

云南万余家药店执业药师不到200人

根据《药品经营质量管理规范》，执业药师应成零售药店“标配”

本报讯 (记者黄榆)云南零售药店总量已达14490家，而全省仅有3822名执业药师，其中注册到零售药店的仅有193人。按照“零售药店必须按规定配备执业药师为患者提供购药咨询和指导”的规定，该省仅零售市场执业药师缺口就高达1万余人。据省药监局相关负责人介绍，“现有的药师还存在素质良莠不齐的情况。”

现在几乎每个小区门口都有两三家药店，但有关专家指出，在零售药店方便了人们生活的同时，百姓自行购药如没有专业人员

指导，也会有一些隐患。

执业药师也称药剂师或药师，是负责提供药物知识及药事服务的专业人员。药剂师负责监督医生所开处方的数种药物中是否存在药物相互作用；并根据病人的病历、医生的诊断，为病人建议最适合他们的药物剂型、剂量；他们亦会教导病人服药注意事项和服用方法。此外，药剂师还可核实医生的处方。

按照2012版国家医药安全“十二五”规划，新开办的零售药店必须配备执业药师。同时，2013年6月1日开始实施的新版GSP(《药

品经营质量管理规范》)更是针对药品流通的批发与零售环节提出一系列新要求，如药品零售企业的法定代表人或企业负责人需具备执业药师资格。

“平常消费者来购药时，我都会为他们指导药物的用法用量及适应症。”昆明市一位执业药师说，“一些人用药存在着许多不良习惯，这是增加药品不良反应和药害事件的极大隐患，比如分不清处方药与OTC、用药不对症、不看说明书、重复用药、过分迷信抗生素等，如果没有执业药师或者专业医生的指

导，可能带来的不良后果不容忽视。”

“现在的问题是，一方面从事这个行业的人还比较少，另一方面对这块内容的宣传还不够，很多患者购药的时候还是不愿意问我们。”该执业药师说。

记者走访昆明新闻路上不同品牌的4家药店，其中只有东骏大药房有在岗执业药师，而其他三家药店均表示执业药师尚在配备中。一家药店的经营人员告诉记者，“虽然规定要求零售药店必须配备执业药师，但执业药师的缺口真的很大，大多药店对于执业药

师的配备还处于等待阶段。”

“现实的问题是云南省取得执业药师资格3822人，注册人数1873人，其中注册到零售药店的仅有193人，大部分还集中在医院、药品生产企业等，零售药店的比例较低。”云南省食品药品监督管理局市场处处长王幸说。

按新规，到2016年的规定期限仍不能达到新修订药品GSP规定要求的企业，将依据《药品管理法》的有关规定停止其药品经营活动，执业药师的稀缺无疑将成为新规实施中最大的拦路虎。



用电量增速回升 印证经济企稳态势

9月14日，国家电网山东省郯城县供电公司工作人员在巡视供电线路。

8月份，我国全社会用电量5103亿千瓦时，同比增长13.7%。这是今年5月份以来这一数字连续第4个月回升。分析人士指出，作为观测经济“冷暖”的重要指标，用电量数据回升印证了宏观经济企稳向好的态势。

新华社发 张春雷 摄

城市综合体或催生“城市综合症”

作为撬动区域楼市“卖点”，城市综合体正成为地方政府“卖地捞金”的新方向

本报记者 方大丰

近日，接连诞生的地王使得人们更加强烈地嗅到“泡沫”的气息。

比如，王石在微博上提醒人们“要小心了”，因为素有投资超人之称的李嘉诚正在“撤资”。有媒体还注意到，李嘉诚家族约半数公司资产已转移至欧洲。

不过，更多的投资者仍然沉醉在以城市综合体为主要形态的开发盛宴中。本次摘得全国总价地王的上海市中心“最好的黄金宝地”，毫无疑问是一块城市综合体用地，这块总价217.71亿元的标王地块，被限制了开工与竣工时间。

更多的分析人士注意到，城市综合体这种被奉为新城市主义经典的开发模式，不但延续着一二线城市迅速扩张的势头，且向三四线城市、甚至县城和中心镇加速蔓延。业内估计，未来3年，这种被叫做“城中城”的庞然大物，数量将以50%到100%的增速上升。

似乎很少有人记得，位于广东东莞的华南Mall，目前还顶着“最大鬼城”的帽子——资料显示，2003年开盘的华南Mall空置的商业面积仍然接近17万平方米，而广州目前最大的单体购物中心天河城的总营业面积才11万平方米。

但作为撬动区域楼市的“卖点”，城市综合体正成为地方政府“卖地捞金”的新方向。

虽然温州是房价深度调整的城市之一，但根据《温州市城市商业网点规划(2010—2020)》，这里将有20个城市综合体将要建成，届时，个别区域不到两公里就将

有两个城市综合体。

不过，中国房地产协会副秘书长何琦表示，一个区域中有多个城市综合体，意味着同质性的综合体或会引起恶性竞争，甚至最终两败俱伤”。而据报道，在一些大城市的繁华地区，由于多家国际零售巨头重新开店，已导致交通堵塞、环境污染和扰民等问题。

业内忧虑：扎堆涌现的城市综合体将加剧商业地产比例失控的趋势——比如，成都正在建设的多个城市综合体近六成扎根天府新城。四川省商业地产联盟秘书长冉立春表示，到2015年，成都城市综合体总面积将达到2757万平方米，比目前的商业体量再翻1.5倍，其与住宅的比值，将远超上海、北京等一线城市。

一般认为，城市综合体是“摊大饼”式城市扩张模式的终结者，但一些地方政府和开发商则有另外的期待——有不少地方政府固执地相信，城市发展之间的竞争要靠城市综合体来决胜负。

二、三线城市对综合体的热情膨胀，已成为当前中国的“特异现象”。数据显示，2011年至2015年这5年时间，20个重点城市新增城市综合体总量将超过1.6亿平方米，而其中约55%的增量集中在中西部城市的新城。

值得关注的动向则是：“先有市、后有城”这一城市文明演进的基本路径目前正在一些地方其道而行之。

有业内人士描述，新城区的开发建设应该是先有居住，再有产业，再有写字楼，再有商业这样一个顺序，然而政府往往会反过来想，即先出综合体、先出商业——

“地标偏好”使得一些地方的“超级神盘”不断颠覆人们的想象力。

“在贵阳，你开发的楼盘如果没超过100万平方米，你都不好意思说出口。”贵阳一位房地产业内人士向媒体描述。目前贵阳正在销售的100万平方米以上的超级大盘有13个，而总体量高达1830万平方米的花果园项目，规划常住人口35万，足以抵得上贵阳市修文县人口的总和。

面对这个容积率超高的“神盘”，著名财经评论人吴其伦表示：“把一个县的人搞在5000亩这样一个大盒子里。没有产业链支撑，来了以后就是一座空城呀。”

“贵阳模式”或是西部城市推进城镇化的一个缩影，它的隐忧在于是否会出现楼市供需失衡。今年8月，记者在这里遇到的有趣情况正是：很多人都在感叹“有价无市”——人们不得不以原价抛售5年前买入的房产。

作为一场行走在“幸与不幸之间”的造城运动，城市综合体热潮是否会催生出新的“城市综合症”也是人们所特别担忧的。

比如，“城市综合体会是现有城市生态的终结者吗？”清华大学建筑学院博士周榕注意到，目前的所谓城市综合体几乎都是富人区，而且将城市原有的生态链完全割裂。

数据显示，截至8月底，全国实有企业1454.14万户，比上月底增长1.15%，内资企业1409.92万户，增长1.19%，外商投资企业44.22万户，增长0.04%；个体工商户4270.3万户，增长1.11%。全国新登记注册企业22.04万户，比上月增长2.17%；个体工商户新登记注册78.54万户，增长1.68%。企业实有户数在第二产业所占比重继续下降。

2013中国国际管道大会在廊坊举办

本报讯 (记者王冬梅)近日，2013中国国际管道大会在河北省廊坊市举办，来自中国、美国、德国、法国、澳大利亚等26个国家和地区的共313家管道行业企业代表参会。

中国石油天然气集团公司副总经理喻宝才表示，当前，中国石油正致力于建设世界水平的综合性国际能源公司，同时，我们也欢迎信誉好、实力强的国际管道企业和装备制造参与中国石油的管道建设与服务。中国石油天然气管道局局长赵玉建介绍，自2002年以来，由管道局牵头主办的中国国际管道展览会已成功举办7届，展会的开放性影响与日俱增。此次大会以“合作、创新”为主题，分装备展览、高峰论坛和行业研讨三个板块。

8月全国市场主体发展报告发布

本报讯 (记者陶映玲)日前，国家工商总局发布报告称，8月，全国市场主体发展平稳有序，企业、个体工商户稳定增长。

数据显示，截至8月底，全国实有企业1454.14万户，比上月底增长1.15%，内资企业1409.92万户，增长1.19%，外商投资企业44.22万户，增长0.04%；个体工商户4270.3万户，增长1.11%。全国新登记注册企业22.04万户，比上月增长2.17%；个体工商户新登记注册78.54万户，增长1.68%。企业实有户数在第二产业所占比重继续下降。

企业共实施对外投资项目457个，实际交易金额434亿美元，两者均创历史新高。其中，直接投资276亿美元，占63.6%，境外融资158亿美元，占36.4%。

对美投资快速增长，流向英属维尔京、开曼群岛的投资大幅下降。2012年，中国对美国投资40.48亿美元，同比增长123.5%，美国成为继中国香港之后的中国第二大直接投资目的地。2012年，中国对外直接投资流向英属维尔京群岛、开曼群岛的投资共计30.67亿美元，较上年的111.45亿美元下降72.5%；

境外企业对东道国税收就业贡献明显，对外投资双赢效果显著。2012年境外企业向投资所在国缴纳的各种税金总额达221.6亿美元，年末境外企业员工总数达149.3万人，其中雇用外方员工70.9万人。

深度 观察

《2012年度中国对外直接投资统计公报》发布

我国首次名列世界三大对外投资国

位居全球第13位，但仅相当于美国对外投资存量的10.2%。

投资遍布全球近八成的国家和地区，投资存量高集中。截至2012年底，中国1.6万家境内投资者在国(境)外设立对外直接投资企业(以下简称境外企业)近2.2万家，分布在全球179个国家(地区)，覆盖率达76.8%，前20位的国家地区存量累计达到4750.93亿美元，占总量的89.3%。

投资行业分布广泛，门类齐全，投资相对集中。2012年末，中国对外直接投资覆盖了国民经济所有行业类别，其中存量超过100亿美元的行业有：租赁和商务服务业、金融业、采矿业、批发和零售业、制造业、交通运输业、仓储和邮政业、建筑业，上述七个行业累计投资存量4913亿美元，占我国对外直接投资存量总额的92.4%。

并购领域广，交易金额大。2012年，中国

企业共实施对外投资项目457个，实际交易金额434亿美元，两者均创历史新高。其中，直接投资276亿美元，占63.6%，境外融资158亿美元，占36.4%。

对美投资快速增长，流向英属维尔京、开曼群岛的投资大幅下降。2012年，中国对美国投资40.48亿美元，同比增长123.5%，美国成为继中国香港之后的中国第二大直接投资目的地。2012年，中国对外直接投资流向英属维尔京群岛、开曼群岛的投资共计30.67亿美元，较上年的111.45亿美元下降72.5%；

境外企业对东道国税收就业贡献明显，对外投资双赢效果显著。2012年境外企业向投资所在国缴纳的各种税金总额达221.6亿美元，年末境外企业员工总数达149.3万人，其中雇用外方员工70.9万人。

据悉，本次调查涵盖了来自各类跨国企业的156位高层管理人员。受访高管表示其公司在“吸引和保留当地人才”方面与所需能力要求相差最大。此外，受访高管表示其所所在公司需要发展能力以培养强有力的当地领导团队、建立本土化的业务模式并制定增长目标和执行计划。在这些能力方面，跨国企业存在的能力缺口均达20%以上。

超过五分之四的跨国企业表示中国是其重要市场。报告作者之一，BCG资深合伙人麦维德先生表示：“凭借其巨大的经济规模以及中产阶级和富裕消费者的迅速增长，中国市场仍然受到大多数企业的青睐。其他市场必将受到跨国企业越来越多的关注，但中国仍可为跨国企业提供大量机遇。”

《跨国企业的新兴市场制胜之道：消除执行能力与目标之间的差距》发布

中国市场成跨国企业最注重的发展重点

调查结果表明，虽然跨国企业在新兴市场设定了宏伟的目标，但要实现这些目标，它们在新兴市场现有的能力需要得到大幅提升。跨国企业深知需要利用新兴市场来推动未来增长，但并未充分掌握制胜之道。例如，尽管新兴市场对受访企业整体收入的贡献已经达到28%，但这些企业最核心的20名高管中却仅有9%常驻新兴市场。

据悉，本次调查涵盖了来自各类跨国企业的156位高层管理人员。受访高管表示其公司在“吸引和保留当地人才”方面与所需能力要求相差最大。此外，受访高管表示其所所在公司需要发展能力以培养强有力的当地领导团队、建立本土化的业务模式并制定增长目标和执行计划。在这些能力方面，跨国企业存在的能力缺口均达20%以上。

超过五分之四的跨国企业表示中国是其重要市场。报告作者之一，BCG资深合伙人麦维德先生表示：“凭借其巨大的经济规模以及中产阶级和富裕消费者的迅速增长，中国市场仍然受到大多数企业的青睐。其他市场必将受到跨国企业越来越多的关注，但中国仍可为跨国企业提供大量机遇。”

9月15日，在辽宁沈阳中国工业博物馆展出的中国沈阳(铁西)国际工业摄影大展作品。

当日，共展出300余位国内外作者拍摄的4000余幅工业摄影作品。展览内容包括辽宁省内工业摄影、国内摄影家作品展、国际著名工业摄影作品展。本次大展是全国首次大规模国际性专题摄影展览。

刘德斌 摄/东方IC

吉利集团总裁安聪慧在试运营典礼上表示：“中级车模块化架构是吉利集团未来在全球持续发展的重要保障。吉利汽车可以借此大幅度提升未来产品的品质和性能；沃尔沃汽车则可以借助集团的资本投入推进前沿技术的落地，还可以从吉利汽车在亚洲地区的配套体系中选择优秀供应商，从而对部件采购进行系统性优化，实现更健康的成本结构。”

研发中心CEO方浩瀚称，“同一集团旗下不同品牌间联合开发已成为国际惯例，模块化设计可以实现在同一个架构上开发出多个不同产品平台，在确保一流品质的前提下，为两个品牌提供量身定制的解决方案。吉利与沃尔沃联合开发是种双赢局面，我们的核心技术得以保留在集团内部，技术竞争力和规模优势都可以得到保障。”



全新模块化架构促吉利提升品质，助沃尔沃技术落地

吉利欧洲研发中心试运营

该研发中心设立在瑞典哥德堡市的Lindholmen科技园，这里拥有汽车研发和工程制造所需要的完备设施和广泛资源。吉利集团每年为研发中心投入巨大资金，用于日常运营。自2月份宣布决定成立以来，研发中心吸收了沃尔沃汽车和吉利汽车优秀的工程研发人员，同时面向外界招聘优秀工程师。截至目前，已有各类工程师约70余人开始工作，预计到明年下半年可实现200名工程师满员运作。

记者在北京获悉，成立欧洲研发中心是吉利集团全球发展的关键布局，旨在整合全球技术资源，打造国际领先的技术研发体系和人才队伍，从而获得持续科技创新的能力。

本报记者(记者于亮)日前，吉利控股集团欧洲研发中心在瑞典哥德堡开始试运营。该中心由集团旗下吉利汽车和沃尔沃汽车联合建立，致力开发全新的中级车模块化架构和相关部件，从而为下一代中级车型奠定技术基础。

记者在北京获悉，成立欧洲研发中心是吉利集团全球发展的