

王笃祥：沉心做事的半导体照明专家

从业 19 年,他共参与并主持完成 6 项国家、省市科技计划及招标项目,荣获 6 项省市级科技进步奖,合作申请了 122 项发明专利,为企业带来经济效益数十亿元。他就是中国 LED 行业的引导者、天津三安光电有限公司总经理王笃祥。

1998 年,王笃祥从兰州大学物理系毕业。由于所学专业与半导体照明领域息息相关,后来他放弃学校工作职位选择来到三安光电从事 LED 研发工作。

“当时国内 LED 产业正处于初始阶段,很多技术都只是科研成果,还没有进行产业化。”王笃祥回忆道,“我们便通过各种渠道购买别人的样品进行分析研究,不断查阅最新的科学期刊,为的就是能够早日将 LED 这种新生事物实现国产化。”

2009 年,天津三安开始建厂,王笃祥从厦门调到天津,出任天津三安光电公司技术总监,并负责研发中心及外延片生产技术工作。在此期间,他曾承担多项研发项目任务,以及新产品、新工艺的量产导入。



回想刚到天津工作时,王笃祥印象最深的就是一个字:“累”。因为 LED 外延及芯片产业的研究作为一个新兴行业,本身没有研究标准和范本,工艺也尚不成熟,做开创新性研究就会比较累。

王笃祥说,由于工作压力大,大概有三分之二的人都退出了这个行业。不过他认为,LED 是 21 世纪最具发展前景的高级技术领域之一,其核心技术——光电技术必然会使人类技术进步迈向全新的阶段。

2012 年,王笃祥作为主要技术负责人承担了三基色 LED 照明红光大功率倒装

芯片项目,一举为公司实现了年产值 2.3 亿元。王笃祥还带领团队在国内率先开发出了超高亮度 ITO 芯片研制技术,使得 LED 的发光效率提高了近 40%,技术水平达到国际先进水平。

他也在多年的研发工作中,养成了每天定时上网查看国内外最新文献资料的习惯。用他的话说:“知己知彼,方能百战不殆。虽然我们起步比别人晚,但走起路来却不能比别人慢。”

“虽然在多年的研发过程中偶尔有过疲惫,但每每看到自己的付出能够结出硕果,就会发自内心地高兴。这是我真心希望去做好的事业,我愿意出力,也愿意坚持。”

在王笃祥的眼中,研发者需要秉承工匠精神,不仅要敢想、敢做,更要不忘初心、不惧失败,沉下心,做好事。他希望通过自己的坚持,让“中国智造”的产品能够在国际市场上占有一席之地。

如今的三安光电已成为国家科技部认定的“半导体照明工程龙头企业”,而王笃祥也成为了我国半导体照明领域内外延技术开发及成果转化方面的核心专家之一。

王笃祥说:“成绩属于过去,留下的是更多的动力,我将以百倍热情迎接新的挑战,为企业发展,为天津发展,为国家发展作出自己的新贡献。” (张奎 牛婧文)

损坏的密封件更易于更换,减少了每台设备的维护成本 50 万余元。他与公司技术人员共同设计的“集成式优先顺序阀组”,省去了繁杂的管路连接,把常规设计中的管路以阀腔通道的形式,集成在阀块内部,减小了流通阻力,也减少了泄漏点,美化了整体外观,使产品结构紧凑、体积小、重量轻、维护方便、性能可靠。这项研究成果为公司生产的设备解决了一大难题,也使产品更加精良,而且节省了 30 多万元的资金。

这些发明和实用新型专利不仅提升了产品的质量,也增加了技术含量,使产品在同行业中一直处于领先地位,为公司的新产品走向市场奠定了坚实的基础。

2014 年,公司成立了以邓倡凯名字命名的“劳模工作室”。现在工作室有 7 名成员,都是企业内各领域精英人才。

从普通职工到劳模,从技术研发的“劳模工作室”领头人到 2015 年任职公司生产副总经理,虽然工作千头万绪,但工作重心依旧是围绕技术创新推动公司发展,尤其更注重技能人才队伍的建设。

邓倡凯说,只有高素质的职工队伍做支撑才能有好的企业。我作为企业的一名技术骨干,将更加注意在企业的发展进程中发挥好模范带头作用,把“传、帮、带”的传统传承下去,毫无保留地把自己的所知、所学传授给每一位徒弟。

(张奎 胡森)



苏亚武：中国超高层建筑的逐梦者

在全世界范围内,建筑最高纪录在不停地被刷新,如何保证在高空安全平稳稳施工,是世界超高层建造遇到的难题。中建八局天津周大福金融中心项目经理苏亚武就是这样一位“超高层建筑建设者”。

天津周大福金融中心是世界在建的第七座超过 500 米高度的摩天大楼,世界第九高楼。作为一栋 530 米的超高层建筑,必须应对一个又一个异常棘手但又必须逾越的难题:100 层的塔楼钢结构不规则螺旋上升,32.3 米的天津地区房建最深基坑,90 度单层扭曲变化,最快需 2 天 1 层的结构施工进度……

苏亚武早在 2000 年就开始接触超高层施工,并先后完成了 289 米的东莞第一高楼——台商大厦、303 米的广州地标——利通广场、338 米的合景泰富国际金融广场等超高项目。但是,就是这样一个“老把式”,在带领他的团队研究完天津周大福金融中心建造合同和设计图纸后,却变得少有的沉默。

这个项目是天津滨海第一高度,落成后将成为天津国际化地标建筑群的重要组成部分。苏亚武人生第一次意识到自己挑起的是一副异常沉重的千斤重担。

自 2014 年 2 月 8 日工程开工伊始,苏亚武就深知,没有科技助力,光靠传统的建筑模式,是不可能完成这个高难度建设任务的。为此,科技攻关工作成为了首要任务。

苏亚武成立了超高层技术创新工作室,积极开展技术攻关、管理创效活动,其创造和应用的多项技术成果,在业界引起了强烈的反响。

天津周大福金融中心集高新技术成

果于一身,创造了 18 项中国和世界之最:实现了“38 小时 3.1 万立方米基础底板混凝土浇筑”“使用 3200 吨·米最大动臂塔吊”等世界之最;创造了“3200 吨·米动臂式重型塔吊爬升支撑体系四梁合一”“完成双管椭圆截面钢管柱单层扭曲 90 度”等世界首次;完成了“超高层泵送废料零排放”“智能顶升平台监测方式”等多项国内领先。

周大福金融中心塔楼的造型新颖独特,核心筒多次内收、外扩,像是一座高耸的“变形金刚”。在超高层施工中,不同作业面人员和物料的垂直运输是施工的生命线,也是制约工期的瓶颈所在,天津周大福金融中心工程施工高峰期仅施工人员就达 3000 人以上。

为了解决施工人员上下问题,苏亚武和同事们不停地推翻、求证,最终世界首创应用了超高层物流通道塔+悬挑施工电梯的“通天梯”垂直运输方式。

工程中的组合扭曲椭圆构件要求在 8 米长度范围内完成 90°以上的扭曲,需要经过制作样箱、定尺下料、定型冷加工、组装焊接、校正、二次焊接等数十道工序。为了打造这个构件,苏亚武和他的团队没日没夜地和厂家沟通加工方案,逐个点位压制成型,完美地解决了这一难题。

苏亚武是中国超高层建筑的逐梦者,“用精益求精、勇于创新的工匠精神,为咱们中国人建造自己的千米高楼,是我的梦想!” (张奎)

天津“滨海工匠”故事

1988 年参加工作至今,年年评为先进,有何法宝?彭胜德说,她看重社会的认可,为此,倾尽全力。其实,她忽略了一个相当重要的因素,那就是智慧,一个智慧的女人,干什么都会风生水起。

在国家级贫困县湖北红安县当城关加油站站长,有多大的舞台,在很多人眼里可以说是不屑。可上世纪 60 年代生人的彭胜德,硬是把它做成了湖北黄冈市的销售大户,让很多经济体量大过它的县市望其项背。这其中的奥秘也许就是智慧,我们注意到:因为智慧,年近半百的彭胜德在落后地区率先用上了电脑;因为智慧,她玩微信,很多功能的熟练运用,一般的年轻人都无法企及;因为智慧,她在执行上级制订的营销政策时,创造性地开展工作,让营销方案的设计者都自叹弗如;因为智慧,她身边的员工成为了她牢牢的依靠。

2015 年,她在黄冈各县市宣讲自助加油业务,力推加油卡自助加油,牢牢地锁定了一大批中石化忠诚客户;2016 年加油卡电子业务上线后,她率领全站员工利用微信平台大力宣传;2017 年,月均办卡达 300 余张,迎来一批又一批的固定忠诚客户!如今,在她的努力下,红安城关加油站稳住了轻油过 5000 吨的销售,非油销售从 2010 年的 30 万元提升到现在的 150 余万元。

她说,她每天睁眼就是两本账,一本如何让固定客户省钱;一本是怎样才能让员工增收。为何没有企业利益账呢?她说,那本账,营销策划师已算得很精明了,不劳她费神。

怎样才能把这两本账算精呢?彭胜德的杀手锏就是不断的学习。

她说,她是个对新生事物特别敏感的人,因此学习新的东西掌握得特别快。

当世人还在对自助加油持观望态度时,她看到了卖加油卡的商机;当微信在外人眼里还只是一种交流手段时,她借助微信平台,展开了销售攻势;当非油品销售在同行眼里成为负担时,她看到了员工增收的途径;这一切,皆来自她对新生事物的敏感,和对学习的渴望,以及对工作的认真思考。

上大学的女儿,成了她微信、电脑学习的指导老师,在掌握了这些后,她又教会了 10 多位同事;微信红包、节日祝福、销售微信积分享受优惠等,这些销售手段的运用,由一个贫困县的中年妇女率先想到,令人叹服。

有一身本事,为何不另起炉灶,为自己打工呢?彭胜德说,人不仅仅为物质生活活着,是企业教会了她如何认识自身价值,她看中的是奖牌,是荣誉,当陌生人认出她,“你就是彭胜德劳模吧?”她感到莫大的荣幸和骄傲,这就是她的价值得到了社会认可!“我存在,有价值!”彭胜德说。(邹明强 匡林江)

中石化销售湖北石油分公司
“转观念 勇担当 创效益”记事

