只排放水，这代表着国内同行业的顶尖技术。

业内人士认为，氢能以其广泛存在和清洁的特性以及商业化推广的潜力成为国际能源变革的重要选择。记者在格罗夫重庆试验基地看到，“欧思典”为全尺寸SUV，新车车身采用碳纤维材料，前车门采用了上掀式设计，同时在溃缩区综合使用了复合材料和铝合金结构。目前购买这一台车需要约40万元。该公司首席运营官刘超表示，与锂电池汽车相比，氢燃料电池汽车具有长续航、补给快等优点。据了解，今年格罗夫重庆项目将试生产500台氢燃料电池车，明年将形成万辆级批量生产销售能力。作为配套，南岸区今年将建设两个加氢站，并规划全市首条氢燃料电池公交车示范线，明年推广到全市其他区县。

本报记者 黄仕强

“时代真的不一样了，现在的孩子都开始学起了我在大学才开始接触的编程。”在重庆一家软件开发公司上班的刘明看着手中刚刚拿到的宣传单感叹道。现在的培训机构不做少儿英语和奥数培训，竟改行做编程培训了！

该传单的内容是一家专门做少儿编程培训的机构正在招生。传单上有一串醒目的宣传语：“编程语言将会是世界的下一个通用语言。不会编程，孩子的未来就缺少了一项生存技能。”

事实上，近两年，青少年培训领域迎来了继少儿英语后的又一个爆发式增长风口——少儿编程。据相关数据显示，2018年少儿编程领域总共获得50余笔融资，其中行业的头部玩家包括傲梦编程、编程猫等公司更是收获了大额融资。更有业内人士指出，从市场规模来看，少儿编程市场目前预估有40亿元，学员规模达到1500万人。未来5年，预测可达300亿元的市场规模。种种迹象表明，少儿编程市场已成为一个“香饽饽”。

势头火热

“8岁学有点晚，6岁正好！”“您不再考虑考虑吗？现在很多中小学已经把编程纳入必学科目，初高中自主招生考试都会优先录取会编程的孩子。”日前，重庆大渡口区的王芳带孩子去上钢琴培训课时，一少儿编程培训机构的推销人员邀请她带孩子去体验编程课程，并不断介绍学编程的好处。

王芳表示，想让孩子正式上小学后再考虑学编程。对方却说，在他们培训机构里，五六岁的孩子一大堆，若等到上小学后就晚了。“学点少儿编程，能提高孩子逻辑能力。”王芳在咨询多家培训机构后，得出这样的答案。同时，王芳还发现，很多同事也都为孩子增加了编程培训课程。

“现在是信息时代，让孩子早点接触也好。”出于“不能让孩子输在信息化起跑线上”的考虑，王芳也给孩子报了一个编程培训班。

《工人日报》记者发现，与王芳想法相似的家长还有很多。有家长称，智能AI技术不断成熟，信息化社会逐渐形成，以往的世界通用语言是英语，下一个多半就是计算机语言了。“把自己的孩子送去学编程，这叫给未来投资。”

位于重庆渝中区的某少儿编程培训机构内，不少父母都会在周末带着孩子前来咨询和试听。据该培训罗老师介绍，目前机构共开班10个，每班人数8到12人左右，到了寒暑假人数还会倍增。

其实，2017年《国务院关于印发新一代人工智能发展规划的通知》发布后，智能教育得到大力推进。教育培训市场就刮起了“编程热”，一如当年的少儿英语和奥数培训。

例如，核桃编程曾对外宣布，公司已完成千万元级别的人民币的Pre-A轮融资；极客星获新东方2000万元A轮融资；ITBegin旗下青少年编程培训项目“小编程家”已完成数百万元Pre-A轮融资……

处于发展初期

去年，少儿编程是非常火的赛道，融资事件颇多。“虽然炒得很热，但冷静地去看市场，实际上还是40亿元规模的市场。”成人IT培训机构达内与少儿编程品牌童程童美的创始人韩少云说，从市场规模来看，少儿编程领域目前预估有40亿元，学员规模达到1500万人。

在业界人士看来，少儿编程市场目前还处于初期发展的阶段，但未来增速会很快，2019年市场规模将翻倍，可达100亿元。未来5年，预测可达300亿元的市场规模，将与成人IT培训市场持平。

重庆资深金融从业者刘海坦言，对于少儿编程，资本的态度已经很明显，一边看好少儿编程的未来趋势，一边又偏爱A轮之前的投资，少儿编程在B轮和C轮上的融资案例至今仍较为罕见。毕竟少儿编程市场才刚刚起步，资本也处于观望状态。

重庆一培训机构的负责人董明也表示，今明两年，从事少儿编程培训的行业机构营业额肯定会大



少儿编程已成为青少年培训市场的风口。

东方IC供图

幅增长，但后年会如何暂时还无法预估，但可以肯定的是，增速会慢慢地下降。

谈及增速下降的原因时，董明认为主要来自于市场容量。“目前市场的覆盖已经差不多，市场培育是需要过程的。少儿编程不同于语数外培训，需求不够刚性，所以获客难度更大。”

同时，当少儿编程市场面临起步较晚，缺乏统一的行业标准和检验手段；运营历史短，课程不成熟；师资力量匮乏等痛点。

“少儿编程行业虽然痛点多，但有痛点也意味着机会，且目前依旧没有好的解决办法。但这对所有从业者而言却是一个机会，谁能解决这些痛点，势必会占领少儿编程领域的制高点。”董明说。

要有“中国玩法”

百亿级的产业面临的瓶颈问题颇多。照搬国外的课程体系是否奏效仍没有定论，国内少儿编程的课程标准何时出台也缺少准确的时间点……这让少儿编程市场的玩家们“食不甘味”。

对此，业内专家普遍认为，如何让市场从“小风口”成长为“大风口”，除了创业者的不断努力和投资者的摇旗呐喊，还需要一些中国式的玩法。

储能与新能源市场化交易首次启动

本报讯（记者邢生祥）4月15日，鲁能集团青海分公司、国电龙源青海分公司、国投新能源投资有限公司在青海西宁市就共享储能调峰电力市场辅助服务签订合约，约定于4月21日至30日将富余光伏与共享储能开展试点交易，其间预计完成交易电量50~100万千瓦时。此举标志着全国首家储能电站与新能源企业间市场化交易正式启动，成为储能技术在促进新能源消纳方面的首次规模化应用。

储能是推动能源转型升级的关键技术领域，是提高电网接纳新能源发电能力的重要手段。随着青海两个千万千瓦级可再生能源基地建设的全面推进，对输送通道和电网调峰能力提出新要求。截至今年3月底，全省新能源装机容量达到1310万千瓦，占全省总装机的45.3%，柴达木盆地新能源受输送通道能力和电网调峰能力的双重制约，弃电问题日趋严重，亟须通过技术手段和市场化机制创新破解消纳难题。

为解决电网调峰能力不足和弃风限光问题，2018年8月，西北能源监管局启动青海电力辅助服务市场建设，储能参与电网调峰辅助服务市场化交易成为重中之重。目前，青海的储能电站容量已达13.5万千瓦时，预计到2020年，青海新能源和储能装机规模还将大幅度增长。此次交易试点工作的启动，就是要验证储能参与调峰辅助服务市场的可行性，助力青海清洁能源示范省建设。

最长重载铁路打造智慧工地

本报讯（记者刘静 通讯员齐晓景）全长1837公里的蒙华铁路是我国在建的最长重载铁路。走进中国铁建电气化局集团蒙华铁路“四电”二标项目部的智慧工地调度中心，整整一面墙十几面大屏呈现着现场的实时施工场景。

“3113轨道车，前方200米处有其它车辆正在行驶，请注意安全。”项目指挥部视频监控平台正发出现场监控语音警报。通过智慧工地管理系统，对施工现场作业情况一览无余。该平台实现了项目管理从数字化到智慧化的跨越，主要包括对劳动力、施工机械、材料设备、内业资料等施工资源的管理。据介绍，为实现对劳务工的精准管理，智慧工地系统将161支劳务队伍的资质、队长、工种、队员、以往合作史等信息录入系统，每名劳务人员清晨出工前由项目带班职工扫描安全帽上的二维码，且只在指定区域扫码有效，实现无边界考勤，还可对各工队的工效作出对比分析。据了解，该项目部正在致力于将蒙华的智慧工地系统继续扩容，最终将该智慧工地打造成铁路四电建设的标杆。



“美丽产业”助推乡村振兴

4月12日，江苏省南通市海安市城东镇壮志街道现代农业园花卉大棚内，农人们正在培育各类盆栽花卉。近年来，海安市城东镇大力发展花卉种植产业，做强“美丽经济”，实现农民增收、产业兴旺，助力乡村振兴。目前，每年从这里销往包括上海、山东、安徽等省市的各种小盆花达到300万盆左右，草花达到1000万盆左右。

翟慧勇 摄/中新社

青岛高新区“企业开放日”为企业集中排忧解难

本报记者 杨明清 通讯员 王永先

4月9日，青岛高新区“2019企业开放日”如期而至。这项走近企业、服务企业的活动在红岛经济区已连续举办了三届，并成为青岛高新区打造优良营商环境的新品牌。

“通过企业开放日这种集中的面对面活动，企业可以把所有的问题集中解决，特别是涉及到好几个部门需要联合行动的，也通过这样的活动形成一个会审机制。”青岛高新区经济发展促进局副局长、产业载体建设办公室主任李明宽介绍说。

据了解，扶持政策、知识产权保护、高端人才引进、企业融资、基础设施配套建设及周边交通等相关问题是这3年中企业提出最多的。对此，青岛高新区非常重视，他们通过各种方式最大程度地给予了解决。

“企业开放日”现场，记者遇到了谭战英，对于当初刚来青岛高新区创业时的景象她还历历在

目。创业环境陌生、打交道的人陌生，甚至连要办理各种手续也让她头痛万分。在这个时候，青岛高新区企业部给了她帮助。在政策讲解、人才引进、解决难题等方面，为企业提供了一条龙的服务。

如今，事业部已成为青岛高新区的一张“金字招牌”，由事业部取代原先的“委办局”，各事业部垂直负责整个行业产业链，所有工作围绕企业来做。这种改变的背后意义在于政府能用企业思维做事，能够更好地为企业服务，造就了全新的“高新区速度”。

青岛中电绿网新能源有限公司的总经理刘鹏，是企业开放日的“熟人”了。作为海外归国的电气工程专家，他带领的研发团队深耕专业领域。因为公司规模比较小，申请相关厂房不太符合标准，2018年，他抱着试试看的态度来到了开放日的现场。没有想到的是，管委会领导非常重视，为他出主意想办法，经过积极协调，终于让他的团队进驻了工业园加速器中，实现了创业的梦想。

想。今年，完成了一系列产品研发的刘鹏又来到了开放日现场，这一次他反映的问题是融资。

为企业下一步要把产品推向市场，扩大营销渠道。在我们采访时，青岛高新区金融事业部已经帮他对接了相关的金融机构，从股权、债权等方面给予他融资的帮助。

打造良好的营商环境，充分发扬“店小二”精神，高新区工委、管委领导带头送政策、送服务进企业，为企业解决困难问题。同时，青岛高新区不断探索深化“一次办好”改革，大力推进“互联网+政务服务”。目前，20余项审批事项办结时间由3~10天压缩至1天，入驻大厅事项100%实现“最多跑一次”。

良好的营商环境带来的的是市场主体创新能力的增强和市场规模的扩大，整个青岛高新区经济迎来高速发展。

2018年，全区经济发展迈上新台阶、实现新突破，全年实现国内生产总值100.9亿元，首次突破百亿元大关，增长12.5%，位列青岛市第一。

想。今年，完成了一系列产品研发的刘鹏又来到了开放日现场，这一次他反映的问题是融资。

为企业下一步要把产品推向市场，扩大营销渠道。在我们采访时，青岛高新区金融事业部已经帮他对接了相关的金融机构，从股权、债权等方面给予他融资的帮助。

想。今年，完成了一系列产品研发的刘鹏又来到了开放日现场，这一次他反映的问题是融资。