

经营多年说关就关,商户无奈上门索款

太原物流老板为何频频“失联”?

当地党委、政府正在研究解决方案,司法部门相关单位已经全面介入

本报通讯员 胡志中
本报记者 刘建林

“这么大的物流公司,怎么会说关就关了?怎么会呢?”徘徊在登记处门口,商户张礼名念叨不停。

日前,传说山西最大的物流企业之一——天和旺物流公司老板“跑路”,已经委托其代收货款8年有余的张礼名,面对钱、财已然两空的现实,仍不敢相信。

1月4日至6日,同张礼名一样前往山西天和旺公司门前排起长队,登记代收货款、财物损失的商户不下千人。然而,目前留给他们的,只有人去楼空的货场。

开了15年的“天和旺”为何突然关门?明知代收货款有风险,众商户为何仍趋之若鹜?本报记者就此展开了调查。

物流老板去哪了?

1月6日,记者来到位于太原朝阳街经园路的“天和旺”物流公司,在紧闭的公司大门前,放置着一个集装箱般的小屋,门前拉起红绳,形成通道,密密麻麻地站着排队登记的人。

“这么多年,除了他家,我从来不在别的

物流走货。”见到记者,做红酒生意的王先生说起了自己的经历,“我和‘天和旺’合作8年了,最初和老板认识,就是因为发货,关系处得挺好,刚得知出问题的时候,我还给他打了电话,他还接了,我没好意思问具体情况,可能是经营上遇上了困难。”

目前,王先生尚有12万多元的货款未拿到,出于对天和旺物流公司老板为人的信任和多年彼此之间的合作关系,他并未在事发当日前来索款。但3天过去了,事情并无任何进展,王先生不得不来到“天和旺”门前,站进了索款的长队。

据了解,天和旺物流公司成立于1999年,是太原最大的物流企业之一,60多个物流网点遍布全省,目前,公司的运输、存储、配送等服务都已暂停,记者相继拨打了该公司的业务电话,投诉电话,在线客服,均无人接听,“老板跑路”的说法在没有拿到钱的商户间传得沸沸扬扬。

“天和旺”老板究竟去哪儿了?对此,太原市民营区管委会工作人员向记者证实:“据我了解,老板没跑路,大家不要听信传言,目前公安部门已经介入。”

记者在天和旺公司门前的登记处,见到了太原市民营区管委会贴出的公告。公告称,

天和旺出现经营困难,无法按期归还贷款,给各商户经济利益带来风险。对此,太原市委、市政府和民营区党工委、管委会高度重视,及时召开会议研究解决方案,司法部门相关单位已经全面介入,并明确表示:“山西天和旺物流有限公司承诺,2015年1月10日左右按比例兑付部分货款。”

关门的物流不止一家

采访中,记者了解到,因为经营不善、资金链断裂等原因而关门的物流企业并非天和旺公司一家。现场众多商户的讲述也印证了这一情况。

“我在这里赔了4000多元还算好,西山一家物流公司跑路让我损失过万。我是小本经营,一年到头不过挣个几万元,能有几个钱去吃这样的亏?”浙江籍的商户李祥云告诉记者,今年生意本就不好做,这么一来,过年恐怕连家都没钱回了。

“还有我小区对面的一家物流,我和他还挺熟,出门就碰面,前两天还说说笑笑,现在也是踪迹全无,18000元货款就这样打了水漂。”李祥云说:“我和老乡一共三四个人,损失了六七万。辛辛苦苦挨到年关,这儿要发工资,那儿要交房租,偏偏这儿钱没了!这个

外,从而导致吸费。吸费成功后,拨打电话的商家可以获得分成,高收益者甚至可年入百万元。”

“这是一种网络骗局,只不过他们骗的是想发财的人。这种方式在技术上完全不可能实现。”陆兆华说:“一般在夜间遇到的响一声电话需要注意,因为回拨后都是声讯台录音,大多是推销贵金属、理财、贷款等。”

陆兆华提醒,春节将至,各类诈骗高峰期到来,这其中夹杂着类似“吸费电话”这样的谣言。用户需要注意以下几点以免被骗。首先,对于响一声电话、陌生号码不要轻易回拨。其次,对于来电号码前面带+号或者00开头的电话,接听时需要提高警惕,因为这些多数为网络改号软件拨打的诈骗电话。最后,不要点开短信中的陌生网址链接,不要相信任何网购退款、10086积分兑奖、涉黑、涉毒、法院传票等电话和短信,不向任何陌生账号转账汇款……

年可怎么过!”

“光靠诚信,缺少有力的监督,谁还愿意来做生意?”李祥云告诉记者,他在山西做生意已有六七年,每年都会遇到单线的物流车,跑个几百块钱很正常,这也认了,就算是交了费。只是去年特别多,一下就是好几万,让人无法接受。“去年底,光我知道的就有八家物流公司的老板跑路。”

在记者采访的十多人中,过半数商户都遭遇了家以上物流老板的“失踪”。

物流老板为何频频“失联”?

一到年底就有老板“失联”,这在近几年已经成为物流行业的“常态”。记者发现,这与物流公司代收货款的业务有密切的关系。既送货,又收账,物流在拓展运输以外业务的同时,风险链也进一步延长。

商户王先生说,“我们习惯让物流公司代收货款,这是没办法的办法。即便在此摔了跤,恐怕我以后还是会选择这种物流方式。”既然明知有风险,为什么商户们还要选择非邮政管理的代收货款呢?

几位商户向记者道出了其中的原因:“一个是邮政价格太贵,我们要考虑成本。再有就是,这么多年我的客户已经习惯于这样的交

易方式,对于彼此来讲,毕竟货到付款是最合理、最公平的。而且运输速度比邮政也要快很多。”

记者从物流协会了解到,在物流行业,“发货—送货—收货”的过程太依赖三方信用因素。供货商如果更信任收货方,双方可以汇款交易;供货商如果更信任物流公司,就会让其代收货款。如果将货款交给“第三方账户”中转,也要承担第三方信用风险。无论如何选择,都要承担一定的信用风险。正因为风险无法完全规避,而发货方、物流公司和收货方三方的信用度又缺乏具体标准,很难检验,所以缺乏制度保障的物流链才会频频断裂。

另据记者了解,目前,物流业入门门槛很低,物流公司数量众多,质量参差不齐。在行业巨大的竞争压力下,一些企业采取压低价格方式竞争,一旦挣不到钱就会资金链断裂。有物流老板向记者透露,行业内部处于无序竞争状态,“携款跑路”不足为奇。

目前与物流相关的法律法规并不健全,整个物流业缺乏行业规范,缺乏有效的管理制度。因此,物流协会呼吁采取更明晰的法律、经济、行政的综合手段加以治理,有效化解商户物流之间的危机。

中消协表示真假蜂蜜鉴别难

本报讯(记者杨召奎)中国消费者协会近日公布了30款蜂蜜比较试验结果,发现少量蜂蜜样品检出微量的镉和铬,“有机蜂场”两款蜂蜜产品脯氨酸含量远低于正常蜂蜜中脯氨酸含量,真假蜂蜜鉴别难等问题。

中消协相关负责人表示,由于蜂蜜成分的复杂和不稳定性,我国尚没有对蜂蜜的真伪鉴别有明确的强制性标准要求和检测方法,不法企业为了牟取暴利,在纯正的蜂蜜中掺入价格低廉的糖浆,进而欺骗广大消费者,对蜂蜜产品市场造成了极大的负面影响。

中国好医生公益活动启动

本报北京1月11日电(记者赵剑影)“很多人抱怨在大城市看病难看病贵,其实有很多疾病并不需要都去大医院治疗,在社区医院通过简单治疗就能起到良好效果。”今天,中国保健协会会长张凤楼在中国好医生公益活动暨筑梦·中国社区好医生启动发布会上说。

该活动组委会负责人介绍,举办这次活动目的是为了寻找在社区医生行业中专业能力最强、医德高尚、群众口碑好的“社区好医生”,以更好地引导患者在基层就医,推动形成基层首诊、分级诊疗、双向转诊的就医秩序。

鹰潭石油让员工感受“家文化”

本报讯 近日,江西鹰潭石油精心组织“请员工回‘家’看看”活动。活动以“开放式”体验“家文化”,“零距离”感受“家文化”,EAP融入“家文化”为主要形式,邀请26名偏远加油站员工参观机关荣誉室和文体活动室及图书角、新管道油库和重点加油站,开展EAP团体心理辅导活动等,让员工深层次感受企业“家文化”,了解企业发展的成果和前景。

据悉,该活动不仅让员工亲身体验了“家”的积极性和氛围,也大大激发了一线员工的工作积极性。(赵宏标)

“接听电话就会被吸费”是真的吗?

技术专家:危言耸听是想“黑吃黑”

本报讯(记者车轱)接听某些陌生电话会被收取120元到320元不等的高额话费,手机联系人、银行资料也会因此被盗?连日来,这样的消息在微信、微信朋友圈中疯狂流传,造成很多用户恐慌,甚至不敢接听正常的陌生来电。然而,事实真的是这样吗?

实际上,关于“吸费电话”的传闻已经不止一次出现。腾讯手机管家安全专家陆兆华接受记者采访时表示,从技术上讲,接听电话不会被吸费,更不会被盗取手机联系人、银行

资料。所谓“接听电话被吸费”的说法纯属造谣,是某些人为了骗取转发量而有意为之。编造“吸费电话”故事的人是诈骗分子,其目的是为了出售群拨软件、工具。一般这些设备的价格在10万元左右,出售者诱骗一些有不良发财梦的人上当受骗,属于“黑吃黑”。

记者就此与一个号称可以售卖此类吸金利器的网络卖家联系。他向记者介绍了“回拨吸费”电话的原理,通过群拨工具拨打电话,用户回拨后会转到卫星电话,然后打到国

技术颠覆传统,也给出变革的方向

本报记者 方大丰

尤为有趣的是,在一些高度市场化的领域,一些顶尖人物的“对招”将人们引入关于未来的思考之中。

格力的董明珠一直专注于空调技术的创新和市场开拓,她最大的梦想是“全世界都用格力空调”,这份专注,使得格力拥有这个领域最多的先进技术和发明专利,董明珠因此很“藐视”与她叫板的雷军。

但雷军和他的小米,却埋头于做“会飞的猪”,认为掌握了“互联网思维”真谛的雷军,总是出其不意地在颠覆传统乃至颠覆人们的生活。比如,最近,雷军已经悄悄盯上了家庭装修领域,尝试“用互联网改造装修”。

作为房地产下游产业,市场容量过万亿元的家装行业仍然行走在传统、粗放的道路。一个叫陈伟的破局者创办了一个用“互联网思维”做家居装修业务的小公司,这被雷军一眼看上,“小米家装”横空出世。

很可能,这将成为一个激动人心的商业故事。“无论你从事什么行业,如果你一旦认为你的行业跟互联网没什么关系,再过一两年这个行业就跟你没关系了。”雷军强调说,“不变就会死”。

虽然雷军和董明珠的对赌终究不过是媒体的噱头,但其间也隐含着一些趋势性

的未来之辩。

人们可能不得不接受一个事实:目前,速度惊人的技术创新不仅在颠覆传统的产业形态和经营理念,也是触发机制和体制变革的重要推手。

在技术面前,一切传统都可能被颠覆,这似乎也可理解为一种“新常态”。显然,当每个行业、不同阶层、各种职业的人都在谈论着五花八门的“新常态”时,其中也有无数的人其实显露出的是对“新常态”的迷茫,或不适应。

比如,“专车”就如同一个搅局者,引起了人们关于创新与监管、垄断与市场化、扼杀与引导等诸多的议论,甚至争论。

有人十分准确地描述了“专车”破茧而出的有趣情节:专车无疑有着巨大的市场需求,而在更为本质的意义上,未来交通行业主要由技术和数据驱动已是大势所趋。将碎片般的需求与碎片般的剩余运力自由对接——换句话说,将城市中数量庞大的个体从一个点转移到另一个点,这本身就是计算机最擅长的事情。

技术凭借魔幻般的力量,任性地与“市场”这只看不见的手“不谋而合”,而技术创新与市场需求这两只握在一起的手,就这样不由分说地将一道关于是否破除行业垄断的考题解到政府面前——政府虽然“千方百计”想缓释民众沸腾的打车难问题,但最终让人们看到迎刃而解希望的,居然是“专车”。

不过,一些地方政府一如既往地选择了“一刀切”,拉黑了专车。“需要强调的是,基于行政审批、资格准入等方式实现的数量管制已经被证明弊大于利,制造垄断还滋生腐败,在创新主导发展的当下,秩序是‘管’出来的,创新是‘放’出来的。”国家发改委城市中心综合交通研究院院长表示。

对比一些地方政府“拉黑”专车的做法,1月8日交通运输部的“表态”则显得颇有智慧和令人期待。交通运输部认为,“专车”服务对满足运输市场高品质、多样化、差异性需求具有积极作用。

虽然这个管理交通运输的最高权力机构同样反对“私家车”加入“专车”运营,但其表态却留给人们一个充满想象的空间。“新经济始于技术,终于信任。”这是凯文·凯利对新经济时代下的一个经典判断。不难预见,随着互联网的纵深发展,受之影响,面临重塑压力的行业将越来越多,出租车行业只是其中之一。

在这样的背景下,是顺应潮流借势推进改革,还是固守利益以强制手段来延缓大势所趋,十分考验有关各方对待创新与市场的勇气。

一周圈点

粮食收储压力加大,民企加入收购大军 收储市场主体多元化促进秋粮收购

本报讯(记者杨召奎)在经济新常态下,国内粮食流通领域有何新特征?是否存在农民“卖粮难”的问题?日前,在全国粮食流通工作会议召开之际,记者赴安徽合肥、芜湖等收储一线进行了采访。

安徽省粮食局巡视员戴绍勤告诉记者,随着国内粮食生产连年丰收,粮食需求增速放缓,作为粮食主产区,安徽省粮食收储压力日益加大。2013年以来,国家通过启动政策性粮食竞价交易,释放政策性库存,为新粮收购腾库。

1月6日,安徽粮食批发交易市场交易大厅内人头攒动,有人不时盯着大屏幕上的报价数据,有人则焦急地等待竞标结果。安徽粮食批发交易市场物流中心主任葛亮亮介绍说,1月6日-8日是2015年首场国家政策性粮食专场竞价销售交易会,共有1000多万吨粮食参与拍卖,参与竞标的企业多是粮食贸

易企业和粮食加工企业。

戴绍勤告诉记者:“去年只有国企在进行政策粮收购,诸多民企都不敢入市,造成去年中晚稻收购数量不足。今年有所不同,不少民企加入收购大军,粮食收储市场的市场主体更加多元化,今年秋粮收购将会较好。”

不过,戴绍勤表示,在经济新常态下,粮食流通领域除了面临粮食收储压力之外,粮食生产成本“地板价”不断上升,三大谷物品种配额外进口(缴纳65%关税)的价格逼近“天花板”,导致粮食价格面临双重挤压与保护粮农利益的矛盾也日益突出。

那么,今年的粮食收购价格是多少,又是否存在“卖粮难”的情况呢?

6日下午,巢湖市迎来了今冬以来的第一场大雪,但记者在安徽光明粮棉工贸集团看到,前来卖粮的农户依然不少。巢湖市坝镇种粮大

户丁大伯在等了5分钟后,便将装了几十袋稻谷的货车开到了结算室门口的磅上称重。

结算室内的大屏幕上显示,重量为10960公斤。随后,丁大伯将货车开往粮食仓库,在稻谷卸了之后,再一次将车子停在了地磅上。这时,大屏幕上显示,重量为3500公斤。扣除112公斤的杂质,粮食净重为7348公斤。

安徽光明粮棉工贸集团质量部部长李家丰告诉记者,丁大伯售卖的粳稻为二级,按照每公斤3.14元的收购价格,丁大伯能拿到23000多元钱。

戴绍勤说,近年来粮食部门严格执行好最低收购价和临时收储政策,坚持“五要五不准”收购守则,坚决防止出现农民“卖粮难”,绝不允许向售粮农民打“白条”,对维护粮食市场稳定起到了积极作用。

异地“刷卡看病”只花1元现金

鄂赣实现医保“点对点”互通

本报讯(记者张琳 通讯员楚仁敏)近日,家住湖北黄梅县小池镇滨江新区的王晖,做肾囊肿手术后从江西解放军九江171医院出院。在结算大厅医保窗口,凭着社保卡便轻松地办完了手续,总费用6000多元,但他只花了1元现金。

湖北省社保部门有关人士透露,黄梅与九江虽一江之隔,但分属湖北和江西。为方便参保人员就医,2014年上半年,黄梅县人社局与九江市浔阳区签订了跨区医疗一揽子合

作协议,开展跨省即时结算工作。

2014年3月起,黄梅医保在解放军九江171医院和九江第一人民医院共结算住院病人152例,发生医疗费用154万元,为异地就医人员即时结算统筹基金97万元,患者用个人账户支付住院费用4.3万元。王晖这次住院总共6038.79元的医药费,社会统筹基金支付4686.51元,用社保卡个人账户里支付1351.28元,他自己只花1元钱。目前,像王晖这样在九江接受即时结算服务的黄梅居

民越来越多,其中一些异地就医人员因个人账户有足够的结余,异地住院可以用个人账户支付个人自付部分,不用掏一分钱现金。

湖北省人社厅相关专家介绍,近日,人社部、财政部、卫计委联合印发的《关于进一步做好基本医疗保险异地就医医疗费用结算工作的指导意见》中,对湖北黄梅和江西九江开展的这种“点对点”医保跨省结算的尝试进行了肯定。这是医疗保险政策满足特殊地理位置、特殊就医人群需要的有益探索。

牛栏山 亲民牛栏山 好酒过大年

正宗二锅头 地道北京味

010-69412536