

本周焦点

通胀预期渐行渐近?

高考,本周如期度过。北京作文题“假如我有一双‘隐形的翅膀’”源自超女的流行单曲,广东作文题“谈常识”源自一本火爆的畅销书。

不过,“常识”告诉人们,今年这个时候,有更多“隐形的翅膀”在躁动——比如,全球经济仍然在通缩的阴影里挣扎,但通胀预期却如“隐形的翅膀”,推动着股市、楼市、资源价格节节攀升。

本周三国家统计局公布的数字显示,五月,中国CPI、PPI继续维持同比负增长。但还是有不少分析认为,价格指数将触底反弹,通胀压力将逐渐弱化,而未来通胀预期将日趋浓厚。

关于通胀与通缩的“专家意见”,在本周加速形成碰撞。摩根大通中国证券市场主席李晶表示,目前经济总体依然处于通缩阶段,通胀的预期主要来源于近期大宗商品价格的回升。

而中金公司在之前发布的一份报告中则预警“因流动性过剩而导致的资产价格出现泡沫的风险上升”,建议“政府应防止货币过度宽松引发的资产价格泡沫,提前调控”。

来自财经媒体罗织的专家意见显示,目前讨论的焦点主要是:不久的将来会出现“滞胀”——过度释放流动性并未实质性推动经济增长,而资产的泡沫化加速了通货膨胀。

人们注意到,“通胀预期”正被投机者当作“隐形的翅膀”,加速了资金向房市和股市涌入。

5月份,杭州楼市以超过1万套的成交量刷新了历史记录,比2007年6月金融危机前创下的单月最高纪录还多了4000多套。

温州的投资者们已经开始在杭州排队买房,而且是“一不看房,二不问面积,三不管户型,只要有房就下单,一买就是一个单元”。

一些“有钱的”民营企业担忧,自己的投资变成了生产,而生产又找不到市场,就会形成产能过剩和库存。

这种担忧导致了一种可能——在自己投资没有市场、国家理单的项目很难抢到的情况下,手里的钱在通胀预期的逼迫下

又必须换成资产时,恐怕就会流入股市和楼市。

在这个红色的五月,中国的固定资产投资惊人的超过38%,是自2004年中国经济过热以来最快的增长,这容易让人联想起上一次经济过热和通胀,政府信贷增加和国际原材料涨价,把上一轮经济和通胀都推向了高峰。现在,信贷宽松和石油、铁矿石等涨价都出现在了眼前,这似乎都在发出通胀的警告。

经济运行不应该再冒这样的风险。本周出现的一些建议或许值得重视。对民间资金,应该变压迫出笼为疏通引导。

比如对于民企来说,一方面大行减税,帮助企业渡过难关,保住了中小企业就是保住了就业;另一方面,趁此经济低迷,国企利润缩水之时,为民企打开一扇通往垄断行业之门,比如铁路、石油等领域投资,以民企的高效率对冲金融危机的影响。

政府高级官员也注意到了坊间对通胀预期的讨论。国际金融协会(IIF)2009年春季委员会6月10日~12日在北京举行,银监会主席刘明康在发言中指出,应关注信贷信号,并反思为什么股票市场恢复反弹得这么快。

刘明康表示,国内的需求正在缓慢地上升,政府对流动性的增加做了很大的努力。M2和信贷正在增加,经济状况有不同的信号,喜忧参半。

他提示大家,要非常注意其中的消极信号,因为消极的迹象会削弱企业的盈利率。

与此时同时,西铁工程一公司迅速从机关、其他项目部抽调了80余人,组建了以李永康为项目经理的项目部。3月20日,项目部进入现场查看、选驻地,并确定将15标段分3个作业区管理。项目部一旦进场,工作就会千头万绪,还得齐头并进。

首先是选驻地,搞临时建筑。这包括项目部驻地、大型预制梁场、搅拌站。很快,千河特大桥附近的两处旧厂房被选中,并按照有关标准,进行了粉刷装饰和必要改造,蓝顶白底的“中国中铁”统一外观办公房和预制梁场醒目地出现在陈仓区城乡结合部。考虑到混凝土的主要使用地点,在千河特大桥一侧交通便利处,修建了一个大型搅拌站。

“搅拌站共租了12亩地,含青苗补偿费、租金、复耕费在内,每亩两年的费用近万元,涉及多家农户,砂石料的运输也交给当地农户。”李永康说。

另一个最基础,也是最重要的工作就是图纸复核。即从起点到终点,全程对照设计图纸,看与实地地质地貌是否吻合、合理;调查光缆、电缆、水沟、房屋、坟墓等影响施工的因素;与沿途居民沟通,争取他们的配合、支持。

“现在在公路设计与建设的高潮期,设计院工作量特别大,人力不堪重负,因此我们积

“四万亿”投资个案追踪②

项目部:资金、物资、劳务与矛盾的汇集地

■本报记者 毛浓曦

■本报通讯员 焦宏涛

陕西省宝鸡市陈仓区东北,一条50余米宽、被铲掉植被的裸露土地成带状向远方延伸……这就是宝汉高速15标段。在项目经理李永康眼里,似乎已经有了一条完整的高速公路。

15标段的全称是宝汉高速公路宝鸡至陕甘界BP15标段土建工程,全长6.5公里。其中最大、也称得上是全路控制性工程的是1.589公里的千河特大桥,其余为路基、涵洞、通道、服务区等。目前,除了特大桥等因设计图纸没到位尚未动工外,其余工程都在紧锣密鼓地进行。

不断变化的市场

3月18日,中标通知书刚刚下达,业主宝汉公司就召集各标段项目经理开了个见面会。会议要求,各项目部立即进场,选驻地,找搅拌站、梁场等,组织设备进入,在4月20日之前所有设施均要达到使用标准。而此时,征地拆迁尚未完成。

与此时同时,西铁工程一公司迅速从机关、其他项目部抽调了80余人,组建了以李永康为项目经理的项目部。3月20日,项目部进入现场查看、选驻地,并确定将15标段分3个作业区管理。项目部一旦进场,工作就会千头万绪,还得齐头并进。

首先是选驻地,搞临时建筑。这包括项目部驻地、大型预制梁场、搅拌站。很快,千河特大桥附近的两处旧厂房被选中,并按照有关标准,进行了粉刷装饰和必要改造,蓝顶白底的“中国中铁”统一外观办公房和预制梁场醒目地出现在陈仓区城乡结合部。考虑到混凝土的主要使用地点,在千河特大桥一侧交通便利处,修建了一个大型搅拌站。

“搅拌站共租了12亩地,含青苗补偿费、租金、复耕费在内,每亩两年的费用近万元,涉及多家农户,砂石料的运输也交给当地农户。”李永康说。

另一个最基础,也是最重要的工作就是图纸复核。即从起点到终点,全程对照设计图纸,看与实地地质地貌是否吻合、合理;调查光缆、电缆、水沟、房屋、坟墓等影响施工的因素;与沿途居民沟通,争取他们的配合、支持。

“现在在公路设计与建设的高潮期,设计院工作量特别大,人力不堪重负,因此我们积

极主动地配合设计单位,进行细致的现场调查。发现不符或矛盾的地方,及时与设计单位沟通,把工程干好是设计、施工、监理单位共同的目标。”李永康说。

还有一项工作是料源调查。尽管投标时已经做过调查,但市场是不断变化的。开工后,钢材、水泥、沙子等能否满足质量、数量要求,价格怎样等等,都需要重新调查并最终确定。项目部书记李养斌说,“所有的原料、劳务以及一些具体的土方等细项又是项目部以招标的方式选择供应商和专业施工单位。”

在这些基础工作进行的同时,具备条件的则争取尽快进设备、进人,破土动工。下一步,随着梁场、搅拌站的投用,以及其它工程的开展,越来越多的设备、人力、材料等将会向15标段全线汇集,一个大建设的场面将会呈现。

每个方面都要资金支持

干工程与打仗一样,兵马未动,粮草先行。表面上看,开工前,动的是大批的设备、大队的人力、大片的场地。实际上,支撑每个方面的都是资金,少一分都不行。而这个资金流动的过程,正是刺激经济所追求的效果。

据专家介绍,高速公路建设每亿元投入,可创造直接就业岗位1800个、间接就业岗位2100个;每公里平均需用钢材1000吨、水泥9000吨、沥青1900吨。

项目部在进场之前,由于业主还未支付任何资金,就先行从其他项目部、公司等方面借了160万元。正是靠这个资金,先期的租场地、进设备、招劳务才能及时运转起来。4月底,业主支付首批900万元预付款,工程开始加速。根据双方约定,以后业主将对材料采购实现每月结清。

目前,这笔900万元预付款,项目部主要用在了五个方面:一是材料款为大头,包括钢筋、水泥、砂石料等,已支付450万元;二是租用、调用4台变压器设备(含接电)、搅拌机、龙门吊、施工便道、便桥和临时设施等支出340万元;三是建立实验室(每项工程都必须对所用材料等现场分析、试验)50万元;四是不记名意外伤害保险20万元;五是道路、房屋、办公用品等临时建筑以及补偿农民的青苗费等。

同样,项目部对承担各个小项目的合作单位,也必须支付预付款并定期结算,以此用来支付农民工工资及采购材料等。

“大型工程中,人工成本只占百分之十几。其他方面,如果路基多,则机械费用大。如



宝汉高速公路工地上已建成的混凝土搅拌站,将承担全标段内的混凝土供应任务。李养斌 摄

果桥多,则钢材、水泥等材料费用大。15标段有特大桥,材料也许会占到60%~70%。”李永康估算。

鉴于工程总是面临很多不可控因素,尤其是材料的涨价,李永康他们对原先估计的4%~5%的利润目标信心不足。在投标调查时,钢筋每吨还是3500多元,现在已经接近4000元。水泥原来每吨392元,现在已超过430元。而且由于水泥供应趋紧,厂家已要求先付款后拉货。砂石料原来每立方30多元,现在涨到了40多元。随着宝鸡禁采砂期的来临,砂石料肯定还要涨价。

“将来很可能没有利润,现在干工程就落个养工。”李永康说。

但无论如何,从项目部到一公司乃至西铁工程公司,都表示将不惜成本把工程干好。这将会树立起公司良好的形象,为在规模更大的宝汉高速二期(宝鸡至汉中)投标打好基础。

矛盾交结需一个地去解决

项目部是经济活动链条上的最后一个枢纽,物资、劳务汇集于此完成工程,资金则由此流向供应商和个人的口袋里。从社会角度看,项目部又是各种矛盾交结之处,而这些矛盾往往需要项目部一个地去解决。

与几乎所有工程一样,最难协调的矛盾是征地拆迁。直到开工,征地的问题还没有解

决完,另有400多座坟需要迁移。合同上虽然说施工单位在具备“三通一平”条件后,才进场施工。但问题是,如果征地拆迁不尽早结束,工程就无法进行,那么由施工企业负责的工期就无法保障。因此,项目部一般会积极帮助地方政府的有关干部去和农民一家一家地去谈,出力出物甚至给些经济补偿。

“帮政府就是帮自己,拖下去就是拖自己。”李养斌说。

15标段地处城乡结合部,工程与村民的利益矛盾不能指望一劳永逸地解决。项目部对此很用心,将临时便道修成砂石路面,以便留给村里一条好路;倒土方时,宁愿多跑几里路,打地基、运砂石等简单的活儿也尽量交给村民干。这些做法赢得了多数村民的支持,但仍然不能杜绝无理要求的出现,如索要高额过路费,甚至要工程等。

一些无法预见的突发因素也会对工程形成干扰。一次施工,突然发现路基处有一个很小的黄色水泥桩。一定是什么标识。根据经验,工人们马上停下开挖。电脑上一查,原来是根特别的光缆。这是哪个单位的呢?好不容易打听到了,刚去协商,人家马上来拦住了施工。现在,问题仍未解决。

“会解决的,都是国家的单位、国家的工程,就看以什么方式了。”李永康说。

面对金融危机影响抢抓机遇

长安汽车产销创历史新高

本报讯(记者李国 通讯员魏寿阳)“没想到金融危机反倒成全了我们,今年以来,生产任务比那个时候都更饱和,职工工资也是月月创新高。”日前,记者在长安汽车股份公司制造厂看到,厂房内机器飞转,职工们忙个不停。趁着喝水的间歇,冲压车间C线班组长职工叶宏向记者介绍了情况。

据悉,今年以来,尽管遭遇全球金融危机影响,但长安汽车积极应对,通过大力发展自主品牌轿车和微型车,企业逆势而上。特别是在国家“家电下乡”政策的激励下,长安微型车、自主品牌轿车销售非常火爆。4月份,公司对自主品牌轿车、微型车下达了加大产销力

度的命令。生产、销售战线员工上下一心,化危为机,紧紧围绕产能上量、新品试制、技术攻关、质量提升、产品销售等五大环节,抢抓机遇,打好生产、营销攻坚战。工厂、销售战线的干部及机关处室员工,主动深入生产营销一线,了解情况,掌握动态,全力为一线排忧解难。在生产、营销战线全体员工的顽强拼搏下,公司不仅全面完成了自主品牌轿车4月份生产任务,同时为公司实现“双过半”打了一场漂亮的翻身仗。截至4月30日,公司共完成自主品牌轿车生产7009辆,销售7060辆,生产微型车61232辆,销售62297辆,再创历史新高!

应对金融危机看准“风向标”

“江苏泰隆”高端产品打开市场新天地

本报讯(通讯员阙国元)今年1~5月,全国行业排头兵企业——江苏泰隆减速机股份有限公司(以下简称“江苏泰隆”)实现综合营业收入5.2亿元,创利税8300万元,同比分别增长8.6%和6.3%。其中,5月份的产销量、新增销售合同、到账货款均恢复到金融危机前的水平。

在金融危机咄咄逼人、许多企业效益低迷的情况下,“江苏泰隆”表现令人瞩目。对此,该公司董事长殷根军解释说,这主要得益于以前超前的意识开发高端产品,以敏捷的思维抢抓政策机遇,以果敢的措施抢占个性化市场。

在近期接到的各类减速机订购合同及营销文书中,最值得泰隆人自慰的,莫过于全球核电项目采购供应商——美国福斯公司发来的两份沉甸甸的核电循环水自动调节装置应用减速机订单,还有全球发电与轨道交通基础设施领域最大的采购供应商——法国阿尔斯通公司正式批准泰隆为全球风电、核电齿

轮箱网上供应商,以及附带首批订单的文书条款。这表明我国减速机类高端产品装备实现了由进口到出口的重大历史转折。早在2001年,“泰隆牌”大车小车速减速机就应用于西昌卫星发射中心,成为国内同行业首家投身航天航空建设事业的高端产品。2005年“泰隆牌”TL模块化减速机的标准化程度达国际先进水平,并相继出口韩国、日本等发达国家。

通过多年的打拼,我们才赢得了国内外众多减速机应用单位和供应商的信赖,成为国内高端减速机产品定点采购供应商。“江苏泰隆”总经理殷爱国这样说。

目前,“江苏泰隆”正在新建高端产品开发园区,首期两万平方米的高科技产品配套厂房已于“五一”前夕开工建设,规划今年10月份投入使用。同时规划用一年时间,建成具有一定规模的核电设备和风电偏航、变桨减速机生产能力,确保高端产品增长率每年以15%~20%的幅度递增。

人泼了冷水说,这是否是当地政府不重视的表现?是否会导致当地一些工作人员怠慢来访团?比如,某地政府的介绍材料中有些数字让人疑惑,询问无人解答;某地政府“一把手”午餐时匆匆赶到,抱歉地说,上午忙于某某事,才听说“安全生产万里行”的事情,急忙赶过来等。有一天下午1点,有记者打电话询问一些情况,接电话的人回答,中午还在休息,能等到下午吗?……

福建省一些地方政府缩短或者取消安全生产情况汇报会(座谈会)的做法是精简会议,改进会议的形式,来访团感受到了该省对安全生产工作的重视。

不过,很多记者还有两点奢望:一是地方政府相关负责人介绍情况最好别选在餐厅就



数字化汽车亮相北京



“太傻”的项目部

■本报通讯员 桑胜文 张华来

有人说中铁十一局集团一公司郑深项目部太傻了,用买好地的钱去买村民的废弃荒地,还把荒地变成鱼塘无偿交给村民养鱼,自己还说没吃亏。这到底是咋回事?

去年3月底,一公司中标京珠高速公路郑州至漯河段改扩建工程9标段。9标段全长10公里,位于漯河市临颍县境内。1997年修建京珠高速公路时,因地势低洼、地下水偏高,

施工单位填筑路基取过土的四地种出的庄稼经常被淹,村民叫苦不迭。这次京珠高速公路改扩建工程一开工,虽然当地领导多次做工作,并给予优惠价格,但吃过苦头的村民说什么也不同意卖出良田,让施工单位取土填路基。这导致全线路路基停工达半年多。

附近几十公里都是平原,远距离调土又行不通,怎么办?面对困难,一公司郑深项目经理卢红雄、党工委书记张华来进行现场调查。

8年首次遭遇简短汇报会——

会议短了,采访的需求增大了

■本报记者 王冬梅

已经开展8年之久、到过全国20多个省、市、区的“安全生产万里行”采访团今年在福建省首次遭遇数次简短汇报会。6月10日上午,厦门市翔安区政府借来采访团到远光电(厦门)有限公司之机而进行的汇报算是最长的,但也沒有超过25分钟。

从6月5日到10日,“安全生产万里行”采

访团在泉州、晋江、厦门等地没有听到当地政府专门汇报安全生产情况。地方政府相关负责人基本上都是简短地介绍一下情况,时间一般不超过20分钟。

“安全生产万里行”活动开展8年来,尽管每年都要求地方政府介绍情况时要简短,尽可能留出时间来采访团多走走、多看看、多问问。但所到之处,地方政府基本上都要召开至少一两个小时的专门汇报会或者座

谈会。这当然表示很重视“安全生产万里行”活动,尤其是一些地方政府五大班子成员全部到场。可是有时候,哪怕采访团委婉地表示,已经看到会议资料,不用再念了,一些地方政府相关负责人还是执意“一字不差”地念完。这经常让记者感到有些浪费时间和资源。

此次,采访团在福建数次遭遇简短汇报会,让记者们的夙愿。在欣喜之余,也有

贯彻《食品安全法》 各部门多措施并举

本报北京6月12日电(记者戴明阳)“要建立高效顺畅的综合协调机制、建立主动出击的食品安全科学管理机制、建立快速灵敏的应急响应机制。”在今天召开的2009年中国食品安全高层论坛上,卫生部副部长陈啸宏表示将有五项举措实现农田到餐桌的全程监督。

农业部副部长陈晓华说,由于我国农产品质量安全起步晚、基础弱,抓好农产品质量安全监管工作将是一项长期而艰巨的任务。

商务部副部长姜增伟说,该部将加强与各相关部门的沟通,力争做到食品安全无缝对接。国家工商总局副局长王东峰表示,工商部门要在流通环节“把好关”,对食品的入市、交易和退市进行全程监管。

新型玻璃钢 安全帽研制成功

最大亮点:不会产生静电防瓦斯爆炸

本报讯(记者钱培坚)一种不会产生静电、适合矿井安全生产的新型玻璃钢安全帽,由上海海荣头盔厂研制成功,并一次通过国家安全生产权威机构检测,被认为是填补我国安全空白的新产品。

日前在中国纺织品商业协会安全健康防护用品委员会于上海召开的第一批中国劳保推荐品牌企业颁证大会上,该产品获得了颁证。

据介绍,以往我国玻璃钢安全帽的生产都沿用传统工艺,先由手工糊制成型,再经喷漆、抛光、水磨、烘干。这种玻璃钢安全帽,因在使用中会产生漆皮磨损、脱落,经摩擦产生静电,存在引发井下瓦斯爆炸的隐患。虽经国内相关企业几十年攻关,但是矿工用静电问题始终难以解决。

上海海荣头盔厂集中技术精英,克服种种困难,经过反复试验,突破传统工艺,采用“一次成型”的先进工艺,研制成功了我国第一只“海荣牌”玻璃钢(SMC)安全帽。该产品具有不手糊、不喷漆、耐高温、抗低温、防静电、防腐酸、强度高、侧压佳等优点。其价格约为同类进口产品的十分之一。

该产品经国家安全生产权威机构——徐州劳动防护用品检测检验中心的检测,一次通过。该中心有关负责人对这一新产品的评价说:“这种安全帽的最大‘亮点’就在于不会产生静电,能够防止矿井作业因静电而可能发生的瓦斯爆炸。”

颐寿园蜂产品

入夏呈热卖趋势

本报讯 进入夏季以来,在很多超市、商场的颐寿园蜂产品专卖店和专柜前,咨询和购买的人群络绎不绝。据统计,该品牌的蜂产品销量5月比4月增长了约60%,蜂胶、蜂王浆系列的产品也都呈热卖趋势。

蜂产品的销量增长并非偶然。业内人士认为,随着“甲流”的蔓延和初夏感冒人群的增多,人们越来越注重身体免疫力的提高。而蜂蜜、蜂胶、蜂王浆等是公认的增强肌体免疫力的营养佳品。(译文)