

这边农民烧秸秆浪费 那边电厂“吃不饱”亏损

# 生物质发电，为何守着“粮仓”却挨饿？

本报记者 彭冰 柳姗姗

生物发电有限公司副总经理王斌愁眉不展。

“秋收时节，农民都在抢收，分不出精力收集秸秆。如果雇工，每人每天人工成本将近200元，卖秸秆的钱还不够付雇工钱。在农民看来，一烧了之反而省时省力。”王斌说。

据了解，目前在吉林省，部分生物质发电企业收购散秸秆的价格为150元/吨，一亩地大约能出0.3~0.45吨秸秆。一些农民对记者表示：“雇工收集秸秆不划算，自己干又太辛苦。有时间的话，宁愿在家打麻将，也不愿为这点小钱挨这个累。”

农民缺乏积极性，电厂是否能用专业设备到田间地头帮农民收秸秆呢？面对记者的疑问，王斌指了指厂区内的停放的5台“庞然大物”说：“这是从国外进口的秸秆收集打捆设备，每台每天能处理70多吨秸秆，但农民顾忌设备太重，怕把地压坏了，不利于来年播种，基本都不愿意让设备下地。”

记者从另一家企业华能农安生物发电厂获悉，秸秆收集困难，还有另一层原因——秸秆体积大、质量轻，为了降低运输费用，运输车超高速现象普遍存在。而这也常被交警处罚，对运送秸秆的经纪人造成了较大冲击。

由于秸秆收集困难，国能德惠生物发电公司设计标准为年消耗秸秆28万吨，可从2013年投产至今，购入的秸秆还不超过10万吨。原本作为辅料的稻壳、木片等“下脚料”，反而成了主料。而在已挂牌出售的长春生物质热电厂，此前由于原料不足，两台1.5万千瓦

瓦供热发电机组只运转了一台……

## 成本高，卖电难

对于生物质发电企业而言，燃料成本约占总成本的60%~70%，是影响盈亏的主要因素。因燃料缺乏，国内很多业内企业都面临亏损的尴尬。

“若想保持机组燃料供应充足，就必须上调秸秆收购价格，而上调收购价格，又会挤压原本就极为有限的利润空间。”一位业内人士告诉记者，目前国内生物质发电企业多数卡在如此“魔咒”里，进退两难。

据了解，6年前，生物质发电企业普通工种的人工费，大概为30~50元/天，现已涨到200元。人工费大幅攀升的同时，运输、维保等间接成本也持续上升。与之相对应的是，上网电价却基本没变——按照发改委2010年发布的全国统一标准，价格为0.75元/每千瓦时（含税）。

“我厂售电单位成本高于售电单价，每售出一度电就亏0.216元，国家每度电补贴0.3486元，盈利空间极小。”华能农安生物发电厂的工作人员告诉记者，目前生物质发电企业能做到盈亏平衡已属不易。在这种情况下，根本无力提高秸秆收购价格。

此外，偿还银行贷款利息是生物电企背负的一个沉重包袱。生物质发电新建项目的建设成本达8000~1亿元/千瓦，比同等规模的火电高出一倍还多，很多业内企业都背负着银行贷款。

以长春生物质热电厂为例，该厂在建设

期间贷款2.7亿元，每年需向银行支付利息2400万元。为了维持运转，该厂每年还会新增贷款3600万元。自2009年底投产以来，企业整体亏损接近2亿元，已临近“资不抵债”。

而在一些经济欠发达省份，生物质发电企业在苦于“吃不饱”的同时，还发愁电力“卖不掉”。以吉林省为例，2013年，吉林省生产电力1080亿度，本省利用只有650亿度，过剩430亿度。通过电网调峰，外送120亿度，还过剩310亿度。因为剩电多，生物质发电企业生产的电，有时不能并网。

“根据国家政策，生物质电厂所发电力可全额上网。而实际上，吉林省内的业内企业都存在不同程度的‘被限’情况，尤其是在冬季供热期。因火电发电量高，其它形式的发电量就需要有所控制。”一位生物质发电厂负责人表示，“限电”也在一定程度上加重了企业亏损。

记者获悉，目前80%的生物质发电企业都挣扎在盈亏线上，在近日已挂牌出售的长春生物质热电厂，几乎已是人去屋空，一片萧条景象。

## 禁烧”落地是关键

记者采访王斌时，恰巧一位秸秆经纪人给他打来电话：“刚收好、还没来得及运往电厂的100吨秸秆，被附近烧荒的农民不小心点着了，一把火烧了个尽……”

“这一下，他就损失了2万多元钱，明年他还能干收秸秆的活儿吗？”得知电厂急缺的“宝贝”被农民白白烧掉，王斌痛心疾首。

实际上，在记者采访途中，高速公路两侧

随处可见正在地里焚烧秸秆的农民，田间浓烟四起，味道刺鼻。甚至就在与国能德惠公司一路之隔的地头，也有秸秆焚烧后的痕迹。该厂工作人员开玩笑说：“有时候，我们甚至害怕电厂也被一把火点着了。”

“只要禁烧落实到位，农民不敢烧了，我们就有办法把秸秆收过来，电厂也就不用犯愁‘吃不饱’了。”王斌告诉记者，虽然业内企业生存困难的原因多种，但如果原料缺口能补上，盈利就是好事。

“在禁烧方面，有的地方采用无人机航拍监控，发现谁家地块冒烟马上定位，责任到户，惩罚力度很大，农民自然就不敢随意焚烧秸秆了。”王斌说。华能农安的工作人员也建议，采取“干部包片管理考核、抓典型给予行政处罚”等行之有效的措施，来改变农民大肆焚烧秸秆的现状。

除了农民焚烧秸秆外，生物质电厂面临的另一个难题在于，我国农村地区以一家一户式生产为主，人均产出秸秆量少，分布分散，有垄播种，秸秆可收集时间短，储存难度大。王斌表示：“要是能对送秸秆到电厂的农民给予一定补贴就更好了，这样既可以提高农民的积极性，又能降低企业的原料收购成本。”

据了解，凯迪电力、韶能股份等企业，今年已实现生物质发电业务的盈利，华能农安生物发电厂在刚刚过去的9月份，也实现了盈利。“经营有亏有盈是常态，生物质发电企业也不应该一味纠结于外部条件，内功修炼同样必不可少。”王斌说。

福州严禁给医务人员

设定创收指标

医务人员基本工资由财政托底

本报讯（记者吴铎思）福州市政府办公厅日前转发的《福州市县级公立医院综合改革实施方案》提出，县级公立医院的改革将以突破“以药补医”为切入点，到今年12月，实现全市县级公立医院综合改革全覆盖。

据了解，《方案》提出了改革管理体制、医保支付制度、人事分配制度等九方面的改革任务。《方案》要求，推进绩效工资改革，探索建立与医务人员劳动价值与服务质量相匹配、分级分类管理的公立医院薪酬制度。医院医疗收入（不含药品、耗材、检查、化验）基本用于人员经费开支，医务人员经费支出占业务支出比例逐步达到不低于35%，逐步提高医务人员待遇。如医务人员人均绩效工资仍然达不到当地事业单位绩效工资水平参考线的，由当地政府财政给予补齐。

将实行更加简捷有效的专业技术人员招聘政策。适当提高县级医院中、高级岗位结构比例。在核定的工资总额范围内，重点向临床一线、关键岗位、业务骨干和作出突出贡献的人员倾斜。严禁给医务人员设定创收指标，严禁将医务人员收入与医院的药品、检查、治疗等收入挂钩。

落实支持和引导社会资本办医政策，优先支持举办非营利性医疗机构，支持社会资本投向资源稀缺及满足多元需求服务领域。放宽社会资本办医准入范围，加快落实在市场准入、医疗保险定点、重点专科建设、职称评定、学术地位、医院评审、技术准入等方面对非公立医疗机构和公立医疗机构实行同等对待政策。支持社会资本举办的医疗机构提升服务能力。非公立医疗机构医疗服务价格实行市场调节价。

**新兴际华再次亮相中国航展**

本报讯（记者赵剑影）11月11日至16日，第十届中国航展在珠海举行。全球最强最大的后勤军需品集成供应商、世界五百强新兴际华集团作为军需装备领域的唯一代表，携旗下新型科技军需产品、安保救援产品、警用防恐装备亮相第十届中国航展。

据悉，本次参展，新兴际华集团独立组建军需装备主题展馆，包括3个特色展区，分别为军需品展区、安保救援装备区、警用防恐装备展区，用实物或图片形式进行展示。后勤军需装备部分，展出的产品重点突出后勤军需装备的高科技性、快速机动性、隐蔽安全性和环境适应性四大特点。

**东航手机值机新增多个站点**

本报讯（记者杨兆敏）日前，东航手机值机新增多个站点，全面覆盖包括上海、西安等在内的139个国内站点以及部分国际（地区）站点。自此，东航打造了由手机值机、网上值机、机场自助值机设备值机等方式组成的自助值机服务，领跑行业。

据悉，手机值机是指通过手机浏览器访问东航手机M网站（m.ceair.com），或者下载手机客户端“东航移动E”，或是添加微信服务号“中国东方航空”，根据各自的界面提示进行自助值机；另也可通过东航销售服务热线95530短信平台进行手机值机。

乘坐东航航班的旅客可以更早地选择自己心仪的座位，无论在家里还是在路上，都可随时随地办理登机牌。

**严密防控打造“平安港湾”**

本报讯（通讯员贾磊 记者赵翔）景德镇火车站作为中外旅客提供“安全、方便、温馨”的乘车环境，通过严密防控，狠抓查危防爆措施落实，为南来北往的旅客打造了乘车的“平安港湾”。

该车站针对国际陶瓷博览会期间中外游客众多的情况，采取了对所有进站人员行李件件过机，重点物品机检、手检结合的方式，特别是对重点旅客进行“二次安检”，防止因工作疏漏造成危险品进入车站。为了加强对重点部位的清查和日常巡查，车站还组成了由值班干部带队的7人巡视小组，每两小时对候车室、票房、行李房、出口处、小件寄存处等地进行巡逻，及时剔除安全隐患，堵塞了安全漏洞。

**如东港城中通道工程稳步推进**

本报讯 总造价3.76亿元，合同工期22个月的江苏如东港城中通道工程目前正紧张施工。该项目由中铁上海工程局集团投资建设管理。

自今年3月开工以来，该集团以打造精品工程为己任，以创建“江苏省平安工程”为目标，科学组织，合理安排工序，推动施工生产稳步推进。集团认真组织开展施工生产竞赛活动，每月评比表彰“服务之星”，激发了员工的生产积极性，有效促进了施工生产。围绕中国中铁推行的精细化管理工作，该集团加大了项目物资设备的集中管控力度，严格执行关键工序实名制和质量终身负责制，为工程质量提供了有效保证。（蔡祥重 贾小陈）

沃尔沃 XC-Class 贴上“大庆制造”标签

沃尔沃SPA平台落户大庆 资源型城市转型再升级

本报黑龙江大庆 11月12日电（记者于冠华）一期产能8万辆、现有员工超过700人、生产的汽车在面向中国市场的同时还将出口美国……今天，沃尔沃汽车集团与大庆市委、市政府共同宣布沃尔沃汽车大庆战略启动，至此，全球领先的SPA平台被引入大庆沃尔沃汽车制造有限公司。沃尔沃大庆工厂的首款车型为XC-Class，其量产将使这座资源型城市的转型道路再次升级。

2013年8月，沃尔沃汽车在国内的合资项目正式获得发改委批准，在正式获得批准之后，沃尔沃汽车当即加速了在中国市场的战略进程。2013年9月初，沃尔沃在成都的生产工厂正式开业，随后，大庆沃尔沃汽车制造有限公司也宣布正式成立。

中国是沃尔沃全球复兴的最重要组成环节，大庆市又为沃尔沃全球工业布局的重要一环。“在中国中心，未来沃尔沃将以此覆盖整个亚太地区及俄罗斯市场。”沃尔沃汽车集团高级副总裁、中国区CEO拉尔斯·邓（Lars Danielson）说。

同样，沃尔沃对于大庆来说也有着不同的意义。去年年底，国务院下发的《全国资源型城市可持续发展规划》，将大庆确定为“成熟型”资源型城市。大庆作为资源型城市，转型升级迫在眉睫。黑龙江省委常委、大庆市

委书记韩学键说，“着力打造以石油工业为基础，石化工业为主导，现代农业、装备制造、新材料和新能源、高端服务业为支柱的‘1+5’产业格局是大庆城市转型的总体思路。”

从汽车的原材料看，塑料、橡胶等都是石化产品，这正是大庆这座中国石化基地的独特优势。而大庆发展壮大接续产业，最大的优势恰恰是石化资源。

当天，记者在大庆工厂看到，占地面积达83万平方米的工厂，完全按照沃尔沃全球工厂标准进行规划建设，拥有冲压、焊装、涂装、总装四个车间及辅助设施等，一系列先进设备已经调试使用。

拉尔斯·邓对记者说，大庆工厂投产的首款车型为沃尔沃 XC-Class，沃尔沃 SPA平台将在此投入使用。

“SPA 将形成一个产品系列，由共享模块、可扩展系统和部件组成。”拉尔斯·邓说。韩学键更充满信心地认为，“这个项目将带动大庆汽车相关产业发展，而由此产生千亿元产值。”

据悉，沃尔沃汽车预计今年中国市场销售量将超过8万辆，其长期目标是在中国年销售20万辆汽车。沃尔沃大庆工厂未来将根据市场需求决定拓展方案，计划项目二期产能达到30万辆。

本报记者（记者刘旭）“办个会员卡吧，打8折”、“预存500元，给您积分，送你礼品”、“办个年卡吧，预存300元当500元花”……现如今，小到美甲、饮品小店，大到美容美发、健身KTV、大型超市，都在推出名目繁多的预存消费。然而，预存消费是馅饼还是陷阱？

11月10日，记者走访了沈阳市区健身、美发、洗衣、大型超市等多个商家发现，预存金额最少50元，最多2000元。其中，美甲、饮品等小店预存款较少，健身、美容及商场等预存款较多。同时，积分卡、消费卡、会员卡、代金券等预存形式也五花八门。

“办个会员卡吧，存200元当300元花，剪头20元，只收15元。”近日，位于沈阳市大东区小什字街的一家美发店的老板劝说记者办张会员卡，预存200元。当记者问预存的钱是否能退时，老板立刻答道：“那不行，我们都是系统录入，走账的，消费卡上也写了。”记者翻过卡后看到极小的一行字写着：“开卡后余额不做现金退还，直至消费完毕。”多家商家表示，预存到商家的预存款无论消费与否，都是不退还的。

本报记者（特约记者朱润胜 通讯员杨琦 李永利）大众的菜品，优良的品质，相对低廉的价格，近一段时间以来，河北秦皇岛市海港区众多中高档酒店纷纷放下身段，在店前摆摊设点推出外卖，打起了“亲民牌”，受到市民的欢迎。

10月17日中午，位于秦皇岛市海港区红旗路上的五粮液酒家门前很热闹，几米长台上铺了案布，上面摆放着炒菜、熟食、鸭蛋、菜豆等30多种菜品，以及馒头、花卷、大饼等面食。长台周围围满了顾客。市民李女士买了一盒肉菜、一盒麻辣豆腐和3个花卷，她告诉记者，中午不想做饭了，可以省出时间来午休，大酒店的菜品质量要好些，方便实惠。

五粮液酒家是秦皇岛当地20年的品牌餐饮老字号，该店餐饮部经理张艳芬说，餐饮行业

要想生存就得靠老百姓，为此推出了外卖服务。

虽然外卖大多是家常菜，但从采购、加工、调味等环节严格保证质量，而且价格非常便宜。

此外，记者走访发现，位于秦皇岛市海港区广场西路的春江水暖饭店、河北大街上的

发现，健身房已经出兑，找不到老板人影。姿美芝在自家附近的一家洗衣店预存了500元，办了一张会员卡，洗了两次衣服。上个月，洗衣店以更换老板为由，说姿美芝的卡作废，卡内余额不退。

据了解，目前我国没有一部法律、法规对预存消费的发卡商家的资格、发卡数量、发卡限额、法律责任等进行规范。虽然预存消费卡折扣优惠多多，但消费卡不记名，卡内余额不返现等单方面规定，无疑增加了消费风险。消费者协会提醒，预存消费要慎重选择商家，弄清预存消费到期时间、消费项目等细节，妥善保管发票、合同等，以方便在发生纠纷时，通过法律途径维护自身权益。

周健在一家健身房花2000元办了一张年卡，由于工作忙，一个月只去两三次。上周，他

要想生存就得靠老百姓，为此推出了外卖服务。

虽然外卖大多是家常菜，但从采购、加工、调味等环节严格保证质量，而且价格非常便宜。

此外，记者走访发现，位于秦皇岛市海港区广场西路的春江水暖饭店、河北大街上的辰辰商务酒店都将在中午、下午两个时段推出了外卖服务。其中，丽都国际酒店专门设立便民外卖亭，上面的宣传语写道：“星级的卫生，百姓的消费”。

采访中，多家中高档餐饮企业负责人坦

言，如今公款消费少了，企业的营业额随之

出现了不同程度的下滑，所以纷纷打起了“亲民牌”。

东华北大学秦皇岛分校教授吉羊表示，中

高档酒店推出外卖，降低价格很接地气，对普

通市民来说实在是件好事情，因为虚高去掉了，大众能消费得起，可以享受到优质的美食与服务。但是，一些大成本投入的高档酒店只靠着外卖、降价是难以生存的，因此要考虑自身的转型。根据市场的实际需要，更多的增加功能性服务，这样才能理性的回归市场。

言，如今公款消费少了，企业的营业额随之

出现了不同程度的下滑，所以纷纷打起了“亲民牌”。

东华北大学秦皇岛分校教授吉羊表示，中

高档酒店推出外卖，降低价格很接地气，对普

通市民来说实在是件好事情，因为虚高去掉了，大众能消费得起，可以享受到优质的美食与服务。但是，一些大成本投入的高档酒店只

靠着外卖、降价是难以生存的，因此要考虑自身的转型。根据市场的实际需要，更多的增加

功能性服务，这样才能理性的回归市场。

（蔡祥重 贾小陈）

**深度观察**

**打折优惠诱惑多 消费受限变化快  
预存卡消费暗藏多种风险**

许多消费者多因方便、优惠选择预存消费。

“有些如洗车、美发，我本来都要消费，办完卡后不用备零钱，并且折扣省钱，有时还有赠品，很划算。”爱购物的王丽娟办过很多会员卡，她打开一个专门放卡的小包向记者展示，健身卡、洗车卡、美发卡、品牌服装店折扣卡、大型超市购物卡、饭店优惠卡、化妆品店折扣卡，共有18张卡，其中预存消费卡有