

【班组现场】

跟师傅“叫板”

“通过这场比赛,看得出你对工作花了很大一番心思,师傅挺你”

本报记者 彭冰
本报通讯员 刘正欣

“我佩戴呼吸器的方法肯定更好,又快又安全,不信的话,就来比试一下!”

7月20日,在吉林石化炼油厂催化裂化车间的安全互动课堂上,“90后”操作工赵时俊“当仁不让”地站起来,公然向正在讲台上授课的师傅“叫板”。

“好小子,你师傅崔兴龙可是咱车间佩戴空气呼吸器纪录的保持者,你真敢跟他比试?”班长梁世杰笑呵呵地拍了拍赵时俊的肩膀。

“那有什么不敢的?这个佩戴方法我可是研究很久了!”赵时俊自信满满。

“师傅接受你的挑战,但咱先把话撂这儿——比赛就是比赛,我可不会手下留情哦!”年长10岁的崔兴龙,平时虽对勤奋好学的赵时俊关爱有加,此时却也不敢“小觑”。

“好,我来当裁判!”梁世杰将两台空气呼吸器摆在二人面前,随后拿出一块计时秒表:

“预备,开始!”

班组其他员工全都好奇地围拢过来。起初,师傅二人速度不相上下,可到了最后环节,赵时俊突然打破常规,仅用一只手佩戴呼吸面罩,另一只手则同时完成了氧气瓶试压。

“赵时俊用时29秒!崔兴龙用时35秒!”比赛结束,赵时俊以“6秒”的优势胜出。

“大家应该注意到了,小俊的动作虽然不如崔兴龙熟练,可他创新性地将佩戴面罩和试压这两个环节融合成了一个步骤,双手并用,从而节省了宝贵的6秒钟!”梁世杰激动不已,带领班组员工即兴展开讨论,“大家可别小看这6秒钟,在紧急状态下,几秒钟就有可能挽回一条生命……”

面对同事们热烈的掌声,赵时俊有些不好意思了。

“小俊,师傅输了,可师傅输得高兴!”崔兴龙喜悦地拍着徒弟的肩膀,“通过这场比赛,看得出你对工作花了很大一番心思,师傅挺你!”

“师傅,您教过我,‘安全的事儿,再小也是大事儿’。我这本事都是您教的!”赵时俊由衷地说。

手机上的胎教

第一次在电话里读起故事时,稚嫩的话语让这个“硬汉”竟有一种说不出的羞涩

唐哲 姜茂松

7月6日清晨,一段响亮的手机铃声响起,刚刚参加完夜班施工作业的呼铁局呼和浩特供电段察素齐网区工长郝国正顾不得休息,赶紧拿起手机,开始给妻子腹中的“宝宝”讲起故事来。

原来,为了迎接今年暑运“大考”,郝国正和他的工友们已经连续在工作岗位上奋战了13天。面对高温天气给铁路供电设备带来的参数变化,每天夜里都要利用“天窗”时间检修设备,“黑白颠倒”的工作性质让郝国正过起了“美国时间”,没有办法陪护6个月身孕的妻子产检。7月1日暑运首日,医生要求“宝宝爸爸”开始胎教,分身乏术的他只能通过电话进行胎教。

这些举动都被值班员王伟看在心上,很快便在工区传开,工友们知道他不愿因为家中的事在工作上分心,纷纷在网上为他寻找胎教的小故事,并用纸条抄好,放在他的床边。作为过来人的职工李涛还时常给他念起“胎教经”,男性音色可以促进胎儿听觉发育,增进胎儿的舒适和安全感,让宝宝有“被爱”的感觉……

记得第一次在电话里读起故事时,稚嫩的话语让这个工作中的“硬汉”竟有一种说不出的羞涩,一时张不开口,只能用笑声为自己打着圆场。

为了减少通话时间,降低手机给胎儿带来的辐射,郝国正还不忘利用工余时间把故事反复朗读。

看到丈夫的努力,妻子便想着法子给这个短暂的“故事会”营造快乐温馨的氛围——每当听到手机里郝国正温柔的声音,她便配合着放起音乐,与丈夫一起享受着胎教的幸福。

近日,沈铁吉林车辆段修制车间轮对收入班组添置了新“武器”,过去职工作业时手里拿着的本夹子变成了轻巧的手持机。只需用手持机在每条轮对的“身份证”——二维码上一扫,即可调出相关数据并录入检测信息。图为7月25日,该班组业务骨干与职工交流手持机操作要领。



班组有了新“武器”

为在用车市场夺得一席之地,6车队的职工们从线上到线下主动出击,拓展业务——

他们很拼,为了车队的生存

李孝洪 李政森

“哗哗……”7月18日中午,一场滂沱大雨不期而至,正利用午休时间来核对某单用户用车信息的攀钢汽运公司6车队驾驶员王华全被淋成了“落汤鸡”。

他刚跑到附近的小卖部躲雨,身上的手机便响了起来。“我马上要外出,目前只有半个小时的空,如果你能赶到的话,我们就谈谈……”接完电话,王华全不顾得倾盆大雨,拔腿就往对方办公地点跑去。

地毯式收集信息

地毯式收集信息已是6车队所有员工近年来的工作常态。

“我们收集信息的方式是线上线下同时进行,只要听到一点‘风声’,我们就会想方法进行落实……”该车队劳资员陈小梅道出她与同事们收集信息的诀窍——无论是

身边的家人、同学,还是萍水相逢的朋友,凡是能用上的社会资源绝不放过一丝一毫。同时,他们还充分利用QQ群、微信群、朋友圈等现代通信工具获取信息。

“我们不仅时常去拜访有关单位、各旅行社,了解用车需求,还时时关注新闻报道,从中判断是否有用车可能,然后主动出击找市场。”为了多方面掌握用车信息,调度室组长王宏与同事们个个都是本地新闻报道的铁杆粉丝。

俗话说:蛇有蛇道,熊有熊踪。以车为家的驾驶员亦有自己收集信息的独门绝技。“虽然我们平时没有多少时间上网,但对我们自己所驾驶的通勤车就是一个信息集散地。”行车二班班长唐士军说,他们每天收车时会通过“汽车黑匣子”,从通勤车上各厂职工的聊天内容里去寻找用车信息。他们还通过在座位上放广告单、在车身上喷广告、印发名片等方式,把车队的各种对外业务传播出去。

从线上到线下,从收集到传播,6车队动

用所有资源拓展业务。

“肉搏式”抢占市场

“他们的通勤车准点吗?”

“他们驾驶员的服务态度如何,技术水平怎样?”

“他们车身内外的卫生状况如何?”

……

为了在不断萎缩的用车市场夺得一席之地,6车队许多职工常常扮演“商业007”,采用各种方式去了解竞争对手为客户提供服务时的各种信息。

“所谓知己知彼,百战不殆。在优胜劣汰的市场法则面前,我们必须准确无误掌握对手的各种信息,才能有的放矢击其软肋,从而夺下市场。”6车队副队长伍浩直言。

虽然6车队凭着客车旅游资质以及数十台豪华大巴车等有利资源,使出浑身解数去开拓市场,可在以价格为首要考量因素的情况下,他们多次因为运输成本偏高而被拒之

门外。

“我们也想过在降低运输成本上下功夫,可事关广大乘客的人身安全,我们根本不敢在车辆的保养、周检、月检等环节上做文章!”6车队副队长胥勇谈道,为了不输在报价上,他们想过多种办法降低运营成本,可最终也只能在线路优化、驾驶员操作技能提升上寻找空间。

花大量人力、物力维护车辆安全运营虽让6车队在成本竞争上处了下风,可也正是因为车辆保养得好,行车安全有保障成了6车队的撒手锏。

保姆式服务客户

“市场不仅要勇于开拓,更要精心去维护。”6车队队长林健说,客户就是上帝,这绝不是一句口号。无论是外部市场的常年包车,还是个别单位的临时用车,或是集团公司内部的通勤车,他们时时处处着眼于满足客户需求。

为了稳固市场,一些驻勤在外部客户单

位的驾驶员会主动为客户干些领料、搬运物品、打扫卫生的活儿。

即使是临时用车,6车队也完全按客户的要求准时、准点、优质、高效地提供服务。

对集团内部市场这位“老东家”,6车队更是不遗余力。西昌钢钒对通勤车使用要求非常高,不仅要求行车安全可靠,对车内外的卫生环境更是提出了窗明几净的要求。为此,6车队选派安全意识强、驾驶经验丰富、服务意识强的人员上西昌驻勤。为了确保车况良好,西昌班组驾驶员们自觉进行一日三检及周检月检。检车时没地沟,西昌行车班就自带滑板;没有洗车专用场地,他们就来来回回打水清扫,保证车辆内外卫生。

一分耕耘,一分收获。6车队通过全员参与市场开拓,通过提供优质服务,在狼烟四起的市场上赢得了一席之地。

“我们如此拼命,就是为了生存下来。”林健说。

最后的铁鞋制动员

李育全

地处广西壮族自治区北部的桂林北“区段站”,从上世纪70年代初建立简易驼峰开始,就一直使用铁鞋制动。据记载,桂林北站每昼夜解体和编组车辆数最多达到1500多辆。一代又一代铁鞋制动员在调车场挥舞着铁鞋叉子,用汗水书写自己的青春诗篇。

7月20日,桂林地区热浪逼人。12时50分,37岁的铁鞋制动员杨森勇看了看手中的调车计划,自己包线有钩活,便戴起手套,拿起铁鞋叉子向调车场调3线走去。13时05分,解体41021次推峰作业开始,车组连续不断从驼峰溜放下来。调3线第一钩有辆车,由于一级铁鞋制动员工作才一年多,经验不足,溜放车组速度稍大了一些。杨森勇目测了下,每小时七八公里左右,立即在距离停留车30多米的钢轨处放置一只铁鞋,再往前几米,用铁鞋叉子叉住铁鞋随时准备放鞋。不一会儿,车组前轮压上铁鞋发出刺耳的滑行声,杨森勇迅速弯腰叉起铁鞋放在最后一辆车两车轮之间的钢轨上。车组慢慢停了下来,叉鞋放鞋弯腰十几次后,41021次解体完毕。此时,杨森勇衣服已经湿透,汗水不停地从脸上流下,他左手拿着铁鞋叉子叉在地上,右手轻轻地抹了抹脸上的汗水,等待下一批作业。

“速度大,先基本,后调速,空线,一车三鞋双基本”、大组车“让头拦尾、集中下鞋”,铁鞋制动这个工作也是有诀窍的,不然就容易造成撞车,发生事故。”杨森勇说。

随着桂林北“区段站”的功能逐步弱化,每昼夜解体和编组的车辆数不足600辆。年底桂林西货场建好后,简易驼峰即将被拆除,承载多年光荣使命的铁鞋制动员将退出广西铁路舞台。

“上班17年了,每天挥舞着铁鞋叉子,叉鞋,放鞋,听着车轮压上铁鞋与钢轨摩擦的声音,就像美妙的音乐。想到不久后,我们这个岗位就要撤掉了,多少有点不舍。”杨森勇心绪复杂地说,“铁路行业在发展,落后技术被淘汰是理所当然的。相信在新的岗位,我一样能行。”



煤矿里的“环保达人”

每天下班都背着几十个空矿泉水瓶出井,重庆能源集团蓬春煤矿工人刘焱华被工友送了个外号叫“刘瓶瓶”。

原来,该矿不少员工都有带水下井的习惯,有少数人喝完后将空瓶乱扔,影响了矿井文明生产。刘焱华每天下班时将巷道里的空瓶捡起来,绑成一大串带出井。他说:“捡空瓶子既清洁了井下环境,又可以卖钱,一举两得。” 张登泽 摄

迟迟未报的创新

张小梅

近日,山东能源唐口煤业煤炭运销公司支部副书记孙猛在统计“五小”创新时发现,煤质化验员李淑伟的“自制发热量坩埚架”创新项目,一直没有申报验收。

发热量坩埚架应用煤质化验已两个多

月,为公司节约材料费2000多元,效果非常明显。但是,李淑伟为什么迟迟未将该项目申报工会验收呢?孙猛立即去化验室了解情况。

“李工,你设计制作的这款坩埚架很好,既节约了材料费,又提高了化验效率,赶紧报工会验收吧。”孙猛拿起一个坩埚架说。

站在一旁的化验员许云霞沉不住气了,

贴在李淑伟耳边小声说:“小李,你别犯傻了。先验收再说,只要通过了,矿上就会奖励你。”

“真金白银。”

“真金白银,谁都想要,但是我们不能向矿上申报有缺陷的创新。”李淑伟仍然坚持,暂不上报验收。

孙猛仔细观察了坩埚在坩埚架上的应用情况,然后向李淑伟建议:坩埚嵌入圆孔内不易取出,是因为坩埚嵌入圆孔太深。只需想办法将坩埚支撑起来,不完全嵌入圆孔就应该能解决问题。

“有道理!我马上找一种柔软、轻薄、而且易变形的材料,粘在圆孔一侧作为支撑。

如果能解决,坩埚嵌入坩埚架后不易取出,

的问题,我就向工会申报验收。”李淑伟高兴地说。

快。难度大的工程,人均每天可能只能做十几平方米。如果连底下的坑也不填就直接铺卷材,这样当然快,但怎么可能不漏?防水施工要讲良心,而且无论怎样都不能砸了公司的招牌。

质量为本,离不开一支优秀的员工队伍。据了解,该企业积极开展各种竞技大赛,大力弘扬工匠精神,挖掘培养优秀技术人才;坚持“没完没了的培训和学习”,创办了雨虹学院、职业技术学院等众多培训平台;持续实施股权激励,引导员工真正把谋事创业的积极态度融入血液里,体现在行动上,不断释放企业发展的潜力。

近日,沈铁吉林车辆段修制车间轮对收入班组添置了新“武器”,过去职工作业时手里拿着的本夹子变成了轻巧的手持机。只需用手持机在每条轮对的“身份证”——二维码上一扫,即可调出相关数据并录入检测信息。图为7月25日,该班组业务骨干与职工交流手持机操作要领。

面对母亲,他献出的是一颗孝心;面向企业,他递交的是一份忠诚——

尽孝是本分,尽责是本职

单旭泽 涂云浩

7月2日,一场大雨,让沁着月季花香的空气显得格外纯净和香甜。聂成文72岁的老母亲安然地坐在阳台的轮椅上,她手中的移动音箱正唱着川剧折子戏,老人听得入迷。

这个移动音箱,是儿子聂成文送给母亲的礼物,用来陪伴母亲,也让自己在出车时能更安心。

今年47岁的聂成文,是河南油田车辆管理服务中心的一名驾驶员。他话不多,但句句实在。在同行中,聂成文有两样出名,一是业务精,二是有孝心。

安全行车,在聂成文的心头是件比天还大的事。他爱琢磨、勤动手,从不带“病车”上路,车子有了哪怕一点点小毛病,他都搁在心

上,非得修好才踏实。每天收车回来,不论多晚,他都要仔细检查车辆情况。对于车辆的外送维修、故障原因等,他都一字不漏地体现在台账上,每一部车的健康状况在他的脑子里形成一个无形的档案。

站长周振江说:“成文不但在岗尽责,还在家尽孝,不容易啊。”

2007年秋天,聂成文的母亲突发脑溢血导致半身不遂,生活不能自理。妻子上班离家比较远,照顾母亲的重担就落在了聂成文的肩头。为了不耽误工作,他从四川老家请了保姆,帮忙照顾母亲,只要不出长途车,每天收车以后,他就回到母亲那里,给母亲做饭、擦洗身子。

有人劝他,不行就找领导帮忙换个岗位,这样就能多照顾母亲。可他却说:“工作总得有人干,我自己能解决的,尽量不麻烦领导。”

今年“极寒期”,各用车单位都在控制费用,导致司机工作量不饱满。但聂成文亲和的

态度、优质的服务,以及干净舒适的车辆,早已形成良好的口碑,用车单位都会点名要他的车。为了降低成本,聂成文把心思用在了节省燃油上,到了急转弯处,提前鸣笛、减速,避免急刹车和重新起步,使得油耗一点点地降了下来。一季度他的里程和台班数在中心站名列第一,节油200余升。聂成文还将总结出来的“文明行车安全经”与大家分享,被大家称为“油田好司机”。

夕阳西下,聂成文安全收车回家。当他快步来到母亲跟前,母亲放下音箱,颤颤地抬起头,摸着聂成文的脸,笑了。

“尽孝是本分,尽责是本职。母亲在,家就在。在,我就能安心开车。”自驾驶车辆28年来,聂成文安全行驶230万公里,多次