

作为“医药分家”探索之举,药房托管不仅遭到药品企业的抵制,大型公立医院也对此“不感冒”

药房托管: 争议多 实施难

■本报记者 张琳

5月17日,国务院办公厅印发了《关于城市公立医院综合改革试点指导意见》(以下简称《指导意见》),其中破除以药养医机制引起社会关注。上述指导意见指出,试点城市所有公立医院推进医药分开,将公立医院补偿由服务收费、药品加成收入和政府补助三个渠道改为服务收费和政府补助两个渠道。采取综合措施切断医院和医务人员与药品间的利益链,完善医药费用管控制度。

然而,要达到真正的医药分家,破除以药养医,将药品加成收入从医院的收益中剔除,实则需要更为具体的做法。在这种情况下,药房托管曾一度被认为是实现医疗改革的有效手段。

记者调查发现,药房托管政策却是收效甚微:不仅引发了大量药品企业抵制,大型公立医院也对此“不感冒”。药房托管是否应该继续实施下去?

“医药分家”的探索之举

2014年11月,湖北省卫计委、工商局、物价局等六部门在全国率先联合出台《关于加强全省公立医院药房托管工作管理的指导意见(试行)》,这也是全国首部药房托管的指导意见。

该《指导意见》称,药房托管就是医疗机构通过契约的形式,在药房所有权不发生变化的情况下,将药房交给有较强经营管理能力,并能承担相应风险的医药企业进行有偿经营和管理。而其中的核心条款是:医疗卫生机构和药品经营企业在签订合同时,委托方可向受托方收取保证金,最高额度不能超过受托方上年度药品销售总额的10%,此外,对于药房托管产生的药品利润,将由托管双方在合同中明确分成比例。



徐民/东方IC

可是,正是这两个关键性条款,却在药品企业中掀起了反对浪潮。

事实上,从2001年开始,全国部分医院就相继开展药房托管工作,湖北省部分公立医院也开展了药房托管工作的尝试。这一政策设计,初衷是希望能将药房从医院剥离,切断医疗卫生人员和药品之间的直接利益关系,遏制“大处方”,打击商业贿赂,可谓“医药分家”的探索之举。

然而,自药房托管开始在全国试点以来,南京、北京等地的药房托管纷纷以失败而告终。2015年初,湖北省医药商业协会下辖的89家药品企业,联名向省政府提交了一份《关于对省卫计委等六部门〈关于加强全省公立医院药房托管工作管理的指导意见(试行)〉的几点建议》,建议暂缓执行“药房托管”政策。

药品企业抵制

那么,究竟是什么让这些药品企业抵制药房托管?它对普通市民用药会带来什么影响?

一份来自湖北省医药商业协会关于全省药房托管情况的调查显示,枣阳市某医院向托管企业收取销售额10%的保证金为1.98亿元,其余的多家公司,收取的保证金也在300万元到上亿元之间;此外,医院和托管企业之间的利润分成,少则8%-10%,多数为20%-30%。也就是说,托管企业如果要获得托管资质,需要拿出药品收入40%以上的利润交给医院。除此以外,托管企业还要支付医院药房员工的工资。

一家药品企业负责人说,“药房托管”之后,医院从中获得的利润不是更多而是更多,反而让医院从药品中获得更多利润,这或将

加重“以药养医”的负担。“托管企业如果要盈利,就必须将这些增加的成本,作为扣点加诸到上游的药品生产企业身上。”湖北省医药商业协会秘书长余凯雄认为,在这种情况下,患者从医院药房买的药,价格不仅不会降低,还会上涨。

业内人士称,目前湖北省仅有湖北海王、国药控股、同济堂、九州通、人福等大型药企具备托管实力,客观上垄断了药品流通渠道,可能形成价格垄断同盟,对上游药品生产企业和下游药品使用企业形成威胁,或将破坏公平竞争的市场秩序。

“中小企业如果不能提供给垄断企业30%-40%的扣点,药品就会被排斥于市场之外。”余凯雄称。

公立医院的态度如何

药品企业对药房托管政策不满,那么公立医院的态度又如何?

记者了解到,目前湖北省正在实施药房托管的医院近50家。不过,绝大多数为二级以及二级以下的医疗机构,少有三甲医院药房位列托管名单。

业内人士分析,三甲医院药房收入动辄数十亿元,这样的大块头医院,仅保证金一项就令人咋舌,少有托管企业有这么大的胃口吞得下;而另外一个更严重的原因,是大型公立医院对药房托管“不感冒”。

采访中,多数公立医院对自己是否支持药房托管并没有表态,但有两家曾被称为药房托管试点医院的相关负责人明确表示,由于相关政策并不明朗,他们的药房依然按照过去的模式运行。

某业内人士表示,药品配送企业迫于利润的压力,会选择供应利润高、差价大的药品,这样就会干扰到临床上的用药。

广东省卫生厅副厅长廖新波表示,药房

被托管后,医药公司开始可能会按照医院原来的招标采购进行采购,但后来则渐渐开始自行采购,替换利润更高的药品,但到后来,药品的采购已面目全非,这便使得医院不愿意因医院药制而导致托管企业退出的事件。“事实上,在财政补贴不足、药品仍占据医院收入50%以上的大背景下,医院的逐利行为不可避免,但想让医院完全与药品利益脱离是不可能做到的。在这种情况下,药房托管政策就存在着明显的‘先天不足’。”一家公立医院相关负责人说。

今年1月19日,湖北省卫计委等相关部门召集了部分上市的企业代表座谈。会后,省卫计委在《湖北省加大力度规范公立医院药房托管管理工作》一文中回应称,不反对公立医院进行药房托管,也无意推广这种模式。此外,省卫计委还特别强调,实施公立医院改革的单位不得开展药房托管工作。

省卫计委明确提出,保证金接受受托方药品销售比例分担,由第三方(双方认可的金融机构)代收和管理;医院所用药品必须在省药品集中采购平台上采购,不得网下采购;蓄意抬高价格或恶意压低价格,药品供应质量不达标,未按合同规定及时配送供货,向采购机构、医疗机构和个人进行贿赂或变相贿赂的,一律列入“黑名单”企业,医疗机构不得采购其产品,并将加强监督、惩戒违法犯罪人员。

药房托管是否应该继续实施下去吗?华中科技大学同济医学院一位教授认为,药品的招标流通和配送,其实是药品的资源配置过程,其原则应基于市场运作来决定,强制或者鼓励进行,并不利于形成良性的市场竞争。“托管可以做,但应该由医院和企业自由恋爱,不能包办婚姻,政府的主要职能只是在‘婚后’进行监管,更符合医院、企业以及患者的利益。”

山东龙口市创新平台撬动“企业智慧”

本报讯(记者杨明通 通讯员李军)近年来,山东省龙口市大力实施创新驱动战略,引导企业积极争创国家、省、市级研发中心,开发自主知识产权产品,打通核心关键技术壁垒,努力实现“龙口制造”向“龙口创造”的新跨越。

为加快企业科技创新步伐,龙口市加大扶持力度,先后出台10多项推进科技创新的政策措施,对于传统老牌企业,引导他们利用高新技术实施大规模技术改造。对于战略性新兴产业,引导其推动项目加快裂变,迅速膨胀,实现规模化发展。对于已具备高新技术产业化企业,整合集聚各类生产要素,实施差异化竞争,拉长产业链条,并设立专项资金,激活企业科技创新动力。在科技创新资金的支持引导下,山东中联重工装备股份有限公司共研制出拥有自主知识产权的科研成果、专利项目60多项,最新研制的自动生产线,可提高功效20倍以上。

福建三明站大客户服法实现路企双赢

本报讯(记者吴泽恩 特约通讯员张贵锋)“今天装车情况如何?”“空车刚送进来,已开始装车了。”近来,福建省三明站货运党支部书记,副站长韩富贵每天上班第一件事就是给企业福建三钢(集团)有限公司打电话,了解企业当天计划装车数及其它非铁路运输钢材的去向。

福建三钢(集团)有限公司是福建省最大的钢铁、化肥生产基地。而三明站地处鹰厦铁路中段,是南昌铁路局永安车务段管内的一等中间站。近年来,三明站党总支全力打造“党员货运大客户”品牌,推行“前店营销比诚意,落实服务标准比细节,强化厂后保障比协作”货运大客户服务工作,引导全站党员积极为三钢原材料到达及产品生产各个环节提供优质服,实现路企双赢。2014年三明站发送钢材3298万吨,占三钢钢材产量的56.9%,今年前四个月,车站共为三钢发送钢材111.5万吨,同比增加2.7%。

磷化处理技术获重大突破

本报讯(记者王群)5月22日,由中科高技术企业发展评价中心主办的“无磷无氟重金属的磷化剂”新闻发布会在科技部专家公寓举行。会上推出的中国第一代无磷、无氟、重金属磷化剂磷化技术及其产品,填补了国内行业技术空白。

磷化是金属表面处理的基础工艺,主要应用于金属基体件的表面处理,给基体金属提供保护,防止金属被腐蚀,目前已在我国各大中小金属加工厂广泛使用。此项技术在给人们带来便利的同时,也带来了环境污染问题,一旦产生磷化污染,现有的治理方法都无法让污染在短时间内得到控制、解决,治理过程需要几十年。而由金华市弗鲁克特科技有限公司研发的磷化处理技术则具有金属表面磷化处理过程中无磷、无氟、重金属的特点,而且还能自动除锈,简化了处理工序,操作工艺比传统的磷化处理工艺更简单,产品成品率更高,次品返工更简单,整体技术及其配套产品使用成本低于传统磷化工艺,不但为客户节省了高额的污染治理费用,也为我国金属表面磷化处理产业结构调整开辟了新的道路。

“明星车间”安全高效创精品

本报讯 在郑州铁路局洛阳供电段,有一个“明星车间”承担着全段接触网设备改造和大修施工作业。日前,该车间被人力资源和社会保障部、中国铁路总公司授予“全国铁路先进集体”荣誉称号。

在任务重、工期紧、设备复杂、施工难度大、施工地点变换多、异地管理难的情况下,大修车间把安全放在首位,对危险源进行细化分类,在分工中将“危险源”位置明确到杆号,具体到台车,落实到作业人和监护人。同时,为保证高效完成任务,大修车间采取施工组织程序化、施工质量工艺化等“五化”措施。截至目前,该段已实现安全高效生产3800天,大修车间积极开展“党的群众路线教育实践活动”、“安全风险管控大家谈”和“安全屏障”、“创岗建区”等活动,并通过组织“五比五争五放心”活动,营造了全员比、学、赶、帮、超的浓厚氛围。该车间还先后获得郑州铁路局“安全生产先进集体”、“双文明先进车间”和“全国铁路创先争优先进基层党组织”荣誉称号。(赵作建 钟建平)

90后“微拍客”

本报讯 “准备好了吗?看镜头,开始。”在铁路通信铁塔下,90后小伙子梁中正认真操作着手中的摄像机。

他是呼铁局呼和通信段的一名通信工,在工作之余,用手中的“DV”记录下铁路职工生产、生活的真实镜头。2013年,刚走出校园的他跟师傅检修作业,师傅娴熟的处理故障手法让他怦然心动,可不可以用微视频反映出来指导青工工作?经过多次尝试,他最终成功。平时,他随身携带的只有两样东西,一种是通信专业书籍,一种是小“DV”,而单身宿舍、通勤车是他的“学习室”,施工现场、设备检修现场、车间的练功场更成为他业余时间光顾最多的地方,在那里他将一部部反映铁路职工敬业爱岗、奋发励志的故事通过视频的形式反映出来。(高旭)

“国优班头”夏剑锋

本报讯 今年52岁的夏剑锋是安康机械段检修车间检测组工长,该班组担负着全段273台机车的15大项108小项配件检测任务。“原来机车检修不管有病没病,只要到了规定时限就入库,检修效率低,成本浪费大。如今实施修程修制改革,机车入库后先‘全面体检’,哪里有‘病’治哪里,但这样我们的工作量却成倍上涨,加班加点是常事。”夏剑锋说道。为了缩短检修时间,加大技检科技含量,他们在工作中国绕机车惯性故障和检测技术难题积极开展攻关活动,先后取得了“减低受电弓滑板更换率”等6个国家级QC技术成果奖,2009年至2014年连续6年被授予“全国质量信得过班组”称号,2012年、2014年分别获得“西安铁路局标杆班组”荣誉。(于海 刘俊峰)



浙江临海紫阳老街有一家永利秤店,创办于清咸丰十一年(1861),至今已有154年的历史。61岁的主人蔡雪贞是这家店的第5代传人。23岁时,她开始传承这门手艺。她说,自己并不是很愿意,只是父亲劝说“不能丢掉祖传技艺”,她才应承了下来。曾经,秤店供不应求,但电子秤的出现却让其产品销路逐渐下降。如今,她已没办法说服自己唯一的儿子传承这项技艺。反而是一辈子当海员的丈夫李满德退休后又回到了店里,成为蔡雪贞最后的“徒弟”,李满德将四代传人的照片都挂在店里。

CFP供图

智慧家庭“唱响”跨界融合

打破产业界限,助推智慧城市发展

■本报记者 丁军杰

为期3天的2015年首届中国智慧家庭博览会5月21日在深圳举行,展会聚集了芯片企业、云平台企业、互联网公司、渠道商、家电企业、智能硬件厂商、O2O服务商。有业内人士预测,智慧家庭产业的产值将会是手机产业的十倍以上,产值达到10万亿元。智慧家庭产业正在推动各行各业联合在一起并进行产业升级,同时将“唱响”更多的跨界融合。

来自展会上的信息显示,跨界融合正在向更广领域扩展。例如,互联网企业腾讯与芯片企业君正形成战略合作,围绕智能手表构建一个从硬件到OS到应用服务的完善生态系统,应用程序开发者或创客将能够方便地开发各种各样丰富的应用;而房地产商万科与智能家居方案商新和进行合作,当家中无人遇到入室抢劫时,智能家居系统会将警报信息第一时间发送到小区物业管理平台上,物业管理人则可以迅速报警并前往被窃家庭。还有,智能家居方案商与智能医疗设备商、医院以及专业的医疗机构的合作,智能家电企业与服装企业、洗涤剂厂商进行合作

等等。随着智慧家庭产业的不断推进,越来越多的跨界整合案例不断上演。

“智慧家庭产业前景广阔,但目前解决其落地则存在很大的难度。”在展会同期举办的中国智慧家庭产业高峰论坛上,深圳市智慧家庭协会秘书长蔡锦江对智慧家庭如何落地阐述了己的看法。“解决产业落地问题,需要首先弄清楚什么是智慧家庭,它与以前智能家居又有何不同。”蔡锦江说。

他认为,智慧家庭与智能家居是两个完全不同的概念。智能家居只是智慧家庭里面的一个部分,智慧家庭包括智慧家居、智慧安防、智慧医疗、智慧娱乐、智慧健康等部分。他说,智慧家庭是用物联网将数据化服务推到家,而互联网是将信息推到个人,这也是物联网和互联网的区别。智慧家庭整合的产业元素非常多,包括产业的云端、家庭娱乐、家居控制、安防、能源自动化、远程教育和家庭医疗。不同领域的跨界还会产生新产品和新服务,而这种服务的升级才是推动智慧家庭产业发展的关键。

“智慧家庭的落地有助于智慧城市的实现。”蔡锦江说,智慧城市推进的路径是从上到下,从城市到社区再到家庭,这是从管理者

的角度出发,不是从消费者的角度出发,而智慧家庭的推进,是从消费者的需求出发,这种需求能够产生多种形态的产品和多样性的价值,这种价值能构成以家庭为消费对象的完整的生态系统,这样,可以通过智慧家庭实现智慧社区,从而构建智慧城市。

蔡锦江认为,在产业人口问题上,智慧家庭的人口包括智慧家庭、智慧社区和智慧城市。智慧家庭有无数个入口,不要担心产业人口被别人抢占,企业只要做好产品、做好服务,就有入口的机会,而智慧家庭和智慧社区的对接,一定会产生新型商业模式和服务模式,比如社区医疗、金融、能源管理、房屋租赁等,将会形成“3公里生活圈”,这将是未来相继开发的服务。智慧家庭产业如若落地,产业涉及的面非常广,不管是在通信技术规模、产品规模和服务规模上,没有一家公司可以垄断智慧家庭产业。

蔡锦江称,当前,智慧家庭产业生态已经基本形成,其核心是物联网和互联网的O2O,同时打破原来产业间的界限,把传统产业、电子信息产业、互联网产业进行有机地整合和融合,通过跨界融合来推进智慧家庭产业的落地。

京东启动第12个618购物节

六大主题引爆购物狂欢

本报讯 5月20日,京东在北京举行发布会,宣告京东第12个618购物狂欢节正式启动。京东集团首席营销官蓝烨在会上表示,与以往京东618大促不同,今年京东618将具备全新亮点,是集购物、社交、娱乐于一体的全民狂欢Party。

今年京东618,除了涵盖服装箱包、日用百货、食品饮料、3C数码等全品类商品,提供极具吸引力的优惠力度外,还为消费者带来“全球直供、智能生活、网络金融、移动社交、全民娱乐和便利到家”的六大狂欢主题。

据介绍,2015年是京东全球化布局加速的一年,随着京东跨境电商的开启,今年618期间,全球“享购”优质服务惊喜不断,为消费者带来涵盖母婴用品、食品保健、个护化妆、服装鞋靴、礼品箱包等众多特惠商品。

据了解,京东金融旗下支付、保险、供应链金融三线业务将为此次618保驾护航,不仅提供安全、快捷的支付体验,还将保障用户消费权益,并为商家提前备货,提供资金保障。京东金融将拿出4个亿的促销力度让利用户,明星产品京东白条将推出商城全场分期免息。在618当天,众筹将集支付、保险、白条、理财之合力推出房产众筹,提供购房金融解决方案。

随着社交化场景的应用与发展,移动社交将成为今年京东618的一大重要特色。京东将通过京东手机客户端互动游戏发送高达10亿元的红包,而微信购物、手机QQ购物等平台同期也有互动游戏向用户送出海量红包和礼包、礼券。

随着京东O2O布局的不断深化,京东还推出了“京东到家”生活服务一体化应用平台。今年618,“京东到家”将推出超市6.18折以及6.18元秒杀等特惠活动,面向北京、上海的用户,提供3公里范围内的超市商品、外卖送餐、鲜花配送2小时达等服务,让用户感受身边社区的618狂欢。

“京东618,从最初的电子产品低价销售演变为全品类促销,从单一的PC端购物扩展为‘PC+移动’的全渠道体验,从单纯的打折降价提升为集购物、社交、娱乐为一体的全民狂欢。”京东集团首席营销官蓝烨表示,“京东618不仅为消费者带来了购物的实惠,还在不断创造新的价值,悄然改变着人们的生活方式,让男女老幼体会到生活的简单、轻松和快乐。”(东升)

突破发展瓶颈 为传统工业注入新动力

重庆沙坪坝区推出“工业+创客”行动计划

本报讯(记者李国 实习生郝荣俊)“只要有好点子,这里就对创客敞开大门。”近日,重庆沙坪坝区“工业+创客”行动计划正式启动,重庆嘉兰图设计、小龙坎微企园等一批创客载体,被授牌成为“工业+创客”合作社。记者获悉,这种合作社将作为创客和工业企业提供资源共享、项目对接等服务。

据重庆市沙坪坝区经信委主任李波介绍,截至目前,该区已经注册创意企业2000余家,涉及建筑设计、服装设计、广告设计、咨询策划和动漫设计等多个领域,通过众创工场、创投茶楼等,一批年轻“创客”在这里找到了实现梦想的方式。“不过,很多创客中心因为场地面积较小,甚至无固定场地,亟须政府的扶持和引导。”他说。

据悉,在“工业+创客”行动计划中,沙坪坝区经信委提出要形成以政府产业部门

为创新引导,工业企业为创新主体,众创空间为创新平台,创客为创新动力的“工业+创客”联合体,通过政府产业部门制定并推动行动计划,在众创空间中加速创新与传统工业的深度融合,用创新重构沙坪坝工业,用融合激发工业生产力,营造“人人都是创客”的创新环境,实现政府、高校、工业企业与创客的多方互动、合作共赢新格局,助推经济转型升级发展。3年内,要利用闲置楼宇、老厂房、老校区重点打造3个创意产业园,完成100个创客孵化成果,20个产品转化项目。

“现在的传统工业的发展基本上已经到达了一个瓶颈期,如何突破瓶颈是传统工业发展迫切需要解决的一个问题。”李波说,“‘工业+创客’是引领工业转型的一大机遇,要加大扶持创新、创业的企业。”

一线风采

技术革新能手连继革

他是工友心目中的“机车华佗”,他有一身处理机车疑难故障的绝活,他设计制作的工装设备,填补了多项全路机车检修方面的技术空白。他就是宝鸡机车检修厂机车电工高级技师连继革。

出生在铁路世家的连继革,从小就在铁路边看着风驰电掣的火车长大,对铁路有着深深的情结。为熟练掌握各型机车检修技术,连继革虚心向师傅请教,苦、脏、累的工作抢着干;回到家里,认真研读有关技术书籍;为了节约检修成本,他利用废旧配

件设计制作了专门集控器试验台,为后期检修和测试各型机车集控器提供了便利,累计节约成本40万余元。工作26年来,连继革潜心研究,大胆创新,先后设计制作了40多种工装设备,攻克了一道道技术难关,满足了一次次生产急需,提高了作业功效,产生经济效益300余万元。出色的业绩,使他从一个技校毕业生成长为高级技师,成为全局全路知名的工人技术专家,先后荣获全国铁路“百名学习型职工标兵”、陕西省“杰出能工巧匠”等荣誉。(于海 赵超团)