

工会工作站建进
天津一项目工地

本报讯(记者姜明)融技能培训、法律援助、职工书屋、心理疏导等多重功能的工会工作站,日前已正式亮相中建八局在天津市高银会展中心建设工地项目部里,为工友们提供贴身的一站式服务。

如何为进城农民工服务,让他们享受更多的发展成果,一直是天津市各级工会致力破解的一个课题。2014年,中建八局工会作出了“百千”计划,要求每年在重点工程项目创建10家局级示范工会工作站、100家公司级工会工作站,服务数千名一线务工人员。该局在天津市高银会展中心建设工地项目,经过几个月的筹备和试运行,工会工作站日益成熟,受到了一线工友的热烈欢迎。

昆明五华区总工会
慰问困难农民工

本报讯(记者黄榆)近日,昆明市五华区总工会在“三中心”召开2015年“中秋·国庆”劳模、先进、农民工和困难职工“送温暖”集中慰问会,本次慰问对象共有136名农民工代表。近5年来,区总慰问生活较为困难的农民工1256人,为此支付了28.4万元,接待来访农民工1108起,1924人次,培训农民工350名。

据五华区人大常委会副主任、区总工会主席许萍森介绍,胡云秀、蒋秋香、李忠银等多位农民工获得了“昆明市十大杰出农民工”称号,新世界餐饮公司获得了“昆明市十大关爱农民工企业”称号,杨生华、白聪、王世富等多名农民工分别获得全国五一劳动奖章和省市区劳动模范光荣称号。

龙游县灵山信用社
资助贫困学子

本报讯 日前,在浙江省龙游县灵山信用社办公室内,读初中二年级的小应驰和爷爷一道向资助他学习的叔叔阿姨们表示感谢,同时汇报了近期的学习情况。

据悉,小应驰今年下半年读初二了,因父母打工受伤丧失劳动能力,自幼便跟随着爷爷奶奶生活。年迈的爷爷奶奶不仅要照顾年幼的小应驰,还要负担其父母的医药费。如今,爷爷奶奶年纪也越来越大,慢慢也有些力不从心了。早在两年前,该社在“走千家、访万户、共成长”活动中,得知小应驰可能辍学的情况下,主动上门,决定每年资助小应驰1000元学杂费和一些生活及学习用品,帮助其今后完成学业。(李国锦 曹红萍 周志刚)

国寿集团召开职代会
通过职工互助计划议案

本报讯 9月25日,中国人寿集团在京召开第二届职工代表大会第一次全体会议和工会第一届会员代表大会第一次全体会议。来自全系统各级公司各个单位的130余名职工和会员代表、20余名列席代表参加了会议。会议通过了建立《中国人寿职工互助计划》的议案。

会议提出,凝聚职工群众的智慧和力量,积极推进企业民主管理,切实保障职工群众的主人翁地位,建立、健全民主科学决策机制,维护好职工群众的民主权利。发挥职工群众的主力军作用,通过先进典型的示范引领,广泛深入开展建功立业劳动竞赛,让广大小职工共享公司改革发展成果。(张强)

宝兰客专甘肃段
东大门贯通

本报讯(特约通讯员刘敬渭 宋凌波)10月7日9时30分,由中铁十局承建的宝兰客专1标6座隧道中最后一座隧道牛背隧道顺利贯通。至此,宝兰客专甘肃段东大门全部打开。

中铁十局承建的宝兰客专工程1标位于甘肃省的东大门天水市境内,标段全长25.8公里共掘6座隧道,其中隧道总长24公里,占标段全长的93%。工程自2013年2月开工以来,他们在6座隧道打开了10多个工作面掘进作业。同时制定并优化了多项施工方案,积极推广应用一系列新技术、新工艺。据悉,宝兰铁路客运专线东起陕西省宝鸡市,西至甘肃省兰州市,是国家铁路“四纵四横”客运专线的重要组成部分。



分类广告 (2015年10月15日)

工人日报社广告经营中心
咨询电话: 010-84151388

公告叶风英,本院受理原告游榕诉你离婚纠纷一案,现依法向你公告送达起诉状副本、应诉通知书、举证通知书、证据材料及开庭传票。原告要求判决原、被告离婚。诉讼费用由被告承担。提出答辩状和举证期限分别为公告期满后的15日和30日内,定期后第5日9时假定原告在本院3号法庭开庭审理,逾期将依法缺席判决。
福建省将乐县人民法院

公告孙小明,本院受理原告杨春辉诉你民间借贷纠纷一案,已审结。现依法向你公告送达(2015)将民初字第660号民事判决书,及送达诉讼通知书。被告诉应立即偿还借款人民币2000元及借款的逾期还款利息,并承担相应的诉讼费用。自公告之日起60日内来本院领取,逾期视为送达。如不服判决,可在公告期满后15日内,上诉于三明市中级人民法院。逾期将依法判决。
福建省将乐县人民法院

公告天津亿泽下属材料销售有限公司,原告安徽仲裁委员会诉你买卖合同纠纷一案,现依法向你公告送达(2015)津民二初字第171号民事判决书。自公告之日起60日内视为送达。如不服本判决,可在公告送达之日起15日内向本院判决,上诉于天津市高级人民法院。
安徽省合肥市中级人民法院

公告安徽省高级人民法院,因你买卖合同纠纷一案,现依法向你公告送达(2015)皖民二初字第171号民事判决书。自公告之日起60日内视为送达。如不服本判决,可在公告送达之日起15日内向本院判决,上诉于安徽省合肥市中级人民法院。
安徽省合肥市中级人民法院

为何我没向老板讨“加班费”

——一名橡胶厂工人的“十一”黄金周

- 不想正面对抗,“会让介绍自己来打工的乡亲为难”
- 工作环境糟糕,不打算长期待下去,边干边找出路
- 趁老板休假,工人也有不应提倡的休假“小花招”

本报讯(记者翟莉莉)今年“十一”长假,对在橡胶厂打工的沈江来说,似乎仍然没有任何特别之处——没有假期,没有加班费,和平时一样,往橡胶桶里投放搅拌配料,粉尘漂浮且气味刺鼻,每天要干上10个小时。“工资和平时一样,一天100元”,10月11日,对于《工人日报》记者提出的是否会发加班费的问题,沈江回答说,“从来都没有过,也不会向老板去要”,原因是厂里一切都是老板说了算,自己也不会在这里长干下去,不想让介绍自己来的乡亲为难。记者采访发现,虽然厂里不放假,沈江却有着自己的休假“小花招”,不过,这种方式不应提倡。

沈江老家在黑龙江农村,在河北三河这

意义上把加班的自由都交给工人,实际上工人不加班就没有工资,因此不得不选择加班,当有工人提出异议,老板则把加班的责任都推给各个经理,称自己“并不希望工人加班,因为设备磨损高,工人也会疲劳作业”,但实际上,这种疲劳作业从未被叫停过。

老板的强势地位以及迂回之术让工人

无可奈何,加上工厂里污染严重、环境糟糕,不少工人并不想在这里长期干下去,因此,平一天算一天,不计较那么多,不想让介绍自己来的乡亲为难,便成了大部分工人安慰自己的理由。沈江目前正在寻找另一个工作机会,房子一旦租好了,就打算离开这家橡胶厂。

虽然无法正面对抗,沈江等工人还是有自己的休假“小花招”。“工人不放假,但是老板放假,他们全家出去玩就不会来厂里检查”,沈江笑着说,“如果厂里‘有自己人’,我们有时候就偷偷给自己放假,溜出去逛逛,让厂里的工人给我们记上考勤,一样可以不干活拿工资,厂里人多,不一定会被发现”。

因此,今年“十一”假期,沈江腾出一天的工夫,跑到距离工厂只有两个小时车程的北京,看了看天安门,但让弟弟在厂里为自己考勤,然后让弟弟挑一天出去逛逛,自己在厂里考勤。“要是厂里有人检查就没办法给自己放假了”,沈江说,这个办法也是偶尔为之。因为偷着休了假,沈江多少有点心虚,也就不那么纠结于加班费的问题了。

山东开展农民工
市民化进程动态监测

本报讯(记者丛民)为全面准确及时反映山东农民工市民化进程与变化,日前,国家统计局山东调查总队、山东省统计局和山东省人社厅联合启动山东农民工市民化进程动态监测工作。

本次调查采用科学的随机抽样和入户访问方式调查,定期收集农民工在输入地的就业生活相关信息,主要从就业、收入与消费、居住条件、健康与医疗、个人活动(时间利用)、社会融合、定居、农民工子女教育等八个维度来反映农民工市民化状况。调查范围为济南、青岛等17个地级市和胶州、莱西等8个县级市的城镇地域。调查对象为居住在城镇地域范围内的农民工,调查样本2200个。

夫妇县城创业,创新搞活经营

顾客口味登记本

李克红

表妹和表妹夫一起在小城里开了家小饭店,两人兢兢业业地经营,居然只用了几年时间就在县城里有了房子有了车。

我不禁好奇,表妹用了什么经营秘诀?前不久,我回老家办事儿,顺便去表妹的饭店里坐了坐。我到的时候已经快打烊了,表妹炒了几个小菜和我一起喝酒,表妹则在吧台里摆弄着一个笔记本,估计是在清算一天的账目吧!我笑着问:“看账本呀?今天做了多少钱呀?”

“你是说这个?”表妹晃了晃手中的本子问,“这可不是账本。”

“难道你还写日记?”我纳闷地问。

“不,不,不是日记本,这是我的经营秘籍——顾客口味登记本!”表妹有点小得意地说。

“顾客口味登记本?什么意思?”我更不解了。

“我们做的基本上都是熟客生意,顾客们都来自附近的小区,每个顾客在我脑子里都有编号,有的是根据他们的口音来的,有的是根据他们的身材个子来的,有的是根据他们的职业来的,这户人家是喜欢吃辣的,那户人家是喜欢吃咸的,我都登记在这个本子里,每天营业结束后,我都会复习一遍加深印象,等他们再次来到我这里吃饭的时候,我几乎什么也不用问就能招待得他们开开心心!”表妹微笑着告诉我。

这还真是个好办法呀!我不由得赞叹。正这时,门口进来一个大汉说:“还没打烊吧?给我烧个鱼香肉丝,再来个油焖茄子,两碗饭,我打包带走!”

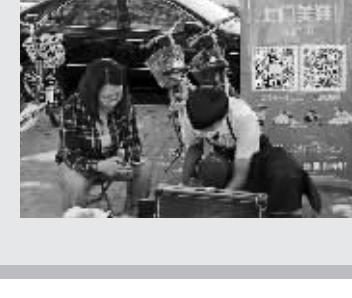
“好嘞!”表妹一边应着一边朝那个本子上扫了两眼说,“大哥您不喜欢吃笋丝对吧,那么不如在鱼香肉丝里用茭白代替笋丝!”

“对,对,我忘了,把笋丝换成茭白丝!”大汉一脸满意地微笑着,还对我搭讪说,“这老板娘的记性就是好!”

我也微笑回礼,算是认同他的话,但我心里明白:你以为她是记性好,其实这都是顾客口味登记本的功劳呢!不过话又说回来,这顾客口味登记本的主意,又有多少人能想到呢?

看来,无论是做人还是做生意,都应该多动一下脑筋,多想一个主意,多搞一份创新,只有这样才能多一次成功的机会。

北京现“扫码一条街” O2O 扎堆地推求关注



“我始终相信爱拼才会赢。现在路子越走越宽,日子也会越来越好”

残疾农民工转行记

本报记者 黄榆

“勤劳有饭吃,我就是靠着这点,走到今天的。”俞忠圭,云南大理州祥云县祥城镇官村人,父母务农,年幼便患了小儿麻痹症,下肢八级残疾。10岁靠修家电起家,21岁进入祥云县家电建材市场,30岁拥有了第一家自己的客栈,36岁的他将眼光瞄准了旅游市场。

俞忠圭从小就生活在世人异常的眼光中,由于行动不便,干体力活没人要,他只能学一门技术。为了不给父母增加负担,16岁初中毕业后,俞忠圭便在祥云县找到一家家电维修服务站做学徒。从修录音机、电视机开始学起,别人嫌修的他抢着干,空闲时就买书来看,遇到不懂的问题,师傅讲解他就认真记录下来,4年的时间俞忠圭在县城修家电已经小有名气。

经过6年的磨砺,俞忠圭的修理店名气大了起来。这时,他并没有满足,而是选择

学徒才可以转正,我只做了半年学徒就可以独立工作了。做学徒每月工资很少,转正之后每修一台家电都有提成,最高可拿到做学徒时两倍的工资。”俞忠圭说。不想一辈子给别人打工,俞忠圭暗下决心,要在最短的时间内学好技术,自己创业。4年修理工的工资就是创业资金。

20岁,俞忠圭成功地迈出了他人生创业的第一步。在县城闹市区,他租了一间15平方米的小铺面,“忠艺家电维修店”开始营业。为了吸引顾客他只收取材料费,提供热情周到的服务,慢慢赢得顾客的信任,生意也热闹起来,但是其他的问题也接连而来。“有小伙子到我这修一台录像机,说好150元。但他认为我是残疾人,好欺负,录像机修好了,他不给钱拿起来就跑。”俞忠圭回忆说。

经过6年的磨砺,俞忠圭的修理店名气大了起来。这时,他并没有满足,而是选择

转行,开始经营起家电生意。因为之前积累的人脉和他自己的经营之道,家电生意也一直很红火。俞忠圭并不满足,“世界那么大,我想出去看看,我不甘心一辈子就窝在这小小地方。”他把家电生意交给父亲打理,背上行李出发了。

2004年,26岁的俞忠圭来到香格里拉,他发现这里不仅有美景还有商机,便决定再尝试一个新领域,在距离独克宗古城10公里的香巴拉大道开一家特产店。“在熟悉香格里拉环境的过程中,我发现这里有许多特产,但是没有一个汉族人在这开店,我就租了3间临街的房子做铺面,专营迪庆特产。”由于物美价廉,他的特产生意一直很顺利。

俞忠圭在香格里拉两年多没有落脚的地方,只能住酒店。“有一天,我看到新闻上说厦门鼓浪屿的家庭旅馆,立马想在这里也弄一家特色客栈。”当时大理、丽江、香格里拉的旅游路线已经非常火爆,他认为这是一个不错的商机。

说做就做的俞忠圭很快在松赞林寺附近找到了一栋三层楼高的民宅,装修是他设计的,理念是藏家精品客栈,风格以康巴文化为主。

俞忠圭把这次创业当成了人生新起点。

2007年6月1日,客栈正式开业的第一天,15间客房基本客满,在这天他也遇到了他的妻子。

“香格里拉对于我来说是块福地,我在那里收获了我的爱情。”俞忠圭腼腆地说。

“现在路子越走越宽,日子也会越来越好,我始终相信爱拼才会赢。”今年38岁的俞忠圭自信地说。

“我们做的基本上都是熟客生意,顾客们都来自附近的小区,每个顾客在我脑子里都有编号,有的是根据他们的口音来的,有的是根据他们的身材个子来的,有的是根据他们的职业来的,这户人家是喜欢吃辣的,那户人家是喜欢吃咸的,我都登记在这个本子里,每天营业结束后,我都会复习一遍加深印象,等他们再次来到我这里吃饭的时候,我几乎什么也不用问就能招待得他们开开心心!”表妹微笑着告诉我。

这还真是个好办法呀!我不由得赞叹。正这时,门口进来一个大汉说:“还没打烊吧?给我烧个鱼香肉丝,再来个油焖茄子,两碗饭,我打包带走!”

“好嘞!”表妹一边应着一边朝那个本子上扫了两眼说,“大哥您不喜欢吃笋丝对吧,那么不如在鱼香肉丝里用茭白代替笋丝!”

“对,对,我忘了,把笋丝换成茭白丝!”大汉一脸满意地微笑着,还对我搭讪说,“这老板娘的记性就是好!”

我也微笑回礼,算是认同他的话,但我心里明白:你以为她是记性好,其实这都是顾客口味登记本的功劳呢!不过话又说回来,这顾客口味登记本的主意,又有多少人能想到呢?

看来,无论是做人还是做生意,都应该多动一下脑筋,多想一个主意,多搞一份创新,只有这样才能多一次成功的机会。

分析手段,他积极主动地向所内线损管理员进行求教,结合自己台区的情况,认真梳理并制定了一套有效的台区线损管控方法,保证自己台区的线损情况一直处于“可控、能控、在控”的范围。这次有好经验大家一起分享,他在管好自己台区的同时,还主动帮助周边的台区经理进行线损管控提升,使林城供电所以林城街道为中心,形成一个台区线损管理提升的辐射带,有效提升了整个单位的指标。

在一日一日的傍晚,林城供电所一楼总有一间办公室亮着灯,蒋建国总是守在自己的岗位上,有人还为此打趣他:“你就把供电所当家算了!”“我觉得很好啊,每天都在这里呆一会,老百姓就更容易找到我,我也能更好地帮助他们处理电力问题啊!”他笑着说。

多朴素的语言,却处处洋溢着一个基层电力员工服务为民、奉献为公的电力人精神,这正是在一个平凡的岗位上,默默地践行着“我用心、你用电”的服务理念,用自己的辛勤和汗水谱写着一个“不平凡”的电力故事。(范津津)

随着台区现场管理要求的不断提升,台区线损可正确计算率指标在营销管理上越来越重要。他对自己的台区进行认认真真的检查,为更好地提升指标,利用好信息化的监控和

工作,造就了他认真负责、刻苦钻研的精神,

在新的家庭里,他是最早适应的一个人,各项业绩指标稳居全所前列。

作为一名基层农电员工,他对自己很严格,仿佛每时每刻都在寻找自身工作上的不足,努力要做得更好,因为这不仅仅是他的工作,更是他热爱的事业,日常工作上的每一件小事,都是他职业生涯上的大事。

不断提升,坚持自己

就这样在日复一日中,蒋建国一直不断地提升着自己。

随着台区现场管理要求的不断提升,台区线损可正确计算率指标在营销管理上越来越重要。他对自己的台区进行认认真真的检查,

为更好地提升指标,利用好信息化的监控和

工作,造就了他认真负责、刻苦钻研的精神,

在新的家庭里,他是最早适应的一个人,各项业绩指标稳居全所前列。

作为一名基层农电员工,他对自己很严格,仿佛每时每刻都在寻找自身工作上的不足,努力要做得更好,因为这不仅仅是他的工作,更是他热爱的事业,日常工作上的每一件小事,都是他职业生涯上的大事。

不断提升,坚持自己