

从一个有色金属压延小厂,发展为原冶金部四大机修企业之一,再由修造厂向自主创新创新的装备制造基地转变,沈冶机械在几番磨砺中迎来了新生

# 沈冶机械:从修造到制造的嬗变

的危机,我们所在的那条街就被叫做“亏损一条街”。从1995年到1999年5年间,沈冶机械累计拖欠员工整整一年的工资。沈冶机械党委书记祝庆国对本报记者说,当时工资不能正常发放,连劳保用品也买不起。

危机并没让企业倒下。也就在这一时期,厂领导果断提出科技兴厂、品牌兴厂战略,决定大力研发新型高位铝电解多功能机组和隔膜泵。

始发自上世纪90年代末的亚洲金融危机,则令企业再造重创。2001年企业亏损最严重的时候,职工们自发要求集资帮助企业走出困境,“结婚的钱,买房的钱,都拿来了,连退休职工也要求跟企业同甘共苦。”说起这些往事,沈冶机械原董事长姜英先仍忍不住眼眶发红,“职工给我们的支持和信任,现在想来还让我很感动。”

此后,沈冶机械的铝制设备在国内市场独占鳌头并开拓国际市场,隔膜泵也逐渐由技术优势转化为市场优势。企业销售收入从2002年的1.7亿元,提高到2008年的9亿元。

2007年底,沈冶机械成为中国有色金属建设股份有限公司(简称中色股份)的控股子公司,不仅拓展了全球市场,还增强了抵御风险的能力。

“2008年的全球金融危机对我国电解铝行业形成很大冲击,许多在建工程都被迫缓建和停建,而中国有色金属集团和中色股份的海外大单解了我们的燃眉之急。”沈冶机械总经理刘万年说,“危机还让我们意识到,企业要专精,但品种不能太单一,否则风险太大。”

## 铝制设备的风光和风险

去年,沈阳铁西区决定扶持20个项目走向国际市场,其中沈冶机械占了两项,铝电解多功能机组和隔膜泵。目前,沈冶机械这两大核心业务的国内市场占有率已连续4年保持第一,分别为79.1%和65%。

铝电解多功能机组是在铝冶炼车间的一个大型核心设备,在世界上只有很少几家在做,其中最领先的是法国和德国的两家公司,上世纪九十年代末这两家公司在我国的市场占有率在30%左右。

1984年12月10日,我国第一台铝电解



不能把所有鸡蛋放到同一个篮子里,是一条朴素的真理。在“专精”制造制铝设备的同时,沈冶机械也开始全力拓展隔膜泵和冶金项目。 王来景摄

多功能机组在沈冶机械诞生。“随着我们研发和制造水平的提升,2006年后国外企业基本退出了中国市场。”刘万年说。

沈冶机械不仅改写了中国铝工业装备长期依靠进口的历史,也创造了制铝设备出口的辉煌业绩。2004年阳极炭块堆垛机组出口印度,实现国产制铝设备出口“零”的突破。2005年铝电解通用车架CE认证,出口冰岛,进入欧洲市场。

“国外制造一台设备要1800万元,我们生产一台是四五百万,厂里没挣多少钱,但给国家节省了大量外汇。”刘万年说,沈冶机械的另一大优势是交货快,“他们至少13个月交货,我们只要六七个。”此外,在国内市场,沈冶机械在备件、培训、维护等方面都可以提供零距离服务,这也是国外企业望尘莫及的。“整机加服务,是我们的发展方向。”

不过,他也坦陈与顶尖的德国产品还存在着一些差距。“设计思路上,他们特别注重安

全性,保护措施比我们多,比如只要有一个故障点就停下来,而我们遇到小故障一般不停机,换班时再维修。”

随着制铝设备的市场占有率攀升,风险也在积聚。在有色金属行业,电解铝是唯一被国家列为“过热”的行业。而政策和市场的每一次风吹草动都将对企业产生深刻的影响。不能把所有鸡蛋放到同一个篮子里,是一条朴素的真理。在“专精”制造制铝设备的同时,沈冶机械也开始全力拓展隔膜泵和冶金项目。

而刘万年现在琢磨最多的是,如何抓住企业整体搬迁的契机为今后的发展腾出空间。“现有厂区的整体规划不太合理,全流程应该形成一个闭合的圈,而不是U型。如果进行专业化改造,成本可降低20%到30%。”

“现在很多重型企业都在港口建组装车车间,我们每台设备海上运输的价格大至要比公路运输低6万元,零件可在沈阳造,总装在港口,这与整体搬迁可列入一揽子计划。”

## 隔膜泵的新舞台

“别看隔膜泵是个体设备,它停机一小时至少损失100万元,所以很多企业都不敢造。”长期在沈冶机械从事隔膜泵研发的凌学勤说。

隔膜泵是氧化铝工艺系统中必需的“心脏”设备,在机械强度、橡胶寿命、自动化控制及可靠性等方面的要求都比较高,尤其是这种产品处在连续运转的状态下就不允许非计划停机。”

沈冶机械于1991年开始研制隔膜泵,工作不久的凌学勤成为了该课题组的负责人。“课题组从两个人起步,最初连一张图纸都没有,1994年制造出首台铝行业用双缸双作用隔膜泵。”他记得最清楚的是,“1998年企业最困难的时候,别的车间发不出工资,厂里还给我们这个研究团队发奖金。”

“一将功成万骨枯,我们就是在不断纠错中不断提升。”凌学勤说。2003年为郑州铝厂设计的隔膜泵出现裂轴故障时,面对用户的责难和业内的质疑,他的嘴上因为上火长出了一个水泡,乌黑的头发也冒出了银丝。一个多月后,他终于带领研制人员攻克了难关。

现在凌学勤已经是中国有色(沈阳)泵业有限公司(简称中色泵业)总经理。为了把隔膜泵这块业务做大做强,2009年1月7日中色股份与沈冶机械共同投资创立这家公司。目前,漂亮的现代化厂区已具雏形,“三到五年内我们将把这里打造成国际一流的隔膜泵专业研发制造基地。”

“现在营销比研发更重要。”凌学勤说,隔膜泵是氧化铝、煤制油、煤化工、金属矿山精矿、高浓度尾矿输送等重大装备工艺系统中的核心设备,特别是高磨蚀、高浓度固液两相介质的长距离管道输送,更是其他泵类所无法替代的。

国内隔膜泵市场保守预测可达100亿元,国际市场需求量也非常巨大,而中色泵业的产品价格仅为国外价格的一半,质量则达到了世界先进水平。

隔膜泵的未来看起来很美,独占一面的它好像一个孩子拥有了更广阔的舞台。而无论走多远,它一定会记得,每一个为之付出过心血的人。

## 中国低碳指数充分说明低碳企业高速增长

北京环境交易所总经理梅德文表示,中国低碳指数是全球首个反映中国低碳产业发展趋势和证券化程度的指数,同时也是全球第一个以人民币定价的低碳指数。充分说明中国低碳企业的高速成长和证券化程度,同时中国资本市场引导资金向低碳领域汇聚的能力也越来越强。

## 无锡建设低碳生态城

由无锡市政府与瑞典环境部合作开发的“无锡中端低碳生态城”日前奠基开工。无锡市政府与瑞典环境部签订了《中端低碳生态城合作备忘录》,这标志着无锡与瑞典在生态城建设方面的合作取得实质性成效。规划面积为2.4平方公里的中端低碳生态城项目,将运用世界上最先进的生态环保技术,打造国内一流、国际上影响的低碳生态示范项目。

## 长春将建千亿元级低碳产业园

“长春市今年将重点筹备建立50亿元到100亿元规模的长春东北低碳产业投资基金,以扶持低碳产业发展。”日前,长春市常务副市长隋忠诚表示,长春市在产业布局上,将低碳产业作为重要方向,规划建设产值达到千亿元级规模的长春东北低碳产业园区,并将建成以低碳环保为标志、以央企为支撑的环保经济区。

## 林纸一体化可让造纸也低碳

工业总产值占全国不到1%的造纸业,却产生了近20%的工业废水排放量和超过30%的COD(化学需氧量)排放量。有人指出,在努力提升生产过程中的节能减排技术的同时实现林纸一体化,即充分利用市场把土地、营林、制浆、造纸四大生产要素有机地结合起来,加快造纸企业木浆原料林基地建设,形成良性循环的大产业。

## 我国已确定绿色能源国际科技合作计划

由科技部与国家发改委联合制订的“可再生能源与新能源国际科技合作计划”,旨在推动可再生能源与新能源国际科技合作的深入开展,解决我国能源利用中存在的瓶颈和迫切问题,带动国际社会共享创新成果。

## “环保轻量瓶”引领饮料行业潮流

可口可乐“冰露”超轻量环保瓶的问世,为饮料行业实现低碳环保提出了一条新思路。超轻量瓶的瓶身仅重9.8克,较传统16克瓶节约PET材料35%,相应减少35%的碳排放。瓶身在饮用后可以轻松挤压,又节省了70%的回收空间。在未来几年内,饮料企业将会在全国掀起一场环保轻量瓶的应用浪潮。(本栏均为蒋燕群)

# 荣成有个海上“吃碳场”

■本报记者 杨明清 通讯员 林永波

早就听说荣成有个巨大的“吃碳场”,一年可吸收、转移7.8万吨碳。近日,记者带着好奇前往荣成一探究竟。

在荣成市海洋与渔业局工作人员王麦全的陪同下,记者乘船驶进了美丽的桑沟湾。顺着他手指的方向,可见湛蓝的海面上,一排排养殖筏架和塑料浮球随波飘荡,一叶叶轻舟在整齐划一的“海上田园”间穿梭往来。清澈的海水下,三四米长的海带翩翩起舞,与一笼笼肥硕的牡蛎、一串串紫黑的贻贝构成了美妙的海底世界。

“这片海区采用的是立体化海水养殖新模式,不仅产‘全’,还能‘吸’碳呢。”面对记者的疑惑,王麦全随手从养殖筏架上扯起一根绳子作起了讲解。海带等大型海藻养殖可以通过光合作用,吸收大量二氧化碳和氮、磷、钾等营养盐,将海水中的溶解无机碳转化为有机碳;而贝类则通过摄食浮游动植物,大量去除海水中的颗粒有机碳,并且通过吸收碳酸钙形成贝壳掩藏大量的碳。所谓立体化养殖,就是在海水上层挂绳养海带,中层挂笼养贝类或放置深水网箱,下一层播养鲍鱼、海参和虾夷贝等,不仅增加了单位面积水域的可养空间,而且构成了平衡的生态系统,发挥了较好的碳汇、固碳作用。

荣成市位于山东半岛最东端,海岸线长500公里,20米等深线内可养水面200万亩。2009年养殖产量达到60万吨,实现产值80.1亿元,海带产量达到38万吨,约占全国总产量的50%,是名副其实的“中国海带之乡”。

近年来,该市以打造半岛蓝色经济区先行区为目标,不断调整优化产业结构,走低碳可持续发展之路,被山东省科技厅确定为首个省级“低碳经济科技示范城市”。先后实施和转化国家海洋“863”计划项目30项,完善了海上生态实验区规划,实施了“721”生态养殖工程,建成了全国最大的贝藻复合养殖基地。该市积极加快养殖产业升级,以典型规模化贝藻多营养级养殖模式为基础,利用养殖种类间的环境互补性,达到优化生态结构、改善生态环境的目的。

据计算,荣成市每年藻类养殖可从海中移出约6万吨碳,贝类养殖可移出约1.8万吨碳,合计碳汇量约占全国的6%,折算减排经济价值约为0.82亿元到3.2亿元。

从历史上看,全球曾经实现经济成功转型的国家,都是经历过几十年的阵痛,没有一两年就完成转型的,更没有一次是在“偏松”的经济政策之下完成

# 股市无“章鱼” 两手准备才稳妥

## INC. 理财分析

■本报记者 于宛尼

世界杯没能成就C罗,却火了保罗。一只名叫保罗的章鱼,对于球场上的悲欢离合预测超级精准。足球比赛可以预测,甚至操控,但亿万人民参与的股市变化无常,真的很难揣摩。

7月份的第一周,人们一直担忧今年最大的IPO农行上市会拖垮A股人气,然而,上周市场走势却令人意外,上证综指在周五单日上涨55点后,创下今年以来最大单周涨幅3.69%。

本周一小涨之后,周二又进行调整。市场在大涨之后有消化要求,投资者对有关部门关于房地产的表态有些担忧。在未来很长一段时间,这种担忧都可能时不时地影响市场。

3478点调整以来,上证综指已经形成清晰的下降通道,该通道上轨是3478点、3361点、3306点的连线,下轨是过2639点与上轨的平行线。上证综指调整到2319点,

正好触及通道下轨,引发技术性反弹。这是上周大涨的技术面因素。

值得关注的是,宏观政策面也在近期连续发出提振信号。央行公开市场连续7周实现资金净投放,共计投放资金近9000亿元,银行间隔夜拆借利率降低至1.72%,资金面紧张得以缓解。7月9日,央行货币政策委员会例会给出下半年货币政策定调,继续实施适度宽松的货币政策。

中国市场的景气也与国外市场形成呼应。近一周来,亚洲股市表现都很强势,欧洲股指、日经指数、香港恒指均创下今年最大单周涨幅。大宗商品市场中原油期货、伦敦期铜也有不俗表现,盘中一路走高。

这一切都与新兴经济体启动加息进程有关。7月9日,韩国央行宣布,将基准利率上调0.25个百分点,为近两年来的首次加息。这一举动出乎多数市场人士的预料。此前一天,马来西亚央行刚刚宣布今年以来的第三次加息。

按理说加息应该是股市利空,但如今,分析师更愿意将“加息”解释为,二次探底担

忧减轻,亚洲各央行经济走势投出明确的“信心票”。当局相信,即便欧洲经济依旧疲软,亚洲的增长仍会继续。二次探底说本来就是一种不大靠谱的预测或假说。

给投资人带来更强信心的还有美国最新就业数据。数据显示,截至7月3日当周,美国首次申请失业救济人数减少21000人,至454000人。此前,接受机构调查的经济学家预计,上周首次申请失业救济人数下降12000人。上次美国首次申请失业救济人数达到这一降幅还是在4月中旬。事实上,美国经济一直比我们所说的要好得多。

好的就业数据可以缓解中国出口增长下滑的压力,也减轻了决策者对欧债危机引发“二次探底”的担忧,体现在具体行动中,就是更多央行开始敢于加息,哪怕在市场预期之外。当然,从另一个角度看,正是得益于部分经济体的提前加息,国际资金才会更加肆无忌惮地涌入资本市场,进而推高资产价格。

目前,中国的经济形势比较复杂,一方面,管理层主动进行调控,使得经济增长达到放缓预期;另一方面是,管理层担心过

于严厉的房地产调控会误伤真正有购房需求者,致使整个经济链条出现危机。因此,下一阶段的政策步伐谁也不能轻易敲定,更不会有“章鱼保罗”出现。

从历史上看,全球曾经实现经济成功转型的国家,都是经历过几十年的阵痛,没有一两年就完成转型的,更没有一次是在“偏松”的经济政策之下完成。中国经济政策的制定不能只考虑国内情况,需要站在国家博弈的角度来考虑,中国的投资者也要把眼光放在全球市场。

国际货币基金组织IMF上周发布的报告也告诫各国要“两手准备”,基于通胀压力温和,多数发达经济体在可预见的将来仍可保持适度宽松的货币政策,这将有助于缓解早些时候实施的大规模财政整顿以及金融市场监管形势对增长的不利影响。通胀压力上升和资产价格压力已让一些经济体适当地收紧了货币政策,市场预期将进一步采取行动。但发达经济体和新兴经济体都在时刻关注全球经济增长的方向,一旦有风吹草动,政策马上就会变。

# 网络融资助力外贸小企业

本报讯(实习生 闫军)由五名“80后”创办的深圳长城电子科技有限公司,依托敦煌网电子商务平台,仅仅创办一年,海外贸易已上路。不过最近,他们碰到了融资难的问题,创始人刘猛谈起了苦经:“就是由于资金不足,我们在销售旺季平均每月要损失过百万人民币的订单。”

对于一家才开办不到一年的小企业来说,上百万元可不是一个小数目,到哪里去凑钱,拿下这些订单呢?

6月30日,中国建设银行与敦煌网签署了战略合作协议,建行深圳分行将首次试点基于敦煌网平台的“e保通”网络信贷新产品。刘猛一下变得信心满满:“如果有这样的贷款支持,我们非常有信心在未来一年把公司业务提升两倍。”

刘猛这样烦恼的中小企业不在少数,由于缺乏资金,中小企业发展缓慢,竞争力不足,一些企业甚至因为资金链断裂而垮掉;同时,小企业抗风险能力弱,往往被银行的传统信贷业务拒之门外。

敦煌网就汇集了大批从事跨境交易的中小及微小企业,“e保通”产品正是在这样的

背景下推出的。它降低了传统信贷业务对于小企业的准入门槛,无需实物抵押,无需第三方担保。只要诚信经营的企业都可以依靠在敦煌网积累的信誉而向建行申请贷款,获取资金。

“这一平台最大的特点就是银行与中小企业之间不用面对面”,敦煌网CEO王树彬说,“只要根据中小企业在敦煌网上的信用记录、交易情况甚至物流情况,即可更快速发放金额更小的贷款。”

近一年来,伴随着中国电子商务市场的快速发展,针对网上中小企业,打通互联网和现实世界的“网络融资”概念,从国外快速引入中国,一时间成为银行界与电子商务圈内颇为时髦的词汇。

此前,国内电子商务界的阿里巴巴与网盛生意宝均已推出了面向中小企业的贷款服务。王树彬表示,敦煌网与建行的服务基于外贸在线交易模式,因此与其他公司推出的小额贷款服务相比,在产品的设计上有所改进,“本质区别在于敦煌网的贷款服务是完全在线的,更方便、快捷,更符合电子商务企业的特点。”



## 深圳率先启动私人购买新能源车补贴试点

7月6日,继国家多部委联合推出《关于开展私人购买新能源汽车补贴试点的通知》,明确对新能源汽车的补贴额度之后,深圳市在全国率先启动私人购买新能源汽车补贴试点,比亚迪亦宣布比亚迪F3DM低碳版豪华型同期上市。

## INC. 观察

■本报记者 蒋燕

7月初,记者在沈阳看到,占地6万平方米的沈冶机械铸造厂已经投产,国债项目隔膜泵研发基地的筹建正在紧锣密鼓地进行。

这香欣向荣的景象来之不易。被称作“中国鲁尔”的沈阳铁西老工业基地,是中国装备制造发展历程的缩影。在这片土地上,很多企业经历过转型的阵痛。中国有色(沈阳)冶金机械有限公司(简称沈冶机械)就在几番磨砺中迎来了新生。

从一个有色金属压延小厂,发展为原冶金部四大机修企业之一,再由修造厂向自主创新的装备制造基地转变,沈冶机械经历了70多年的艰辛跋涉,现已成为世界第三制铝设备供应商,世界第二隔膜泵供应商,亚洲最大的还原铁回转窑和炼铁大中型混合机的供应商。

## 要专精但不能太单一

“干活没手套,洗澡没肥皂,上班还不迟到。”如今,人们很难想象,这段顺口溜描述的就是上世纪90年代中期沈冶机械的现实。

在中国从计划经济过渡到市场经济的时期,沈冶机械由原来的修造厂向制造企业转变。由于外国设备的大量进口和民营企业的异军突起,加之公司还没有在市场上占有主导地位的产品,沈冶机械第一次陷入了困境。

“当时铁西区的很多企业经历了相当大

## INC. 简讯

### 新疆天业集团荣膺轻工塑料行业十强之首

本报讯(记者陆金宝 通讯员刘万青)7月2日,新疆天业集团被中国轻工业联合会和中国塑料加工工业协会评为中国轻工业塑料行业十强企业之首。

天业集团所属产业涉及塑料加工、节水器材、化工、电石、食品、热电、矿业、建材、对外贸易、建筑与房地产等多个领域。集团生产的成本低、性能好、农民用得起的“天业滴灌系统”在全国累计推广约3000万亩,并成功走向多个国家,集团现已成为全国最大的塑料节水器材生产加工企业。

2009年天业工业总产值近103亿元,主营业务收入122亿元,实现利税总额12.2亿元,出口交货值8783万美元,各项经营指标连续多年均以40%左右的速度递增。2009年“天业牌”节水成套设备被国家工商总局认定为中国驰名商标。天业集团——国家节水灌溉工程技术研究中心(新疆)研发的西部干旱地区节水技术及产品开发项目还荣获2009年度国家科技进步二等奖。

### 家电服务打响持久战

本报讯 近日,商务部发布实施空调行业三大服务标准——《房间空气调节器安装服务规范》、《房间空气调节器拆装服务质量检验规范》、《房间空气调节器清洗维护规范》,并公布已形成完善服务体系的美的空调获得首家“优秀示范单位”称号。

据北京美的制冷产品销售有限公司总经理张文峰介绍,家电用户“不满意”调查显示,质量问题占34.48%,售后服务占到56.53%,大部分都与维修相关。中国家用电器维修服务协会会长刘秀敏表示,空调行业服务具有高度专业性,服务标准的颁布实施可加快该行业整体服务水平的升级。(于雪)

### 360发布《免费白皮书》

本报讯 7月8日,360安全中心在沪正式发布《互联网安全免费白皮书》,断言杀毒软件已全面进入免费时代。白皮书指出,迄今国内互联网行业发生了三次“免费”和“收费”大战:第一次是263收费邮箱和网易免费邮箱之争,第二次是C2C电子商务领域的淘宝免费和eBay收费之争,第三次则是360免费杀毒和收费杀毒之争。

对免费产品如何赚钱的问题,360公司总裁齐向东认为,免费产品有两种基本收入模式,一种是广告模式,另一种是增值服务模式。作为安全软件,360选择了通过增值服务来实现盈利,也就是在庞大的用户基础上,面向少数用户提供个性化的收费服务,如安全备份与存储、一对一的远程电脑维修服务。目前,360已经初步实现盈利。(阳文)

### 特仑苏城市音乐会拉开帷幕

本报讯 6月25日,特仑苏打造的年度城市音乐会全国巡演在北京拉开帷幕,中国最活跃和最有影响力的优秀指挥家谭利华率北京交响乐团亮相北京中山音乐堂。此外,享誉中外的著名钢琴家刘诗昆也倾情出演,整场音乐会呈现多首耳熟能详的古典乐曲。

为纪念肖邦诞辰200周年,本次特仑苏打造的音乐盛宴将以“城市音乐会,卓越特仑苏人生”为主题,在北京、上海、广州、深圳等全国21个重点城市陆续展开。为打造当地的顶级艺术盛事,每场城市音乐会均力邀当地最高规格的乐团及最富盛名的艺术家,联袂为全场的音乐爱好者奉上古典艺术的“视听饕餮”。(增强)