



李克强同在华外国专家举行新春座谈会

新华社北京2月5日电 (记者白洁)在中国传统节日新春佳节到来之际,国务院总理李克强5日下午在人民大会堂亲切会见在华工作的部分外国专家并同他们座谈。

李克强代表中国政府向所有在华工作的外国专家致以诚挚问候和新春祝福。诺贝尔经济学奖得主、闽江学院新华都商学院院长菲尔普斯、德国工程院院士、同济大学中德先进制造中心主任弗莱舍、图灵奖获得者、中国科学院外籍院士、北京大学访问讲席教授普克罗夫特等分别就中国经济转型升级与高质量发展、“中国制造2025”

战略与创新人才培养、国际化人才培养与教育改革、环境保护等议题提出了看法和建议。李克强认真听取了专家发言,并同他们互动交流。

李克强表示,在以习近平同志为核心的中共中央坚强领导下,去年中国经济稳中向好,好于预期,全年经济增长6.9%,实现7年以来首次增长加速,对世界经济增长的贡献率超过30%。经济结构持续优化,消费增长对经济增长的贡献率近60%,城镇新增就业超过1350万。下一步,我们将继续坚持稳中求进工作总基调,坚持新发展理念,深化供给侧结构性改革,建设现代化经济体系。同时,对可能面临的各种风险挑战做好准备。

我们将以此为契机,继续全面深化改革,加快形成全面开放新格局。大力推进各领域改革,继续实施简政减税降费,营造良好营商环境,深入实施创新驱动发展战略,促进大众创业、万众创新上水平,进一步激发市场活力和社会创造力,推动高质量发展。

李克强强调,随着中国对外开放的大门越开越大,我们将实施更加积极的吸引外国人才政策,继续为各国朋友来华工作生活营造更好环境,提供更高品质的服务。落实好5至10年多次往返签证、“一证”许可、“一网”管理,扩大“绿卡”发放、放宽申请永久居留条件等便利措施,希望外国专家多为中国发展建言献策,积极参与中国创新发展、产业升级、结构调整,共创共享发展机遇。

马凯、杨洁篪、杨晶、万钢出席上述活动。

在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——新时代新气象新作为

本报记者 张世光

在近日召开的黑龙江省人大十三届一次会议上,黑龙江省政府工作报告中再次提到了龙江农业要从“种得好”向“卖得好”转变,用“卖得好”带动“种得更好”。

与此同时,哈尔滨壹村人农业有限公司创始人王村也在带领他的团队不停地与客户沟通。他们的企业能让会员每个月都能吃上鲜大米,而且能够同步查看水稻长势,虽说他们的“五常稻花香”米早已名满天下,但创新的营销方式还是为企业带来了不断上涨的订单。

从过去的吃饱到现在的吃好,人们对美好生活向往的需求也在不断提升。另一方面,作为全国第一大粮食主产区,黑土地上的纯天然、无污染绿色食品并不稀罕,可“质好价不高、量大不挣钱”的问题一直让龙江食品有苦说不出。

如何让龙江绿色食品活起来?要靠市场。近年来,黑龙江省多措并举,搭建各种平台,帮助产品找市场,教会农民做营销。

依靠走出去战略,龙江食品在市场营销中心崭露头角。2017年,黑龙江省组织绿色有机食品企业参加第十五届中国国际农产品交易会等4场全国性农产品博览会和推介会,共签订合同或协议408个,协议金额56.49亿元。圆满完成鲜食玉米速冻果蔬大会、食用菌产业大会和蔬产销大会3个大型推介会的签约工作。成功举办杭州、南京、广州3场新型经营主体优质农产品推介会和黑龙江(广州)农产品推介暨黑粤两省优质农产品采购对接会,一系列活动共签约378笔,总计签约额突破15.51亿元。分别在上海、深圳、杭州、南京、广州建设农产品物流集散交易中心,已有333个新型农业经营主体入驻中心,入驻农产品种类123个,销售金额6.5亿元。

政府的推介是助推力量,农民的积极性是更重要的内生动力。

为了提高农民的市场意识,针对农产品市场销售的短板,黑龙江省以政府名义举办了农产品营销大赛,省政府主要领导亲自来上讲台,传授营销方法。

多位专家评委认为,黑龙江举办的这次农产品营销大赛,不仅推动全省农业营销提档升级,更引导和鼓励广大农民转变观念,激发内生动力,积极投身农产品营销,提升价值链,靠卖得好进入市场,倒逼种得更好。

“让黑龙江的好产品卖出好价格是我们今后努力的方向。”获得本次比赛第一名的黑龙江北地农产品开发有限公司董事长杨少武对这次活动深有体会。他认为,通过这次比赛,企业闯市场意识更强了,市场观念和闯市场能力也得到了提升。

互联网也成为龙江食品大展身手的新战场。元旦期间,在黑龙江省森工总局“龙江森工网络中心”的大屏幕上,订单数字在不断刷新,元旦“跨年嗨购”活动得到了来自天南地北网友们的热捧。

2017年5月,为了把龙江森工的木耳、蘑菇、坚果、大米等绿色食品找到更多的出路,黑龙江森工总局打造了龙江森工全员营销平台,每一位职工就是一名销售员,龙江绿色食品从大森林深处走向全国。截至1月5日,平台销售实现5060万元,分销人员达到21.1万人。元旦期间上线新产品15款,销售额达到691万元。

对于龙江食品来说,互联网不仅仅是一个营销的工具,更是塑造形象的平台。去年开展的“我在黑龙江有亩田”网络众筹活动中,通过与知名电商平台联手,让每一位认购者可以看到每一粒大米全程从育苗、插秧开始,到田间管理、收获的全部过程。通过在种植基地还配备了物联网装置和设施,应用物联网技术,建立了质量追溯系统,让消费者看得见、吃得到、信得过。

舞台。与此同时,创新绩效考核办法,支持鼓励内部各单位之间相互借聘人员、相互承揽业务,统一为各单位富余员工分流“埋单”,对在油田外部市场创收的单位按收入额的10%奖励,对在国外市场创收的单位按收入额的15%奖励,实现人力资源由“管控”向“放手”转变。

目前,通过人员的再培训,中原油田建立起人才“蓄水池”,职工闯市场的热情空前高涨,先后有30多名处级干部、300多名科级干部主动走出去带领职工闯市场,过去“职工窝在厂里等饭”的现象再也看不见了。

据统计,2017年外部市场职工达到8627人,创收14.7亿元,比上年增加1021人。而企业的自身生产效率不仅提高了,职工外闯市场也正因为由劳务服务型向技术服务型过渡,由单一追求规模向规模与效益并重转变。

目前,中原油田也确定了新目标:到2020年,油气开发、油气服务、公共服务3支队伍用工总量各占三分之一,油气服务、公共服务“走出去”人数达到职工总数的50%,外部市场年收入20亿元。

“让黑龙江的好产品卖出好价格是我们今后努力的方向。”获得本次比赛第一名的黑龙江北地农产品开发有限公司董事长杨少武对这次活动深有体会。他认为,通过这次比赛,企业闯市场意识更强了,市场观念和闯市场能力也得到了提升。

互联网也成为龙江食品大展身手的新战场。元旦期间,在黑龙江省森工总局“龙江森工网络中心”的大屏幕上,订单数字在不断刷新,元旦“跨年嗨购”活动得到了来自天南地北网友们的热捧。

2017年5月,为了把龙江森工的木耳、蘑菇、坚果、大米等绿色食品找到更多的出路,黑龙江森工总局打造了龙江森工全员营销平台,每一位职工就是一名销售员,龙江绿色食品从大森林深处走向全国。截至1月5日,平台销售实现5060万元,分销人员达到21.1万人。元旦期间上线新产品15款,销售额达到691万元。

对于龙江食品来说,互联网不仅仅是一个营销的工具,更是塑造形象的平台。去年开展的“我在黑龙江有亩田”网络众筹活动中,通过与知名电商平台联手,让每一位认购者可以看到每一粒大米全程从育苗、插秧开始,到田间管理、收获的全部过程。通过在种植基地还配备了物联网装置和设施,应用物联网技术,建立了质量追溯系统,让消费者看得见、吃得到、信得过。

舞台。与此同时,创新绩效考核办法,支持鼓励内部各单位之间相互借聘人员、相互承揽业务,统一为各单位富余员工分流“埋单”,对在油田外部市场创收的单位按收入额的10%奖励,对在国外市场创收的单位按收入额的15%奖励,实现人力资源由“管控”向“放手”转变。

目前,通过人员的再培训,中原油田建立起人才“蓄水池”,职工闯市场的热情空前高涨,先后有30多名处级干部、300多名科级干部主动走出去带领职工闯市场,过去“职工窝在厂里等饭”的现象再也看不见了。

据统计,2017年外部市场职工达到8627人,创收14.7亿元,比上年增加1021人。而企业的自身生产效率不仅提高了,职工外闯市场也正因为由劳务服务型向技术服务型过渡,由单一追求规模向规模与效益并重转变。

目前,中原油田也确定了新目标:到2020年,油气开发、油气服务、公共服务3支队伍用工总量各占三分之一,油气服务、公共服务“走出去”人数达到职工总数的50%,外部市场年收入20亿元。

按照职工“生物钟”运转

天津百余工会阵地“错峰服务”

部分机构设专兼职人员24小时轮值满足需求

本报讯(记者张玺)天津市总工会大力推进工会改革创新,创造性推动“错峰服务”在全市开花结果。截至目前,全市各级工会职工服务阵地已有百余家实现了“错峰服务”。“职工下班我上班”,成为受到广大职工欢迎的工会运行新模式,点亮了工会按需服务、精准服务新品牌。

近年来,天津滨海新区总工会创造性地探索出了“错峰服务”新模式,根据区域职工队伍结构特点,错开职工工作生产时段,按照职工的“生物钟”运转,把服务延伸到8小时之外,贴紧职工搞服务。

目前,滨海新区总工会已经建立了新区、功能区、企业上下联动的“错峰服务”体系,全

方位、全天候地围着职工群众“转”,将技能比武、相亲联谊、文化体育、技能培训等大多数工会服务活动安排到工作日晚上、周末等时间开展,越来越多的职工享受到了工会“送到家门口”的服务。天津开发区平均每年开展“流动K歌台”40余场,“流动影院”50余场,“流动课堂”20余场,惠及职工总人数达16万余人次,空港青年公寓工会年均接待量达8万余人次……

如今,“错峰服务”模式已经在全市工会服务阵地得到推广。在天津市总工会着力打造的以职工服务中心为龙头,以区、局集团公司级职工服务中心为支撑,以乡镇、街道(含开发区、园区)服务站为枢纽,村、社区

(含楼宇、基层企事业单位)服务站为基础的四级服务体系中,“错峰服务”正日益成为常态。

天津各级工会严格按照“有场所、有标识、有设施、有项目、有活动、有效果”的标准,把服务阵地向基层延伸,在武清区、宝坻区总工会和渤海轻工、天津一汽等单位的职工服务中心,实现了工作日从早8时30分至晚8时30分、周六日全天开放的“错峰服务”新格局,服务职工工作实现了全覆盖、全天候和日常化。

宝坻区大白街道职工服务中心安排专兼职管理,24小时轮流值守,保证职工随时来服务中心健身、借阅图书、上网学习,为区域

内200多家企业的职工提供“24小时不打烊”的贴心服务,极大丰富了职工业余生活。

同时,各级“错峰服务”阵地在开通24小时维权热线的基础上,还充分运用网站、微信、微博、APP等新媒体,打造“一系统多终端”的“互联网+”职工互动平台,确保广大职工在任何时间、任何地点,只要动动手指,就能享有工会的服务。

天津市总工会相关负责人表示,天津市各级工会将及时捕捉职工需求的“第一信号”,把握职工的“第一愿望”,在密切联系职工群众上“用真心”,在提高精准服务职工能力上“下苦功”,进一步提升各级工会服务职工的质量和水平。



年货市场带动中国经济新动力

从“囤量”到“求质”,从商品到服务,从消费到体验……农历春节临近,多地年货市场迎来高潮,消费升级在年关集中展现,“百花齐放”势头尽显。人民日益增长的美好生活需要,正在年货市场上迸发出惊人的消费能量。

屯积食材、吃好喝好,仍然是百姓最传统的过年方式。除夕临近,年货市场也一路升温,从东部沿海到中西部,从城市到乡村,从网上商城到超市菜场,喜庆的“中国红”布满眼帘,各色年货供销两旺,烘托出浓浓的节日气氛。

图为2月5日,市民在唐山市丰润区公园道市场选购“福”字。

新华社记者 杨世尧 摄

中原油田每4名职工中就有1人在外部市场工作

“打破围墙”创造新价值

本报讯(记者余嘉熙 通讯员孙林)截至目前,中原油田共有281个外部市场项目平稳运行,有近万名职工在外部市场创收创效,签订合同额17.26亿元,人均产值比上年增长11%……这是中石化中原油田过去一年交出的改革成绩单。

历经改革后,中原油田已将“走出去”作为拉动改革的核心动力,主动破解困扰企业人多油少的突出矛盾,在“减负”“瘦身”调整结构的同时,坚持职工“转岗不下岗”的原则,把闲置的人员集中起来培训再就业,形成了油气开发队伍、油气服务队伍、公共服务队伍的三支专业化队伍,积极参

与国内外油气服务市场的竞争,积极融入“一带一路”建设,成效显著;承接延长油田969区块技术服务项目,业务涵盖气田评价、采气、集输、净化、巡线、维保等领域;与土耳其图兹湖地下储气库技术服务项目日前又成功续签合同,与伊拉克、哈萨克斯坦等国就高含硫天然气开发和处理技术服务也在推进……

中原油田的市场开发已从当初的“走出去”闯市场向“创品牌”迈进。

47岁马继勇曾是中原油田濮东采油厂的一名政工干部,在企业的感召下,他主动放弃机关岗位,外闯市场到新疆西北油田雅

克拉采气厂沙三班组任班组长。不仅人在新疆闯出一片新天地,把油田的班组建设经验也带到了那里。2017年,马继勇所在的班组征集合理化建议65条,金点子实施23条,累积产生330万元的利润,成为外闯市场先进个人。

如今在中原油田,每4名职工中就有1人像马继勇一样在外闯市场工作。

为鼓励各单位和人员“走出去”,中原油田搭建了一体化人力资源统筹配置平台,制订《资源盘活使用政策和共享平台建设的指导意见》,“晒”出油田内外部市场人力资源供需信息,积极为职工寻找“走出去,动起来”的

建设者穿山越岭奋力拼搏,结束了当地不通高速公路的历史——

探访四川藏区的“快富之路”

新春走基层

本报记者 李娜

时值寒冬,山风凛冽,连日来的几场飘雪,为四川阿坝藏族羌族自治州筋骨相连的山脉披上了薄薄轻纱。清晨,从成都出发途经阿坝州理县县城,一路沿国道317线行进,至

汶马高速狮子坪特长隧道建设现场,一幅热火朝天的施工场景进入视线。

穿山越岭、翻林过河,藏区筑路荡气回肠。2017年12月31日,雅安至康定高速公路雅安草坝至泸定段的正式通车,结束了四川藏区不通高速公路的历史,与雅康高速一同被称为“新川藏线”的汶马至马尔康高速,带来了四川全省21个州市政府所在地均有高速公路通达的崭新时代。

《工人日报》记者近日深入新川藏线汶马

高速公路建设现场,近距离探访四川藏区的“快富之路”。

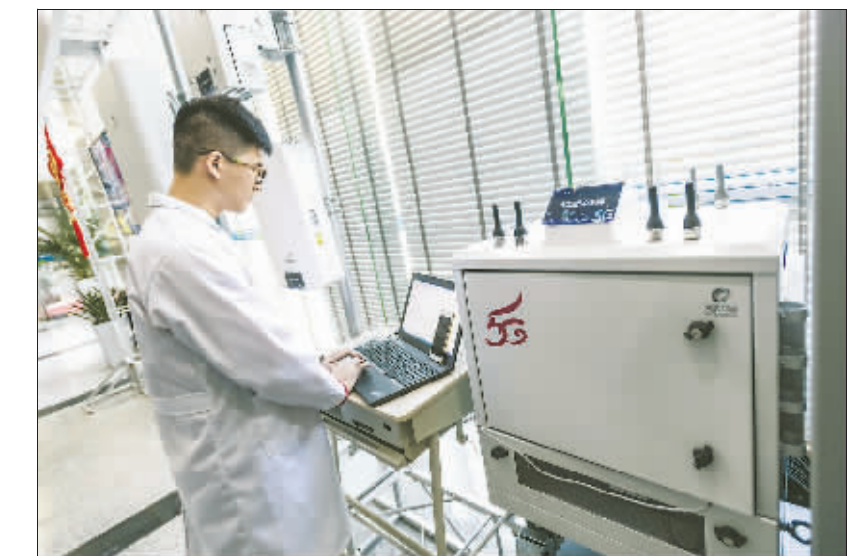
即将登顶筑路“珠峰”

全长13.1公里的狮子坪隧道是目前四川在建长度第三的隧道,也是汶马高速全线第一长隧道。进入狮子坪隧道施工作业,必须穿过一条长353米的施工便桥。这条由74根钢绳、35根钢梁、560张钢板和1412根横桥板连成的民用索道桥,为狮子坪隧道运输洞渣和

施工材料起了至关重要的作用。

“藏区的工程建设,跋山、涉水、架桥如同家常便饭一般。”承建狮子坪隧道项目的中交一公局项目部总工程师肖赵谦介绍,最初人员和设备只能搭乘军用舟桥,材料运输便暂时在相向的两山连接缆索,“根本没法满足生产需要,每天只能打20立方米水泥,正常情况下2小时工作量硬是被拖成了一天。”

(下转第3版)



湖北建成首个5G试验基站

2月5日,工作人员在5G试验基站上测试带宽。2月1日,湖北首个室外5G试验基站在武汉开通,这意味着5G技术在湖北的规模组网测试已进入攻坚阶段。按工信部规划,我国将在2018年年底完成5G规模组网测试,2020年启动5G商用。湖北移动计划2018年在武汉城区建设100多个5G基站实现5G连续覆盖,开展相关技术验证和测试,并与武汉本地的垂直行业龙头企业合作进行5G业务示范。

新华社记者 熊琦 摄