



经济补偿金的计算标准

经济补偿金=工作年限×月工资

工作年限:按劳动者在本单位的工作年限,每满一年支付一个月工资的标准向劳动者支付。6个月以上不满1年的,按1年计算;不满6个月的,按半个月工资标准支付。

月工资:经济补偿金的月工资为企业正常生产情况下,职工解除劳动合同前12个月的本人平均工资,标准最低不得低于当地最低工资标准。

注:当劳动者月工资高于用人单位所在直辖市、设区的市级人民政府公布的上年度职工月平均工资3倍的,经济补偿标准按职工月平均工资3倍的数额支付,支付年限最高不超过12年。

经济赔偿金的计算标准

经济赔偿金具有惩罚性,用人单位“违法”是劳动者请求赔偿金的前提。
经济赔偿金=经济补偿金×2

提醒:两者不能重复适用

《劳动合同法实施条例》第25条明确规定:“用人单位违反劳动法的规定辞退或者终止劳动合同,依照劳动法第87条的规定支付了赔偿金的,不再支付经济补偿。”

文字:王维砚 制图:肖婕妤

广东
举办促进就业专场招聘会

本报讯(记者叶小钟 特约通讯员罗瑞雄)5月25日,由广东省总工会、广州市总工会、广州市人社局等联合举办的2018广州市促进就业专场大型招聘会在广州市工人文化宫举行。本次招聘会以“搭建供需平台,促进转移就业”为主题,对严格执行劳动法规的企业实行免费入场,对求职者提供免招聘会门票、免成功介绍费、免费提供就业指导、免费提供政策咨询等服务。

据了解,此次招聘会将准入场的企事业单位共有300家,为求职者提供机械制造、食品、酒店、体育用品、服装、保险等共计9033个岗位,岗位月薪大多为3500元~5000元。当天到达招聘会现场的人数达1000多人次,近300人初步与企业达成就业协议。

青海
8部门启动职工技能大赛

本报讯(记者邵生祥)青海省总工会、省人才办、省人社厅等8部门日前联合下发通知,决定从5月至12月,在全省17个行业74个工种(项目)中开展职工技能大赛。

据介绍,青海各类企事业单位职工均可参加各级各类比赛。全省以各地区、各产业(厅、局、系统)、省总各直属工会为单位,经逐级选拔后,组成代表队参加各工种决赛。根据奖励办法,对获得省级决赛各工种及项目“技术状元”称号并奖励1000元,获得各工种决赛前3名和获得决赛总人数超过25人的工种前6名的企业职工选手,由青海省人社厅授予“青海省技术能手”称号,并晋升为技师资格。

青岛
启动工伤预防培训

本报讯(记者杨明清 通讯员张琳艳)记者日前从山东青岛市人社局获悉,2018年青岛市工伤预防工作将在试点基础上,完善工伤预防制度,建立工伤预防工作长效机制,继续对重点行业企业开展工伤预防培训。

据了解,2018年度工伤预防培训主要是对工伤事故发生率较高和安全生产重点领域企业职工开展工伤预防培训,对全市工伤事故发生率较高及部分高危行业企业安全生产负责人、安全管理员等人员进行培训,全年计划培训1.5万人。同时,青岛将拓宽培训渠道,研究行业协会和大中型企业开展工伤预防培训的办法。各区市人社局应加强对行业分布、职业病危害风险程度等情况分析,将安全生产重点企业和职业病防治重点企业纳入培训范围。

焦点关注

健全社会保障体系,提升退休生活品质,享受税收优惠的商业养老保险终于来了——

你应该知道的税延养老保险

本报记者 李丹青

千呼万唤始出来,酝酿多年的税延型商业养老保险终于落地。

5月1日起,上海市、福建省(含厦门市)和苏州工业园区开始实施个人税收递延型商业养老保险试点。

随后,银保监会等4部门联合发布《个人税收递延型商业养老保险产品开发指引》。面对人口老龄化,被寄予厚望的税延养老保险终于来了。

个人税收递延型商业养老保险到底是什么?它能帮助投保人省多少钱?给未来养老增加多少“筹码”?咱们来算一算这笔养老金账。

为啥要投保?

一个税延商业养老保险,即居民投保税延养老保险时,所缴纳保险费允许税前列支,养老金积累阶段免税,退休领取养老金时再缴税。

中国社会保障学会秘书长、中国人民大学副教授鲁全向《工人日报》记者介绍说,我国正在建立多层次社会保障体系,其中第一次是依靠劳资双方和政府力量的基本养老保险,第二次是劳资双方共同承担的企业(职业)年金,第三次是体现个人责任的商业养老保险。

“目前,基本养老保险‘一支’独大,第二层次覆盖范围较小。退休职工收入的主要来源是基本养老保险,其替代率(退休金/退休前工资)在50%左右,保障水平跟退休前的工资收入相比有落差。要保证退休后的生活水平,还需要第二、第三层次发力。”鲁全告诉记者。

鲁全认为,我国养老金的供给构成中基本养老保险发挥着最主要的作用,这主要是由于现在的退休职工,在其年轻时还没有多层次养老的概

念,而未来的养老金构成一定是涵盖企业(职业)年金和商业养老保险的叠加式。

根据财政部等5部门日前发布的《关于开展个人税收递延型商业养老保险试点的通知》,在试点地区取得工资薪金、连续性劳务报酬所得的个人以及个体工商户、个人独资企业投资者等纳税人均可投保。

如何投保?

“个人税收递延型商业养老保险需要投保人找商业保险公司购买投保。”南开大学金融学院教授朱铭来介绍。

银保监会日前公布,首批12家保险公司符合经营个人税收递延型商业养老保险业务的要求。税延养老保险产品上市蓄势待发。

从投保流程来看,税延养老保险产品采取账户式管理模式,投保人首先要有一个用于归集税收递延型商业养老保险缴费、收益以及资金领取等的商业银行个人专用账户。账户内提供多种产品选择,封闭运行,与居民身份证件绑定,具有唯一性。

投保人可根据自身需求、偏好、年龄等因素自由选购产品,保险公司应开具发票和保单凭证,中国保险信息技术管理公司建立的信息平台出具税延养老保险凭证作为扣税凭据,纳税人将相关凭证提供给扣缴单位,扣缴单位按要求办理税前扣除有关事项。

个人按规定领取商业养老金时,由保险公司代扣代缴其应缴的个人所得税。

朱铭来告诉记者,税延商业养老保险的管理包括缴费参保阶段、投资积累阶段、养老金领取阶段,覆盖参保人自缴费参保之日起的整个生命周期,长达几十年,不是一个简单的短期投资行为,其面临的主要风险是资金投资风险和人均寿命不断延长后的长寿风险。

优惠力度有多大?

试点通知明确,缴纳保费准予在申报扣除当月

计算应纳税所得额予以限额据实扣除,扣除限额按照当月工资薪金、连续性劳务报酬收入的6%和1000元孰低办法确定,账户资金收益暂不征税;领取商业养老金时,25%部分予以免税,75%部分按照10%的比例税率计算缴纳个人所得税。

朱铭来介绍,1000元是参保人可享受税延优惠的最高缴费水平。泰康养老董事长李艳华认为,随着试点工作推进和人民养老需求提升,税延额度可能逐步做调整。

据上海市人社局数据推算,以2017年度上海市职工平均工资7132元计算,扣除五险一金1248.1元后,应税工资5883.9元,个人所得税为133.39元。实行个人税延养老保险试点后,如果个人购买了该保险,应税工资可再扣除427.92元,即5455.98元,按此计算的个税为98.09元。与此前相比,减少35.3元,降幅26.43%。

针对不少职工关心的买了税延商业养老保险,退休时能领多少钱,银保监会也算了一笔账:假设一位参保人从30岁开始购买个税递延商业养老保险,每月拿出1000元投保,产品保证收益率是复利3.5%,等60岁退休时,总共缴纳保费36万元,但账户价值是61.8万元。通过精算,一个月可以领到2746元。

考虑到货币的时间价值和通货膨胀因素,一些职工担心买了税延商业养老保险,领取时会缩水。对此,鲁全告诉记者,“从寿险产品此前的市场表现来看,总体可以跑得过通货膨胀,基本可以克服贬值压力。”寿康养老方面表示,只要收益率高于通货膨胀率,购买税延养老保险的资金就不会贬值。

采访中,多位专家强调“保险姓保”的原则。朱铭来提醒,和其他理财类金融产品相比,税延商业养老保险的最大优势,即能承担长寿的风险,“它有风险分散机制,活的时间越长,未来拿得越多。”

有人认为,商业养老保险占用了现有资金,存在

机会成本的损失。但这种产品为个人规划投资、储备养老提供了一种新的选择。朱铭来认为,政策从监管的角度作出了最有利于消费者的产品设计要求,定价将更公平合理,能将消费者未来利益最大化。

资金安全吗?

银保监会有关部门负责人表示,税延养老保险产品设计要充分体现保险风险保障功能和长期资金管理优势,既要帮助参保人有效抵御工作期间养老金积累阶段的投资风险,在确保养老金本金安全的基础上取得长期稳健的投资收益;又要帮助参保人有效应对长寿风险,实现退休后养老金的终身领取或长期领取,确保活到老、领到老。

根据《指引》,保险公司开发设计税延养老保险产品应当以“收益稳健、长期锁定、终身领取、精算平衡”为原则,满足参保人对养老金安全性、收益性和长期性管理要求。

这名负责人介绍,参保人个人账户中所缴保费、费用收取、投资收益、资金总额、养老金领取情况等均是清晰透明的,可随时查询。

保险公司应当遵循“公平、合理、审慎”原则,根据精算原理和有关保险监管规定,对税延养老保险产品计提各项准备金,并定期进行充足性测试。

朱铭来介绍,即便保险公司出现财务危机,《保险法》规定,经营有人寿保险业务的保险公司被依法撤销或被依法宣告破产的,其持有的人寿保险合同及责任准备金,必须转让给其他经营有人寿保险业务的保险公司;不能同其他保险公司达成转让协议的,由国务院保险监督管理机构指定经营有人寿保险业务的保险公司接受转让。“应当维护被保险人、受益人的合法权益。”

此外,参保人在开始领取养老金前,可进行产品转换,包括同一保险公司的产品转换,或跨保险公司的产品转换。

沈阳支持毕业生到县域就业创业

本报讯(记者刘旭 通讯员何强)最高可享20万元的创业担保贷款、6万元购房补贴、破格评定职称……沈阳市日前出台《关于支持高校毕业生到县域就业创业的实施意见》,去县域工作的高校毕业生将迎来政策“红包”。

根据《意见》,沈阳将对吸纳高校毕业生的县域企业,给予1年的社会救助补贴。招用离校两年内未就业的高校毕业生就业见习的,给予企业就业见习补贴。

在创业支持方面,高校毕业生到县域创业并符合国家创业担保贷款政策有关规定,个人创业享受最高额度为10万元的创业担保贷款;对在高新技术领域自主创业的,享受最高额度为20万元的创业担保贷款。

对县域内无住房、与用人单位签订1年以上劳动合同或开展自主创业的高校毕业生,可提供人才公寓、政府公共租赁住房和短期免费周转房。对在县域内就业创业的全日制博士、硕士和学士,新落户并首次在县域购房的,给予6万元、3万元、1万元的购房补贴。

沈阳市还将为县域“双创”高校毕业生破格评定职称,本科毕业3年的可评定中级职称、毕业6年的可评定副高级职称,大专毕业5年的可评定中级职称。

传承面塑技艺

面塑艺人李春芳在河北邯郸市丛台区工作室制作面塑作品。

今年43岁的李春芳师承国家级非遗传承人、国际民间工艺美术大师王玓学习面塑。

2005年,李春芳创建“虎虎手艺”工作室,并不断创新,将软陶、粘土、泥塑、面塑等材料相结合。她说,要用彩色的面揉出人们喜欢的艺术形象,让“老手艺”以创新的方式传承和普及下去。

新华社记者 王晓 摄



“区校联姻”为劳动者权益护航

本报记者 陈华 本报通讯员 黄寿余

拿到了公司支付的工伤待遇7.6万元。

沈师傅对这个结果很满意。而这只是安徽大学法学院与合肥经开区开展“区校联姻”为劳动者维权的缩影。

近来,随着用工规模扩大,合肥经开区劳动争议呈现易发、多发态势。据统计,2017年该区全年劳动争议仲裁受理达553件,纠纷多集中表现为欠薪、违法解除劳动合同、不缴纳社保费等。

“发生劳动纠纷后,不少当事人往往不懂如何维权。”合肥经开区人事劳动局相关负责人表示,在案

多人少的情况下,他们决定引入社会力量,帮劳动者维权。为此,他们与安徽大学法学院“联姻”,于2012年1月成立安徽大学法律援助中心。

安徽大学法学院每天派两名法律专业实习研究生进驻在区人事劳动局窗口的援助中心,为劳动者提供免费法律咨询、法律文书撰写、案件代理等服务。区人事劳动局则为这些实习生提供后勤保障。

“申请劳动仲裁时,不少劳动者不知道如何填写申请书,更不知道交啥材料,来回跑,劳心劳力。”援助中心工作人员尹宗雪介绍,援助中心成立后,劳动

本报记者 张千

给朋友圈转发的链接集赞,为获免费产品转发软文……你可能不止一次做过这些事情吧?看似不起眼的小活动,让消费者感觉“赚到了”的同时,也增加了商品关注度。

谁想出来的点子?他们就是网络营销师。

这是互联网兴起后产生的一种新职业,他们按照企业要求,在网络上推广产品、打开市场,达到盈利目的。

“有互联网的地方就有网络营销师”

互联网与市场营销的碰撞,产生了与以往不同的“化学反应”。

铃子曾做过几年家具销售员,后来成为家装行业的网络营销师。将营销从线下搬到线上,她坦言,“一开始没摸到这个职业的‘门道’。”

实体店客户多为门店周边居民,市场较小。有段时间,她天天给客户发消息、打电话,但大多白忙一场。

后来铃子发现,打不开市场的根本原因还在于使用传统营销手段,没有充分利用网络营销的优势。

根据公司的推广目标,营销团队在网络投放广告,因为有大数据技术做支撑,营销师能及时获取流量数据,再根据反馈信息,判断广告是否具有吸引力。如果流量数据不高,说明广告不够抢眼,营销师可及时调整,以更好地“吸睛”。

同时,通过网友点击,公司获取了大量的客户资料。他们的居住地点不仅限于公司周边,客户资源大大拓展。最后,公司节省了以往一半以上的投资成本,获得了理想的广告点击率,提高了知名度,其中不少流量成功变现。

“互联网让市场营销有了无限可能。”这次经验让

拿到了公司支付的工伤待遇7.6万元。

沈师傅对这个结果很满意。而这只是安徽大学法学院与合肥经开区开展“区校联姻”为劳动者维权的缩影。

近来,随着用工规模扩大,合肥经开区劳动争议呈现易发、多发态势。据统计,2017年该区全年劳动争议仲裁受理达553件,纠纷多集中表现为欠薪、违法解除劳动合同、不缴纳社保费等。

“发生劳动纠纷后,不少当事人往往不懂如何维权。”合肥经开区人事劳动局相关负责人表示,在案

多人少的情况下,他们决定引入社会力量,帮劳动者维权。为此,他们与安徽大学法学院“联姻”,于2012年1月成立安徽大学法律援助中心。

安徽大学法学院每天派两名法律专业实习研究生进驻在区人事劳动局窗口的援助中心,为劳动者提供免费法律咨询、法律文书撰写、案件代理等服务。区人事劳动局则为这些实习生提供后勤保障。

“申请劳动仲裁时,不少劳动者不知道如何填写申请书,更不知道交啥材料,来回跑,劳心劳力。”援助中心工作人员尹宗雪介绍,援助中心成立后,劳动

在广告链接中增加客户故事,用充实而有趣的文字、图片、视频,展示成功的案例,保留部分客户的真实信息。

“就像大家网购时关注商品评论和销量一样,很多客户反馈,正是看了案例展示,对公司有了信任感。”铃子说,消费者最重要的心理,一定是希望物有所值。网络营销师要抓住这一心理,在虚拟的网络上,减少目标群体与商家的距离感。

了解客户的心理需求是网络营销师必须做好的功课。只有让最关键的潜在客户,看到他们最需要的广告,把广告做到客户的心坎里,进而引导消费,才能获得最大的投资回报。

团队作战将营销效果最大化

网络营销投入少、见效快,因此越来越多的企业招聘相关人才时,把目光瞄准了专业的网络营销师。

据中国互联网络信息中心2017年刊载文章显示:“要真正提升网络营销的最终效果,必须要做好人才保障,充实具有网络营销知识和技能的人才队伍。”

团队作战,是大多数网络营销师的工作方式。传统模式中,营销人员单打独斗,“软磨硬泡”、收益受限。企业要想在全网打开市场,需要各种不同专长的网络营销师。他们各司其职,多管齐下,将营销效果最大化。

网络营销师:左手网络,右手营销