

劳动光荣·劳动圆梦
讲述劳模故事

记者与杨安容见过两次面。

第一次见面是在2012年,重庆市第四届劳模表彰大会上。来自全市各个区县和各个岗位的劳模们在重庆市人民大礼堂外拍照留影。杨安容在人群中显得很安静,也很羞涩。

第二次见面是在前不久,重庆涪陵区龙潭镇的大山里。这一次,记者驱车100多公里,来找杨安容是想更多地了解她荣获劳模背后的故事。再一次见面,杨安容依然不多言多语,纵然自己做的事在其他人眼中

是多么的不简单,不平凡,她依然很平静地述说着。我想,或许这就是真正经历过生死的人,才能拥有的平常心吧!

从山外的乡村公路到杨安容建在大山深处的管理房,有一条3公里长的山路。今年8月份,杨安容申请到了一笔资金,用于这条道路的整修。拄着双拐的杨安容每天都要与工人们一起给道路铺石子,这条被她称作“致富路”的山道,倾注了她无尽的心血。

当记者与她一道走在这条刚刚整修完工的道路上

时,她没有过多地去讲述铺路的艰辛,只是一个劲儿地提及那些在生活、事业上一直给予她帮助的人。她声调升高,语气加重,给记者报出一长串想要感谢的部门和人:市残联、区残联、妇联、区总工会、区林业局、区工商、区扶贫办、区财政、黄华区长、残联余恩来理事、扶贫办毛兴勇、龙潭镇刘镇长……

她说:“没有他们,我不会走到今天。”

懂得感恩,杨安容就是这样一个人。只有懂得感恩,怀揣的梦想才会更加厚实,追逐梦想的脚步才会更加踏实。

■追梦·一线职工风采录

30载“痴”油路



□本报通讯员于银花

他为石油而来,他为石油而痴。几乎在中国石油化工总公司成立的同时,杨广林从西安石油学院毕业来到了中原油田。在杨广林与石油结缘的第30个年头,他成为中国石化劳动模范。

“他唯一的爱好就是搞科研”

在中原油田科技战线的30年里,杨广林只专注过一件事——与千米深处的油层“对话”。在中原油田勘探开发研究科学院,杨广林的主要职责是油藏评价和新区产能部署,简单而言就是把勘探储量动用起来建成产能,同时,在探明储量建成产能的难度越来越大的情况下,还要进行滚动勘探研究,再找好的动用储量。

“压力很大,一动就是很大的事。”杨广林说。在他看来,打一口井,上一次作业,油田都要花几百甚至上万元钱,绝不能有丝毫闪失。

在中原油田勘探开发科学研究院,杨广林是勘探开发工作量预安排、地质开发方案等重要部署方案的最后把关人。

“在一张表中发现了错误数据,重新打一张,杨专家不会只从修改处看起,一定会再从头审查。查看构造井位图,他会精确到半毫米。”中原油田勘探开发科学研究院非常规油藏评价室副主任胡晓辉说。

东濮凹陷双叠系是前第三系潜山顶部的一套致密红色砂泥岩沉积地层,电性为高阻,俗称“高阻红层”。时任文卫开发研究室主任的杨广林经过深入研究,缜密分析,大胆提出了三点新认识。在此基础上,提出了部署卫75-10井进行高阻红层试油的意见。方案实施后,该井获日产29.9吨的高产油流,中原油田30多年潜山突破的梦想终于得以实现,开辟了东濮凹陷滚动勘探开发的新领域。

由于贡献卓著,2008年杨广林成为中原油田勘探开发研究科学院的首批首席专家,2011年又成为中原油田首批专家。

“打造百年油田是我的梦想”

“他对工作要求很高,对生活的要求却很低。”这是领导和同事们对杨广林一致的评价。

一件衣裳穿很多年;一辆自行车破旧得不成样子,直到他的家庭被评为油田第九社区文明家庭,给他发了一辆自行车,他才把旧车子换掉……

2000年以后,中原油田生产面临着前所未有的困难,油田开发难度超过了以往任何时期。储量难找,产量下滑,这让从事开发地质研究的杨广林感到了前所未有的压力。

为了稳产,2002年3月中原油田提出打水平井试验,这在油田尚属首次。杨广林带领项目成员刻苦钻研,三下胜利油田取经学习。在对油区地质构造充分研究论证的基础上,由他主持为开发古云集油田2块沙一下低幅度油藏设计的第一口水平井——云2-平1井顺利完钻,这口井水平段钻遇油层5625米,投产初期日产油80.3吨,实现了水平井技术在中原油田的成功应用,使中原油田没有平井成为历史。

“油田的资源是有限的,但科技进步的力量是无限的。为油田持续发展提供技术支撑,打造百年油田是我的梦想。”杨广林依然雄心勃勃,把攻关的目标锁定在挑战非常规资源勘探开发上。

(漫画:李法明)

大山里的追梦人

□本报记者黄仕强



“我知道我的付出肯定要比常人多得多,但既然选择了,就无怨无悔。”

——重庆市劳动模范杨安容

这座叫做刺竹片的大山,是杨安容再熟悉不过的地方。

杨安容已经记不清拄着拐杖在这座大山里走过了多少路程,摔过多少次跤,趟过多少次泥泞小道。但这里有她为每一棵苗木倾注的心血,为每一次收获露出的笑颜。

2011年感动重庆十大人物,2012年重庆市三八红旗手标兵,2012年重庆市第四届劳模……这几年,杨安容靠着坚韧的品质,执着的精神感动过无数人,也收获了无数的荣誉。杨安容心里明白,正是因为身边有无数默默支持着她,才让她在追逐梦想的道路上充满着勇气和动力。

能活着从医院出来就是幸福

每个人对于幸福的定义都不一样,在杨安容眼里,“幸福就是能够活下来。”

1992年,杨安容高中毕业,她踏上了去深圳的打工之路。那时她的梦想很简单,靠着自己的双手去创造美好的生活。

可是,7年之后,残酷无情的现实将杨安容怀揣的生活憧憬彻底击碎。

2000年,杨安容被诊断患上了动脉血管瘤,左腿血流不止,大面积溃烂萎缩,无奈之下,她返回重庆求医。往返于各大医院,但医治效果并不明显,最终,杨安容等来的是最残酷的宣判:截肢。

因为看病,她花光了家里所有的积蓄,还背负了4万多元债务,而截肢手术的风险也让杨安容身边的每一个人都不抱希望。她的母亲流着眼泪回忆起那时的情形,“连棺材板都给她准备好了,木匠都喊进屋子里了。”

杨安容也做了最坏的打算,写下了一封遗书。遗书中写到,如果手术失败,将捐献自己的器官。

靠着借来的钱,杨安容躺在手术台上,数个小时的手术后,她的左腿高位截肢。那一年,她31岁,命是保住了,但欠下的债以及落下的终身残疾,依然让身边的亲朋好友担忧:“她以后的生活该怎么办呢?”

可是,杨安容却反过来劝慰身边的人,“能活着从医院回来,我已经感到很幸福了。”

别人眼中的“杨疯子”

尽管嘴巴上这么说,但截肢带来的阴影埋藏在杨安容的心里,挥之不去。

“每天都不愿意出门,尽量减少出门的次数,早上很早趁人们还没起来就去买菜,买一个礼拜的菜,就不用每天出门了。就怕别人看见自己的腿,不愿面对异样的眼光。”时隔多年,在给记者讲述起刚截肢时的那段生活,杨安容依然面露苦涩。

不过,生活还要继续。

“既然活下来了,就应该好好地活下去。”直到现在,杨安容也怀揣着这样的信念。也正是有如此信念,让她有了重新

振作起来的决心。她开始大方地走出家门,热情地与人交流,为了熟练地掌握拄拐的生活,每天努力在街上练习走路。

当自卑心理逐渐消去,当基本生活不再成为困扰,杨安容也收获了爱情。她的坚强与乐观,打动了一个叫肖世友的男人。2003年,他们结婚了。

有了家,杨安容并没有停止脚步,这一次,她做出了一个在外人眼中看来无比疯狂的举动:创业。

距离集镇30多公里外,有一片200亩荒地没人承包。杨安容得知消息后,果断签订了承包合同。杨安容心里清楚:“有了土地就能孕育希望,有了希望就能追逐梦想。”

杨安容承包荒山创业着,把周围的人都吓了一跳,她成为人人眼中的“杨疯子”。而当她和丈夫来到这片荒山时,也着实把自己吓了一跳。“一片茅草有一人多高,看着真是不敢想象,意料不到会是这么烂,会这么荒。”肖世友向记者讲述到。

当初包地的时候,杨安容只判断土地资源有增值空间,并没有想好如何开发,而丈夫被茅草吓到的反应却恰好提醒了她,杨安容干脆一边开荒,一边用山上的杂草养羊,接下来做什么项目以后慢慢从长计议。

“真正见到荒山后,你难道没有想过放弃?”记者问道。

“我知道我的付出肯定要比常人多得多,但既然选择了,就无怨无悔。”杨安容依旧很平静地回答。

两元钱的除夕夜

就这样,杨安容和丈夫,无怨无悔地上了山,一边开荒,一边养羊。

那是杨安容生命里最苦的几年。治病、手术已经让她负债,而创业又需要起步资金。靠着借、贷、挣的方式滚动发展,她完全是咬着牙硬撑着。周围的人还不时地泼冷水,认为她不可能成功,就连自己的丈夫也唱起了反调。

虽然嘴上这么说,但丈夫看到杨安容的韧劲,还是决定与她同甘共苦。修圈没本钱,他们就用竹木作支架,用稻草代青瓦;没电就照煤油灯;遇上下大雨,满屋用钢、碗、瓢、盆接“漏水”……养羊需要技术,需要养殖知识,没有老师教,杨安容就每天晚上忙着煤油灯自学。当最初的26只羊羔变成100只的羊群时,杨安容看到了希望。

只要有了希望,人的信念就会更加强劲,对于杨安容而言,希望就是继续创业的前进动力。

2006年杨安容用卖羊的利润给山坡上拉上电灯线,解决了生活照明。后来,她又卖掉100只山羊,将40亩茶山种上早熟梨,从树苗到盛果期,一般需要3年,于是,杨安容又在林下养殖起了鸡、鹅,靠家畜来维持生计。不过,那几年,希望并不会马上转换成财富,杨安容的生活负担依然很重,而且,她的儿子也在此时降生。

从小儿子就和父母在山上生活,提到儿子,杨安容充满了愧疚。那是2007年的春节,种完梨树之后,杨安容身上只剩下38元。下山到镇上置办年货,儿子看上了一个

奥特曼的玩具。36元的价格让丈夫皱起眉,任凭儿子如何吵闹,都坚决地摇头。看着儿子泪眼婆娑,杨安容实在不忍心,转身咬咬牙,拿出36元买下了玩具。

那一年的除夕,杨安容和丈夫、儿子,揣着仅剩的2元钱,走了两个多小时,从镇上走回了家。

尽管倾尽了心血,但梨树林换来的却是另一个噩耗。眼看着梨树进入挂果期,本指望可以缓解拮据多年的经济状况,可就在梨花授粉的时候,一连数十天的大雨,无情地击碎了杨安容的希望。

“内心焦虑,确实有点茫然。”回忆起最开始创业的那几年,接二连三的困境也让杨安容心里自然而然生出了一个声音:“我选择的这条路,难道真是错了?”

一场改变了人生轨迹的培训课

就在杨安容纠结自己该不该继续创业时,涪陵区残联推荐她到西南大学参加重庆市首届新型农民创业培训班。杨安容在培训班上收获了新的创业项目——种植苗木。

从西南大学回来,杨安容卖掉了镇上唯一的房子,又贷款2万元,买回来一些不会结果实的苗子。“她又开始发疯了。”周围的议论声不可避免地传进杨安容的耳朵里,起初承包荒山就让众人觉得不可思议,如今倾尽所有的财力投资苗木,自然让别人觉得更加不可思议。

杨安容在一片非议声中,并没有退缩,而是更加执着地投身进去。“到成都去进了一万棵。”杨安容贷款买进第一批桂花苗木,却料想存活率不到一半,“现在看来,主要是技术不够。”然而,她并未灰心,2009年再次买进一万棵苗木,由于每年都可以到西南大学培训一次,杨安容又懂得如何上网查资料,虽然生活在偏僻的农村,她很快学习到不少种植技巧。值得庆幸的是,第二批苗木的存活率如愿飙升。2010年,杨安容到南京又购进了一批彩叶植物红叶石楠。就这样,养殖、种植业在夫妻两人的世界里轰轰烈烈地进行起来。

如今,以前的荒山上有了梨树、桂花树、红叶石楠、银杏以及花旗木等。除了自己种植苗木,杨安容也带动周边的人一同创业。2011年杨安容成立重庆市涪陵区翠茂苗木种植专业合作社,该社有社员625户,辐射巴南、大顺、冷水等几个乡镇。2012年,她又成立重庆市涪陵区龙潭苗木种植协会,目前该协会会员达到了125户。

“她确实对得起劳模这个称号,不仅自己身残志坚,面对艰苦的环境没有退缩,还发挥劳模的光和热,带领乡亲们一同致富。”涪陵区总工会经济保障部的杨部长说起杨安容,语气里满是佩服。

不过,在杨安容的内心,苗木销售还仅仅是创业的目标之一,这位崇拜李嘉诚的女商人还有更大的一个梦想,建一座休闲养老的山庄,“让城里人在这里真正做到老有所养、老有所依、老有所乐。”杨安容说,她相信这个梦想可以实现。

(制图美术、书法标题:李法明)

当一个人或群体在精神支撑的感染下,精神支撑持续地发挥着散发效应时,时间仿佛会被凝固下来。中铁十一局电务公司最近举办的一场道德讲堂活动,代表榆横项目部登台报告《毛乌素沙漠上的“沙柳”——榆横铁路建设者值守西北沙漠的故事》的青年女工雅婷和该公司党群工作部的徐干特别兴奋。

时间虽然过去大约一个月了,榆横项目部忠于职守,像毛乌素沙漠的沙柳一样顽强无畏,默默奉献,从5年前进军西北地方铁路电气化市场,到拓展和撑起了陕北市场一片天的故事,一直在激励着全公司的员工,“榆横沙柳精神”成了公司今年第4季度学习宣传的主旋律。

定位:“小不点”成支点

2010年初,电务公司项目经理罗登桥受命组建榆横化工铁路专用线四电项目部。此时,正值电务公司一分为二划转不久,技术、管理人员紧张和新上项目不足的矛盾交替出现。公司主管明示,项目所需技术、管理、施工等生产要素,由项目部自主想法解决。

有人听说罗登桥要到榆林开拓市场,便告诉他,陕北那地方地处毛乌素沙漠边缘,风沙特大,只适合和胡杨一样的耐干旱、耐盐碱、耐严寒、耐高温的沙柳生长。言外之意,提示他要慎重行事。

对榆林地方铁路市场进行过多方了解的罗登桥心里明白,在榆林不仅仅是这条即将动工建设的榆横专用线,包括陕北其他地区,虽然矿产资源丰富,但铁路发展相对滞后,已经无法满足市场需求,铁路专用线建设市场前景看好。

■人物点击

前不久,在中铁十一局电务公司举办的道德讲堂上,榆横项目员工坚守毛乌素沙漠5年,像沙柳一样顽强无畏,默默奉献的故事令人敬佩——

“榆横沙柳”走红的背后

本报通讯员 郑传海



这一招既是解决管理和技术人员不足的有效手段,又是促使员工担当才的抓手,还是项目快出成效的捷径。

无论是公司在编员工、劳务公司合同工,还是聘用的外部劳务,一律纳入项目统一管理,一视同仁,同工同酬,平等任用。项目刚上场时,负责安家的4名先遣人员,只有一人是公司在册员工,另外3人分别为劳务公司和项目外聘员工,他们不唯身份界限,献计献策,

协同发力,只用了不到10天就完成了建家任务,创造了电务公司安家史上的“榆横速度”。

在“四电”专业,接触网和信号两个专业的专业化程度高,技术要求也最高。而制约榆横项目的正是这两个专业的技术力量相对薄弱。他们把眼睛盯在市场上,通过面向市场临时招聘技术工人和借用其他关键部位的技术骨干到现场技术指导和严把关键部位技术关,对带出来的技术骨干给予奖励。

大家居住和生活条件,挖潜增效,提高收入是一方面,更重要的是要把自己“锁”住,让项目班子成员当员工心中的“典型”。罗登桥与一班人商量。

罗登桥到榆林项目不到一年,一企业董事长找到他,愿意以公司高管岗位和几十万元的年薪作为招标“标”的吸引他加盟。

罗登桥笑了说:“有句话形容我们企业,叫‘以路为业,四海为家’。我们企业绝大多数人就好比陕北地区栽培的沙柳,习惯和适应了这种环境气候。”

“经理的心‘锁’在陕北这片市场了。”谁都清楚罗登桥把自己“锁”在这里对榆横项目的价值和影响。

2013年初,项目部党委书记潘兆舟从天府之