

井队做饭的日子

刘佩学

井队报到那天晚班,我就登上了钻台,顶外钳工岗位。记得清楚,那是一个雨夜,又赶上快速钻进,一直忙碌在钻台上。对我一个刚走出校门的学生来说,转瞬间,就成为钻工,还真是一个不小考验呢。让我没有想到的是,参加工作的第一天,竟然没有一点兴奋激动,却一直在担忧,就怕头顶上一直在叮叮当当的铁家伙掉下来,一下子把我砸成肉饼,心情顿时沮丧到极点。接下来,按部就班地进行倒班上井,虽然心情稍好一些,每次上班,还是心有余悸,幸亏,工友手把手教我操作,不时地开导我,才让我安心在井队工作。

一次钻机搬迁,进行钻前准备,正值天寒



赵春青 画

编者按:

井队、矿区、工厂、工地……各行各业的工人们挥洒汗水的地方,那里有他们的青春年华,有他们的喜怒哀乐,有他们曾经奋斗的痕迹,有他们对未来的期许。或许,有那么一刻,在紧张的工作之余,他们的内心也会因一句诗意的歌词泛起涟漪。或许,因为一瞬间的感动,他们也曾想拿起笔保留住生活的温度。文学,让他们在与机器、工具厮守之余有了份细腻的情怀;文学,让读者从坚硬的笔尖下触摸到他们柔软的内心。

本期,让我们和这位工人作者一起,感受井队工人们紧张有序的工作、酸甜苦辣的井队生活。

纱布的笼屉上蒸。谁知道,铁锅里水烧开了,大米下进去,才傻了眼,原来水少了,大米多一些,黏糊糊根本搅不动,马上就闻到了糊锅味,没有办法,只好快步跑向水池,舀回半桶水,“哗啦”倒进煮着大米的铁锅里。蒸出来的大米饭,糊锅味呛鼻子不说,米饭又夹生,实在难以咽下。工友都知道我是新手,没有说些什么,我心里也不是滋味。刷完碗筷,收拾一下厨房卫生,我就琢磨蒸饭的事儿,水放少了,大米放多了,当然还有些紧张。第二天午饭,就蒸得有模有样,就连十分挑剔的书记都向我竖起大拇指:“学生,就是学生,学的就是快,大米饭蒸得真不错!”

井队夜班饭,多半都是热汤面条,大半夜,厨师也困得要命,图方便就一起下锅去煮。上班的吃着面条正合适,下班的就没法吃,面条泡囊囊,黏糊糊半锅粥一样,胡乱吃了口也就算啦。工友心里有意见,抬头不见低头见,又不好意思向队长提意见,打小报告似的。轮到我值夜班,我就给他们做打卤面,芹菜肉丝酱卤,面条现吃现下,另外热上一些馒头,还有晚饭剩的菜,一起端上来,嘿,工友吃得舒服,厨房也能听到笑声啦。也许就是在我的带动下,夜班饭,从此就改变了局面,花样多了,饭菜也可口许多。

井场就位条件受到限制的缘故,有时,驻地离钻机较远,午饭和晚饭都要送到井场,那年深冬,采油三厂附近,一下子就摆上了近二十部钻机,白天看得清楚,到了晚上,塔灯如珠,又没有明显标准,看上去,根本分不清楚哪个钻井队。我挑着饭桶,就在荒原上转悠开了,去了一个井队,又去了一个井队,荒原上的路坎坷不平,晚上八点钟,饭也没有送到井场。听本地的老乡说,这片荒原上还有野狼,连吓带累带着急,我眼泪都下来啦。别说找井队在哪儿,回驻地我都找不到路在哪儿。就在这时,我看见远处几个举火把的哥们儿,就朝

他们喊,果然不出我所料,就是我的工友。他们左等饭也不来,右等饭也不来,就知道一定是我找不到钻井队啦。看着他们狼吞虎咽地吃着冷饭冷菜,心里别提多难受啦。他们开玩笑地安慰我:“没事儿,你没叫野狼叼去,比什么都强!”

临近中秋节,书记买回来一块牛肉,再三嘱咐我晚饭做牛肉炖萝卜。我一边切牛肉,一边琢磨,一向抠门的书记,今天咋这么大方呢。牛肉炖萝卜出锅,每人一大勺子,多半都是牛肉,根本就没几块萝卜。我也没有忘给书记留了大半碗,书记回来,一边吃牛肉,一边问我牛肉怎么样。等他知道,我把那块牛肉都炖上了,他立马放下筷子,大声对我嚷嚷,那是两顿的量啊!你这个败家子!从那以后,他每次买回来鱼啊、肉啊、鸡啊这些“硬菜”,都不忘提醒我一次做多少,他是害怕,我真就成了败家子啊!

年底会餐,我只是一个帮手,烹饪学校毕业的管理员老郑是大厨,那一次,他告诉我大白菜怎么切才能保留营养,带鱼怎么炸才能外酥里嫩,炖肉时什么时候放盐才最恰当,炒菜怎么掌握火候……着实让我感觉到蒸饭炒菜不只是做熟就完事,而是一门了不得的学问。从那以后,我也学着做菜,每次看到我新学会的菜端上去,工友们吃得香甜,甚至连称赞,心里也会洋溢着说不出的快乐,自豪又踏实。

春节回来,上级部门为炊事班配备了炊事员,我又回到了班上,心里多少对做饭、炒菜还有一些留恋与不舍。多少年过去了,如今钻井队都配备了专业厨师,让我由衷感到欣慰。井队做饭的日子,让我经历了磨炼与考场。也让收获许多为人处世的经验,直到今天,仍旧留恋那段生活,并为我曾经能够为钻井工人做饭,炒菜而充满自豪,将成为我生命中永远幸福而美好的回忆。

计划往事

上铁路上和铁矿的几百家,来1000斤销路不是问题。”采购员分析说,每逢春节,计划供应的那点肉食完全满足不了人民的需求。

正说着话,俺娘进屋给领导送文件,领导就问了:“你家会买吗?妈妈问价格。采购员愉快地说,加上运输成本,大概七角多钱一斤,要看破损的具体情况,绝不超过七角五分钱。”随后他表示,鉴于上次的经验,这回做过细致的入户调查,几乎家家都会买,连城边的一些富裕农民也表示要买,“一家一户怎么也来个三四斤,保证供不应求。”他强调说。“那么便宜当然买啦。”妈妈回答。

鸡蛋的命运还不如柑橘。后来是小农商贩的价格同步下降,而且为了孩子的书本费、过年新装,只准养两三只鸡的远近山民,在积攒多时,必须出货的好时光里,不得不出售更多的鸡蛋,这沉重地打击了精英设计。母亲的体会是这样的:“老乡的新鲜、又便宜,随便挑,土产公司的不让挑,论斤卖大小无所谓,但要买到坏的不是太冤枉啊?”当然买老乡的了。

那阵回扣、赌局属于绝迹状态,人家也是好心,所以虽然给公家造成了重大损失,但“也不好处分你,以后就别再动花花心思了。”最后,领导告诫经济学家。

不是经济学家不长脑子,是市场这个家伙真的不听话,抛开趋势性的原因,个人的行为,如张三想喝点好酒,老王家孩子摔伤了,或者胡二家亲戚多吃了几顿饭等,这些时代特有的挤占计划资金情形基本不可预测,这些权且统统忽略不计,实际上即使是很小的区域,我们无法用所谓的数学模型去度量,更何况是宏观领域。

人们只是抽取出那些看似成立的条件来佐证判断的成立,而那些“客观事实”,不过仅仅是人们能触及的有限世界而已。问题是,独立于我们,真正外在的世界从未曾出现在人的意识范畴内,况且左右市场、影响经济的个体行为始终在变,那些看见的、貌似没有变动的“客观存在”,用怀特海的话说,实质上也处于流变的过程之中,因之,“意识之光……即使在最闪光时,也只会照亮经验的一小片中心区”。

可笑的是经济学家们喜欢将这些“客观”假设为恒定的条件,甚至以之为必然的基石,并由此推导未来……



赵春青 画

老婆学车记

蔡健

面前流露。要知道,那个年代女性骑摩托车是很时尚和潇洒的事情。

2005年春天,老婆骑摩托车遭遇了一场严重车祸,让我有了想买一辆小汽车的愿望。2006年,我们家买了第一辆私家车——白色大众速腾1.6手动挡轿车。记得那时沪昆高速公路还未通车,我坐火车从怀化到长沙去买车,中午提车上路后,一路难掩兴奋,走株洲、过邵阳、上雪峰山、翻公界,赶回怀化已近半夜。进小区大门时,老婆打着手电,迎候着新车进院。的确,那个年代买辆私家车,对于中国老百姓的家庭来说,都是件很大的事了。

老婆拿了驾驶证后,有事没事就会开上自家的车,上路去练习手。一次我要出差一个星期,老婆说:“你走的时候把家里的油罐满,我要开车。”一周后我回家开车,一点火油箱灯报警了,我问老婆:“怎么一个星期就没油了,你跑长途了吗?”老婆说:“没有,我就在市内跑。”我又问:“那怎么一个星期就没油了?我平常起码要跑两个星期以上啊。”老婆说:“我

也不知道,反正我在路上慢慢跑呗。”我问:“那你挂的是几档?”她说:“二档,三档以上没敢开。”我顿时无语。一次老婆开车回来神气地说:“我今天把一个男司机跑了。”我疑惑地问:“怎么回事,你没跟别人吵架吧?”她说:“没有,我在路上开车开得好好的,后面一辆车老是按喇叭,超车的时候我看到是一个男司机,好像又不认识,我还纳闷呢,他开到我前面后挡着我慢慢开,反正我不急,结果他开了几分钟后受不了,一踩油门跑掉了。”我一听,把含在嘴里的一口水给喷了出来。

2010年,我们家从怀化搬到了长沙,更为神奇的是,2014年我们家在长沙星沙汽车城旁买了套二手房,小速腾8年以后每天又停回了它最初出发的地方,到长沙工作后,因为家与单位的距离较远,老婆每天都要开车上班。老婆开车的技术也日渐娴熟了,6年里没有出过一起交通事故,因为我在外地工作,平时老家来了亲戚,儿子要去机场,老同事们从怀化来长沙游玩,老婆都不厌其烦地开车接送和陪同。4年里,我每次节假日回家,都是老婆开车到高铁站来接送,当从老婆的车上下来时,我都要驻足目送那辆白色的速腾汇入到城市的车流后才离开,这时我总会在心里默念到:“老婆,你辛苦了,开车平安!”

作为另一种新型电费收取方式,POS机收缴电费同样高效便捷,省时省事,既可进一步拓宽电力用户的缴费渠道,也可规避供电公司“走收”电费现金量大的风险。鉴于此,永吉供电公司还积极推广POS机缴费,并努力让POS机走进农村,实现POS机“村村通”。

为做好这项工作,近日,永吉供电公司专门组织开展了POS机缴费培训,邀请POS机厂家的技术人员详细讲解该收费系统的功能,POS缴费机与营销业务系统的连接等内容,并现场演示操作步骤,对参培人员提出的疑问一一做了详细解答,以确保每位参培人员均能熟练使用POS机收缴电费,为客户提供便利。

随着“掌上电力”、POS机缴费等新兴缴费渠道的全面推广,当地广大电力客户真正体验到了智能用电给生活带来的改变。

(于佳冬)

11月21日,国网江苏靖江市供电公司表彰了10名“优秀协管员”,2016年度“职工家属安全协管会”系列活动顺利完成。

为进一步提高公司安全生产管理水平,充分发挥职工家属在安全管理中的作用,靖江公司开展了“职工家属安全协管会”系列活动,先后组织了“职工家属安全协管会”、“我为企业安全献一计”、评选“优秀协管员”等活动,营造职工家属参与安全监督的积极氛围,为职工家属关心企业安全生产、关爱亲人生命健康搭建平台。职工家属纷纷表示,将继续发挥好“安全贤内助”的作用,与企业共同担负起职工安全

靖江供电职工家属“亲情协管”保安全

管理责任。

靖江公司在狠抓执行、开展案例教育活动的基础上,采用“亲情协管模式”,发动职工家属参与安全共建,让安全教育从企业走入家庭,拓宽了安全管理的思路,创新了职工家属参与监督的方式方法。公司工会于2010年6月成立了“职工家属安全协管会”,各基层单位成立协管分会,与职工家属签定了“安全公约”,建立健全了通信联络方式和联系制度,及时向职工家属反映职工在单位里的工作情况和表现。公司定期开展“职工家属安全座谈会”,组织职工家属开展“为企业安全献一计”、“评选‘安全贤内助’”等活动,加强与职工家属

的沟通,切实将安全教育工作向“8小时”以外延伸。组织职工家属参观安全教育室,通过观看安全宣传片、学习电力安全知识等形式,使大家掌握一些安全提醒和监督保护的方法。组织职工子女参观变电所、调度中心、施工现场,普及电力知识的同时,让孩子们对父母从事的行业有更直观的体验和更深刻的理解。参观结束后,在职工子女中开展“和谐家庭、平安电力”为主题的征文、书法、绘画活动。通过发动职工子女参与安全共建,“小手牵大手”,筑起安全的防护大堤。开展“平安家书”征集活动。通过父母、配偶及儿女的家书,暖暖贴心话,殷殷叮咛,将家人的心和职工的心紧紧维系在一起,提醒员工为了家人的期盼和幸福,要把安全牢记心中,营造一个“要我安全”变为“我要安全,我会安全,我能安全”的氛围,使企业安全管理人性化、亲情化。(褚鑫)

中国中铁职工才艺之星在川登台首秀

本报讯(记者李娜)秀出才艺,展示风采。11月22日,中国中铁首届职工才艺大赛复赛(第二赛区)在中铁二局会议中心拉开帷幕,来自该公司全国15家单位的32个由一线基层职工呈现的精彩节目登台首秀。

“从非洲屋脊,到亚丁湾,你的职责和你的勇敢,是我们向世界的宣言……”大赛在音乐情景剧《情满亚吉》青年职工表演者悠扬的歌声中拉开帷幕,这一源于真人真事的艺术呈现,情节丰满,字字催泪、句句戳心,引起现

场评委和观众的强烈共鸣。故事讲述了中铁二局置身海外建设者的孤独与荣耀,展示了“一带一路”建设中的酸甜苦辣,生动反映了建设者们在世界舞台上为打造中国速度的无悔付出。

据悉,中国中铁首届职工才艺大赛于今年6月启动海选,分别设置北京、西安和成都三大复赛区,西安赛事已于本月11日落下帷幕,成都站赛事过后,最后一站将于12月6日在北京的中铁建工集团精彩呈现。

永吉供电推广新型缴费方式惠及用户

“以前缴电费都要去营业厅或代收点,赶上大雪天,天冷路滑,真不方便。下载掌上电力APP后,手指点几下,不到5分钟就完事了!”11月23日,刚用手机APP缴完电费的永吉县口前镇达村村民陈建国,一脸喜悦。

为更好地推广“掌上电力”新型缴费方式,使农村用户在农忙期间也能足不出户缴纳电费,国网吉林永吉县供电公司动员全体职工利用手机微信群、转发朋友圈分享等方式,积极对外推广“掌上电力”手机应用客户端。同时,组织6支党员服务队,19支小分队深入辖区向居民用户发放宣传资料、现场演示讲解操作流程,帮助客户扫描二维码,针对居民反映的“代收点缴电费看不到用电明细”

问题,着重宣传了“掌上电力”的电费查询和信息查询功能,“动动手指,每月电费、电量随时看!”“不用排队,不必走远,随时随地办理用电业务!”在家门口亲身体验“掌上电力”的快捷实用后,客户们都欣喜不已。

据了解,“掌上电力”是全国首个电力服务类APP客户端,服务内容包括网点导航、支付购电、业务办理、服务定制、在线客服、停电公告、用电知识等等。注册登录之后,即可查询电费电量、电费余额、缴费购电记录等情况。此项业务的推广,拓宽了电力缴费渠道,并能满足用户不同需求,解决客户日常生活中最常见的用电问题,使客户摆脱时空限制,足不出户就能尽享优质电力服务。

(于佳冬)

欧阳

最近又遇到人们谈论张维迎和林毅夫的争论,有朋友问怎么看法。

坦白说,我不懂经济学宏论,以略知的一点皮毛,面对学问家的高深理论,除晕乎脑袋的问号,剩下的还是完全不懂的问题,虽然如此,但咱不能不装作去思考,结果想起了一些往事。

我生长在横断山脉深处的小县城,记得1979年人口统计时,吃商品粮的户籍不到一万人,去掉区、公社的非农村户口,县城“城市人口”也就八九千人,是个一袋烟功夫就能从城东走到城西的袖珍院落。

那儿人少,在计划经济年代就会面临一些很不好计划的业务,比如要丰富人民群众的生活就是个麻烦事。

那时配给日常生活消费品属于公家业务,商业局有专营采购的岗位。本县的职业人士好像是学统计的,经济学知识丰富,是个人才。

有一年邻县柑橘丰收,知悉的采购员就兴奋地进了县领导的办公室,汇报说:年末之后是新年,正是缺水果的季节,谁家过年过节不买点水果,所以计划运一车过来,也就两千斤吧,便宜,不愁销路。

领导一听,这是好事啊——同意。

后来,商业局的土产公司真真地火了三天,然后柑橘就堆在那少人问津,最后有三四成没卖出去,烂在公家房子里了。

这事并未挫伤采购员为人民服务的热心,跨年他又报:某县集中收购乡民鸡蛋,意外丰收,响应及时出手。对于这次是否有把握的疑问,经济学家解释“上次的柑橘没想到有点酸”,然后论证说:“县里鸡蛋小的一角二分钱一个,大的要一角五,合一元两角钱一斤,我们的很便宜。而且,这次仔细计算过了,县城除掉农民(他们基本不买)大约有1500多户,再加