

国际金融危机尚未见底的背景之下,本届广交会被称为“近几年来最困难的一届”,参展企业数量十年来首次减少

广交会:越是低迷越要把握市场走向

INC. 危机下生存

■本报记者 叶小钟
实习生 林洁丹

作为外贸“晴雨表”的中国第一展——第105届广交会一期4月25日落下帷幕。4月26日,广交会召开新闻发布会,正式公布一期累计出口成交额130.3亿美元,下降20.8%;到会境外采购商共计82520人,同比下降5.4%。这是广交会上届以来成交额再次出现大幅下降,而境外采购商人数下降幅度不大,说明广交会上来的单多为短单、小单,受金融危机影响仍然严重。

商业部外贸司副司长、广交会业务办主任文仲亮表示,面对复杂多变的外部形势,当前最重要的就是本届广交会要为企业应对金融危机创造条件。

主办方:邀请力度堪称“历届之最”

据了解,去年10月举行的第104届秋交会上,境外采购商和出口成交额分别比103届广交会下滑9.08%和17.5%。而今年1至2月,中国外贸进出口总值2667.7亿美元,同比下降27.2%,其中出口下降21.1%。

广东外贸形势也不容乐观。1至2月,广东外贸进出口总额706.8亿美元,比去年同期下降25.9%,增幅同比回落40个百分点,其中出口下降20.7%。

面对严峻的外贸形势,本届广交会主办

方采取了多种“超常规”手段。

广交会首次向80万个海外采购商发出实名邀请制,除重点邀请欧、美、日等传统目标市场的采购商外,还加大了中东、非洲、印度、南美等新兴市场的邀请力度。除此以外,本届广交会还组织了规模空前的13条招商线路,分赴全球28个国家和地区,邀请力度堪称“历届之最”。

广交会还首次组建客户服务中心,为采购商和参展商提供便利快捷的“一站式”服务;针对不同级别的VIP客户提供办证绿色通道、VIP休息室、免费往返机票以及酒店住宿等不同待遇;在展馆内已经安装超过1000个无线网络发射点,让客商免费上网。

此外,广交会还52年来第一次降低企业展位费,展馆C区每个展位降低2000元;A、B区每个展位降低1000元。

尤其值得关注的是,广交会第一次把针对内地采购商采购和入场的相关禁令取消,在第105届广交会第二、三期期间,商务部将举办内外贸企业对接洽谈会,以促进进出口商品内销。

在主办方的积极努力下,本届广交会总体规模基本与上届持平;展位总数达55885个,比上年增加265个;参展企业21709家,比上届减少208家。虽然这是10年来广交会首次出现参展企业减少的情况,但降幅很小。很多业内人士称这个结果比他们预期的要好。

参展商:要订单也要收集市场信息

金融危机下的参展商心态如何?记者走访



了广交会现场发现,虽然通道不至于人潮拥挤,但大部分摊位上都有采购商停留,而多位参展商在与记者交谈中显露出平和而理性的心态。

一位来自杭州的参展商说:“今年的客商比金融危机前少了很多,但和上届比又多了些。我们今年加大科研力度推出一些附加值比较高的新产品,这次就是靠它们争取到一些新客户,虽然数量不多,但他们都是经过金融海啸洗礼后生存下来的优秀大企业,这对以后的良好合作更有保障。”

一位来自唐山的参展商表示:“我们公司是完全搞外贸的,出口的是中低档产品,价格低,利润少得可怜,现在量做不起来,公司

整体利润将非常有限。所以我们想借这次广交会了解一些内销市场的需求。不过在短期内从搞外贸转入搞内销是不可能的,我们得先进行市场调研后才可能做调整的打算。”

还有一些参展商不约而同向记者表示,他们来参展的主要目的不仅仅为了订单,也是为了能够和客人面对面沟通,收集更多的市场信息,从而调整定位随机应变。因为越是经济低迷,越要尽量把握市场走向,积极检验并增强企业自身的抗震能力。

退展商:随机应变调整战略

针对退出本届广交会的部分出口企业,

“不要以为消费需求是固定的,它跟我们的努力程度、信用的建立程度、商业的便利程度有关”

开辟商道:扩大内需的关键

INC. 观察

■本报记者 蒋蕊

“不要以为消费需求是固定的,它跟我们的努力程度、信用的建立程度、商业的便利程度有关,这个领域的推进,会让内需得到进一步释放。”北京大学国家发展研究院院长周其仁在第五届中国民营企业投资与发展论坛上表示,“我们的劳动力市场比较好,制造业开放程度比较高,但是批量产品卖到国内消费者手中的商业通道还比较薄弱,开辟商道是扩大内需的一个关键。”

他认为,这次国际金融危机暴露出中国经济对全球市场的依赖比较重。“我国2008年出口总额占到整个GDP的34%,进出口则相当于GDP的60%到70%。这个结构隐含着一些危险,国际市场好的时候中国可以由此获得很高的经济增长,但是当美国、欧洲、日本市场需求萎缩的时候,我们受影响就比较大,最近几个月出口就降得非常凶。”

作为大国来说,如此高的对外依存度挺少见,当然影响不全是负面的。“在危机的时候我们可以反省,为什么这么多的中小企业都转向了做出口生意,甚至单一做出口生意?”周其仁研究发现,国际市场上只要有产品,商业通道非常通畅。“简单讲国际生意好做,国内生意比较难做,所以大家趋利避害,一下转到国际市场上去了。”

生产成本很低,交易费用很高

在长三角和珠三角,最早的民营中小企业都是做内需起家的。周其仁说,广东企业在上世纪80年代有名的“经济北伐”,就是用香港灵活的经营管理机制把广东产的商品推向北方市场,而早年很多温州企业也是先在国内做销售,有了商道才慢慢地开起了工厂。

其中,温州鞋业大概是8年到10年前完成了“由内而外”的转型。“虽然国际单件产品毛利低,但是量非常大,企业可以迅速发展起来,所以很多鞋企就转向了国外市场。”

问题在于,这几年我们不少产品在国际市场上占据了很大的份额,很多小产品靠一两家公司就可以占据60%到70%的欧洲市场,而这为什么在国内很难做到?

“国际市场有个一两百 years 累积而成的商业文明、商业通道。”周其仁说,国际订单的背后是一个成熟的商业网络。“近几年中国中小企业集群力量发展生产技术,把中国制造的产品放到香港、美国、欧洲等成熟的商业网络中,于是就业也罢,利润也罢,发展也罢,都有了。”这个网络帮助中国实现了过去三十年高速的经济增长和中国产品跟世界接轨,这无疑是肯定的。

但是,“国内很多企业一旦做了国际生意就不愿意再回头了,因为在国内做生意太麻烦了。”他说,“中国的生产成本很低,但是交易费用很高,交还很难打,而运作国际生意只要把样品发过去,合适的活一个集装箱一个集装箱地走货。这个反差中我们应该看到自

身有待于改进的地方。”

制造业很发达,商道很薄弱

周其仁认为,国内生意难做是“中国改革不平衡造成的”。“我们的制造业很发达,到处看到十万平方米甚至千万平方米的厂房,可以买来世界上最好的设备,各地政府在招商引资配套服务等方面也有很大改善。但是顺着阶梯往上看,商业通道的有效性、信用度、商业文明等方面还有待提高。”

“我们很多企业就是依靠接单,有单子就什么也不怕,一旦没单子了,就像大屋子突然关灯一样两眼发黑,不知道庞大的生产能力怎么来继续开动,因为没有商业通道了。”

“现在不是说中国不再需要国际市场,而是应该把重点放到提升我们的薄弱环节,就是如何使国内的商道比现有的水平更高。”远大中央空调六个销售员到国际上做营销等于国内220个销售人员在国内的销售额,为什么国内商业生产力这么低呢?他表示,“这不单是企业的责任,很大程度是政府的责任,包括政府的税、费、服务、开放程度等。”

周其仁认为,要恢复早年间民营企业打市场起家的传统,重新从这里寻找机会。“当年所谓十万温州经销商到全国包柜台,这个做法今天不可能重演了,因为商业结构完全不同,但是这种劲头值得学习。”

“内需不是抽象的概念,要通过商业网络把信号传递过来。”

水泥装备领域:最后一个制约瓶颈被彻底打破

本报讯(记者杨兆敏)我国水泥装备领域最后一个制约瓶颈被彻底打破。中信重工自主研发制造的LGM5024原料立磨在吉林亚泰成功达标生产,产品整体性能达到国际同类产品先进水平。这是记者日前在中国水泥协会举办的新闻发布会上获悉的。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期

长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。



第二届怀柔海棠花节开幕

本报讯 为进一步挖掘镇域旅游资源,打造“中国海棠之乡”和“京西旅游重镇”品牌,第二届中国·怀柔海棠花节开幕式暨河北天漠影视城项目启动仪式4月27日在河北省怀柔县小南辛堡镇古城沙滩浴场隆重举行。

据了解,小南辛堡镇毗邻北京,北拥“塞外明珠”官厅水库,南守“明朝祥边”庙港长城,古属上谷郡涿沮川,今居京畿旅游前线,近几年已成京西旅游和影视外景拍摄的首选之地。作为全国八枝海棠主产区,小南辛堡镇已有600多年海棠花栽植历史,栽植面积逾万亩。

本届海棠花节的主题是“友谊·和谐·发展”,期间将重点向游客推出:观赏万亩海棠花园、朝拜千年广惠寺遗址、追忆战国古城遗址、驰骋千亩天漠滑沙、品尝京畿风味葡萄酒、攀登明长城遗址、游览新中国第一座大型水库等旅游项目。同时,还将举办海棠花写生摄影等文化交流以及项目推介、商贸洽谈活动。(文青)

本报讯(通讯员赵金海)4月8日上午,15名电力机车司机学员正在朔黄铁路公司研发的综合运输仿真模拟培训系统接受培训,这是该公司举办的第22期电力机车培训班。这套具有自主知识产权的仿真系统,性能达到国内领先水平,填补了国内该领域的空白,在我国西煤东运第二大通道的人才培训中初显成效。

为缓解朔黄铁路运量呈千万吨级递增与技能型员工短缺、员工素质相对滞后的矛盾,加快电力机车司机、调度指挥人员和车站值班员的成长步伐,朔黄铁路公司从产学研结合入手,投资1000余万元,与西南交大联合

本报讯(记者杨兆敏)我国水泥装备领域最后一个制约瓶颈被彻底打破。中信重工自主研发制造的LGM5024原料立磨在吉林亚泰成功达标生产,产品整体性能达到国际同类产品先进水平。这是记者日前在中国水泥协会举办的新闻发布会上获悉的。

据了解,大型立磨是生产水泥的新型原料粉磨装备,一直被国外几家公司所垄断,我国企业长期依赖进口,投资成本高,供货周期长,已成为制约我国水泥企业新建生产线技术进步的瓶颈。中信重工研发的产品,单台成本比进口立磨低1000万元,供货周期比进口缩短4个月以上。

中信重工从2001年就开始了大型立磨的研发,已经投入使用的这款设备,可一机一磨配备年产60万吨矿渣粉磨线和日产5000吨水泥生产线,是我国水泥行业在大型高能效节能重大技术装备领域取得的重大创新性成果。

INC. 财讯

◆数字

深发展一季度净利增12%超预期

23日,深发展发布2009年第一季度业绩报告。报告披露,积于存款、贷款和同业业务规模的良好增长,以及中间业务净收入的同比上升,该行今年第一季度实现净利润11.22亿元,同比增12%。

十只基金一季度大幅减仓超10%

今年一季度末有76只非货币型基金进行减仓,其中排名前十位的基金减仓均超过10%。业内人士称,交易中不少仓位上涨主要是受股票价格上涨拉动,不少表面上看起来在加仓的基金,实际上可能在减仓。

招行2008年净利润同比增38.27%

招商银行25日发布2008年财报称,由于净利息收入以及非利息净收入较快增长,实现净利润210.77亿元,同比增长38.27%;每股收益人民币1.43元,同比增37.5%。

◆趋势

新能源和低碳经济可能是今年股市最大机会

曾担任华夏基金管理有限公司投资副总监的石波22日指出,为防止不可再生能源枯竭和气候变暖,全球正日益重视新能源和降低碳排放,新能源和低碳经济产业链是今年国内股市最大的投资机会。

保险业将步入景气周期

一季度保险资金运用收益433亿元,同比增长40.55%;平均收益率1.4%,同比增长0.23%。业内人士表示,随着保监会监管力度的加强,保险行业开始向有序竞争方向发展,再加上宽松流动性支持股市,债市收益率双双上扬,保险业即将步入行业景气周期。

◆政策

第三方支付监管规范有望出台

4月17日,央行公告称,决定对从事支付清算业务的非金融机构进行登记。业界分析称,此举意味着各方期待已久的第三方支付规范政策可能即将出台。

宽松货币政策预计近期不变

央行副行长易纲认为,当前宏观经济只是初显回暖迹象,基础仍不牢固,通缩在二季度还会延续或加深,外需形势依然复杂多变,预计近期央行仍将以公开市场操作为主,“两率”下调可能性较小。

◆声音

随着政府刺激经济方案效应逐渐扩散至整体经济,我国经济已经触底,今年可能增长7%到8%。

中国人民银行货币政策委员会委员樊纲23日表示,中国信贷增长所带来的2%到3%的不良贷款增长率短期内或许可以接受。

对银行风险的监管,银监会责无旁贷,但具体能不能完全防范,这个还另说。

今年一季度银行业金融机构新增本外币贷款4.52万亿元,同比多增了2.9万亿元,预计今年全年将发放信贷至少8万亿元。对银行风险的监管,银监会副主席蔡鄂生表示担忧。

发达国家应承担稳定金融市场和恢复经济增长的主要责任。

中国人民银行行长周小川25日指出,当前国际社会最紧迫的任务是加强全球合作,坚决反对各种形式的贸易和投资保护主义,稳定金融市场,恢复经济增长。(本栏均为江南柳

来北京20多年,前十年一直在为房子发愁,好不容易在2000年有了一套不到80平方米的两居室,十年后又为儿子的房子发愁

“啥时候才能买上称心的房子?”

INC. 理财故事

■实习生 李芳

“或许只有两种选择了,继续摇号等两限房,或是买便宜的房子。”自4月8日北京春季房展开展以来,陶秀珍从未睡过一个安稳觉。她的儿子2006年完婚,申请了两限房,但至今仍然没有排上号,由于没有自己的房子,夫妻俩要孩子的打算也一拖再拖。

为了尽快抱上孙子,陶秀珍迫切想为儿子买到一套合适的住房。开展第一天,她买了一份购房地图,标记上看好的几个楼盘,并跟随工作人员去看房。可是,“五环内的房子,均价在14000元每平方米,承担不起。”

接下来的几天时间,她一直奔波在看房的路上,大兴区、房山区、昌平区……北京的各区几乎被走了一个遍。地图上的标记越来越多,她的心情却越来越差。

坐在马路边上,陶秀珍左手撑着额头,紧闭双眼疲惫地说:“我现在一听房价就头疼,不是说房价要降,怎么还这么贵?动辄16000多元每平方米,还有房子竟然卖到26000元每平方米,我的那点退休金,就是一年不吃不喝也买不了1平方米。”

陶秀珍来北京20多年,前十年一直在为房子发愁,好不容易在2000年有了一套不到80平方米的两居室,十年后又为儿子的房子发愁。

她的儿子和儿媳两人月工资加起来在10000元左右,除去工作应酬和日常生活消费,每年也只能攒下几万元,买房的钱还得做母亲的补贴点“老本儿”。

“买房段好一点的,首付都拿不出;距离远点儿的,上班又不方便;折中一下,房价一

样贵得让人接受不了。”陶秀珍一脸矛盾,“啥时候才能买上称心的房子?”

“北京的房价涨得太离谱。2000年我在南二环买的房是4000元每平方米,当时7000元每平方米的房子已经是很高档的住宅了。现在四环以内几乎没有低于16000元的,二手房均价也在12000元左右,我今天看的南五环一处房子,均价也在8500元以上。”

为房子发愁的不仅陶秀珍一人。在今年的房展会上,前来看房的一半以上都是年轻人,文静和齐鹏就是其中的一对。

齐鹏在北京漂了4年,一直是租房,“心很累”,为了给女朋友一个安定的生活,趁着房展来看看有什么合适的房子。但对于现在的房价,齐鹏撇了撇嘴,不好意思地说:“买不起,再等等看吧。”他说稍大几岁的同事因为买不起房愁得白发头都多了不少。

在北京买房难,在北京租房也难。对于现在的房价,齐鹏撇了撇嘴,不好意思地说:“买不起,再等等看吧。”他说稍大几岁的同事因为买不起房愁得白发头都多了不少。

齐鹏在北京漂了4年,一直是租房,“心很累”,为了给女朋友一个安定的生活,趁着房展来看看有什么合适的房子。但对于现在的房价,齐鹏撇了撇嘴,不好意思地说:“买不起,再等等看吧。”他说稍大几岁的同事因为买不起房愁得白发头都多了不少。

齐鹏在北京漂了4年,一直是租房,“心很累”,为了给女朋友一个安定的生活,趁着房展来看看有什么合适的房子。但对于现在的房价,齐鹏撇了撇嘴,不好意思地说:“买不起,再等等看吧。”他说稍大几岁的同事因为买不起房愁得白发头都多了不少。