

义务植树咋还收费

编辑同志:

我是一个农村小学五年级的班主任。一年之计在于春,上周六,我组织班上的孩子去当地参加义务植树。到了现场,没想到吃了个闭门羹:植树点的工作人员称,植树需要付费。

义务植树咋还收费?工作人员说,树苗是他们买来的,地是租老百姓的,整地挖坑的大型机械及人力,植树的工具、洒水车、水管、水桶都是花钱买的。为“接待”社会各界来植树,他们前期已经投入了很多,而且后边为了抗旱保成活,还要不断增加投入。

听了这些,我一时语塞,就央求他们说,孩子们兴趣很大,大老远来一趟不容易,别让他们扫兴,就让他们干一些力所能及的活吧。工作人员斩钉截铁地说,“不行!”接着又向我强调说植树是个技术活,不是谁都能种活的。我承诺让孩子们认真



柳树光秃市民忧心忡忡

阳春三月,万树吐绿,江苏省连云港市盐河路数公里的观光带上,本该吐芽返青的许多垂柳树被齐刷刷地削去了树冠,一排排光秃秃的木桩十分惹眼,与河对岸泛绿的柳树形成明显的反差。一些路过此地的市民忧心忡忡地说,砍成这样太可惜了。适度修剪树木是对的,但这种修剪方式显然有些过度,可别影响了树木日后生长。 江苏省 甄严

处理“企业欠薪逃匿事件”的两点建议

编辑同志:

自2008年以来,沿海地区有的投资者选择偷税关工厂,以逃避银行和供货商的债务以及工人工资。此类事件中最受伤害的当然是工人,处理是否得当,关系到社会的稳定。

我认识的一家外资企业,租用当地工业园区的厂房生产,正常经营已有十多年之久,以往未闻企业亏损和拖欠员工工资的事。春节放假前老板交代员工回去过完年后尽快返厂上班,并定下了2月6日复工。谁知员工按时返厂,却见企业大门紧闭,了无生气,原来是老板不见了。事后才知道,老板传出话来,企业关闭,让员工自寻出路,这下员工可炸了锅。全厂百多号员工基本上是外地农民工,有的在企业干了十多年,怎么也想不到老板居然想不干了就不干了。老板走了,可欠员工工资和补偿金却没有下落。

我觉得当地政府在处理欠薪逃匿事件中应该有应急措施。

一是建立“欠薪逃匿基金”。发生企业欠薪逃匿事件,其他事情可以慢处理,唯独员工安置问题要快处理。员工来自农村,靠打工维生,事情一日不解决,就一日不能离开,如延以时日,员工心情烦躁,处理不当易产生过激行为。因此建立“欠薪逃匿基金”,及时解决员工的欠薪和经济补偿问题就显得十分必要。基金的来源可采取各级政府出一部分和社会捐助的办法来筹集。可能有人认为是基金会坐吃山空,增加财政负担,其实这种担心是多余的,有关破产法规定,职工是第一清偿人,不管企业在外欠多少债务,职工的工资和补偿金是首先要偿还的,建立基金不过是先行垫付而已,所垫付的资金将在企业破产处理中得到偿还。这样处理的好处是:将迫在眉睫的员工安置问题先行解决,其他善后事宜便可按程序进行。

二是坚持“非常之事非常处理”的“特事特办”原则。一些欠薪逃匿企业事前无迹象,事后无踪迹,这就给问题的处理带来困难,如果循规蹈矩地依照《破产法》处理,必然旷日持久,员工的耐心必竟有限,以有限的耐心应对绵绵无期的诉讼程序,其中的变数不可预测,因此采取非常手段予以快刀斩乱麻式的快速解决办法就显得十分必要。“特事特办”就是先行处理员工善后事宜,在处理此类事件中,如果仍然墨守成规,举棋不定,就会坐失处理的最佳时间。最好的办法是先行将企业的部分可变现资产拍卖,筹得安置员工的款项,拍卖可由地方政府主持,企业员工参与,在有关部门监督之下进行。筹得的款项安置完员工后,整个善后工作便可得到充裕的处理时间,在没有外界干扰的情况下,有望取得最佳的善后结果。

福建省 曾志扬

公用电话要定期清洗和消毒

编辑同志:

现在的公用电话遍布大街小巷,极大地方便了群众的工作和生活。公用电话使用频率高,特别是火车站、汽车站等流量大的场所,使用公用电话者更多。由于使用人员来自天南海北,患上各种疾病的都有,难免带来痢疾、肝炎、流行性感冒等病菌。有一份调查资料显示,在电话话筒上有60%以上的细菌会传染给下一个打电话的人。前不久,



这样的“洞迁”真悬

山西省 柳水 摄于太原市解放路西二道巷一处动迁楼



只挖坑不栽苗劳民伤财

山西省安泽县的一些荒山荒岭上垒建了许多“育林坑”,坑周围的石头上粉刷了白石灰,远远望去漫山遍野,排列整齐的白坑还挺好看的,不由使人产生对未来绿色的遐想。走近观看,“育林坑”里都没有树苗。当地老百姓说,这些“育林坑”修建了好几年啦,每年都花钱雇人用白石灰把褪了色的“育林坑”再粉刷一遍。 山西省 木林 摄

“中国儿童读书日”为何在这里遭受冷遇

编辑同志:

2009年的4月2日是第三个“中国儿童读书日”。这是书的节日,也是中国儿童读书的节日。在第三个“中国儿童读书日”前夕,笔者深入湖北省竹山县部分城镇、学校、书店等地进行调查,然而令人感到遗憾的是,这个节日不仅大部分家长和教师对此毫不知情,就连一向不会放过任何商机的图书商家也忽视了它。

笔者在竹山县宝丰书店内发现,书店并没有针对“中国儿童读书日”推出相关的读书和售书活动,也没有关于儿童书籍的展示。笔者询问该书店一位工作人员是否知道4月2日是“中国儿童读书日”,他表示并不清楚。笔者遇到一位领着孩子来购书的家长,该家长说:“一开始我并不知道4月2日是‘中国儿童读书日’,是前几天上网才知道的,所以就领着孩子节前来买书,但书店并没有推出相应的优惠活动,让人很遗憾。”笔者又来到另外几家书店,同样也没有针对“中国儿童读书日”即将推出任何活动。

一位书店工作人员解释说,现在电脑、电视逐渐普及,在很大程度上影响了图书的销售,商家并不看好这个商机,自然也没有表现出过多的热情,儿童读书日受冷遇也在情理之中。

笔者还随机采访了一些小学生、老师以及接送孩子的家长,他们中大多数人都表示不知道4月2日是“中国儿童读书日”。一些小学

物促进会主席海飞先生宣布设立中国儿童读书日,将每年的4月2日定为“中国儿童读书日”。设立读书日,让中国的儿童与世界儿童一样同处一个阅读起跑线上,以此促进中国儿童阅读,引领中国儿童成长,推进教育、教学改革,提高民族素质、构建和谐社会。

随着门窗业发展后投诉问题的逐年增加,民间逐渐出现了一种“欠款维修法”,比如消费者安装门窗结算钱款的过程中,暂扣金额的10%或20%,如果在半年之内没有出现质量问题,则将剩余钱款全部结清,这样做就等于是在给门窗安装至少设置了半年的“保质期”,而实践证明,只要半年内不出现质量问题,在使用时就很少出现质量问题。

门窗同家具、家电一样,同样属于耐用消费品,在目前的情况下,家具、家电售后服务体系已基本完善,但是门窗业的售后服务在许多方面还不尽如人意,希望相关行业联手共同制定门窗业售后服务条例,让门窗业售后服务逐步完善,让老百姓满意。

山西省 曹中义 李玉英

门窗业须制订“装后服务条例”

编辑同志:

笔者喜欢汽车、摩托车,也喜欢看电视中的汽车、摩托车广告。广告中满满的驰骋画面,令人心旷神怡,确实能起到刺激消费者购买的作用。但是,从山西省一个县质量技术监督局与工商局联合整治汽车广告的调查来看,却发现许多地方违反了交通规则。

比如女性驾驶“轻骑”的电视广告,为了潇洒,画面刺激,竟然在高速行驶的情况下不戴头盔,披肩长发迎风飞舞。而男士驾驶小轿车、重型卡车或是摩托车,不管是弯道还是直道,高速公路还是普通路,不管是上下坡,还是

急转弯,都不减速,如入无人之境,勇往直前。按照交通规则,汽车在山路行驶,必须减速慢行;而且在拐弯时不得强行超车;骑摩托车必须戴头盔。不少司机都说,幸亏是广告,如果真的这样在公路上行驶,不出事才怪呢?

汽车、摩托车广告,不但应向广大消费者展示车辆漂亮的外观,良好的性能,诱人的价

格,热情的服务,更应该向广大消费者展示驾驶员完美的职业道德,熟练的操作技能,遵守交通规则的良好风气。作为收视率较高的电视广告,不仅仅要获取最好的经济效益,更应该获取最大的社会效益与公益效益,这才是广告的完美性。

山西省 张改云 弓宝珠

四、先注册“皮包”公司再授权。有些骗子手段是通过在境外注册一个“皮包”公司,再由该公司授权,在内地进行推广,然后找专业广告公司进行包装宣传、设计网页,请明星做代言,安排安当骗子坐在家中尽收渔利了。其实公司根本没有厂房,给加

盟者订立的合同都有一个共同的特点,就是只规定加盟者的权利、义务、违约责任,而对于特许公司,没有或少有约束。而且在订立合同条款时,往往利用一些限制因素,使加盟者在日后的经营中达不到标准而自动放弃,结果加盟费白白拱手让人。

四、先注册“皮包”公司再授权。有些骗子手段是通过在境外注册一个“皮包”公司,再由该公司授权,在内地进行推广,然后找专业广告公司进行包装宣传、设计网页,请明星做代言,安排安当骗子坐在家中尽收渔利了。其实公司根本没有厂房,给加

盟者订立的合同都有一个共同的特点,就是只规定加盟者的权利、义务、违约责任,而对于特许公司,没有或少有约束。而且在订立合同条款时,往往利用一些限制因素,使加盟者在日后的经营中达不到标准而自动放弃,结果加盟费白白拱手让人。

家电下乡了 “家电医生”也要跟来

编辑同志:

家电下乡步伐加快,大彩电、电冰箱、洗衣机、家庭影院、空调机、消毒柜、微波炉等和和谐新农村建设增添了不逊色色彩。然而农户们也有后顾之忧,家电坏了后修理起来很麻烦,自己修不了,村里也没有专业人才,送到县城或乡镇上去修,路远、车费贵不说,运输的问题就让他们大伤脑筋。如果彩色电视机在农忙季节坏了,拿到乡镇上修理店修理,十天八天也拿不回来,连新闻、天气预报都顾不上。以往家电坏了时,就有一些不怀好意之人乘机钻空子,借自己稍懂一点家用电器知识,走村串户修电器。苏北某乡镇农村就有两个开着摩托的外地“修理师傅”,他们用残次电子元件糊弄农民,打开电视机屏个线头动辄四五十元,甚至将电视机好元件换下来,换上次品。经其修理的电视机用了不长时间又旧病复发,甚至旧病未除又添新病。

因此,农民们希望家电下乡了“家电医生”也要跟着下乡来,有关部门能像组织科技、医疗下乡那样,定期组织电器维修人员深入乡村为农民的家电“义诊”,维修,并向他们推广电器使用知识,真正服务农民,方便群众,为家电下乡推动助澜。

江苏省 杰林 陈超

工伤后获高额赔偿 辞职非明智之举

编辑同志:

笔者最近了解到,江苏省无锡市一民营企业的两名员工,在单位出了工伤,在拿到高额赔偿后,辞职不干了。那家企业负责人孙先生介绍说,前段时间他们的企业接连出了两次工伤事故,两名劳动者都被认定为六级工伤,拿到工伤鉴定报告后,两人都表示不想再干了,单位只能与他们终止劳动合同。按照有关规定,用人单位必须支付一次性工伤医疗补助金和伤残就业补助金。初步测算了一下,单位要赔偿的费用达到近50万元。

据悉,一些工伤人员在短期内获得高额赔偿,往往与单位终止劳动关系。无锡市社保中心有关人士表示,对于大多数工伤人员来说,与单位终止劳动关系并不是明智之举,短期划算,长远来说并不划算。

安徽籍农民工范师傅是在工伤后与用人单位解除劳动关系,他向笔者介绍,当时住院的时候有人找到他,告诉他与单位解除合同后,能获得一大笔赔偿金。听到有高额赔偿后,范师傅心动了,很快官司赢了,单位支付了20多万元赔偿。虽然范师傅拿到了赔偿,不过一晃一年半过去了,他仍没有找到工作,而且去医院的后续治疗费用都由自己埋单,因为一旦与单位解除劳动合同的话,就无法享受工伤后继续保险了,原本该享受的权益一概取消。

市社保中心人士提醒工伤后的职工,工伤后的路还很长,长远的生计是小事,不能只顾及眼前的利益,因此与单位解除劳动关系需三思而行。

江苏省 朱品昌 陈炳洪

电气化铁路旁放风筝 危险

编辑同志:

近年来,电气化铁路运输里程不断增加,在京广、京沪、陇海等铁路干线,列车运行速度越来越高,有的时速已经达到160或200公里。在铁路边放风筝,断了线的风筝一旦挂到2.5万伏的高压牵引供电接触线上,很可能会随着高速通过的电力机车旋起的风,飘落到机车的受电弓上,从而造成牵引供电网发生故障,造成停电或中断行车事故。再者,风筝悬挂在隔离栅栏和接触网上,放风筝者容易损坏隔离栅栏进入铁道,拾捡和攀援接触网取风筝,不仅有葬身于高速行驶车轮下的危险,还会发生严重的触电事故。其次,风筝悬挂在隔离栅栏和接触网上,遇到大风下雨恶劣天气上下翻飞,直接影响司机的了望,给司机准确判断情况造成困难,甚至造成意外停车,打乱列车运输计划。

江苏省 邵建国

“加盟”花招多 警惕落陷阱

编辑同志:

特许加盟是当前较流行的一种商业模式,在电视广告中轮番地轰炸播出,曾让一些人走上成功的创业之路,也让许多人血本无归。近日,笔者接触了几位在特许加盟中栽了跟头的人,了解到一些加盟公司的骗人内幕,希望有意加盟某特许店铺的人士一定要三思而后行。

一、借“特许加盟”大卖产品。根据商务部下发的《商业特许经营管理条例》规定,具备特许经营资格需要几个条件,有自己独立的商标,或者经过市场检验的,成熟的商业模式;从事特许经营时间超过一年。但是经过商务部批准的有资质跨区域备案特许经营企业并不多,一些公司开展特许加盟业务实则就是为了“卖产品”。

二、低投入高回报引你上钩。“投入1万,月赚10万”是一些假冒特许经营企业惯用的欺骗手段,许多加盟者在对方许诺高额利润的诱惑下盲目签字画押,结果中了圈套。一些公司为了招徕更多的加盟商,往往把加盟费定得很低,并承诺短期内得到巨额回报。一旦加盟者加入后,就会发现经营业绩的好坏,与产品的质量、经营模式、服务等多种因素有关,并非是公司所讲的那样一定大赚特赚。

三、合同约定“一边倒”显失公平。合同的订立就好比一纸契约,如果条款不公平、不合理,一方面的利润就有可能受到损失,受害加

盟者的货全部都是贴牌的,且价格远高于同类产品。

笔者提醒加盟者事先要到市场上考察调研,看看其他同类产品的质量价格,与加盟公司的有何差别;其次,是对直营店的盈利情况及财务报告等进行论证和调研,确保加盟的可靠性;第三,如遇不公平、不合理的合同不要急着签,一定向司法和公证等部门或专业人士进行咨询,选择投资项目时,必须擦亮眼睛,仔细辨别,多长一个心眼,谨防上当受骗或者误入加盟公司的泥潭。

江苏省 陈鹏