

### 金融危机下沿海外贸企业生存调查③

# 恶性竞争引起公愤 行业洗牌危中寻机

■本报记者 戴明阳

广东省第十届鞋材展销会现场,数千平米的展厅,参观者寥寥无几,众多摊位乏人问津。

王精文的摊位是其中之一。“其实已经参加九届展销会了,明知道这次没有什么订单,但出于习惯还是来了。”王精文深深吸了口气,对记者说。

王精文是一家鞋机企业的总经理,这家名为正南精密自动化设备有限公司的企业有13年历史,在当地鞋机行业排名前五。然而,从2008年第三季度起,公司订单批量减少,今年初只得陆续裁员,缩减开支。王精文比以前更加拼命地四处打点关系,找订单,拉客户。

“不找订单,没有生意,就活不下去,现

在行业内很多企业已经因为这个死掉了。”王精文说。“不过这是表面现象,他突然话锋一转,“其实主要的困难不是订单减少这么简单,资金短缺也不是主要方面,最重要的是行内有太多产品质量不过关、假冒名牌的企业来抢客户,甚至恶意降价,导致我们想做品牌的企业很难竞争。”王精文脸上露出愠色。

这样的气愤不只王精文独有。东莞和冠塑胶制品厂厂长袁昭福称,“市场的容量是有限的,比如,可能最多只能容纳1000家鞋企,但近几年却有3000家鞋企在竞争,恶性竞争充斥在行业内,制造了很多市场泡沫,现在应该挤挤水分了。”

在王精文等人的回忆中,作坊小厂的恶性竞争给企业带来的损失是惨痛的,几乎达到了让他们“咬牙切齿”的地步。

台湾信鸿工业股份有限公司市场销售总监练志红讲述了自己的经历,几个月前,她和一个客户谈一笔鞋面材料加工的订单,原本说好每双16.8元成交,谁知,一个不知名的作坊企业以令人难以想象的每双10元钱抢了单子。“在鞋材行业中,10元钱一双是要赔死的。”练志红说。

练志红与公司沟通后,准备以成交价每双15.4元让利于客户,并向客户介绍了公司过硬的质量、良好的信誉度。谁知,当客户要与“信鸿”签订单的前一天晚上,那家作坊企业又打出每双8元的成交价,客户再也忍不住如此诱人的价位,最终与“信鸿”的合作告吹。

练志红语气激动:“应该早就把这些‘垃圾企业’搞掉,否则产品哪还有质量可言,企业哪还有信用可言!行业就是应该大洗牌。”不仅仅企业主们认为此次金融危机有

助于行业洗牌,广东省中小企业局副局长官维平也认为,金融危机在某种程度上可以提升产业档次,提高效率,进行技术革新。对广东来说,需要客观地观察危机造成的影响趋势,也许是加速产业升级步伐的机会。

美中服装鞋业协会中国区秘书长龙小杰也持同样观点:如果一个有着自主研发的企业去跟没有技术附加值、生产成本很低的劣质小作坊竞争,况且这样的小作坊还数以万计,可想而知,有着研发能力的企业存活是多么困难。这次危机对那些坚持自主创新、拥有知识产权、掌握核心技术、创立自有品牌的企业是千载难逢的黄金机遇。

从亚洲鞋业协会主席张华荣提供的统计数据,可以看出这种洗牌的趋势。数据显示,倒闭的鞋企中,规模在3000人以上的大型企

业只有一两家,500人到3000人的中等企业占了5%~8%,500人以下的小企业占了30%~40%。倒闭的原因是“技术含量低,做OEM(贴牌),出口市场单一”。

缺少品牌和技术,正是中小企业倒闭的问题所在,也是珠三角制造业的“寒冬”症结所在。专家们认为,这一波金融危机并非完全是坏事,因为环境会逼迫它们去“进步”,不能适应市场发展的低端制造业只有被淘汰。制造业眼下面临洗牌的阵痛,但是从长远来看,正在推动制造业的成长。

金融危机的影响对东莞的经济来说是一件坏事,但对东莞的产业升级却是有利的。很多企业面对如何产品升级、创建自有品牌时,都深深地陷入沉思。

东莞“小猪班纳”童装品牌的成长历程,或许可以给这些挣扎的企业一些借鉴。位于樟木头镇的这家制衣厂,最初只做贴牌加工业务,靠订单存活。如果国际经济形势不好,企业就会摇摇欲坠。这家企业在政府的引导下,大举开发内销市场,创建自有品牌,如今拥有研发人员数百名,业已成为国际十大知名童装品牌。

在广东的八大支柱产业中,记者走访了四大产业——纺织、鞋帽、制鞋、玩具的7家企业,企业家们普遍认为:未来3~8年内,东莞将完成一个从“工厂”至“研究所”的嬗变,能经受住考验而存活下来的企业将是“研究所”的精英。

“从这个角度看,这次危机其实并不完全是坏事,那些低端的作坊小厂倒下了,市场份额腾了出来,客户更愿意选择有实力的公司,这为我们想做品牌、想做事业的人扫清了障碍,这是我们埋头苦练多年等来的黄金机遇!”王精文不停地挥着手说,最初的愠色已被激动所取代。

### 北京将对节水市民 出台奖励措施

本报北京3月22日电(记者张敬)今天,北京市节约用水管理中心副主任李会安接受记者采访时透露,从今年起,北京市将对节约用水的市民实行奖励措施,目前,围绕制定奖励措施的具体内容正在调研中。

李会安说,出台奖励措施是针对目前北京日益加剧的水资源供需矛盾,鼓励市民节约用水。坚持一水多用,厨房节约一盆水,浴室节约一缸水,洗衣节约一桶水。据李会安介绍,北京是资源性缺水城市,人均水资源占有量不足300立方米,只有全国的1/8,世界人均水资源占有量的1/30,远远低于国际公认的人均水资源1000立方米的缺水下限。李会安说,从1999年至2007年北京连续9年干旱,降水只有多年降水量的70%。李会安是在今天第十七届“世界水日”作上述介绍的。

### 有色和黄金行业表彰劳模

本报讯(实习生吴楠楠)3月21日,中国有色金属工业协会、中国黄金行业协会在京召开了全国有色金属行业、黄金行业先进集体、劳动模范和先进工作者表彰大会。来自全国有色金属、黄金行业的148名先进集体代表,295名劳动模范及先进工作者接受表彰。

本次评选重点面向基层,面向生产和工作一线。劳动模范和先进工作者评选比例中一线职工和管理人员占85%以上,少数民族和女职工占有一定比例。

### 建行个人存款挂失即挂即补

本报讯(记者董涛)日前,中国建设银行改进服务流程,个人存款挂失即挂即补发凭证,即刻生效,并能在全国建行系统内任一网点办理。而此前国内各银行通行的制度是挂失7天后才能补办。

据了解,建设银行此次推出的个人存款挂失业务系统优化项目,对原有的业务管理和操作流程进行了优化,在四方面实现了重大突破。一是方便与风险兼顾;二是实现了即挂即补;三是扩大挂失业务受理范围;四是实行人性化操作。

### 宁夏20多万农民工 将在家门口就业

本报讯(记者马学礼 通讯员呼宁平)日前,2009年度“宁夏重点工程和季节性生产使用区内农民工责任书签字仪式”在银川举行。自治区建设厅、交通厅、宁东能源基地、宁夏电力公司等6家单位与全区5市签订了工资总额高达15亿元的使用区内农民工责任书,这意味着宁夏今年将有20余万农民工不出家门就能解决就业问题。

### 开滦国家职业技能鉴定所通过国家认证

本报讯(记者张世斌 通讯员崔海民 董泽民)开滦国家职业技能鉴定所日前通过国家认证。

国家职业技能鉴定机构管理体系认证审核组认为:开滦国家职业技能鉴定所,建立了符合《体系标准》和自身实际的质量管理体系,规范了质量管理和鉴定过程,体系运行正常有效,有能力实现制定的质量方针和目标,增强了职业技能鉴定的有效性。

### 铁道部8.7亿元 支持向塘西编组站扩容

本报讯(记者赵翔 通讯员齐贵强)铁道部将投资8.7亿元,用于向塘西编组站的站场扩容改造。

根据规划,向塘西编组站将由现在的混合式二级六场发展成为双向混合式三级七场,建成后的新编组站解编能力将大大提高,满足京九、沪昆两大干线和2011年正式投入运营的向莆铁路货运到车的解编任务。

### 中国2009世界园艺博览会 第27届牡丹花会办

本报讯(记者肖树臣 通讯员李承锦)中国2009世界园艺博览会暨洛阳第27届牡丹花会将于4月10日至16日在洛阳市举行。

据介绍,本届园艺博览会以往,国际园艺联合会84个成员国组织有79个报名参展,万国邮政联盟将组织40个会员国邮政部门将会参展,3200幅展品已全部审查确定,将会有部分传世孤品首次亮相。

同时,在国内外享有盛誉的每年一度的洛阳牡丹花会也将与园艺博览会同期举行,花会期间举办的各项经贸文化活动已安排就绪。

### 埃克森美孚四川地震灾区 医疗康复救助项目启动

本报讯(记者高莎)旨在支持北川县重建站建立作业治疗服务及流动社区康复队、帮助严重肢体创伤伤员二期外科手术及康复治疗等的“埃克森美孚四川地震灾区医疗康复救助项目”日前正式启动。埃克森美孚向中华慈善总会捐款约200万元,资助四川地震灾区医疗康复救助项目。

四川绵阳5·12地震伤残人员康复中心主任李礼介绍,该中心预计在未来两三年内,有近3000名伤员接受康复治疗,如不及时救助,有些人将会留下永久性的功能障碍。但现有康复治疗师专业水平较低,非常需要各种康复治疗的专业支持。

### 金属磨损自修复产品问世

本报讯 由黑龙江圣龙金属磨损自修复材料有限公司生产的金属磨损自修复产品,是一项具有革命性的表面工程领域的高新技术,可以在机械设备不解体、不停机工作状态下,自动完成对机械中存在的金属摩擦副表面自动强化和修复。在其表面形成金属陶瓷保护层,具有原位恢复零件几何尺寸、提高表面硬度和降低摩擦系数等功能,以达到提高设备的性能、延长设备的使用寿命、简化修复工艺、降低修复技术难度、减少维修保养费用和节能减排等作用,具有很好的社会效益和经济效益。(张斌)



哈尔滨:节水新技术受到市民欢迎。3月22日,技术人员正在演示家庭节水循环系统。当日是第十七届“世界水日”,黑龙江省哈尔滨市水利部门在哈尔滨市中央大街向市民推介节水新技术,受到市民欢迎。新华社记者 王春雨 摄

### 银监会主席刘明康:

# 金融危机对我国银行业影响有限

## 审慎、有效、持续的监管是银行业金融机构的生命线

本报北京3月22日电(记者蒋蕊)“国际金融危机对中国银行业的影响是有限的,风险是可控的。”中国银监会主席刘明康在今天举行的中国发展高层论坛2009年会上表示,“审慎、有效、持续的监管是银行业金融机构的生命线。”

“中国银行业虽然不能独善其身,但是可以做到在全球独树一帜,保持稳定运行。”刘明康列举了一串数字:中国银行业的不良贷款保持“双降”,到去年12月末,商业银行不良贷款的余额比年初下降了7002.4亿元,不良贷款率已经下降到2.45%,比年初下降了3.71个百分点。

更值得一提的是,“中国银行业2008年的表现有望在三个方面在世界名列前茅,一个是利润总额,一个是利润增长额,一个是全行业的资本回报率。”

统计显示,2008年我国银行业金融机构资本回报率高达17.1%,比2007、2006年分别提高0.4和2个百分点,预计将显著高于去年全球银行业的平均水平。2008年我国的银行业金融机构税后净利润已经超过5000亿元,达到5834亿元,税后净利润较上年增长1366亿元,增幅达到30.6%。

事实上,早在2006年6月,刘明康就提出及早防范由不当的金融创新尤其是衍生品所引发的流动性的风险。与此同时,银监会要求中国银行业金融机构在经济不断上升的时期采取严格的防范措施,坚持有效隔离风险跨市场的传递。随着美国次贷危机升级为全球系统性金融危机,银监会又在去年第四季度迅速成立专门的应急小组。

“作为监管者,脑子一定要清醒。”刘明康说,监管者必须始终坚持对市场、产品和机构的

监管,“这个不可以靠自律”。

他特别指出,“对于高杠杆率带来的金融机构的脆弱性,我们监管者心里必须永远地记住这一点,永远不允许银行业金融机构过度拉高杠杆率率来进行经营和操作”。

此外,“要充分利用资本市场为银行发展服务,也要充分地利用银行的业务为资本市场丰富内容,这毫无争议,但是资本市场和银行业之间的运作必须有防火墙。”

他还表示,“银行内部的激励约束机制要有恰当的监管,不是去管总量,应该管激励约束机制是否科学,有没有把风险抵扣以后的回报作为真正的评判激励的基础,如果不是这样就要推翻重来。”

具体到危机处理上,他表示“不能头痛医头,脚痛医脚,要有一个通盘的、广阔的视野,而且采取措施一定要讲顺序,否则很可能事倍功半。”

# 好政策是如何走样的?

## ——吉林省镇赉县农机局垄断“汽车下乡”的调查

■新华社“新华视点”记者 王猛

国务院和吉林省政府出台的“汽车下乡”政策,极大地刺激了吉林农民的购车欲望。然而吉林省镇赉县农机局在执行过程中,“不把钱交给农机局,就拿不到购车协议,购车享受不到政府补贴”。在记者采访中,大量农民反映,一纸“购车协议”卡住了他们的自由购买权。

据调查,有关“汽车下乡”的补贴政策由吉林省农委牵头,各级农机部门具体落实。购车的农民,经所在村、乡、县农机部门筛选公示来确定购买资格,由县农机局出具四轮单(购车协议),农民可自由选择一汽佳宝设在吉林省内11家指定销售点。然而,这些规定却在具体执行过程中变了味,走了样。

一购买,具体什么时间不能确定。

据镇赉县部分农民反映,就近买车方便售后服务,因此不想通过县农机局到外地“统一代买”。

3月13日,记者在镇赉县农机局内遇到前来开购车协议未果的黑泡乡林场农民高海龙。他说:“现在我们有钱,上面有政策,想买车,却被协议卡住了。我要是不在当地买车,今后如果出现问题,找当地经销商的话,人家还能愿意管吗?”

记者调查发现,镇赉县农机局除要求农民交纳购车款外,还要同时交纳交强险和车船使用税。按照规定,一汽佳宝八座座车交强险为1100元,车船使用税250元,而农机局要求农民共计支付1600元。“我们问工作人员为什么收这么多,他们说局里要求的,自己不清楚。”农民何晶告诉记者。据调查,镇赉县有200多农民打算购买“补贴车”。令他们没想到的是,一纸协议会使他们享受惠农政策如此艰难。

为便于售后服务,一汽佳宝公司建议农民就近购买,在白城市,一汽佳宝设置了一家指定销售点。在采访中记者了解到,由于镇赉县距离白城市较近,因此农民都愿意到这家经销点去提车。

3月14日,记者联系到一汽佳宝白城市唯一代理商高友友。他介绍说,2月5日,他跟一汽吉林销售公司两位负责人专程去了一次镇赉县农机局。局长周万喜告诉他,县农机局将统一向农民收款,否则不给购车协议。“我当时跟他说,政策允许农民自主购车,自由选择经销商。而周局长说,这个规定没用,宪法还有改的时候呢,这些我们知道怎么做。”

“吉林省内的通化、延边、白城等地也出现了这种情况。”一汽佳宝吉林办事处销售经理刘群告诉记者,他们接到一些农民反映,如果不给农机部门好处就报不上名,拿不到补贴。随后,记者把掌握的情况与吉林省农委农机处处长兼省农机局局长成洪沟通后,他表示,他们自己已经了解到部分地方农机部门出现擅自组织农民买车,根据规定,这种做法原则上是不允许的。

(据新华社长春3月22日电)

# 奥运特许商品月底停售 顾客争相购买降价福娃

元两件,但是不打折。”销售人员向笔者推荐。

不少顾客争相买福娃,一套精装的原价358元,现在108元;普通包装的原价171元,现价51元。从湖南来北京旅游的李女士说:“以前的价格对我来说有些贵,现在正好赶上降价促销,可以多买一些回家。”正在挑选福娃的大学生小张告诉笔者,以前的价位的确实不起,现在可以买多几套准备送给朋友。

笔者了解到,大部分顾客购买奥运商

品,多是送给亲朋好友或者自己收藏。而各家专卖店的降价幅度并不相同,如果想到最便宜的奥运特许商品,需要多走几家商店看看。

据了解,全国奥运特许商品经营店和柜台共计6000多个,销售12大类8000余款奥运特许商品。3月31日,奥运特许商品的售卖将结束。之后,国际奥委会也会将奥运特许商品的售卖代理权移交给中国奥委会。



# 企业年金方案的设计

企业年金方案是针对企业年金计划具体内容设计的,具有法律效力的文本。按原劳动保障部第20号令,企业年金方案至少应包含九部分,本文将对其中的参加人员范围、资金筹集方式、中人补偿、权益归属等核心内容进行介绍。

企业在确定人员参加范围时,应本着普惠的原则,兼顾公平和效率,根据自身的经济状况、人工成本承受能力,以及对未来经营的预测,合理确定人员参加范围,但必须满足的条件是试用期满,依法已参加基本养老保险并履行缴费义务。

企业年金基金由企业缴费、职工个人缴费及投资收益组成,职工个人缴费一般可表示为企业缴费的一定比例。缴费方式可以归纳为:缴费额=缴费基数×缴费比例。

常用的缴费基数有两种:职工实际工资

于年龄较大、收入较高的职工。对此企业可根据自身的情况做出选择。

由于参加企业年金计划的职工,其企业年金个人账户余额可以随工作转移,为促进企业职工队伍的稳定,企业年金方案中都会对企业缴费部分的归属进行设计。常用的归属方式有:递延式,即职工服务满一定期限后,企业缴费部分全部归属;阶梯式,即随着职工服务年限的递增,企业缴费部分按比例归属;混合式,即递延式和阶梯式结合运用。递延式适用于职工队伍比较稳定、老职工较多的企业;阶梯式适用于职工队伍流动性较大、年轻职工较多的企业。

除以上介绍的部分,企业年金方案还包括企业年金账户管理方式、企业年金基金管理方式、企业年金待遇支付方式、组织管理和监督方式等方面。一套内容齐全的企业年金方案,在经过集体协商及劳动保障部门备案通过后即可生效。

(中国人寿养老保险股份有限公司产品精算师 刘继学)