



图为彭万军在和老伴辛辛苦苦打工。

只要手里一有钱,彭万军就会汇钱给债主,汇款单金额少的三五百元,多的一两万元,从未中断……

拒当“老赖” 豫“诚信老汉”打工17年

本报记者 余嘉熙
本报通讯员 闵亚平 文/图

64岁的彭万军或许不会料到,过去的17年里,自己竟然怎么也绕不开一个“债”字。

17年前,他先是因购车跑运输欠下朋友和信用社12万元债务。没多久,又因妻子重病需要做手术,彭万军相继向亲友们借了20余万元。

一下子背负了30多万元的债务,彭万军虽感慨“时运不济”,他却从没想过当“老赖”。“我不懂太多高深的道理,但欠债还钱是最起码的做人准则。”正是这样的“心气儿”,彭万军17年来强忍漂泊异乡之苦,默默和妻子一起在外打工还债。去年8月,当彭万军把最后一笔欠款还到了老战友手上时,这位当过兵的老人像孩子一样哭了。

而17年还“债”生涯的留下的,不仅仅是“诚信老汉”的赞誉和当初亲友们雪中送炭般的情谊,还有满脸辛劳的皱纹和那份亏欠子女却又无法弥补的心情……

辞职下海,却遭债务缠身

用不少老乡的话说,彭万军年轻时“风光”过:他1969年参军,次年入党,当过多年飞行员。1975年退伍后,他回到了老家驻马店泌阳县马谷田镇农机站当站长,因为工作认真,多次被县、镇评为先进个人。

但从1997年开始,彭万军所在的农机站走向没落,单位甚至发不出工资来。这让“上有老下有少”的彭万军,日子过得十分窘迫。“一家人都靠我挣钱养活,得找个有奔头的事干。”

中国煤矿尘肺病防治基金会启动免费救助活动

尘肺病劳模可享受最先进的医疗救治

本报讯(记者杨召奎)为减轻尘肺病劳模的痛苦,提高他们的生活质量,中国煤矿尘肺病防治基金会免费救助尘肺病劳模(省部级以上劳模)活动于6月16日正式启动。

该活动持续两年时间,申请时间为每年7月1日至9月30日。活动内容主要包括采用肺灌洗技术等国内外最先进的医疗技术对尘肺病劳模进行救治;将患有尘肺病的劳模安排在北戴河疗养院、大连疗养院等地方治疗休养(每期住院时间15天左右)。

中国煤矿尘肺病防治基金会有关负责人表示为了让此次社会公益活动惠及更多的尘肺病劳模,希望各级工会组织、各企业积极推荐尘肺病劳模,也请劳动模范主动自荐参与此次公益活动。据了解,该基金会成立10多年来,已累计救治尘肺病患者近13万人,其中农民工尘肺病近9000人。

青岛建筑工工资直接发到手

本报讯(记者杨明清)近日,青岛市城乡建设委下发通知,自7月8日起,将执行建筑工程分包和劳动用工管理新规。通知要求,建设单位须将总承包合同范围内的工程款拨付给总承包单位,不得直接拨付给分包单位。建设单位对工程款拨付负总责,应按合同约定及时足额向总承包单位拨付工程款,并监督施工企业将工资发放到每个工人手中。

对因发生农民工工资拖欠导致上访的施工总承包、专业承包和施工劳务企业,视情节严重程度,需额外一次性缴存建筑劳务工资保证金20万-100万元不等。同时,各级建设行政主管部门还要按照工程项目属地化管理原则,加大对建设单位将工程款解发包、指定分包、拖欠工程款等行为及建筑施工企业转包、违法分包、超越资质等级承揽业务、不执行实名制管理制度、恶意拖欠克扣工资等违法违规行为的处罚力度,要将不良行为记入信用系统,予以通报。

信阳东站服务茶农增产增收

本报讯(记者余嘉熙 通讯员侯昆昆 杨军)又到了信阳毛尖的产销旺季,信阳车站今年以来利用九州快运列车快速、便捷和价廉等优势,加强营销攻势,为茶农和茶叶作坊提供茶叶外销一站式服务。

据介绍,在革命老区信阳,平均每8个人中就有1个茶农。在此背景下,信阳东站今年特别提出了“茶事特办”的口号,为茶农开辟了“绿色通道”,不仅在办理茶叶运输过程中做到随到随装、随装随挂、准点开车、减少中转,让茶农真正受益,增产又增收。

再三思量下,彭万军决定辞职下海做小生意。但命运似乎就此和彭万军开起了玩笑。起早贪黑干了两年,不仅没有见到什么效益,反而遭遇了两次车祸,光是赔偿一项就让这个本不富裕的家庭难以为继。

而此时,亲友们也开始催要欠款。无奈之下,彭万军只得把自己为做生意购买的客车低价转卖,并用有限的卖车款把欠亲友的钱先还上了一部分。

正当彭万军为怎么还清所欠余款感到焦头烂额的时候,不幸又再次降临到这个家庭:妻子因患病住进了医院。为了给妻子治病,他先后带着妻子到深圳和上海大医院诊疗,做手术……就这样,他累计欠账30多万元。

30多万元,对于已经一贫如洗的彭万军家庭来说,无疑是一个天文数字,巨额的债务像山一样压在彭万军的心里,“当时满脑子都是欠钱的事,真是喘不过气来。”

一定还清,人死账不烂

为了早日还清债务,彭万军和妻子决定跟随打工大军南下广州,开始17年艰难的打工还债之路。

“老彭是不是赖账,跑出去躲了?”夫妻二人刚刚南下不久,一些不明情况的债主们就上门讨债,找不到老彭,干脆跑到了当地中学找到他正在上学的女儿彭鑫。

“女儿当时那么小,真怕影响到她。”得知亲友追债牵连到女儿的消息,彭万军非常难受。为了打消债主们的顾虑,彭万军想方设法给债主们捎信:“就是砸锅卖铁,也会把帐还清。”

为了表明“不仅仅是说说而已”,彭万军

做通了妻子的工作,干脆把自己家里唯一的房子低价卖掉,先偿还了一部分债务。这也导致他的两个孩子只能借住在原农机站的破旧办公房里。

2004年,彭万军借过钱的朋友刘群山病故,朋友们了解到彭万军在外打工不易,就跟他说:“原先你已经还了他一部分钱,你也一天比一天老,挣钱越来越难。现在老刘又去世了,剩下的钱你干脆就别还了。”

面对这样的劝说,彭万军不为所动:“人死账不烂,在我最困难的时候,亲朋好友给了我最大的帮助,咋能忘恩负义呢?”

彭万军回忆说,那段时间里,自己和妻子省吃俭用,加班加点,竭尽所能把所欠的款项以最快的时间全部还给了刘群山的亲属。

彭万军“人死账不烂”的故事不仅赢得了债主和亲友们的信任,也在当地传为佳话,他也被乡亲们称做“诚信老汉”。主动催款的人基本上没有了。一些借钱给他的亲友甚至托人转告在南方打工的彭万军夫妇:“年龄大了,赶紧回来养老吧!欠的钱不要了。”

彭万军很理解这份难得的亲情和友情,但他说,越是这样,自己越感到不安。他对妻子说:“不管是欠谁的账,咱一分都不能少,不但要把欠款还了,还要还利息,不能让人吃亏。”

挣钱还债,再苦再累也心甘

“最困难的时候,我们捡过剩菜叶……”说起17年来彭万军的还债路,妻子鲍桂云的泪水不由自主地流了下来。

刚到广州时,夫妻二人人生地不熟,其艰

辛程度可想而知。为了还债,摆摊卖菜、卖小吃,捡废品,给医院当护工,在学校当炊事员,跑三轮搞拉运等,所有吃苦受累的活都干过。为了多挣钱早日还债,夫妻俩过年没有动过回家的念头。

“过年工资高,挣钱也多。”鲍桂云说,那些日子,两口子还想了许多省钱的方法,饭菜吃最便宜的,而且从来都是捡菜贩们丢弃的菜叶,身上的衣服是能不换就不换……

虽然很苦很累,夫妻俩却始终相互扶持,“没别的想法,就是挣钱还债。这种想法一直支撑着我们。”鲍桂云说。

由于长时间奔波劳作,且居无定所,加上吃饭睡觉也没有规律,年龄越来越大的彭万军落了一身病。妻子鲍桂云对此也多有抱怨:“他从来都舍不得到医院住院治疗,只是在药店买些常用药维持。”

得知当护工收入高,彭万军又转到到医院照顾病人。在护理过程中,他不但要照顾病人大小便,帮病人翻身擦身,还学会了给病人讲故事、聊天等。一个重症病人在彭万军的悉心照顾下病情有了好转,在聊天时得知彭万军为了生活和还债前来做护工,很是感动,就让亲属多给彭万军点钱,以表示感谢。但彭万军却拒绝了。

这个时候,彭万军已经年过60岁了,一个本该是退休后安度晚年、含饴弄孙的年纪。就这样,一分钱一分钱的省,一块钱一块钱地攒,只要手里一有钱,彭万军就会通过邮局马上把钱汇给债主,还债的汇款单金额大的有一两万元,小的从300元到500元,从没中断。彭万军说,17年来自己身上始终揣着一个欠账本,上面记满了还账记录和欠账余额。所以“只要能够挣钱



砖厂里的彝族孩子

6月7日,陕西蓝田县砖厂里的彝族孩子们一起在砖厂玩耍,彼此间很团结,学会了分享。

在这个砖密厂,干活的大多是四川大凉山里的彝族人,他们一般都是一家人在一起干活,女人和男人一样干活,日出而作日落而息,一天一人要搬上万块砖。他们把孩子们都带在身边,大的可以帮着父母干活,小的则在砖场放养,孩子们在一起玩耍,彼此很团结。

砖厂实行计件工资制,按月结算,一个大人每月有四五千元的收入。魏永贤/CFP

本报记者 高柱 李娜

运动鞋、藏青裤、短袖T恤的休闲着装,精短的头发表有些泛白,厚厚的无框眼镜后面是一张认真阅读的脸……5月28日,记者来到位于四川金堂县官仓镇的金朝晖蔬菜专业合作社联社,透过办公室窗户,看到了正捧着一本书伏案研究的陈晓辉。

打通官仓镇蔬菜对外销售渠道,成立官仓果蔬专业合作社,创建万余亩现代农业产业示范基地,带动3000余户村民脱贫奔小康。在地方政府眼里,他是创业明星;在邻里乡亲心中,他是名副其实的致富带头人。可谈及这些,些许儒雅气质的陈晓辉憨厚地搔了搔头道:“我只不过在合适的机遇面前做了该做的事!”

“打工时再苦都熬了过来”

与陈晓辉近距离交谈,记者发现他方才正在看的是一本名为《蔬菜栽培技术》的书籍,书有些泛黄,翻开的那页被密密麻麻地勾画着做了笔记。

陈晓辉随手合上了桌上的书,笑着回应记者说:“闲时就看看,这些栽培技术还是很实用!”在合作社一间并不宽敞的办公室里,他与记者分享了自己二十余年的奋斗往事。

农民占比高,人均土地少,上世纪80年代的金堂县有大批农民离开故土出乡务工求生路。1987年,对于陈晓辉而言是极为艰难的一年,作为一名土生土长的农村娃子,高中毕业后便没有了具体出路,“家里兄弟姐妹多,生活很艰苦,父母身体又很差,思来想去

很多外出打工的村民回乡跟着陈晓辉种菜,既能陪家人,还能拿到不错的收入。虽然自己的公司还处于负收益状态,陈晓辉却并不在意

“我愿做村民致富的‘垫脚石’”

就近到成都打工去了,那一年18岁!”没技术,没经验,没人带,陈晓辉进城后就到了一家建筑工地做最普通的玻璃安装工人。“每天只吃几分钱的锅盔充饥,住条件最差的民工房,一次干活时没掌握好力道,玻璃突然爆裂,手心被穿了个大洞!”说起这些辛酸过往,陈晓辉微笑着摇头对记者说:“打工时日子再苦都熬过来了,人嘛,年轻时总要经历这些!”

踏实肯干,在众多工友中文化水平又最高,一些时日,陈晓辉便成为了包工头的副手,做一些简单的人事管理工作。直到1995年,又进入建材行业打拼,腰包渐鼓,日子也慢慢好了起来,“大约有两三万元的存款了,那时候称为万元户。”陈晓辉笑道。

“带着村里老少干点名堂”

“差不多2004年的时候,金堂县总工会主席来找我,算是我人生的一次重大转折点吧!”

据陈晓辉介绍,当时金堂县大量农田菜面临滞销困境,县总工会主席希望他能够找到大量收购蔬菜的买家,“我了解农

民的生活,靠天吃饭,靠地为生。”于是他二话没说接下了县里给的任务,“心里也没底,但总得试一试。”功夫不负有心人,陈晓辉最终联系到一家主要做泡菜的食品公司,解决了相当一部分种植豇豆等蔬菜的农户困境。

有过这样一次经历,陈晓辉心里开始有了其他盘算。陈晓辉老家的官仓镇处于金堂县城郊,当地百姓有20多年种植蔬菜的习惯,以种菜卖菜为生,但经常会遇到蔬菜跌价的现象,上好的蔬菜贱卖却无人问津,大量的蔬菜烂在地头,菜农却只能叹气。“如果我能源源不断找到固定的蔬菜购货商,村里蔬菜销路就不愁了。”不觉间,陈晓辉开启了人生第一次创业之路。

跑市场联系买家,回村动员联络蔬菜供应户,然而不久陈晓辉没有想到的是,他这么努力“折腾”,却让自己亏了血本,“一心只想着把菜拉出去了,过称算重时不了解新鲜菜有水气,对成本核算也不懂,大约亏了几十万元。”“从有万元存款的有钱人一下沦为负债数万的‘饥荒户’,陈晓辉开始打起了退堂鼓。

“打工赚的是稳当钱,这创业的风险太大了。”正在陈晓辉心灰意冷之时,乡政府领导

“不请自来”地登门做起了他的工作,“政府给你找贷款,这个蔬菜对外批发的事情你还得干下去,败了大不了接着种地,要是成了,还要交给你一项政治任务,就是还要带着镇上的其他村民致富。”陈晓辉说,至今他仍清楚地记得乡领导与他的一番长谈,让他既感到压力又充满动力。

“没有干不成的事,只有干不成事的人。”陈晓辉说,镇里大多数人都靠种菜的收入每年只有两三千元,要是搞蔬菜批发能让大伙富起来,他冒险也值得,“我要带着村里老少干点名堂!”

“村民的信任是最大动力”

为了扶持陈晓辉的蔬菜批发业务,金堂县总工会还专门派来了一支专家服务队,从经营到蔬菜种植全方位进行辅导,改变策略和方法后,陈晓辉带动了一些种植大户参与其中,不仅与城市诸多大型超市建立了稳定商业联系,营销网络更是蔓延到其他省市。

2007年,陈晓辉一方面成立了自己的朝晖农业发展有限公司,还建起了金朝晖蔬菜专业合作社。一开始村民对我这

浙江: 乡村小学开启“孝爱课堂”



6月16日,浙江省长兴县第五小学四年级二班的孩子们在“孝爱课堂”上给父母洗脚。当日,孩子们开启本学期首次“孝爱课堂”。孩子们在老师的教导下学会理解父母的辛苦,并通过拥抱、按摩、为父母洗脚的方式表达对父母的孝爱之情。让学生从小树立良好的道德价值观。

新华社记者 徐呈 摄

一建筑企业三年投入154.7

万元帮助418名工人持证上岗 重庆建筑工有了产业化“敲门砖”

本报讯(通讯员童画 记者张昕)近日,重庆国华天平大厦项目的10名技师、2名高级技师通过了重庆市建筑业协会组织的职业技能考试,拿到了期盼已久的《职业资格证书》。据了解,他们是重庆经理部第三批“持证上岗”的劳务工人。三年来,中建三局一公司西部公司投入了154.7万元帮助418名工人取得岗位技能证书。

随着施工技术的进步,劳务工人技能水平的提升成为施工企业的迫切需求。精通铝模板施工技术工人的缺乏是项目新技术应用过程中面临的一大难题,传统的木工几乎不愿意主动学习铝模板技术,一是怕丢了“手艺”,二是不确定这能否带来更好的收益。在和宜昌四海劳务队伍进行充分沟通后,项目经理曾志华决定让管理人员孙磊给木工们“上课”。课堂上,几名年轻的木工频频点头,还记起了笔记。白天在现场时,孙磊也会时不时地和木工组长老唐聊起铝模板的好处。

三天后,老唐主动找到孙磊说:“小孙啊,你课讲得好,现在兄弟们都想去学学铝模板技术,就是费用太高哦。”听说,孙磊找到了项目经理曾志华,表明来意后,曾志华对他说:“过两天木工们就要去深圳接受培训,这几天安排你去给他们上课,就是希望他们能有主动学习新技术的愿望,这样15万元也会花得更有价值。”15万元?!孙磊的心里不由得咯噔了一下。一下子拿出15万元支持工人们外出培训,着实让这位年轻人吃了一惊,他暗暗佩服曾志华的魄力,也深刻体会到项目要培养专业化劳务队伍的决心。

一个月后,50名熟练掌握铝模板施工技术的工人从深圳回到项目上,将这项新技术正式应用到项目施工过程中。参加培训的85后工人小姚欣喜地说:“没想到去了一趟深圳,不仅看到了大城市,还学到了新技术,现在每天能多赚200元!”如今,宜昌四海的劳务工人们不论年龄大小,都开始乐于接受和主动学习各种新技术,在农民工夜校的课堂上,越来越多的工人主动带上了本子和笔,缺席的人数也越来越少。

第一批工人取证后,重庆力帆中心项目也开始帮助农民工批量取证,20人、30人、50人……越来越多的工人获得产业化道路上的“敲门砖”。短短一个月的时间,就有330名工人实现了“持证上岗”。

据了解,中建三局一公司西部公司在农民工素质提升工程上总投入已超过150万元。西部公司经理万大勇说:“建筑工人已成为目前产业工人的重要组成部分,工友素质的提升,与施工企业的工程质量、新技术应用等息息相关,农民工的专业化、职业化是大势所趋,帮助他们提升技能和素质,对施工企业来说既是内部需求,更是社会责任。”

种批发模式还心存疑虑,后来加入的人就多了起来。”据其介绍,最初合作社只有5户社员,而现在社员总量有1000多户,辐射村民3000余户,“现在,家家户户的收入至少比5年前涨了7成,每年几万元是很保底的。”

“我心里有一个信念,就是无论市场再差,只要质量保证,销路就没问题。”陈晓辉带着合作社村民进行的绿色蔬菜种植,由于环控成本很高,但销售价格却提不起劲,这让一些社员很不理解。“尽管不理解,但他们却很信任我,这是我的最大动力。”如今,官仓镇的蔬菜,每年经陈晓辉公司销售近18万吨,总价超过4亿元,官仓镇的老百姓越来越富裕,很多外出打工的村民回乡跟着陈晓辉种菜,既能陪伴家人,还能拿到不错的收入。

陈晓辉对身边的繁荣很自豪,但几乎没有社员和村民知道,为了推进标准化、规范化种植,同时最大限度让利于村里百姓,他所创办的朝晖农业发展有限公司至今还处于负收益状态,对此陈晓辉却并不在意,“我还有数百亩的蔬菜基地作支撑,而且市场发展潜力已经展现,公司总有一天会走上盈利轨道,我愿做村民致富的垫脚石。”