

云南农民工总量达 750 万

本地务工收入水平大幅提升

本报讯(记者黄榆)近日,国家统计局云南调查总队发布调查结果显示:2016年云南省农民工总量突破新高,农民工本地务工收入水平大幅提升。

去年以来,省委、省政府认真贯彻落实党中央、国务院工作部署,出台了一系列为农民工做好服务和加快农村劳动力转移就业的相关政策措施,有效促进和提升了全省农民工发展水平。

据悉,农民工规模总量上升,2016年云南农民工总量达到750.1万人,同比增长4.3%。其中,本地农民工273.4万人,比上年增加7.3万人,同比增长2.7%;外出农民工476.7万人,比上年增加23.3万人,同比增长5.1%。

从产业分布上看,2016年全省农民工在第三产业和第二产业的从业比例分别为53.9%和45.1%,第三产业从业比例的首要位置更加巩固。从行业分布上看,农民工从业结构位居前六的行业分别为:建筑业26.7%、制造业14.8%、批发和零售业14.0%、居民服务业13.0%、住宿和餐饮8.7%、交通运输业7.4%。

随着云南各地基础设施建设和农村建房加快推进,省内就近用工需求大幅上升,带动农民工本地务工收入水平大幅提升。2016年,本省农民工非农务工月均收入水平为2761元,同比增加14.6%,增速远高于上年的7.7%。从消费方面看,2016年,云南外出农民工月均生活消费总支出1088元,同比增加5.4%,其中外出农民工月人均居住支出265元,同比下降7.7%,外出农民工生活消费水平和质量均有所提高。

颠覆传统水果“层层分销”模式

“电商+快递”搭起“空中金桥” 从田间到舌尖实现“一站直达”

本报讯(记者甘哲)短短54天,广西共发出“芒果快递”超过了1000万件,平均每天接近20万件。进入7月份,由芒果、百香果、荔枝组成的广西“水果三大件”全面提速,以每天30万件的速度寄往全国。

广西壮族自治区邮政管理局局长韦慧介绍说,据不完全统计,6月1日~7月24日,全区芒果寄递量达到1008.3万件,荔枝达60余万件;百香果寄递量已达561.7万件。

以前,由于地处农村,快递网点不能覆盖,水果的外运并不顺畅。为保障水果外运,广西邮政管理局积极引导快递企业下乡,通过抱团下乡、交邮合作、与便利店合作等多种模式,提高了快递在农村的覆盖率。据悉,目前全区1118个乡镇中,已有967个开通快递服务网点,乡镇快递网点总数1387个,乡镇网点覆盖率86.49%。全区14个市中已有6个市实现辖区全部建制村直接通邮。“快递+电商+农民”的服务格局逐步建立,农户与市场之间的距离有效缩短,起到了精准扶贫的作用。

“电商+快递”搭建的“空中金桥”,颠覆了传统水果“层层分销”的模式,实现从田间到舌尖“一站直达”,将销售和流通收入更多留在了产地,蹿出了西部地区快递发展的新路子。

农民工子女乐享暑期

广西工会开展暑期亲情活动

本报讯(记者虎慧敏 通讯员卢晓燕)近日,桂林市翠竹小学20多名农民工子女和爸爸妈妈一起,在当地工会的组织下一同前往桂林临桂新区参观,感受桂林日新月异的变化。桂林市农民工子女暑期亲情活动的启动,也拉开了广西工会2017年农民工子女暑期亲情活动的序幕。

自治区总工会日前下发通知,明确2017年暑假期间,将继续组织开展农民工子女暑期亲情活动。全区各市总工会,区有关产业、系统工会将在7月至8月间,组织重点工程项目工地、工业园区和工业集中区等农民工务工集中地区的农民工子女到父母工作的场所参观,向他们介绍农民工为城市经济发展做出的贡献;举办农民工子女亲情联谊活动,增进感情,互动交流;组织农民工子女参观城市面貌,增长见识,开阔眼界,并为农民工子女赠送相关学习生活用品。此项活动至今已经连续开展了4年。

西宁 240 名农民工子女参加特训营

本报讯(记者邢生祥 通讯员田园)7月17日,由西宁友成公益联盟援助中心承办的随迁农民工子女关爱示范项目——“童享”暑期特训营在青海省黄南藏族自治州尖扎县三角洲户外训练基地启动。西宁市240名随迁农民工子女将在暑假里畅享祖国大家庭的关爱,度过暑期特训营中别样的欢乐时光。

据了解,“童享”暑期特训营项目系中央财政支持社会组织参与社会服务项目。项目整合共青团、教育部门、社区和家庭等资源,由西宁市四区城乡接合部8所小学推荐选出的240名随迁农民工子女参加系列关爱活动。在为期10天的活动中,农民工子女将分批次在特训营接受心理疏导,参加团体互动游戏、自护安全教育等方面的特训。

全国台联夏令营来到一线工地

本报讯(通讯员陈雅君 安百林)7月22日,在中建二局北京分公司国家知识产权局工程项目,一群特殊的访客格外引人注目,40多名中小學生齐刷刷出现在项目工地,在讲解员的指引下,大家左看右看,相互讨论,显得格外兴奋……

原来,当天,全国台联联合中建二局北京分公司开展“梦想在这里启航·童心圆梦”活动,国家知识产权局工程项目作为此次全国台联夏令营活动的站点之一。当天,参加活动的师生先后参观了项目的VR体验区、安全体验区、工艺样板区、沙盘模拟区等。大家饶有兴致地借助各种器材,亲身体验“不安全”。同时,整洁的钢板路、造型别致的节能灯、红白相间的围栏、自动喷淋系统……刷新了大家对工地的刻板印象。一位来自贵州的钢筋工李双难掩内心的激动说:“你们不要觉得爸爸妈妈不想和你们在一起,他们其实很想陪你们,但是他们更想让你们有更好的生活。”话到动情时,孩子们不禁悄悄拭泪。中建二局北京分公司党委副书记、纪委书记、工会主席杨春亭说:“少年强则国强,希望孩子们能够心怀梦想,筑梦未来。”

创业·服务

乡·创客

一方频遇资金难题,一方推出信贷业务,双方亟待精准对接

扶贫:金融机构与创业农民工的“共鸣”

本报记者 邓崎凡

这几天,脐橙种植大户邓罗庆正为一件事发愁。他盘算着建冷冻仓库时,遇到了难题:建一个200多平方米的仓库,需要200多万元,精打细算之后,手头根本拿不出这么多钱;可仓库又不得不建,因为他还计划着把自己目前260多亩的种植规模再扩大,没有仓库,脐橙采摘后无处存储万万不行。

30岁的邓罗庆是江西瑞金一名返乡创业农民工,当地有许多像他一样的农民工,在创业过程中遇到了资金问题。今年正值国务院出台《关于支持赣南等原中央苏区振兴发展的若干意见》5周年,金融机构推出各类扶贫信贷业务,在“精准扶贫”的大背景下,邓罗庆等农民工能否获益?对此,《工人日报》记者在江西赣州等地进行了采访。

频陷资金窘境

这不是邓罗庆第一次遭遇资金难题。邓罗庆15岁外出打工,一直在广东番禺的益嘉电子厂做流水线工人。在他的家乡江西瑞金黄

柏乡,村民大多靠种植水稻、花生等农作物为生,一半以上村民生活在贫困线以下。

2009年,当地政府鼓励农业开发,黄柏乡计划打造万亩脐橙基地,邓罗庆遂起意返乡创业。他利用打工积蓄,加上向亲戚朋友借款,2010年在黄柏龙湖流转土地,种植脐橙20亩。因前3年是投资周期,不挂果,也没有收益,邓罗庆一度陷入窘境。

第4年,果树开始丰产挂果产出效益,邓罗庆逐步还清亲戚借款,并稍有结余。有了种植经验和固定销售渠道的邓罗庆,日思夜想的的就是如何扩大种植规模,当时,他再次遇到困难:没有资金。

瑞金华屋村的种植大户王升阳2014年开始从事百香果种植,兼营花生、葡萄、油桃、火龙果种植,以及鱼鳢立体化养殖和农家乐项目。当种植规模扩大到80余亩,用工人数也由最初的5人发展到20余人,其中有6名贫困户。可是,他同样遇到了资金周转困难的问题。

“返乡农民工创业,很多都是从事种植、养殖等行业,投资回报周期长,并且缺少有效抵押物,因而遇到资金困难的情况比较常见。”江西安源粮仓农林科技发展有限公司总经理蒋君说。

产生扶贫“共鸣”

创业需要资金,贷款要找银行,然而对于邓罗庆、王升阳这样的农民工创业者来说,与银行打交道并不多,怎么贷款是一直困扰着他们的难题。“2009年刚开始创业时,我所有的钱都是向亲戚朋友借的。很多返乡创业者,因为抵押难等原因,即使缺钱,贷款的意识也并不强。”邓罗庆说。说这话时,坐在一旁的邮储银行江西分行工作人员回应:“沟通很重要,比如你现在发愁的建仓库资金,只要符合条件,我们很愿意提供贷款。”

“很多符合条件的客户,是我们了解到他们有资金困难后,主动找上门提供贷款的。”该银行产品经理刘志才说。邓罗庆和王升阳的资金难题,也是这样解决的。

2014年,邮储银行江西分行工作人员通过走访了解到邓罗庆当时面临的困难后,主动联系邓罗庆,成功为其发放了一笔80万元的“财政惠农信贷通”贷款。获得贷款后的邓罗庆将脐橙园的规模从原来的20亩扩大到了260亩,2016年产值达180万元。

同样,了解到王升阳的经营困难,银行工作人员主动上门服务,为其发放“产业扶贫信贷通”贷

“带乡亲致富,是我最大的愿望”

扎根家乡创业,农民工放弃异乡优惠政策

诺。其实,早在陈晓峰返乡创业之初,广安区农业局相关负责人就建议陈晓峰到能享受更多政府优惠政策的崇望乡去发展,但他说:“如果不能在家乡创业,我宁愿出去打工。”

1990年,18岁的陈晓峰踏上了外出打工的路途。20余年来,他先后辗转云南、贵州等地,2014年,陈晓峰意外发现离自己所在工地不远处有一家蚕丝加工厂,生意红火,在联想到自己家乡碑垭村也有种桑养蚕的传统后,他决心返乡创业,并得到家人的支持。

2014年8月,陈晓峰带着打工多年的积蓄回到家乡,准备从事养蚕业。“为了尽快掌握专业知

识,我购买了大量相关书籍进行钻研,还多次前往德阳、绵阳等地取经学习。”陈晓峰说,他返乡创业还得到了当地政府的大力支持,“白市镇农技站还派了1名农技专家为我提供指导和帮助。”

技术难题解决了,陈晓峰开始着手基础设施建设。“村子里的外出务工人员多,有300多亩撂荒地,我通过土地流转后,聘用当地村民前来务工。”

陈晓峰介绍说,他养的蚕,一颗茧可拉成直线1000余米,而且质地坚硬,色泽光亮,“这得益于科学养蚕。”陈晓峰说,蚕房消毒、防治蚕病、控制室温,每一个环节都不敢有丝毫松懈。

去年以来,仅出产3批蚕,陈晓峰就赚了近10

万元,这让他更坚定了养蚕的信心。

由于蚕茧品质好,广安蚕桑产业龙头企业——四川安泰茧丝绸集团有限公司还主动找到陈晓峰,寻求合作。

目前,在陈晓峰的300余亩桑树基地里,有40余名工人,其中绝大部分都是本村村民。

今年63岁的村民梅廷六以前靠种庄稼为生,没有其他任何经济来源,自从到基地里务工,梅廷六的精神面貌焕然一新。由于能吃苦,他逐渐成为基地里的骨干工人,一天有40元的务工费。“去年不到半年,我就有9000多元的收入!”梅廷六笑着说。

山大沟深、土地贫瘠,让中岭乡深陷贫困,返乡农民工带村民探索致富路

苦大黄种出新甜头

秀四处取经,最终确定返乡种植大黄。

2010年,保万秀率先在自家的地里种上了大黄。虽说是传统的农业区,但因为缺少种植经验、担心销路,来他家地里看热闹的村民不少,放胆一试的村民却寥寥无几。

“大黄虽然种植周期长,但这3年除了锄草之外,不需要投入什么劳力,卖到甘肃、陕西,收益要比种植土豆高出三到四倍。”后来,在保万秀一遍遍掰着手指数账后,不少村民终于动摇了。

“反正都是种地,跟着保万秀试试吧!”

2012年,以保万秀为会长的村种植协会成立了,第二年,全村大黄的种植面积已达到13公顷。就这样,保万秀带头、协会作保障、农户参与的大黄种植致富路在草场村形成了。

村民李汉国早年间外出务工时腿部受伤,儿媳又得了脑瘤,需要大笔的治疗费用,一家5口的日子过得紧巴巴。眼看左邻右舍都加入协会种起了大黄,李汉国也报了名,他的老伴儿刁永

兰成了协会的锄草工,一天能领到70元工资,提到每年能在家门口挣六七千元,刁永兰笑得合不拢嘴。

村民保万金是贫困户,如今,提起收入,他的脸上有了笑容。“听说今年大黄的市场价格不错,我回家算了算,收入比原来种土豆翻几番。这么一看,幸福日子确有奔头!”

目前,草场村大黄的种植面积已近28公顷,会员达到122户,占全村户数的近二分之一。



武夷山吴屯乡在市区设立进城务工人员服务中心,实现对流动人口双向管理

城里有了服务点 农民工维权有底气

本报讯(记者吴树恩)“都是自己本土的,我们相信他们,遇到问题,大家都愿意找他们解决。”日前,来到福建省武夷山市吴屯乡进城务工人员联络点了解高温补贴的农民工老王说。

据了解,吴屯乡地处武夷山市北部,是福建省老

区贫困户。该乡进城务工人员有1.4万人,占全乡总人口的60%。为了让进城务工的村民能够得到及时、快捷的法律服务,今年初,乡党委、政府在武夷山市创新设立进城务工村民综治服务中心。

“我们希望通过这个服务新平台,让群众感受到

‘虽离家,但未离乡’的温馨。”据介绍,服务中心采取“一体多元”工作模式,将人民调解、社区矫正、安置帮教、法治宣传、法律咨询、法律援助等资源整合到一起,通过建立日常值班、定期接待、公示公开、工作登记、网格片区联系等制度,及时研究、掌握外出务工村

民矛盾纠纷、法律服务需求的特点和动向。为更好地倾听进城务工人员心声,中心在每周三都安排乡里一位领导坐镇,每月12日,则由乡党政主要领导接待,重点解决务工人员反映后未解决的疑难问题。

同时,中心配备的3名工作人员不仅上班要接待务工人员,下班也必须保持手机畅通,切实方便务工人员。“有了进城务工村民综治服务中心,我们在城区就能得到来自家乡的法律援助,不仅方便,而且也减轻了经济负担。”对来自家乡的工作人员,吴屯乡进城务工人员表示认可,遇到问题都来这里寻求帮助。据统计,今年初以来,该中心已开展普法宣传活动30多场次,提供法律咨询服务100多人次,调解纠纷19件。

万凌云 摄/视觉中国