

申请周期长 后期维护难 投入成本高

“专利是有钱人的游戏”?

本报北京4月23日电(记者杜鑫)“专利是有钱人的游戏。”北京集慧智佳知识产权管理咨询有限公司总经理李雷今天在国家知识产权局组织的媒体进企业采访活动中说。这并不是一句玩笑话,从前期研发、申请到后期维护,不少企业负责人反映“做专利很贵”。

维护费、对发明人的奖励等大约在4万元,该公司连续两年获得“北京千件专利企业”荣誉称号,付出的“代价”是每年3000万元左右的投入。

后期维护难且成本高则是做专利昂贵的重要原因。江苏梦兰集团董事长钱月宝此前接受本报记者采访时说,地方保护主义盛行,专利鉴定机构少、取证难等导致专利维护难。而有10多年知识产权维权经验的京师律师事务所律师事务所知识产权专业委员会主任熊超则介绍说,专利后期维护不仅要交维护费,更多的则是取证、诉讼等费用。一家小陶瓷灯具厂为了举证竞争对手的专利无效,取证、诉讼等费用就花了100多万元。

专利的热情。钱月宝此前告诉记者,“国家知识产权局一处长曾经细算过一笔账:近年来我国每年取得的国家级重大科技成果达3万多项,而每年受理的具有较高技术水平的发明专利申请却只有1万多件。”

说,申请到专利的企业可以通过获得政府扶持、融资等方式获利。360公司总法律顾问傅彬则表示,知识产权是保护企业自主创新成果最有力的武器,而且作为一家上市公司,专利的申请展现了企业的创新实力,可以给投资者以信心。她笑着举例说明专利的威力:“我们发现有一家公司的专利池里有很多专利,我们就得掂量是不是告他们,因为我们也有可能某一项技术侵犯了他们的专利权。”



政府风险分担加成本补偿引导银行降低放贷门槛 安徽接地气政策挠到创业者“痒处”

本报北京4月23日电(记者陈华)在安徽,曾经有过一个为青年创业者服务的资金支持计划。可惜的是,计划方案出台一年半左右时间,最终仅3个项目成功申请。在合肥高新产业技术开发区,目前正在实施的一款创业引导资金计划因具体实施方案最能挠到创业者的“痒处”,受到越来越多的青年创业者看重。

一分钱而难倒”的窘境,王勇在其二次创业过程中对资金准备有着更加充分的认识。和其他创业者相比,王勇有着更多的未雨绸缪意识,因此他特别关注各种可能的创业扶持政策。

放贷,银行需要经过严格的“待审会”程序,担保机构同样有着严格的“担审会”程序。安徽省的“青年创业引导资金”项目则绕开这些程序,由政府有关部门和银行共同成立决策委员会。决策委员会作为最高决策机构,在经过前期征询和尽职调查后,“一旦过会通过,银行立即执行”。

国有企业利润同比降幅放缓

本报北京4月23日电(记者北梦原)今天,财政部公布1-3月全国国有及国有控股企业经济运行情况,1-3月,国有企业营业总收入同比下降6%,国有企业实现利润总额4997.3亿元,同比下降8%。

数据表示,1-3月,国有企业营业总收入103155.5亿元,同比下降6%;国有企业实现利润总额4997.3亿元,同比下降8%。

残疾人为“创客”时代添光彩



“海南残友科技发展有限公司”软件开发部办公区,员工们在认真工作(4月17日摄)。

他和其他几名残疾人一同创办的“海南残友科技发展有限公司”,已成长为一项涵盖电子商务、多媒体影视技术的产值超1000万元的知名科技公司。

孤例。随着“大众创业”“万众创新”不断成为中国发展的热词,中国政府不断部署政策促进个人创业,不少中国残疾人开始以创业方式,迎接这一波新的创业浪潮。

中联重科“工匠精神”走向海外

星耀灰、砂砾灰、极光绿装扮在混凝土机械、起重机械上颇为引人注目。4月15日,中联重科全系产品“4.0版新涂装”亮相长沙,至此,其借“一带一路”转型发展,提升海外市场竞争实力再上台阶。

印度不同复杂工况的需求。”近几年,针对工程机械市场疲软,行业业绩普遍下滑的情况,中联重科组建强大的科研技术研发团队,充分考虑产品的工况性能和各国的气候条件,开发了多款受到广大海外客户青睐的适销产品,出口业绩连年攀升。

从化工实体到文化产业 晨曦集团着眼产业转型升级

本报“仿佛进了宫县的小故宫,一定要让姐妹们快来分享。”日前,山东莒县县直单位职工郭晓带着孩子来到位于县城南环路南郊区的丽正文化产业园周末,母女俩一下子为产业园里别具一格的景致陶醉了。

增一处文化旅游景点,更有望成为内陆的一颗璀璨的文化明珠。目前,该园林已启动资本运作程序,不久将上市运营。

型 and 环保产业规模的形成,提供可借鉴的有益经验。”据了解,山东晨曦集团是省重点工业企业,省半岛蓝色经济区重点石化企业,现已形成石油化工、粮油加工、国际贸易、房地产开发、文化产业等五大板块主体业务,连续六年入围中国民营企业500强,2014年在全国外贸企业500强中排名第39位,全国民企500强第18位,山东省民企百强第2位。(冷丁)

全球配置资源,内外市场联动

中联重科2002年成立海外公司,通过中资外带、自建销售网络、本地化工厂等多种形式的战略布局,2014年该公司海外市场拓展捷报频传。今年3月,印度Reliance集团采购了中联重科50台QY75V轮式起重机,这批总价值近8000万元的产品是中联重科新年以来出口海外的最大订单。

获得市场青睐,也带来成长烦恼,负责海外市场品牌拓展的王科说,中联的产品很好用,但很多外国人无法很好地辨别区分我们与其他公司的产品,“外观涂装标识需要考虑到国际市场的变化,有利于开拓新客户。”

“工匠精神”走出去

“中国企业要成为真正的世界级企业,必须融入全球产业生态,在全球范围内进行资源配置。”中联重科股份有限公司董事长詹纯新说,“引进、消化和吸收国内先进技术,立足于本土市场,可增强企业发展动力。”

“工匠精神”走出去“一带一路”战略的重要意义不仅在于技术“引进来”,更重要的是“走出去”。中国工程机械工业协会会长祁俊说,中联重科通过外延式并购走出去,实现了在欧美建立研发基地以及国内外研发人员的相互融合,并融合制造出一批具有行业领先的创新产品。

“我们希望通过互联科技,以更加智能的方式创造更加智能的产品,为用户提供更加智能的服务。”张建国说。据了解,此次改换新涂装将主要涉及中联重科全地面起重、汽车起重机、混凝土泵车、混凝土搅拌车、塔机、洗扫车、挖掘机、摊铺机、叉车、旋挖钻等几乎全线产品,预计今年6月完成全系列产品设计并尝试投放市场,并有望在今年年底全面上市。

立足客户需求改装换面

中联重科高级总裁、海外公司总经理张建国称,我们能获得印度订单,得益于海外市场并购后技术消化吸收、服务理念转型。“本次出口印度的QY75V轮式起重机,是针对印度市场的需求特征而量身定制的,作了许多本地化适应性改变,并在力矩限制器、主泵等关键部件上采用了进口品牌,充分满足了

詹纯新说,工程机械制造需要好的“工匠”,技术工人们要有“工匠精神”,对每件产品都精雕细琢、精益求精,追求完美和极致。“我们将加大技术工人培训力度,建立多国研发人员融合机制。”



杭州首家跨境贸易O2O体验中心引关注

4月22日,市民在杭州下沙首家跨境贸易O2O体验中心购物。据了解,3月,中国(杭州)跨境电子商务综合试验区在国务院批复下诞生了,4月17日,杭州首家跨境电商O2O体验中心在下沙开张,三天客流量已达到1.2万人。

据介绍,2014年贵州省消费者协会联合全省各级消协组织及消费维权志愿者在全省范围开展了汽车消费领域专项调查活动。调查显示,被调查者中有38.23%的被调查者表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱;32.57%的被调查者表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱;40.46%的被调查者表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱;28.48%的被调查者表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱。此外,令消费者颇为无奈的还有饱受诟病的汽车维修环节。有29.61%的反映更换零件时以次充好;24.59%的反映汽车故障越修越多、越修越贵;36.25%的反映维修价格不透明,随意性比较高;20.58%的反映维修厂、4S店欺生宰客。

12335 企校对接活动在京举办

本报北京4月23日电(记者杨召奎)由商务部外贸发展事业局主办、新华社《经济参考报》承办的“12335企校对接活动暨企校交流会”活动今天在京举行,活动主题为“适应经济发展新常态 培育外贸发展竞争新动力”。

新兴际华布局“一带一路”

本报北京4月23日电(记者赵影)记者今天从新兴际华集团获悉,作为全球第一球墨铸管制造商,全军第一后勤装备服务商,新兴际华集团开始全面布局“一带一路”的全球化发展。

衢州来料加工做成亿元产业

本报北京4月23日电(记者赵影)记者今天从衢州来料加工互助融资平台获悉,该平台在衢州来料加工互助融资平台,帮助来料加工经纪人开展二次创业。

中国建筑走入巴基斯坦

本报北京(通讯员程超 吴俊 记者张琳)日前,记者从中建巴基斯坦有限公司获悉,该公司承建的巴基斯坦伊斯兰堡贝布托国际新机场航站楼玻璃幕墙完工,进入内部装饰和机电安装调试阶段。

销售企业巧立名目乱收费,销售合同不规范 贵州超三成消费者买车“被坑”

本报北京(记者李丰)买车,对消费者来说是一件大事,然而近年来汽车消费纠纷却时有发生。日前,贵州省工商局在汽车销售行业“消费在阳光下”座谈会上通报的2014年贵州省汽车消费调查情况显示,有38.23%的被调查者表示买车“被坑”。为此,该省工商局专门在当天座谈会上对50余家省内汽车销售企业进行了约谈。

40.46%的表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱;28.48%的表示在汽车消费环节遇到过消费陷阱。此外,令消费者颇为无奈的还有饱受诟病的汽车维修环节。有29.61%的反映更换零件时以次充好;24.59%的反映汽车故障越修越多、越修越贵;36.25%的反映维修价格不透明,随意性比较高;20.58%的反映维修厂、4S店欺生宰客。

中国品牌故事