# 云南:“不合理低价游”套路深

## 相关人士认为,根除“顽疾”除了加强监管,游客也需转变消费观念

本报记者 黄 榆

“一名导游一年带49个团,收入高达60余万元,有的带一个团能有2万多元的收入。”近日,云南警方破获一起“不合理低价游”(以下简称“低价游”)案,案件公开的一份导游收入明细显示,“低价游”行业暴利惊人。据当地警方介绍,此类案件黑色利益链条完整严密,套路极多,让人防不胜防。

近些年,“低价游”导致的旅游纠纷不断,此类事件为何屡被曝光,又屡禁不止?为此,记者在云南进行了采访。

### 按购买力大小,游客被分类“转卖”

近日,《工人日报》记者在某旅行社总社的官网上看到,从重庆到云南腾冲5日游的报价是1500元/人,但记者委托家人前往该旅行社重庆分社现场报名时却发现,实际报名价格是780元/人。销售员表示,如果对价格不满意,最低可优惠至680元/人。

“旅游局规定不能签低价团,所以我们签合同就签1500元/人,但你该给我多少就是多少。”该旅行社一名工作人员说。

记者注意到,这个被称为“舌尖上的腾冲”之旅的旅游产品,行程是5天4晚,飞机往返。耐人寻味的是,产品条款中,旅行社对参团游客的年龄做了严格限制,要求报名游客年龄在26岁~65岁之间。

当地知情人士表示,这个年龄段的游客大多具备一定的消费需求和消费能力。一些外地旅行社接单后,一般会再把游客转给云南当地的组团社(与游客签订合同、安排行程的旅行社)或者地接社(在旅游地负责接待、服务的旅行社)。

资深导游吴鹏玲入行近15年。她向记者透露:“在云南,根据游客的购买能力,业内把客人分为A类、B类和C类,购买能力特别强的为特A类。”

吴鹏玲介绍,运作“低价游”有一套标准操作流程。报名费一般归组团社所得,根据客源的购买力情况,地接社还要另外付给组团社一笔买团钱。游客报团时,旅行社还会按照游客的来源地、职业、年龄,给出不同的价格,被认为购买力越强的客人,给的报价越低。

### “低价游”背后的“赌团”博弈

“‘低价游’其实就是在‘赌团’,赌游客能买多少东西,旅行社都是靠从购物店拿回扣来填补亏空。”从业13年的马宇东告诉记者,在带团过程中,导游需先垫付全团游客落地后的所有费用,待行程结束后再回旅行社报账。“如果完不成购物业绩,就面临拿不回垫付资金的困境。下个团还得继续垫付,雪球越滚越大,恶性循环。”

某业内人士告诉《工人日报》记者,云南是全国“低价游”重灾区,与当地盛产玉石有一定关联。游客对玉石的需求为运作“低价游”提供了一种“赌团”的可能。

当地一家组团社杨经理向记者透露,在云南,游客购物返给导游和旅行社的回扣极高。商家高额回扣的存在,变相造成旅游产品的低价竞争。由于利益驱使,很多旅行社愿意低价吸引客人,然后用购物来“赌”利润。

“有时候,销售出去一件玉器,给旅行社和导游的回扣占利润中的八成。”上述业内人士告诉记者,在云南一些地方,甚至还有些购物店干脆把旅行社给买了,所谓的旅行社,根本就是购物店开的旅行社。对于幕后的操盘手来说,旅行社可以赔钱、愿意赔钱,只要商场、购物店挣钱就行。

### 游客也需转变消费观念

云南大学人文学院客座教授洪天福认为,有需求才有市场,一些旅行社恰恰是利用了某些游客贪图便宜的心理,低价揽客,然后通过欺骗、强制游客购物等手段非法获利。

他举例,“云南游10天880元”的报价,明显低得离谱,甚至都不够来回的机票钱。然而,明摆着的陷阱,就是有游客愿意往里面跳,到头来吃了大亏。

采访中,不少业内人士也指出,不合理低价游是一个由来已久的问题,可谓是旅游业的“顽疾”,仅靠行政力量的打击是不够的。

“游客转变消费观念,自然就没有市场了。”洪天福也认为,要想将不合理低价游从市场上根除掉,还得靠游客共同参与,主动抛弃这个市场。

(上接第1版)

姚玉峰坚守角膜病诊疗已有30个年头。这位眼科“大咖”攻克了困扰眼角膜移植界的“世纪难题”,治疗病人30万,让近3万病人重见光明。“医师需要有别于其他职业的职业精神、职业素养和职业技能,习近平总书记提出的‘16字精神’正概括了新时代卫生与健康工作者应有的使命担当与价值追求。”姚玉峰说。

进入新时代,为人民群众提供全方位全周期健康服务要求的提出,让广大医务人员深感使命光荣、责任重大。

最近,成都市青羊区草市御河社区卫生服务中心家庭医生王乐在忙着给社区居民做健康检查。以这种方式庆祝首个医师节,他认为很有意义。

无微不至的服务,让王乐获得了1500余名签约患者的信任。为了方便患者,他不断“升级”自己的名片,在上面印上了服务内容和微信二维码。在同患者建立的微信群里,他有问必答。

“习近平总书记要求我们坚持全心全意为人民服务,弘扬救死扶伤的人道主义精神。作为基层家庭医生,我们要做好社区居民的健康守门人,赢得社区居民的信赖,引导居民首诊在社区,实现小病在社区、大病去医院,促进分级诊疗制度落地。”王乐说。

“相比于大医、名医,我觉得做一名良医是第一位的,是作为医者的初衷。”北京大学人民医院脊柱外科主任刘海鹰说,希望能用自己的德行,身体力行拉近患者和医生的距离,用善举帮助更多的人。

和很多专家一样,刘海鹰每天的医、教、研任务繁重。他平均一年要做约800台手术,晚上11点左右结束是常态。他自己曾动过三次大手术,每天要吃三种降压药,戴着颈托、护腰坚持手术十几个小时。尽管如此,他仍坚持利用休息时间赴贫困地区开展义诊。

习近平总书记要求各级党委、政府和全社会都要关心爱护医务人员。“要以职业发展、薪酬待遇、工作环境、人文关怀为抓手,充分调动医师的积极性。”中国科学院院士、北京协和医院院长赵玉沛认为,要引导全社会进一步强化“尊医重卫”的良好氛围,提升医师的职业荣誉感,为他们主动参与医改,更好地服务患者注入强劲动力。

“从科里许多前辈身上,我看到无私奉献的仁医情怀和高超医术。”32岁的浙江大学医学院附属第一医院肝胆胰外科主治医师丁元表示,年轻医生不仅要从前辈们手中接过接力棒,努力提高医技以更好地救治病患,还要向前辈学习优良的医德医风,用一点一滴的行动坚守医者仁心,以对生命的敬畏之心,守护好群众的健康之路。

(据新华社北京8月17日电)

**2018级本科新生报到**

8月17日,一名新生(右)在位于安徽合肥的中国科学技术大学东校区内留影。

当日,中国科学技术大学2018级本科新生入学报到工作全面展开,来自全国各地的1869名本科新生来到中科大,开始大学生活。 新华社记者 张端 摄

# 湖北省就武汉生物公司效价不合格百白破疫苗问题问责11名干部

**新华社武汉8月17日电** (记者刘紫凌 梁建强)经湖北省纪检监察机关依纪依法调查,根据《中华人民共和国药品管理法》《湖北省药品生产日常监督管理办法》《中国共产党纪律处分条例》《中国共产党问责条例》和《中华人民共和国监察法》等相关规定,并报经湖北省委批准,湖北省对省食品药品监督管理局、武汉市政府、武汉市食品药品监督管理局等单位11名履职监督失职失责人员予以严肃问责。

此前,经国家武汉生物公司效价不合格百白破疫苗处置工作核查组核查,企业存在主体责任落实不到位,质量管理不严格,对生产故障处置不当等问题;地方政府存在属地管理责任落实不力,监管责任传导层层弱化等问题;地方监管部门存在日常监管不深入、行政处罚力度偏轻等问题。

依据相关调查,湖北省纪检监察机关给予湖北省食品药品监督管理局党组成员、副局长邓小川(牵头工作)党内警告、政务记过处分;给予时任省食品药品监督管理局副局长、现任省政协常委曹敬兰(非中共党员)政务记大过处分;给予时任省食品药品监督管理局药品化妆品生产监管处处长、原二级巡视员王元廷(2017年10月退休)党内严重警告处分;给予武汉市政府副市长龙良文党内警告、政务记过处分;给予武汉市食品药品监督管理局党组书记、局长姚彬党内严重警告、政务记大过处分。

同时,湖北省纪检监察机关给予武汉市食品药品监督管理局党组成员、副局长艾力党内严重警告、政务记大过处分并免职;给予时任武汉市食品药品监督管理局副局长、现任省政府参事室参事肖红(非中共党员)政务记大过处分,省政府解聘其参事职务;给予武汉市食品药品执法总队总队长金汉林党内严重警告、政务记大过处分并免职;给予武汉市食品药品监督管理局法制处处长范绪渊党内严重警告、政务记大过处分并免职;给予时任武汉市食品药品监督管理局药品监管处处长,现任武汉市蔡甸区政协副主席陈俊(非中共党员)政务记大过处分并免职;给予时任武汉市江夏区市场监督管理局局长,现任江夏区统计局党组书记、局长尹于华党内严重警告、政务记大过处分并免职。

此外,湖北省纪检监察机关还责令武汉市食品药品监督管理局依法纠正对武汉生物公司的行政处罚;责成省食品药品监督管理局、武汉市政府向省政府作出深刻检查。

关于武汉生物公司,有关单位已经启动追责程序,对相关责任人将进行严肃追责问责。

# 穿越时空的美丽与祈愿

## ——非遗中的『七夕』

新华社记者

七夕,与牛郎织女美丽传说紧密相连。

作为中国四大民间传说故事之一,千百年来,她以各种形式“活”在中国人心里,传承在生活中,蕴含在情感中,成为非物质文化遗产。

### 山东沂源:人间沂河 天上“银河”

沂源县的牛郎织女传说可追溯至唐代。境内织女洞及宋、金碑文,还有当地的牛郎庙,极具七夕文化特色。

沂源县的织女洞始建于唐,又名织女仙阁,系二层楼阁式建筑。内陈设织女彩色塑像。织女洞一层,有块宋代元丰四年(1081年)的还愿碑。相传宋代当地有位妇女婚后一直无子,于是向织女求子,织女显灵,让她儿孙满堂,于是妇人带着子孙在此建碑还愿。

与织女洞隔河相望的,是沂源县牛郎庙,庙前三座石碑,讲述了牛郎庙的来历。相传在明代,当地县令游历到此,起意在与织女洞隔河相望处建一座庙宇,呼应牛郎织女传说。明万历七年(公元1579年),牛郎庙建成。

隔着沂河,织女洞与牛郎庙遥遥相望。沂河又与天上银河谐音,吻合牛郎织女故事情境,可谓“在天成像,于地成形”。

8月16至17日,七夕情侣节在山东淄博市沂源县举行,充满浓郁传统色彩的七夕民俗活动,吸引了约7万人次参加。

### 甘肃陇南:千年迎送“巧娘娘”

在甘肃陇南,人们尊称善织“云锦天衣”的织女为巧娘娘。乞巧,就是请求巧娘娘保佑自己聪慧灵巧、婚配如愿及生活幸福。

活动从每年农历六月三十日晚开始,村里未出嫁的姑娘们穿上盛装,整齐列队,挑上“巧娘娘”纸像,端上香蜡,在年长妇女的引导下来到河边,迎接巧娘娘下凡,直到七月初七。七夕当晚,姑娘们齐唱《送巧歌》,泪别巧娘娘。

专家认为,陇南乞巧风俗保持传承了原生态的民间信仰,是集崇拜信仰、诗词歌赋、音乐舞蹈、工艺美术、劳动技能等为一体的综合性民俗文化活动,传承之久远、程式之完整在全国少见。这一古代乞巧风俗的“活化石”,2008年被列入第一批国家级非物质文化遗产名录。从此,陇南乞巧文化得到有序传承。

### 广州天河:织女化身“玉女” 祈愿幸福和美

“一祝:一帆风顺,心想事成;二祝:二人同心,团结互助……”8月16日晚,广州市天河区珠村明德堂的乞巧活动在锣鼓声中正式开幕。珠村的“玉女”向来宾表演了拜七娘中的“迎仙”和“穿针乞巧”。仪式结束后,人们纷纷向七娘祭拜,祈求巧手巧艺。

天河乞巧习俗2011年入选国家级非物质文化遗产名录。800多年来,乞巧节一直是当地世代相传的活动。珠村村民、广东省民俗文化研究会副会长潘剑明介绍,七夕节广州的风俗为“七姐诞”,包括摆七娘、拜七娘、送七娘等。七夕节乞巧是向天上的织女祈求心灵手巧,希望婚姻幸福,家庭美满。如今的乞巧活动还增加了祈福环节,鼓励更多年轻人加入其中。而且,乞巧文化已经不只是女性的专属,吸引了男女老少共同参与。

当日,在广州天河商圈人流密集的正佳广场,200多件具有岭南艺术特色的精美乞巧手工艺品正在展出:气势如虹的纸通龙舟、活灵活现的丝网花虾画、栩栩如生的鹊桥相会……

组委会负责人介绍,将这些手工艺品放在广州繁华的CBD展出,是为了更好地传播七夕乞巧文化,展出的第一天就吸引了3.5万人次观展。(记者兰恭来 李永锡 王南 梁军 邓瑞璇)

(据新华社北京8月17日电)

# 三门县总工会打造特色“工匠培育法”

**本报讯** (记者彭文卓 通讯员王友强)铁板打磨火花四溅,弯管焊接焊花闪烁,15名参赛焊工聚精会神,一幅幅焊接精致的作品在规定的时间内交给评委……这是浙江台州三门县总工会近期组织的“武状元”擂台暨2018年职工职业技能大赛现场的一幕。

近些年,三门县总工会重视工匠培育选树,厚植大国工匠文化,在工匠培育的政策、资金、人才上予以支持,努力为三门县制造业振兴提供人才支撑和技术保障。一线工人出身的三门县总工会党组书记杨敏认为,要制造过硬的“三门产品”,离不开一大批高技能、爱岗敬业、精益求精的工匠。

为全面了解培育工匠人才的现实需求,三门县总工会深入调研,分别对机械制造、橡胶制品等行业进行走访,并与人社局、科技局等部门沟通协调,最终确定了企业和政府两个层面的实施方案。

在企业层面,选择浙江尔格科技股份有限公司作为工匠培育的试点单位,多渠道筹措工匠培育基金、全透明评选工匠。企业每年筹措工匠培育基金不少于10万元,争取达到20万元。据了解,资金主要来自三个方面:企业工会经费、政府补助资金、企业税后利润。同时,每年评选一次,对照评选标准,由车间班组推荐,职工代表大会表决,在厂务公开栏公示后予以奖励。

在政府层面,2017年初制定了《三门县工匠培育实施意见(草案)》,紧扣台州市委的“制造之都”和三门县委的“工业强县”目标,明确培训资金来源为各级政府的财政投入、工会经费补助、企业职工培训经费支出等;培训渠道为企业培训、学校培训和“名师带高徒”结合。此外,三门县总工会还与三门技师学院签订了工匠培训合作协议。

这些行之有效的措施促使三门县工匠培育不断开花结果。先行试点的浙江尔格科技股份有限公司,组队参加了台州市焊接比赛,包揽个人全市第一、第二名,团队第一名。该公司技术部负责人杨性晓自豪地说:“周周有技术培训,天天有练习课堂,我们的技术工人怎能不强。”

# 中国儿基会启动儿童武术健康公益项目

**本报讯** 由中国儿童少年基金会携手华润三九、赛诺菲合资儿童药品牌好娃娃联合发起的“健康好娃娃 快乐习武术”健康公益行项目,近日正式启动。

据了解,“健康好娃娃 快乐习武术”健康公益行项目旨在通过科学普及幼儿武术操,组织健康公益讲座,帮助中国儿童在成长关键期养成良好的体育锻炼习惯,提升身体健康素质。这是“健康好娃娃 放飞中国梦”系列公益活动之一,该系列活动将在医疗、教育、文体和心理等多个领域进行探索,为留守儿童、贫困儿童、特殊群体儿童及家庭提供健康帮助。

(辛文)

**为了民族复兴·英雄烈士谱**

# 曹大骏:忠心为党 铁骨铮铮

**新华社武汉8月17日电** (记者黎昌政 梁建强)“在鄂豫皖根据地形成过程中,有我们的一位家乡人有着突出贡献,大家知道他是谁吗?”

“知道。他的名字是曹大骏。”

在湖北省大冶市,每当历史课中讲起以大别山为中心的鄂豫皖根据地形成过程时,老师们总会满怀敬意地讲起曹大骏的故事。

曹大骏,1902年生,湖北阳新人。1923年入武昌高等师范学校(后改为武昌中山大学)就读。在此期间,他广泛阅读进步书刊,经常参加火炬社、青年读书社等进步团体的活动,结识了萧楚女、恽代英等革命青年。

1924年初,曹大骏加入中国共产党。同年回乡开展革命活动,他广泛联络各方志同道合的知识青年,创办了龙山文化促进社(简称龙山书社),宣传革命思想。1925年夏组织建立了阳新县中共刘宣塄支部和该县第一个秘密农民协会。1926年春,根据中共的指示,他以个人身份加入国民党,参加迎接北伐军的准备工作。

曹大骏先后担任中共阳新县委组织部部长,国民党阳新县党部执行委员兼军事部部长,阳新县总工会委员长。在曹大骏等人的领导下,阳新县的工农运动蓬勃发展,全县参加农会的会员达30万之众,居湖北全省之冠。

1927年11月,曹大骏被选为中共阳(新)大(冶)县委执行委员,1928年5月任中共阳新县委常委兼宣传部部长,积极开展恢复和建立党组织工作,领导农民武装反抗敌人的“清乡”斗争。1929年1月任中共湖北省委巡视员,帮助恢复和健全了黄梅、广济两县党的组织。经过对黄、广、阳、大4县的巡视,他决定在大冶山区创办一个红军训练班和一个党务训练班,并亲自为这两个训练班讲课,培养了一批军政干部。后任中共中央巡视员,于同年10月前往鄂豫皖苏区工作。

1930年4月,曹大骏任中共鄂豫皖特委执行委员,中共红军第1军前敌委员会书记兼政治委员,与军长许继慎率部转战鄂豫皖边区,参与指挥麻埠、英山、罗田和四姑墩等战斗,粉碎了国民党军对鄂豫皖苏区的第一次“围剿”。后任红4军政治部主任。

1931年5月,曹大骏因带头抵制张国焘的错误路线被撤销军内职务,后调任中共红山(今英山)中心县委书记,红27军供给处政治委员。

曹大骏兄弟5人,他的两个弟弟曹井、曹乡先后为革命献身,他的妻子吕相珠,也因从事革命活动,在怀孕期间惨遭国民党反动派杀害。面对敌人的屠刀,他英勇不屈,意志坚定;面对党内的不公正待遇,也丝毫没有改变他对党和革命事业的耿耿忠心。

1932年10月,曹大骏随军到安徽桐城一带活动。在一次激烈的对敌战斗中,他身先士卒,奋勇杀敌,壮烈牺牲,时年30岁。

# 瞄准打赢的“陆战铁拳”

## ——第78集团军某合成旅一营聚焦能打胜仗提升战斗力记事

本报记者 曹 玥

4年来,转战18省市,行程10万余公里,足迹遍布大半个中国;4年来,共动用武器装备8万余件(次)、车辆6000余台次,参加各类演训活动140余次……这一组组数据刻录着陆军第78集团军某合成旅一营的转型之路,见证着这支新型合成步兵营从无到有、铸就“陆战铁拳”的历程。

三伏酷暑,《工人日报》记者走进火热的练兵场,探寻这支“陆军转型急先锋”提升战斗力的答案。

### “一刻不敢耽搁”的探路者

2014年8月1日,嘹亮的军歌响彻礼堂,时任营长肖民从旅领导手中接过新型合成步兵营营旗,从此拉开了该营改制换装的序幕,全体官兵欢欣鼓舞。但当原先靠“两条腿、一支枪”打仗的步兵见到数百份说明书、数万个部件等“豪华”装备时才意识到,改制换装绝不像交接营旗那般轻松。

班长徐大鹏原是连队“一号观察手”,抱着新式侦察设备,却仍用“老一套”侦察办法,第一次“亮相”便败走麦城;二连连长贺亚鹏在演练中没能很好发挥出新型突击车的作战优势,战斗刚刚开始就被导调组叫“停”,讲评会上,院校、装备专家的话如重槌击鼓:“火炮挪到了车上,思维还躺在车下。”

知耻而后勇,全营官兵憋足劲要打一场“翻身战”。

某连组建了攻关小组,挑灯夜战60多天,自主研究编写15本专业大纲、2套训练教材、100余份教案,填补了新装备试训的空白;官兵们为了搞懂一个数据,有时在战车上一钻研就是几个昼夜……就这样,白天请专家授课、操装训练,晚上整理笔记、分析问题。白手起家的一营,列装当年人装融合率达97.6%。一次训练中,突击车武器站出现故障,教导员于林新带领战士4个小时成功排障,专家感慨:“没想到教导员也懂维修技术!”

2017年5月,上级组织战备拉动,仅短短20多分钟一营就完成全员全装出动和战斗部署。去年以来,该营接受应急抽点、拉动70余次,零失误。

### “不知怕字怎么写”

2015年盛夏,八百里瀚海,硝烟弥漫。一营新型单兵防空导弹实弹射击面临重重考验。“靶机高XX米,每次投掷X枚红外诱饵弹。”听到条件,现场一位专家质疑:“这可是极限,导弹出厂定型试验时条件也没有这么苛刻,能打上吗?”

突破“极限”是一营的常态。由于许多新装备尚未定型,需要战士们在训练中不断地试验、高强度甚至是破坏性使用,才能找准新装备在作战能力上存在的差距和不足,试出极限。所以他们从接装第一天起,就定下决心,一定要跑出、打出、试出极限。

装备试验,从平原到高原,从草原到戈壁,辗转全国18个省市,在此过程中,零下30多摄氏度的高寒测试中一呆就是20小时,有人7个手指头被冻伤;全员参加海上试训,一漂就是3天3夜……在该旅副参谋长丛光辉的眼中,一营的人,“似乎从来不知‘怕’字怎么写”。但营长宋恒哲诚恳地说道:“其实,在极值下训练,我们比谁都怕。”

最终,一营先后发现严寒条件下天线倒伏不到位等200余个问题,提出改装建议400余条。所有装备均实现当年列装当年形成战斗力,总体作战效能较以往大幅提高。

### 迟到的114张退伍证

2015年10月,渤海湾畔某训练场,该营成建制、成体系开进演兵场,全要素、全过程接受实战性检验。讲评会上,原总装备部对其在“推进装备发展、建设新型力量、装备模式创新、作战效能鉴定”四个方面给予褒奖。

沙场下,曾摘得全旅高射机枪操作比武桂冠的某连上等兵杨士泓,刚完成车载重机枪火力打击演示,不禁流下了眼泪。在场的人知道,杨士泓一个月前就应退伍,家里病重的奶奶还在等着他,但“等打完最后这一仗再返乡”是他的心愿。

在一营,还有113名老兵与他一样,因部队需要而留下参加试验鉴定,主动推迟退伍时间。

“一次入伍,终身为兵。作为军人,关键时候怎能离岗?”某连一炮手金虎在推迟复员申请书上写道。当兵2年,他发射炮弹60余发无一脱靶。复员前,他和相恋8年的未婚妻商量,预定10月举办婚礼。当听到部队需要他们参加实战检验时,他主动与家人商量推迟婚期,决定再上沙场当一次兵。

全营的人都明白,在转型路上,每位军人都有责任,虽然素质不一、专业不同,但担当的使命没有分别。