

和十省(区、市)签署劳动保障监察合作协议

## 云南构建维护农民工权益长效机制

本报讯 (记者黄榆)  
“我们终于拿到工钱了,要不是劳动监察部门出面维权,讨回工钱可能还要经历周折。”参与昆明禄劝圣果树庄园项目建设的农民工晋家斌感慨道。

因拖欠工资,2017年初,禄劝彝族苗族自治县劳动监察大队依法启用上述工程208万元农民工工资保证金,并按比例预先支付农民工工资后,通过责令改正、督促约谈责任方,现在已为晋家斌等336名农民工追讨工资1215万元,这是云南创新机制、服务农民工的一个实例。

据云南省人社厅劳动保障监察局负责人介绍,2012年至2016年,全省劳动保障监察部门共办结欠薪举报投诉案件44224件,发出责令改正指令书43496份,作出行政处罚252件,作出行政处罚4059件,追发农民工工资70.52亿元,惠及农民工74.3万余人。

今年5月,云南省先后与云南籍农民工务工较为集中的京、沪、苏、浙等签署了“十省(区、市)劳动保障监察合作协议”,建立了劳动保障监察省际协作机制,通过跨省协作,维护农民工的合法权益。

“农民工维权是否奏效,关键是看长效机制能否发力。”该省人社厅劳动保障监察局负责人说,最近云南先后出台了《云南省人民政府办公厅关于全面治理拖欠农民工工资问题的实施意见》等文件,从事前、事中、事后对治理拖欠农民工工资出台了相应

措施和规定。2010年至2017年,全省连续8年实现春节期间农民工工资基本无拖欠。

意见提出,将保障农民工工资支付纳入各级政府考核评价指标体系,拖欠农民工工资问题严重地区的政府主要负责人将被约谈;为严格落实监管责任,将坚持“属地管理、分级负责、谁主管谁负责”的原则,由省政府负总责,各州、市、县、区政府具体负责解决农民工工资拖欠问题,上级政府要与下一级政府和本级有关部门签订目标责任书,并加强检查考核。

同时,将保障农民工工资支付纳入各级政府考核评价指标体系。对因欠薪问题引发重大群体性事件或极端案(事)件的地区,该项考核实行一票否决;对拖欠农民工工资问题严重的地区,将约谈政府和有关部门主要负责人。

此外,云南省要求施工总承包企业和工程项目部应配备劳资专管员,核实施工人员身份信息,编制施工现场所有劳务人员用工花名册,建立农民工进出场、考勤计量、工资支付等管理台账,按月向农民工个人提供工资清单,由农民工本人签字并保存两年备查。

## 莱西市为农民工建立“讨薪绿色通道”

本报讯 (记者杨明清 通讯员侯义风)“这件烦心事总算完了,没想到这么快就帮我们把工资要回来了。”在莱西市青岛顶固钢构有限公司打工的农民工崔金虎领到1万元工资后,激动地握着劳动监察执法人员的手说。自2016年1月,莱西市人社局建立“讨薪绿色通道”后,到目前为止,共为600余名职工追薪400余万元。

为保障农民工遇到欠薪问题能够有人问、有人管,莱西市人社局在劳动维权中心设立了讨薪窗口,创建了互联网维权平台,在原来的劳动保障服务咨询热线基础上,先后开通了劳动保障公众微信、劳动保障监察QQ群等多个劳动维权讨薪平台,并设立专人管理处理,进一步方便了职工法律咨询和投诉。同时,在全市12个镇(街)设立了劳动讨薪维权投诉受理点,职工遇到问题可以就近到当地镇(街)劳动保障服务中心进行投诉,并在1个工作日内转交市劳动保障监察局进行办理。同时,在较大的村庄和居民社区聘请了100余名劳动保障联络员,负责咨询劳动法律知识,将有讨薪诉求的劳动者引导到劳动监察部门解决。

## 湖北举行2017年度施工现场应急演练

本报讯(记者张翀 通讯员尹峰 刘旭)日前,一场紧张的施工安全事故救援在湖北省科技馆新馆项目施工现场展开,由于事故发生及时、应急迅速、救援有效,“伤者”很快脱离了生命危险,没有造成严重的后果。事故原因随即查明:“本次事故为工人在临边作业时,违规操作并接听电话,导致高处坠落,多处骨折损伤”,并对相关责任人问责处理,这是一场涵盖11项演练科目的应急救援演练,由湖北省住房和城乡建设厅主办,湖北省各地市州建委、安监站等相关领导,以及武汉市各区监管系统领导、施工管理人员、劳务工人等300余人观摩了本次应急救援演练活动,整个演练全过程覆盖,系统全面,具有很强的现实宣教意义。

演练总指挥表示,“高处坠落受伤事件在施工工地较为常见,如何有效预防和紧急救助是施工安全必须普及的课题。”本次应急救援演练人员,全部为项目管理人员及劳务工友本色参演,通过实景演练给项目人员上了一堂“安全课”,提高了施工人员的安全意识和应急救援能力,对保障安全生产具有积极推动作用。

## “党建+”精准扶贫帮农户脱贫

本报讯(通讯员朱正阳)日前,中石油景德镇分公司在浮梁县王港乡墩口村开展“党建+”精准扶贫工作。驻村第一书记带领党员志愿者走村上户,不分昼夜,全面准确地完成了全村9个小组,1855人的贫困户再识别工作,切实掌握了未脱贫贫困户家庭信息、收入来源、困难情况等。围绕扶贫抓党建,抓好党建促扶贫。村党支部深入开展学习教育活动,结合村精准扶贫工作实际,发挥党员先锋模范作用。通过与贫困户结对帮扶,帮助找到致贫“穷根”,采取“输血救困”与“造血帮扶”相结合的方式,落实精准扶贫,做到真扶贫、扶真贫。

# 返乡创业农民工逐年增多 超八成项目为新产业新业态

## 创业困难未明显改善,乱收费成新问题

本报记者(记者孙喜保)“我国各类返乡下乡人员已达700万,其中农民工达到480万,比2015年增加了30多万。在返乡下乡人员创办的企业中,有80%以上都是新产业新业态新模式和产业融合项目,54%都运用了网络等现代手段。”记者近日从农业部了解到,虽然返乡创业的农民工越来越多,且运用了网络等现代手段,但他们所面临的困难并没有明显改善。融资难、场地缺、人才不足等问题严重制约着他们的创业。

据广西省南宁市青秀区调研显示,创业资金短缺成为制约农民工创业的首要因素。“虽然国家有创业

资金支持,但是手续复杂、审批时间长,难以及时解决返乡创业者的资金问题。”广西南宁市青秀区参与调研的工作人员告诉《工人日报》记者。

在经济相对发达的江苏省,这样的问题同样存在。记者从江苏省人社部门获悉,虽然江苏省各地近年来对创业担保贷款政策实行扩面提标增效,返乡创业农民工群体贷款额度逐步提高,在一定程度上解决了初创期的启动资金问题。但是伴随着贷款需求的不断增长和创业企业规模的不断扩大,部分地区担保基金额度偏小,基金担保能力不足问题凸显。

而且,金融机构仍普遍要求贷款对象提供反担保措施,部分创业者因缺少有价值的财产或信用抵押,申领贷款存在较大难度。此外,对于已经创业成功的返乡农民工而言,企业进一步发展的后续金融支持力度不足,缺乏针对性强的金融产品和服务。一项调查显示,2016年近八成农民工返乡创业得不到金融机构的支持,即使有获得贷款者,贷款额也大多在两万元以下。

除了金融难题,培训短缺和人才缺乏也严重制约返乡农民工的创业。返乡创业农民工大多属于低学历,自身缺少相应的创业技能培训,在创业过程中暴露出管理能力薄弱、经营观念落后等问题。与此同

时,由于大部分乡村青年劳动力外出打工,农村里大多留下老弱妇孺,返乡创业者也很少能够招聘到优秀的员工。

值得一提的是,在农民工返乡创业过程中,不可避免会遇到一些部门“管、卡、压”等行为。有调查显示,“乱收费”成为农民工返乡创业面临的一项新困难。农民工返乡创业多集中在劳动密集型行业,从农业部提供的信息来看,主要集中在养殖种植、乡村旅游、互联网+农业等方面。普遍规模较小,结构单一,科技含量低,加上主要依靠自有资金,一些部门的违规行为加重了创业者的经济负担。

## 农民工的返乡创业路

看过很多创业失败的案例,他认识到学习经营的重要;带动更多人创业致富,他由衷感到高兴

# 一位创业者的“创”与“济”

本报记者 柳姗姗  
本报通讯员 官思妍

在长春长江路上,有一名千余家商户的大管家,坐拥商贸、物业、养殖场等多个产业。每位见到他的人都想不到他也曾经是一位四处打工求出路的农民工。9月10日,《工人日报》记者终于在位于长江路的长春顺雅商贸有限公司逮到了刚刚出差回来的他。

## 绝境中在城市寻出路

初见刘光东就有一印象:话不多,为人低调谦逊。这位昔日的农民工不仅事业大成,还帮助数名农民工成功创业致富。

生于吉林省白山市抚松县松江河镇的刘光东,全家人靠种参维生,不仅辛苦收入也有限。高中毕业后受经济条件影响,刘光东被迫放弃求学,到一家地板企业打工。“加工地板就是出苦力,时间久了累出了腰椎间盘突出。”刘光东说,当时,他仿佛走进了人生绝境,不仅连种参的活儿都干不了了,还因住院将家里的积蓄花得精光。

没挣着钱,还弄坏了身体,刘光东想这样不行。于是,他揣着200元钱和一份不能回头的孤勇,进城去找路子了。初到长春,一穷二白的刘光东寄宿在同学家里,想在同学的公司里当个销售,未能成行。3个月后,同学去南方发展了,刘光东的吃住都成了问题。“怎么办?能干的活先干着。”刘光东告诉记者,此后,他在建筑工地学过开搅拌机,在洗浴中心做过服务员,在餐馆端过盘

子……几乎什么都干过。1996年,刘光东来到了长江路步行街做保安,看着繁华街道上林立的商铺、涌动的人潮,他开始思考起来,想着如何创业。

## 抓商机开创新天地

看过很多创业失败的案例,在商场当保安的刘光东觉得学习经营很重要。光靠自己不行,还得拜个名师,他瞅准公司里一位眼光敏锐的经理,一有机会就找他学习。同时,为积累创业资本,刘光东恨不得把一天掰成两天用:白天上班,晚上做兼职,每天只休息5个小时。

慢慢地,有了创业资本的刘光东开始了第一次尝试,“我看过很多老乡背着人参四处找商铺兜售,买卖双方互不相识,买的不放心产品质量,卖的也怕拿不到现金。我何不开个参茸批发市场?”但开批发市场需要一大笔资金投入。在长江路“混”久了,刘光东想办法把一栋遗留问题复杂的6层老楼租到了手。因水、暖、电等基础设施全部需要重新改造,房东同意免收租金一年。

为抢占时机,刘光东的第一个目标就是以最快时间改造完毕,让商场投入使用。随后的2个月,他不分昼夜,一边监工,一边招商。长江路位置优越,人气火爆。很快,商场内的摊位就被租用一空。“真是赶上了好时候,只要肯下劲儿就能赚到钱。”刘光东说。除了普通商户,他的很多老乡开始入驻商场,生意越做越大。刘光东手头的生意迅速扩张。除了参茸,他又开始涉足花鸟鱼、古玩等行业,批发一条街的商业格局也慢慢稳定下来。现在,整个步行街都是顺雅公司管理范围。

## 帮助其他农民工致富

刘光东是上千户商家的“大管家”,更是引领众多进城务工人员创业就业的“大家长”。“老刘可是我的大恩人。”今年35岁的水果店主惠俊亮满心感慨,“2009年,我带着10万块钱从农村到长春投奔刘大哥,但他不但帮我创业,还教我做人的道理。”如今,惠俊亮不仅还完了债,还在长春买了套房,开上了车。像惠俊亮这样的例子还有很多,在长春路上有近百名农民工投奔过他。工友传工友,进城务工人员慕名而来……

刘光东说,能够帮助有困难的人实现就业致富,他打从心底里高兴。前几年,顺雅公司成立了工会。今年7月份,公司还成为长春市宽城区首个给职工上互助保障的非公企业,且全部费用都由老板支付。“工会开展活动,老刘第一个问的就是‘对职工有没有好处’,有就开始干,要不然职工们咋都死心塌地地跟着他?”长江路科技城工会联合会主席肖波笑着说。



漫画:张贤达 视觉中国供图

为了家乡,他带领600余名能工巧匠返乡创业

# “不仅要回去,还要把操作模式带回去”

本报记者 卢翔  
本报实习生 邹娜妮 文/图

“吱吱吱……”童胜富操纵着手中的直刀,细心地雕刻着最新的根雕作品《锦上添花》。在江西余江县,他偌大的工作室里堆满了作品。早在2010年,在福建根艺界已经闯出一片天的童胜富就动了回江西的念头,“在外的游子哪个不想落叶归根?”



童胜富正在教徒弟雕刻技艺。

## 落叶归根的背后

在福建时,童胜富一直在福州市的乌龙江大道边的铁皮房打拼。在这里,自发聚集了一大批的手艺人。刚开始时,这些手艺人的生意还不错。随着地价的攀升,租金也高了起来,这些手艺人的生活也越来越难过。

“我算是这些手艺人里的幸运者。铁皮房里许多有手艺的老乡,日子过得很好。我看在眼里急在心里。”他说,近些年,铁皮房面临着拆迁,福州根雕工匠的生存空间进一步被压缩。尽快帮助余江老乡解决困境,也是童胜富决心返乡创业的另一个初衷。

2011年,他响应国家号召,带领600余名能工巧匠回乡创业。他率先在余江县城创办根雕工作室,这间工作室创办不久就被人社部授予“国家级技能大师工作室”。全国根雕业的技能大师只有两个,他是其中之一。同年,鹰潭市余江县雕刻一条街在童胜富的带领下火速地开了起来。雕刻一条街不仅为余江众多雕塑工匠提供了展览、售卖的渠道,还为余江旅游产业拓展了新的机会。2013年,童胜富还积极配合当地政府,成功举办第15届中国根石艺美术博览会。

## “大家”与“小家”的和解

谈起当初要返乡创业,童胜富说,妻子并不支持他,不想让他折腾。他自己也明白此举意味着一个新开始。于是,在返乡之初,他就暗下决心:“带着这么多老乡回来,一定要让他们过上好日子。”

跟着童胜富返乡的刘青进是江西人,他17岁便跟着童胜富出来打拼。他是600名从福州返乡创业者的一员,也是童胜富的得意门生。回到江西后,他自己开办了一家加工厂,还在雕刻一条街开了一家以自己名字命名的店铺。“店铺就在师傅工作室的隔壁。”他笑着说,自己跟着师傅返乡创业抓住了商机。这6年,他不仅买了小轿车,还在县城里置办了房产,生意越做越红火。

“他说在外面做得再好也没有根。我们既然有手艺,就应该用这份手艺回报社会。”刘青进还记得师傅带他返乡创业时说的一番话:“人不仅要回去,还要把根雕生产经营的方式、操作模式带回去。”

对于同时返乡的童海进来说,余江是安逸的家乡,有着更宽松的创业环境。“我父母,老婆孩子都在余江,能在家门口创业是一件好事。”看到返乡创业给老乡带来改变,童胜富的妻子也渐渐理解了他的良苦用心。

## 雕刻大师的养成

“我们这么多人跟他一起回来,就是看中了他的手艺和能力。”童海进说,“他的手艺就是创业成功的关键。”对此,童胜富却说,这项手艺的学成并非一朝一夕之功。1990年,已经有平雕手艺的童胜富听说莆田有全国顶尖的圆雕大师,就带着妻子踏上了前往福建莆田的列车。“光做平雕还不够,立体雕我也要学会。”童胜富告诉记者当时离家的原因。

回想起那段学艺的岁月,童胜富说,辛苦归辛苦,但是内心是无比的喜悦和满足的。“我就是喜欢雕刻,而且是很坚定地学下去。”童胜富说:“当时为了学到真本事,每天都坚持训练上十个小时,晚上加班到夜里12点是常有的事,必须努力才能学有所成。”童胜富一边苦练手上功夫,一边读书增进审美水平和设计理念。

2006年,童胜富拿出所有积蓄,带着十几个徒弟在福州闽侯开始创业,以作品《太平盛世,百鸟朝祥》和《夺得莆田工艺美术大师评选活动的金奖》。此后,他屡次获得大奖。如今,他获得了国家技能大师、中国根艺美术大师、高技能领军人物等名誉。但童胜富依然谦逊:“返乡创业的路就像雕刻,每一步都要踏实,每一步都要坚定。”

# 绿水青山成了金山银山

——马海林返乡创业记

本报记者 邢生祥  
本报通讯员 咸文静

1991年,年仅17岁的青海化隆籍农民工马海林去了福建厦门,在老乡开的拉面馆里打工。他不是想去看外面的世界,只是觉得故乡的水土不养人。

马海林的家在青海海东市化隆回族自治县德恒隆乡哇加滩村。当时别说村上,不分昼夜,全面准确地完成了全村9个小组,1855人的贫困户再识别工作,切实掌握了未脱贫贫困户家庭信息、收入来源、困难情况等。围绕扶贫抓党建,抓好党建促扶贫。村党支部深入开展学习教育活动,结合村精准扶贫工作实际,发挥党员先锋模范作用。

就这样,眼看一家7口过的日子要靠借粮维持,17岁的马海林就跟着老乡离开了家乡,开始了打工生涯。洗碗打杂、和面切肉……时间很快到了2001年,打工10年后的马海林拿出自己4万多元的积蓄又来到了广州,开了一家自己的拉面馆。“当时拉面馆不多,生意很好,短短几年间,我又开了十几家连锁店,每个月有五六万元的收入。”先

富带后富的马海林前前后后带动了17户亲戚朋友在广州开起了拉面馆。

“外地是好,可总觉得定不下心来,其实就是没有根。”20多年的外出打工闯荡,让这个曾经一心想要离开家乡的农民工随着年龄的增长慢慢地转变了自己的想法。多年的打拼经验不仅让马海林富了口袋,也富了脑袋。“以前觉得老家没啥资源。可转了一圈才知道,绿水青山还真是金山银山。”2011年,农民工马海林找到了三个合伙人,一起在家门口的水面上搞起了高原冷水鱼养殖。此时,高原冷水鱼养殖对于当地的村民来

说,还是件新鲜事。当“海林水产养殖合作社”在村口的黄河岸边成立时,成员只有他们4人。

“刚养鱼时,正好赶上山东青岛开的渔博会,我就去学习了。那一趟学习收获真是不小,内地那些先进的养殖理念和养殖方法对我来说帮助很大。”思想的转变让马海林对合作社的前景有了认识的新高度,无论是养殖方式还是养殖规模都进行了调整和改变。

由于青海当地高原、绿色、无污染的黄河养殖条件为冷水鱼养殖提供了得天独厚的优势,经过几年的发展,马海林创办的合作社规模不断扩大。“现

在网箱增加到了32个,年产量能有300吨左右,合作社的成员也增加到80户,其中47户是贫困户。”

如何发挥合作社的作用带动村民脱贫致富?对此,马海林有自己的一套想法。“家里有人,就劳力入股;家里有拖拉机等机械,就设备入股;家里有钱,就直接入股;实在困难的,直接分红。”

马海林老两口是村上的五保户。三年前,在马海林的动员下,老人加入了合作社。虽然入了社,但家庭困难的马海林却拿出什么东西入股。后来合作社内部开会一商量,每年都为两位老人发放分红5000元。