

在市场上找到新款式,编图、上传,半小时后这款衣服就能在网上销出去

线上虚拟淘宝 线下扎堆发财

——本报记者实地探访山东即墨“淘宝村”

本报记者 杨明清
本报通讯员 于正阳

中午在浙江一家网店下单,不到两小时就送到了,这怎么可能?”年后,山东即墨市某企业的张敏女士拿到网购的衣服后,一脸不解。仔细看快递运单后她惊奇地发现,该单竟然是从即墨本地发过来的,与她单位相距不到4公里!原来,发货的是浙江这家网店的即墨分店。

这家网店的地址就在即墨淘宝村,淘宝村建在即墨服装批发市场周围的曼谷阳光、义乌城、御园三个小区及周边的范围,在这里的淘宝店多达2000余家,单纯从事网上交易业务的已超过800家。

年收入40万元顶多算个中等水平

最早一批来这里开网店的王健记得,前几年,他在老家滕州开了家网店,但每次进货需要到徐州、济南、临沂等地,有时候还需要去南方,进来的货质量也不能保证,成本高,成交量少。两年前和朋友聊天时,得知大批服装其实都来自青岛即墨。王健进一步了解后发现,即墨服装批发市场是国内单体面积最大的服装市场,一直为货源所累的王健决定

马上把网店开到即墨,成为首批“即墨淘宝村”村民。

马年春节前,曾在上海浦东开过网店的徐广雄与女朋友正忙得不可开交,记者见到他时,他正满市场溜达,像在寻找“猎物”,“马的题材是我的首选。”小徐边转悠边介绍说,“每天9点起床,凌晨两点半睡,春节前夕基本要忙到凌晨3点以后。”吃完早饭就到服装市场逛一逛成为他的习惯,一边仔细找货、看货,一边摆弄着手大屏智能手机,用“淘宝旺旺”和客户即时对话,找到好的款式时,他会第一时间把图片传给家中女友,也传给“旺旺”上的客户看,他的女友会最快时间内完成编图、上传,半小时后这款衣服就能在网上销出去。

“货源就在家门口,并且是第一手的、永远在更新着的货源,过去在上海永远也拿不到这么新、这么好的货。”小徐分析,网上洽商和网下走货之间,几乎是零距离,销售效率比过去提高好几倍!即墨服装市场外贸城的服装不仅款式更新颖,而且进价至少降低了30%,物流成本可压缩到20%。到即墨后,他的销售额很快实现翻番。如今,他的淘宝店铺额已突破400多万元。一年算下来,收入40万元左右。“这点收入,在淘宝村顶多算是个中等水平。”小徐笑着说。

作为即墨市市场群的龙头,即墨服装市场占地46.5万平方米,常驻业户7000多户,是北方最大的服装批发市场,每天这里都是人头攒动。与即墨服装市场比肩的小商品城,也成就了即墨几代人的财富梦想。

空荡荡小区变身“淘宝村”

作为一个项目的三期工程,曼谷阳光、义乌城、御园三个小区建成时间虽有早晚,但是建成后一段时间来一个共同的特点就是小区内空荡荡,好多房子多年无人居住,想转手没人要,在即墨房价不断攀升的前几年,此处业主大呼后悔。令他们没有想到的是,近两年来,这里却成为炙手可热的热土,一个网店扎堆的聚集地。

对此,东北小伙王继彪等店主认为,先期进驻这里的淘宝店主们增加了这三个小区的“功能”,使之成为网络经济和实体经济的结合点——线上是虚拟店铺,线下第一时间跟进物流、货源,由于示范效应明显,之后就有全国各地的年轻人陆续来这里租房开店。负责整个淘宝村物业管理的刘云杰站长这样介绍,前两年御园的房子每平方米价格仅3000元左右,淘宝店不断进驻后,迅速拉升这里的房价,现在每平方米涨到了6000多元。600多家淘宝店的进驻,让这里的房租水涨船高,

两年前年租金4000元租不出去的房子,现在1.5万元也很难租到。

每天下午3点以后,大量的物流车开始涌入,众多穿着不同快递公司制服的工作人员,开着小货车围着小区的网店登记收货,然后送到公司集中打包,装车发货。一家大型物流公司负责人告诉记者,元旦当天,公司上万件货物从这里发出。据了解,每天从“淘宝村”向外发出的货能达到10万件,这还不包括淘宝村周边的小型物流公司。

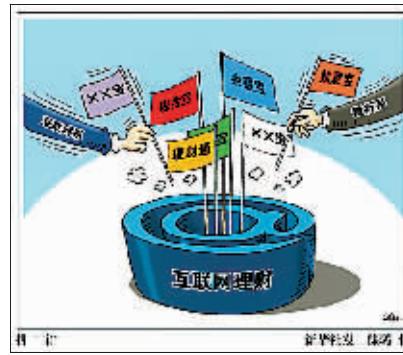
“房源紧张,现在网店瞄准了服装市场周边更多的小区。”王继彪说,有几个朋友听说他在这里开网店赚了钱,也让他帮忙在这里租房开网店,但苦于没有房子,几个朋友选择在离服装市场较远的一个小区租房开起了网店,在即墨服装市场周边,一个更大的淘宝网

子交易。在此项转型中,即墨市场建设服务中心的角色不可或缺。2010年,即墨市市场建设服务中心组建电商中心,专门服务市场业主。该中心因势利导,定期举行电子商务讲座,扶持市场业主投身电子商务,安排专业人员帮助市场业主建立、装饰淘宝店,并尝试统一客服等,成为即墨实体市场群背后又一个巨大的网络市场群。

随着淘宝等电子商务平台认证体系的完善,出售假冒伪劣商品的网店越来越失去了生存空间,业主品牌意识也随之越来越强。一批“网络英雄”投身市场创品牌,从销售商变身实体经济运营商,一些市场商户开始“线上做销售,后台搞加工”,很多淘宝店主形成了网店、实体店、生产企业“三位一体”的商业模式。

淘宝村里,邵继昌这个名字被不少店主熟知,因为他不仅开淘宝店,还拥有自己的生产车间。由于自己生产,成本肯定比别人低。在网上搞打折活动的幅度就大一些,自然生意也就好一点。临近春节这几天,他的网店都快要“爆”了,每天的交易量比平时多了好几倍。

邵继昌说,他除了在市场上卖货外,还用自己的名字“继昌”注册了一个服饰公司。今年他打算再开一家网店,再把自己的生产线规模扩大,依托即墨这个大市场,将自己的淘宝事业做大。



无论是互联网企业还是传统银行,在互联网理财领域纷纷攻城略地,互联网系和银行系的各类“宝”大战激战正酣。

秦皇岛确保电煤运输安全

本报讯 (记者戴明阳 通讯员于向雷)

日前,为了确保电煤运输安全,秦皇岛铁路公安处加大线路管控力度,该处民警积极以徒步巡逻及机车添乘的方式,对沿线线路安全隐患进行再排查、再梳理,并及时消除各类隐患。

同时该处还开展民警日常巡线宣传,重点走访宣传和进村进校集中宣传相结合的模式,扩大路外宣传覆盖面与持续时间,提高沿线群众爱路护路意识。在严格落实线路设备大检查活动,全面排查各类线路设备隐患,全力确保线路春运期间电煤运输绝对安全。



拜个晚年了!”列车长举着手中的饮料和大家碰杯。瞬间,任琎的眼角湿润了。

21点42分,任琎返回值守的车厢。车厢里的保洁大姐已经做了卫生,与他打了个招呼就急匆匆下车了。任琎打开手机电筒,仔细检查了一遍车厢卫生,发现有一扇通过门上留有脚印,于是拿起抹布将门擦干。

23点57分,任琎锁闭好车厢所有的门,来到了宿营车准备休息。此时,响起了震耳的鞭炮声,车窗外的天空中亮起了一道道绚烂的光彩。“新的一年终于要开始了!”他自言自语着,独自坐在黑暗的车厢里,目光炯炯地看着车窗外的烟花。

0点20分,任琎洗漱完毕后,爬上休息的铺位。他拨通了家里的电话,向爸妈问好……没说几句,就挂断了电话。

春运故事

元宵夜守车记

本报记者 李丰
本报通讯员 葛雷

这里没有火锅的热气、没有美酒的飘香、没有一名旅客,甚至没有灯光。2月14日,贵阳客运段上海车队K112/1次列车二组年轻乘务员任琎,一个人在安静的车厢里,度过了人生中第一个不在父母身边的元宵节。

这天下午,任琎早早来到车站。18点10分,上海南开来的K111次列车缓缓驶入站台。任琎静待旅客全部下车后,踏入车厢与即将下班的乘务员共同清点了果皮盘、坐椅帽

套、安全锤、保洁小工具等物品。交接完毕后,任琎与同事相互道别,心里暗暗羡慕他们能在家里过年。

很快,任琎开始挨个检查车厢,并将检查情况向列车长汇报。此刻,时针指向21点10分,守车的列车员们陆续来到餐车,列车上的团圆饭正式开始。漆黑的餐车里,七八只手电筒,十几个手机照亮。除了食堂的饭菜,大家还把自己从家里带来的拿手菜拿出来,宫爆鸡丁、酸豇豆炒肉沫、鱼香肉丝,饭菜的香气在餐车四溢。

“今天是正月十五,我们没办法在家与亲人团聚,这就算是我们的团圆饭了。我给大家

祥聚斋汇源
又推清真果汁新品

北京祥聚斋汇源清真饮料有限公司
从2014年1月21日起至2014年4月19日开展“喝第一瓶清真果汁的滋味”征文活动,届时将评选出一等奖5名(礼品卡500元);二等奖10名(礼品卡200元);三等奖20名(礼品卡100元);优秀奖300名(购买本产品5折);参与奖1000名(购买本产品8折)。获奖优秀征文及获奖名单将于2014年4月30日前在精品购物指南、法制晚报、工人日报、劳动午报、中华合作时报、中国民族报刊刊出。

一、征文内容:
1. 您喝过清真果汁吗?
2. 您知道清真果汁的优点吗?
3. 第一次喝清真果汁是什么时候?
4. 您对所喝的第一瓶清真果汁有什么感觉?
5. 您对闻清真装扮有何感想?

二、征文要求:语言流畅,内容充实,文字精练,要有真情实感。

三、活动参与稿件请发送:
1. 邮箱:sylqzg@126.com
2. 地址:北京市大兴区金星路12号汇源饮料食品楼1714室北京慕宇霖文化传媒有限公司(航) 邮编:102600
3. 请在稿件注明作者姓名、性别、年龄、地址、民族、邮编地址、邮箱、联系电话。

四、兑换奖品地点:宁夏银川、青海西宁、甘肃兰州、北京经销商处进行兑换。

五、此次奖品委托北京慕宇霖文化传媒有限公司统一邮寄。

六、抽奖过程:根据稿件质量评选出一二三等奖,优胜奖,以及参与奖,参与奖根据收到稿件先后顺序抽出1000名。

七、咨询电话:
刘女士:18001192859 许女士:18001192867
孙女士:18001192867

八、此活动最终解释权归活动主办方。

北京祥聚斋汇源清真饮料有限公司
北京慕宇霖文化传媒有限公司

保供一线的冬天故事⑭

永清站越来越大、越来越规范化,保供天然气的任务却越来越重

29年不松弦

本报记者 李显霖
本报通讯员 白建英 王飞 王卫国

持续多日的雾霾丝毫不惧横扫华北的寒流,路上、林间、田野还被蒙蒙的雾罩着。2月10日8点30分,班车准时抵达永清站。李绍毅匆匆下车,看了一下显示屏,在安全自省镜前认真检查了一身劳保穿戴是否合格,走向岗位。

站门口的电子显示屏上显示:全站安全生产8765天,安全值班:李绍毅。

采油四厂永清站对华北油田而言意义不同寻常——华北油田是全国第一家向北京供气的油田,而永清站是向北京供气的首站;永清站对李绍毅而言更有特殊意义——从参加工作起他就在这里工作,29年了,永清站越来越靓,而他却从风华正茂的小伙子变成了头发稀疏的老师傅。

“一站通”的自豪

“当年,提起向首都供气,那个自豪!”谈起自己的站和自己的工作,李绍毅依然激动。

1985年10月23日,永清站开始向首供气,累计外输天然气量30多亿立方米。获得各级荣誉快数不过来了。在李绍毅和同事的努力下,永清站越来越大、越来越规范化了,保供天然气的任务却也越来越重。这个冬天,随着京津冀大气污染整治力度的加大,以及冬季用气高峰期的到来,天然气需求骤增,永清站更是提前进入高负荷生产阶段。针对昼夜和冷暖天气管网系统用气量变化大的情况,永清站完善生产协调运行机制,资料报表日核对制度等,计算出用气高低峰值和时间间隔,提前预警并合理安排外输供气量,保障民用及重要用户用气。

李绍毅在站上每个岗位都工作过,对每台设备都了如指掌。“这4具球罐存的是石油复合产品,每个罐三年一大检,一年一小检。”

水渍与隐患

值班室门前,菜地的畦还在,但基本没什么东西种了,只有两畦过冬的菠菜透点绿色。平整的菜地上,新挖了一个半米深的坑。

李绍毅说,就是这个坑前不久给他上了一课。1月15日刚接班巡检时,他在这一块菜地上看到有一摊脸盆大小的水渍,问了一遍值班员工,都说没在这泼水。“那就奇怪了!”他捏起一撮泥土闻了闻,发现有汽油味。

“不会是哪根管线有泄漏吧?那可是大麻烦了!”李绍毅赶忙拿起铁锹将渗水的地方挖开,边挖边心中暗暗祈祷着。

当挖到30厘米深的时候,看到有根管线上有污水渗出。

仔细回忆,想起来这根管线是十几年前脱丙烷装置的污水管线。当初装置拆除时,地面上的装置阀门都拆除了,但地下管线没有进行彻底切除,当天正赶上进站阀门组开阀门排污,将污水顶到了这段报废的管线里,判定管线焊接处老化造成了渗漏。

“这就是安全隐患啊!”李绍毅立即向站领导汇报,站上安排维修班员工对焊点进行补焊,杜绝了废旧管线造成的隐患。

“快30年的老站了,地下管线让人担心,电缆、管线纵横交错,要搞明白地下的情况越来越难。”李绍毅有个想法,把站上有关的设计图、施工图尽可能找来,让自己对这个陪伴了近30年的站做到真正清楚。

据李绍毅说,永清站是华北油田最大天然气外输枢纽站,入冬以来就保持高负荷生产状态,现在日外输气量接近120万立方米。保供气任务重,保安全任务更重。除了做好日常工作,他已开始着手这项“地下工作”了。

“这辆车的司机是第一次来装油。”刚回到岗位值班室,李绍毅的眼睛就转向窗外。车间正有一辆车在装三号油,罐车司机在罐上忙着。李绍毅不放心,走出屋子去问司机情况,司机爬上罐车后,他还再叮嘱:“要站在风口!”

**万里气源行
千家万户暖**