

蒜头售价又涨了,全面超越6年前的数字,创下了新高

# “蒜你狠”再次来袭

□本报记者 徐潇

连日来,“身价”倍涨的大蒜成为各地农产品市场中新晋的“高冷一族”,并全国多地逐渐蔓延开来。而大蒜价格赶超猪肉,眼下已经成为茶余饭后的热门话题。

对于此次“蒜你狠”的强势回归,市场专家分析认为,减产是导致今年蒜价疯涨的主要因素,但如此大幅的波动绝非单一原因所致,大量游资介入蒜市投机炒作是助涨这一波蒜价非理性上涨的另一大诱因。

而事实上“蒜你狠”并非小农产品中的个例。国家发改委公布的10月全国小型农产品价格数据显示,生姜、棉花、糖、中药材等农产品价格近期均出现快速上涨态势。

不少市民在感慨“蒜贵如肉”的同时,盼望着以大蒜为代表的小型农产品市场价格能早日回归理性。

## “蒜你狠”这次到底有多狠?

“蒜头售价又涨了!”不少经常上市场买菜的市民发现,有杀菌消毒功效的大蒜价格近期好像天天见涨,连最普通的白蒜每斤也达到了10元的高价。

不仅如此,因为蒜价上涨,以往拉面馆吃蒜时免费提供的大蒜也不再提供了。国家发改委日前发布的全国小农产品价格最新情况显示,10月份大蒜批发价格和零售价格分别为每斤7.24元和7.89元,环比上涨6.16%和4.64%,同比上涨90%和67.9%。

这让不少人回想起6年前的2010年,国内大蒜价格出现的“过山车”式增长的情景。

2008年前后,大蒜批发价每斤还不足1元,但2009年和2010年,因为受种植面积缩减和所谓“大蒜可预防猪流感”观点的影响,

投机者大量囤积大蒜,导致蒜价一路攀升。在2010年10月份达到价格顶峰,每斤批发价突破5元,“蒜你狠”一词也由此而来。

尽管6年前,大蒜价格出现过一次上涨,但此后的6年间国内蒜价基本未出现过大幅波动,一直保持着相对理性的市场价格走势。就在去年同时期,北京、厦门等地农贸市场蒜头价格每斤还仅为三四元左右。

而如今,在北京、厦门等地,大蒜价格经过数月的持续攀升后,每斤的零售价已窜至10元甚至更高。京东商城里,大蒜之乡山东金乡的新鲜蒜头,零售价格为每斤13.8元。

有关统计数据显示,目前这轮涨势已经超过了6年前“蒜你狠”来袭时的强劲势头,创下了6年来新高,并有继续上涨的趋势。

## 减产、投机炒作是主要诱因

对于此次“蒜你狠”时隔6后的强势回归,中国大蒜产业信息联盟秘书长、金乡县大蒜产业信息协会常务副会长杨桂华认为减产是影响本轮蒜价上涨的主要因素。

作为世界上最大的大蒜生产国和出口国,在我国,大蒜是10月种次年5月收的作物,2015年11月,山东、河北等大蒜主产地经历了“世纪寒潮”的袭扰,这导致全国大蒜总产量较去年相比减少了20%左右。我国最大的大蒜储存加工、现货销售中心山东金乡,目前大蒜库存量为125.5万吨,比去年同期减少约28.5万吨。

“新一轮蒜价上涨的原因,主要是由于去年种植面积减少,产量有所下降所致。”今年7月,商务部发言人沈丹阳在通报今年上半年及6月中国商务运行情况发布会上曾表示,随着今年各地新蒜的陆续上市,蒜价将开始回落。

来自济南市商河县的数据报告显示,受2016年减产消息刺激,2016年5、6月份,到商河收购的蒜商同比去年增加15%左右,且收购量同比往年高出较多,抢购大蒜导致大蒜价



11月3日,山东省滨州市一大型超市里的蔬菜水果区,超市官方标价的大蒜为9元/斤。  
高立萌 摄/视觉中国

但就目前市场情况来看,大蒜产量的减产并非是导致此轮大蒜价格持续上涨的唯一原因。今年下半年以来,蒜价并没有如期回落,反而继续飙升。

对此,农产品市场专家分析指出,大蒜目前出现的大幅波动已经超过正常波动范围,绝非单一原因所致,而是多种因素“共振”的结果。除了天气、产地导致供需不平衡的因素外,更大程度上是投机资金进入。

来自济南市商河县的数据报告显示,受2016年减产消息刺激,2016年5、6月份,到商河收购的蒜商同比去年增加15%左右,且收购量同比往年高出较多,抢购大蒜导致大蒜价

□本报记者 孙喜保

医药工业是关系国计民生的重要产业,是中国制造2025和战略性新兴产业的重点领域,但国内对这一领域的研发投入并不能令人感到乐观。11月7日,工信部下发《医药工业发展规划指南》,其中,在鼓励企业加大研发方面提出目标:到2020年,全行业规模以上企业研发投入强度达到2%,远远低于国际上10%的比例。

公开数据显示,2015年规模以上企业研发投入约450亿元,较2010年翻两番。在“重大新药创制”科技重大专项推动下,涌现出一批高质量创新成果,“十二五”期间210个创新药获批开展临床研究,15个1类创新药获批生产,110多个新化学仿制药上市。

但整个行业研发投入严重不足,创新能力弱的弊端依然非常突出。据十一届全国人大常委会副委员长桑国卫介绍,我国医药工业投入严重不足,处在仿制为主到仿创结合的阶段。

公开数据显示,国内5000余家制药企业中,排名前十位的研发投入约为营收总额的1%,且成果转化率不到2%,而国际上,快,1年左右即可完成上市前的审批手续。

审批的漫长,也让企业面临巨大的盈利风险。中国医药企业管理协会会长郭云沛直言:“中国的新药研发经济回报为负数。据统计,新药在中国上市后五年的平均年销售额仅为0.5亿元~1.5亿元,研发回报率为-15%到-13%,这与美国等发达国家高额回报率无法相提并论。长期以来,投入无法获得应有的收益,成为阻碍中国医药工业发展的一个重要因素,也导致中国医药工业整体创新不足。”

企业为何不愿意加大研发投入,从而获得更多收益?创新药品的审批时间长、回报率低、进入医保系统难等都是许多企业不愿加大投入的重要因素。

博奥生物集团有限公司总裁、全国人大代表程京在接受《工人日报》记者采访时,曾痛陈我国新药审批流程之复杂、繁琐。

据程京介绍,在我国,一种新药的审批往往需要4~5年甚至更长的时间;而在国外,药品审批的效率则要高的多,一种新药的审批,美国仅需要20个月左右,日本21个月,而欧盟最

# “小农”价格如何走向理性

公布的10月全国小型农产品价格数据来看,“蒜你狠”并非个例,近期,生姜、棉花、糖、中药材等农产品价格均出现快速上涨态势。

其中,生姜价格与年内1.7元每公斤价格低点相比,涨幅超过300%;棉花、糖类的价格也出现超过20%的涨幅;党参、三七、五味子的价格同比涨幅超过了80%。

一般认为,由于我国许多地区的农业生产仍然属于“小农经济”,农产品供应极易受到短期自然灾害的影响,加之单户经营的农户难以与大市场进行有效对接,因而农产品供需的波动性较大,导致一些小农产品价格往往大起大落,由此带来CPI的波动。

但有专家分析认为,小农产品价格这一波的集中上涨主要原因在于股市、楼市、债市、汇市等市场的监管日渐趋严的背景下,大量的闲散资金寻求投资渠道所引发了投机性购买,导致相关小农产品价格暴涨,这间接导致了9月份CPI(居民消费价格指数)和PPI(生产者物价指数)的明显回升态势——9月份CPI同比增长1.9%。

而PPI结束连续54个月的负增长,首次转正,也引发市场对通胀的担忧;未来的物价走向将如何?

“虽然当前大蒜、生姜等农产品以及煤炭、钢铁等商品供给偏紧,游资炒作,价格快速上涨,但价格规律依然在发挥作用,叠加房地产调控加码、汽车优惠到期等因素的影响,未来总需求存在回落的压力。”有专家认为,农产品及工业品供需有望在2017年出现逆转,物价水平或将重新回落。不过,短期而言,物价仍存在一定上行压力。

## 智能工厂亮相工博会

本报讯 近日,第十八届中国国际工业博览会在上海举行。镇海炼化智能工厂作为工信部2016年流程性行业智能制造第一名亮相工博会。

工博会由工业和信息化部、国家发展和改革委员会、商务部、科学技术部、中国科学院、中国工程院、中国国际贸易促进委员会、联合国工业发展组织和上海市人民政府共同主办。本届工博会主题为“创新、智能、绿色”,5天的展会中,来自28个国家和地区的2308家中外参展商展示了多领域的关键技术。镇海炼化智能工厂作为工信部2016年流程性行业智能制造第一名亮相工博会,以宣传视频、展板介绍以及VR体验等形式介绍中国石化智能工厂建设思路,展示智能工厂建设实践。(喜子)

## 山东沂水为返乡创业搭建平台

本报讯 山东省沂水县注重打造人才返乡创业的平台,将农业产业化发展作为农业转调、农民增收的重要措施,培植壮大加工龙头企业,健全完善“龙头企业+合作社+基地+农户”等利益联结机制,大力发展农业产业化经营。

目前,农产品加工龙头企业达522家,带动全县建立农业示范园区120余处,发展优质粮食基地20万亩、出口花生基地10万亩、优质瓜菜基地5万亩,标准化养殖区435处。为做好人才回乡创业工作,以乡镇为单位,积极开展“十万人才回乡”创业活动。对返乡创办企业的,强化一口受理、一条龙服务,健全“一张网”服务体系,执行县直部门干部联系服务企业、乡镇机关干部直接联系群众制度,建立需求诉求台账,定期研判并帮助解决。(黄家国)

## 钢轨焊接线上的中流砥柱

本报讯 20年来,他日复一日无怨无悔地奉献在这个舞台上,在为钢轨事业做出贡献的同时,实现着自己的人生价值。他就是呼和浩特铁路局焊轨段的工人技师——刘剑峰。

1994年进入铁路工作的刘剑峰,愣是从一个门外汉成长为钢轨焊接线上的中流砥柱。凭着一股拗劲,炎炎烈日守在900℃旁的正火设备旁,记录数据、研究仪器;寒冬腊月顶着狂风暴雪,分析熔锤试验焊头断裂的原因,先后干遍了钢轨焊接的所有工种,从一名普通职工逐渐成为了可解决各种疑难杂症的工人技师,成为车间鼎鼎有名的“刘技”。刘剑峰对焊机维修,可以算是炉火纯青。零部件他总会清洗得光洁如新;上千条螺丝被他摆放得井井有条;哪怕一个轮齿磨损也逃不过他的眼睛。(唐哲 薛理宏)

## 中铁隧道商合杭项目打造亮点工程

本报讯 中铁隧道集团商合杭铁路项目自3月份主体工程开工以来,以“高标准起步、高质量建设、高效率推进、打造亮点工程”为工作重心,8个月累计施工产值达83亿元。

商合杭五标地段全长37.823km,包含古城特大桥和太和特大桥两座。项目施工工序多、工期紧、施工周期长,安全风险高,是全线控制性工程。项目部加强对现场管理人员和技术人员的培训力度,培养了“管理过硬、技术过硬、物质保障过硬”的队伍;加强对劳务队伍的协调管理,做好工序转换,实现流水式快速作业;安全质量工作与生产任务同计划、同安排、同检查、同落实、同考核;开展劳动竞赛活动,结合“两学一做”学习教育,在全体党员中提出了“我是党员向我看齐,党员更要能吃苦更能战斗”的口号。

## 开展检修确保用户冬季无忧

本报讯 为确保冬季用户使用无忧,日前淮北供电公司深入开展的线路设备大检查,重点加强对“迎峰度夏”期间设备暴露出来的安全隐患,进行技改消缺,积极备战“迎峰度冬”。该公司加强对重要变电站内设备的技改、消缺、大修力度,落实“大检修+状态检修”及“一停多用”工作要求,实施一次停电开展多项作业,不仅提高了经济效益,更重要的是提高了线路稳定性和可靠性。对于市郊农电线路,该公司全面分析梳理“迎峰度夏”期间JP柜、开关、下户线、集表箱接线端子安全隐患和“安全短板”,制定相应的整改措施,积极落实整改。强化巡视检查,采用远红外测温仪对线路接头等易发热部位进行测温,发现隐患及时消除。(李伟)

## 激励QC小组成长促质量提升

本报讯 日前,中铁武汉电气化局集团对获得国家级(行业级)优秀成果一等奖的西安分公司智慧电气之光QC小组、获得国家级(行业级)二等奖的成都分公司蜘蛛侠QC小组、上海分公司地铁主力军QC小组以及获得中国中铁股份公司年度优秀奖的7个QC小组分别给予奖励,以此激励更多基层QC小组的创新热情。

中铁武汉电气化局集团自2014年8月重组成立以来,高度重视QC小组活动的开展,制定质量小组活动管理办法,过程跟踪QC小组活动开展,按节点计划推进。各子公司QC小组紧紧围绕“质量管理小组——开发潜能,持续创新,共同提升”这一主题,围绕技术创新、提质增效、先进管理理念和方法等课题积极开展QC小组活动,涌现出一批较有价值的QC小组活动成果。(汪文富)

## 平齐铁路信号改造提前开通交付

本报讯 平齐铁路哈尔滨局管段信号改造日前完美收官,原定2017年11月开通的平齐铁路信号改造工程,经过两个多月的昼夜鏖战,提前13个月开通交付。

平齐铁路原为四洮铁路和洮昂铁路,距今已有百年。本次信号改造,室内联锁制式更换为目前最先进的计算机联锁控制系统,车站行车控制人员只需轻轻点击鼠标,即可完成列车的接发任务,大大提高了劳动效率和运输效率。据了解,原本将近两年的工期,调整为两个多月。承建该项工程的中铁电气化局三公司一段迅速调整施工方案,两月开挖电缆沟137公里,敷设电缆765公里,电缆地下接续941个,安装箱盒近2000个,安装信号机246架,区间电容安装886个,确保了平齐线安全顺利开通。(赵萌)

# 让服务板块为公司创造新价值

□本报特约通讯员 郑传海

前不久,中铁十一局四公司火工品管理中心经理张延超通过微信工作平台发布一条消息,由该中心与陕西省商洛市镇平县公安部门和当地民爆公司达成了火工品直供协议,这也是火工品管理中心今年签订的第3份火工品直供协议。与原来通过民爆公司提供火工品相比,仅黔张常、汉十、玉磨和镇平4个项目的火工品直供,就为公司节省开支4000多万元。

与火工品中心类似的服务板块还有围绕建筑工程主业,做好保障服务的检测中心、混凝土管理中心、周转材料中心和钢构加工中心等8大中心。2013年底,在公司总经理办公会上,总经理余霖宣布成立8大管理中心。

过去,像现场施工所需的混凝土、钢构模版加工、碎石和雷管炸药等配套服务,很多企业都觉得管不好,交由内部队伍做,反倒剪不断,理更乱。因此,绝大多数企业都是面向社会选择合作伙伴。在公司经营管理智库专题会上,余霖请副总经理王刚算了一笔账,假定按照一年完成50亿元产值计算,施工所需的服务、混凝土、砂石料、火工品和项目驻地建设所

需的活动房等配套服务使用的材料款,至少要占20%,如果再加上人工费和车辆运输费,机械装备使用费,一年下来可是一个大数字了。余霖进一步把施工现场因为很多企业配套保障服务板块存在缺陷,致使很多项目部在施工的关键时候卡脖子的问题提了出来:突击的时刻出难题,到了要用雷管炸药、碎石和钢构台车等特殊物资的当口,有的供应商要挟着涨价,这给施工主业造成制约。

余霖认为,“配套服务有黄金”,“保障服务是加油站”。2013年年底,该公司混凝土管理中心开始运行,检测中心在满足各个项目部检测试验的同时,对外承揽了营业额300多万元订单。过去,钢模版、移动模架和衬砌台车用过之后找不到“娘家”,现在不等项目完工,周转材料中心就安排人员到施工现场把它们转运到指定地方方修整,除锈、喷涂和包装后再反复利用。

据不完全统计,在收回混凝土拌合站、钢模版和隧道衬砌台车、火工品等外包服务业务板块的两年多时间里,8大服务保障中心完成产值近10亿元,为企业节省开支3亿多元,转移和安置600多名员工就业和再就业,服务保障板块成了公司支撑主业发展壮大、节支增收和吸纳员工就业的支柱。



## 四川纳溪柚“网”天下

四川省泸州市纳溪区升级“互联网+农产品”的脱贫路径,各镇(街道)的“第一书记”与大学生村官“各显神通”,结合当地特色,为农特产品促销、做品牌“代言”,通过传媒营销、电子商务等手段补齐农民销售的短板,主动对接市场信息,帮助农民获知惠民政策,畅通致富信息,拓宽销售渠道。

## “做公益会上瘾”

——记国网湖州供电公司员工胥晶

她的影响下,家人、亲戚朋友以及同事都开始加入献血行列。如今,这支队伍越来越壮大。

### “远方妈妈”的温情

2008年5月12日,四川汶川发生大地震,很多孩子成了孤儿。“电视上播出的画面让我很难过,我觉得我应该为他们做点什么。”胥晶成为湖州市首批“爱心妈妈”中的一员,连续八年结对汶川地区的贫困儿童。

“我在四川有个弟弟,我们常常互相写信。”胥晶儿子口中的四川弟弟叫姚杰。胥晶说,“结对这些孩子,经济上的保障只是一方面,更多地应该给他们家人般的关心。”胥晶和“配电绿丝带”的姐妹们募集爱心助学金和冬衣,及时送到儿童所在的学校。(王佳)

□本报记者 吴铎思

日前,第95届秋季全国糖酒会在福州召开。今年是“十三五”开局之年,国内食品及酒类行业发展正处于探索供给侧改革、调整结构、转模式的重要历史机遇期,业内对展示交易、转型升级、信息沟通、思想交流的需求愈发迫切,因此,本届糖酒会的举办受到了全国客商的高度关注。

据了解,本届糖酒会展商品成交总额达210.7亿元,其中酒类成交总额为106.6亿元,占比超过50%。

业内人士指出,在经历了近3年的艰难下探后,酒行业逐渐释放出了复苏的迹象。一些上市公司年报信息也显示,多家上市白酒企业经营业绩、费率、流动性等各项指标均处于稳定向好的趋势。

### 复苏势头强劲

福建是酒业大省,目前也有一家宣布上市计划的白酒企业,该企业今年9月启动技改项目,投资4.2亿多元,用地面积270亩,用于增产以备全国布局,届时将建造4万平方储酒容量达1万吨酒窖2个。

新一轮经济或行业波动时,在资产跌入谷底时,是最好的并购、整合机会。据了解,涉及白酒行业的上下游的并购事件,自2014年下半年起逐渐多起来,这也体现了业界对行业发展前景的看好和信心。

国内5000余家制药企业中,排名前十位的研发投入约为营收总额的1%,且成果转化率不到2%。

## 医药工业研发占比有待提升