

# 两会上的“煤电之争”

## 煤电企业之间分歧未消,但共持一个认识:就让市场说了算吧

■本报记者 王冬梅 王四新 毛浓曦 张伟杰

3月5日,国务院总理温家宝在政府工作报告中指出:“2009年将推进资源性产品价格改革。继续深化电价改革,逐步完善上网电价、输配电价和销售电价形成机制,适时理顺煤电价格关系。”

以往两会的政府工作报告中,极少明确提及电价改革,输配电价和销售电价的改革推进工作更是举步维艰。3月6日,一些代表、委员在审议讨论政府工作报告时,纷纷感叹:总理已经清楚地看到了煤电之间的问题,表明国务院对电价问题达到了空前的重视程度,电价改革有望破冰。

陆启洲委员透露,国家有关部门早就开始制定电价改革方案,估计其出台为期不远了。事实上,陆启洲此次会上已经提交了有关电价改革的提案,听了总理的政府工作报告后,又急忙把提案撤回来了。他说:“我的提案作废了,但却看到了期盼已久的电价改革的曙光。”

### 煤电巨头关系: 争论时剑拔弩张,生活中是好朋友

旷日持久的煤电之争继续在两会期间上演,代表、委员中有多人是煤电巨头的现任或离任掌门人,他们一直站在煤电之争的风口浪尖上。开会期间,大家纷纷说,争论问题时剑拔弩张,但私下交往时则称兄道弟,是好朋友。

3月4日,王显政委员说,煤电都是国有企业,是战略合作伙伴关系,多年来,彼此互相配合,总体关系是好的,近年来有一些沟沟坎坎也是正常的。

翟若愚委员说:“煤电不是水火不相容的关系,而是唇齿相依,谁也离不开谁,目前煤电的一些矛盾是很正常的。煤电之间的问题主要是价格体制还不理顺,‘计划电’和‘市场煤’导致了双方对待价格有不同的看法和意见,这不值得奇怪!”

对于“煤电之争”,吴永平代表看得很开。3月5日,吴永平说,煤炭企业和五大电力集团合作一直很默契。从长远来看,煤电其实是一家,谁也离不开谁。大家出现分歧,是价格问题,是一家人吵架,最后还是亲兄弟。



刘永好委员:重点推介保障食品安全提案

刘永好委员近日在人民大会堂告诉记者,他将在本届政协会议上重点推介他的《关于保障食品安全的提案》,这直接关系到百姓生活。本报记者 许之丰摄

异常艰苦的油田工作环境,培养了他们高尚的情操和过硬的作风;越来越复杂多变的井下疑难情况,锤炼了他们精湛的技术技能;以人为本的企业文化,把他们凝聚为一个和谐的团队——这就是被誉为油田“铁军”的大庆油田井下作业分公司修井一大队107队。

修井107队成立于1982年12月,这是一支勇于攻坚克难的钢铁队伍,这是一面写满荣誉的先锋旗帜。107队1988年至1992年连续五年荣获原油天然气总公司金牌队;1997年至1999年荣获大庆石油管理局先进集体;2004年荣获中国石油集团公司工程技术服务系统先进集体“铜奖”;2005年荣获大庆油田公司“功勋集体”,并被命名为“英勇善战的修井铁军”;2006年荣获大庆油田公司选树为“基层建设十大标杆单位”,荣获了中央企业“学习型红旗班组”和黑龙江省第五届“职业道德建设模范班组”;2007年荣获中国石油集团公司先进党组织;2008年荣获黑龙江省“工人先锋号”。2007年12月,该队队长赵传利被评为全国职工职业道德建设“双十佳”标兵,并荣获全国“五一”劳动奖章。

### 铁人精神铸“军”魂 危难之际显身手

在油田流传着这样一句顺口溜:“钻井苦,油建累,又苦又累作业队。”作业队的工作环境异常艰苦——冬天北风刺骨、大雪纷飞,帽沿四周、眉毛胡子都结满了白霜,穿着厚厚的棉工服,还冻得瑟瑟发抖;夏天酷热难耐,蚊虫叮咬,汗水、油水、泥水混在一起,糊满全身。

这样,教育引导员工扎根艰苦环境,磨练坚强意志,是摆在107队面前的一个重要课题。多年来,队党支部把大庆精神、铁人精神教育作为队伍建设的灵魂,将其贯穿于队伍建设的全过程,引导干部员工在艰苦的环境中磨练坚强意志,锻造优秀品格,培养顽强作风。他们持续不断开展以“进107门,做107人”为内容的入队教育,以“讲传统、忆队史、活发展”为内容的会战传统教育和以“创建百年油田、服务修井百年”为主题的主题实践活动,组织员工参观铁人纪念馆、大庆油田历史陈列馆、科技馆和“松基三井”、“铁人一口井”等爱国主义教育基地,使全体员工进一步认识到:生产生活条件虽然有很大改善,但艰苦奋斗的精神不能忘,扎根一线的思想不能松,顽强拼搏的作风不能丢,队伍始终保持旺盛的斗志。

一次施工中,107队到井上回收旧泥浆。由于泥浆过稠,罐车发出了卡泵现象,抽不动泥浆。现场没有其他搅拌设备,怎么办?施工不等人!在队长赵传利的带领下,大家纷纷跳入人深的泥浆池。冰冷而富含碱性的泥浆冻得人瑟瑟发抖,侵蚀得皮肤痒痒难受,但大家没有一个退缩,使出浑身力气挥舞着手臂,抖动双腿。顿时,大家都变成了一个个泥人,平和的泥浆池呈现出翻江倒海般的壮观景象。一分钟,五分钟,十分钟……轻盈的手臂变得越来越沉重,越来越酸痛,但大家仍然坚持着。

王显政 全国政协委员、中国煤炭工业协会会长  
陈建生 全国人大代表、中国平煤神马集团董事长  
吴永平 全国人大代表、大同煤矿集团公司董事长  
经天亮 全国政协委员、中煤能源集团董事长  
陆启洲 全国政协委员、中国电力投资集团公司总经理  
陈必亭 全国政协委员、神华集团原董事长  
翟若愚 全国政协委员、中国大唐集团公司总经理

3月6日,陆启洲委员表示,煤电都是国家的基础产业,是一个链条上的紧密结合体,用“唇齿相依”形容是丝毫不为过的。

### 煤电之争核心: 煤炭企业暴富,电力企业全亏

翟若愚委员透露,今年1月份全国五大发电集团均出现亏损,预计2月份会继续亏损。他测算,2008年五大发电集团共亏损300多亿元,但除去水电、供电等业务的盈利贡献,亏损可能高达600亿元至1000亿元。

翟若愚委员说,我经常和陈必亭开玩笑说,你们是吃饺子或包子的选择问题,而我们是有没有饭吃的问题。电力企业已经到了在生死线上挣扎的边缘。

陆启洲委员说,电力企业是政策性亏损,去年已经伤了元气,如果今年再亏损,对国民经济发展将产生不利的影响。

3月5日,陈建生代表没有点评电力企业的亏损,他只是表示,冬天是否会来临,大家都可以有自己的判断,对于企业而言,真正重要的是做好御冬的准备。他说:“我不认为煤炭行业目前的盛世能一直持续下去,相反,行业拐点可能随时出现。”

据国家统计局2008年1-11月份的统计数据显示,煤炭企业利润同比增长133%,发电企业利润同比下降100%,这种情况在完全市场经济条件下是不可能发生的,同样,如果用计划方式配置资源也不可能发生。只有一方面放开、一方面控制才可能发生这么大的反差。

### 电煤合同一直未签: 电企海外买煤,煤企当个做买卖

翟若愚委员说:“大唐已经从澳大利亚和东南亚购买了煤炭,加上运费也比国内煤炭便宜。到海外买煤,把资源留给后人,只有好处,没有坏处。”

据悉,华能集团、华电集团等也与海外煤商签署了购煤协议。

陈建生代表质疑说,看看他们能到国外买多少煤炭?言外之意是,到国外买大量的煤炭不现实。

陆启洲委员哑然失笑,他说,海外购煤的比例很少,买海外煤炭要考虑电厂的布局,如果电厂处于广东、福建和浙江购买东南亚的煤炭就比较划算。

翟若愚委员也承认,目前大唐的主要电煤来源仍是国内的市场采购电煤,海外买煤并不一定是公司今年的主要采购方向。

陈建生代表似乎有些不服气地说,我们和大唐近日就要签订合同了。

3月6日晚上,记者在截稿前没有联系上翟若愚委员进行核实,但陆启洲委员表示,电煤重点合同未签,并不是说所有购煤合同都未签。

### 电煤价格: 煤企仍希望高价,电企希望降低

翟若愚委员坦言,今年的平均电煤价格如能够与去年相比下降50元/吨,大唐集团就能够实现盈利,否则还会亏损。

陆启洲委员的观点与翟若愚惊人的一致:“只有在现有煤价基础上再下降50元,电力企业才有可能盈亏平衡。”

翟若愚委员说,希望政府短期内调整电煤价格,但电价调整涉及面太大,调整一分钱影响都很大,关系着千家万户,这让有关部门很难下决心,因此,电价的调整是很慎重的。

陆启洲委员表示,电价形成机制的建立是一个渐进过程,很难预测电价改革的时间表。对于电煤价格升降的问题,经天亮委员认为,考虑到电力企业的困难,煤炭企业应该“稍微做点姿态”;但电力企业也应做些妥协,不能因为自身亏损就要求煤炭企业降价,自己也得挖掘潜力。

经天亮还建议,政府应该控制增量政策的出台步骤,整治地方上的乱收费现象,减少煤炭企业的压力。他认为,煤炭企业不愿降价的一个主要因素,是最近煤炭增值税税率提高了4个百分点,相当于煤炭企业吨煤支出增加了20元。

陈必亭委员指出,“煤电矛盾的根源在于电价不改革;电价改革的关键则在于电网的改革。”他表示,要扭转目前电煤的僵局,需要实施电力体制改革和电价改革,这样煤电产业链条才能理顺。打破电网的垄断,则是电力改革的关键之点。

据悉,神华集团等煤炭企业仍然坚持今年的电煤价格应该高于去年。

电煤企业之间的分歧很多,但共同的心声是:就让市场说了算吧!

王显政委员说,煤电之争在于各方面的承受能力存在差异,煤电企业将来全面走向市场是历史的必然。

吴永平代表说,只有靠企业的市场化运作,双方发展之后,找到一个新的平衡点,到那时候,煤电企业就不用再争了。(本报北京3月7日电)



杨元庆:节俭、环保的两会从我做起

日前,杨元庆委员对记者透露:联想不仅要生产高品质的电脑,还要生产农民朋友用得起的电脑。联想集团今年为委员们提供了笔记本电脑,提倡无纸化办公。本报记者 杨登峰摄

## 进一步讨论小企业融资难 全国工商联提出求解路径 多建小银行支持小企业

### 全国工商联副主席沈建国委员:目前已经积累了近5万亿的民间资本,完全有实力建立一大批资产在50亿元左右的中小金融机构

■本报记者 蒋茜

“大企业锦上添花有余,小企业雪中送炭不足。”一位浙江的民营企业家说,当经济进入下行期,缺少抵押物的小企业贷款首当其冲受到压缩。而在两会期间,众多代表、委员都发出类似的声音:贷款难成为小企业谋生存发展的最大障碍。

在3月7日举行的全国政协十一届二次会议第二次全体会议上,全国工商联副主席沈建国委员表示,我国已经积累了近5万亿的民间资本,完全有实力建立一大批资产在50亿元左右的中小金融机构。他代表全国工商联建议加快建设中小金融机构,切实破解小企业信贷难。

2008年的数据显示,在除四大国有商业银行之外的13家股份制银行中,个体私营短期贷款余额1418.11亿元,不足这些银行短期贷款总额的5%,在全部贷款余额中仅占2%。在沿海经济发达地区,融资需求极为旺盛,近半小企业往往不得不求贷于地下钱庄。沈建国委员指出,小企业信贷难,既有企业自身“先天不足”的原因,更有我国金融机构体系改革滞后,中小金融机构发展不足的影响。

一方面是大银行紧盯大企业。目前,4家国有商业银行、13家股份制商业银行的总资产和贷款市场份额占全国银行业金融机构的70%左右。但是,大银行本身有着较为稳定的

大中小企业客户资源,不愿从事风险大、成本高的小企业贷款业务。

另一方面却是小企业难觅小银行。目前,全国中小金融机构中仅有城市商业银行不足100家、农村商业银行20多家、农村合作银行近150家、村镇银行等新型农村金融机构100多家。这样的银行数量规模,很难满足我国近千万家小企业发展的需要。况且,现有城市商业银行大多分布在大中城市,许多还致力于“做大做强”,在运营不久即转向争取大中型企业客户资源,使活跃在社区、城镇的小企业难以企及。同时,在全国3000多个县以上行政区划中,仅有不到1/30的县能得到来自村镇银行等新型金融机构的贴身服务。

对此,沈建国委员建议多建小银行,支持小企业。具体而言,建议在中关村和浦东新区开展科技银行试点;在大中城市推动社区银行的建立和发展;加快村镇银行建立步伐;大力推动社会资本发展担保公司。(本报北京3月7日电)

# 油田“铁军”

## ——记大庆油田井下作业分公司修井一大队107队

本报通讯员 程程 刘微 王成

家仍然顽强地坚持着,直到罐车又发出了畅快的循环声……人们看到,“铁人”王进喜跳泥浆池的壮举仍在新一代“铁军”身上演绎着。虽然不是战争年代,他们却面临生死考验;虽然不是炸敌人碉堡,他们却放下了“军令状”——2004年8月,107队经历了一场“特殊战役”的检验,为这支英雄队伍的“战功簿”上又填写了精彩的一页。



大庆油田公司功勋集体107队

由于套管严重腐蚀,天然气泄漏,直接威胁油田和附近村民的生命财产安全。2004年,油田公司领导决定进行封堵,彻底消除这一重大安全隐患。当时,井口压力高达23兆帕,施工随时都可能发生爆炸,导致井毁人亡。国内外几个专业队伍实地考察后,都表示无法施工。关键时刻,107队毅然承担起这个艰巨任务。

谁都知道,封堵深2井无异于销毁一颗“重磅炸弹”。为了躲避危险,队里的几名外雇工连工资都不要就偷偷地跑掉了。施工现场附近的村民也卖掉了鸡鸭鹅狗,躲到亲戚家。

107队发出了“打好攻坚战,血肉保平安”的豪迈誓言。30名队员在鲜红的纸上立下了“军令状”,并买了意外伤亡保险,给家人留下了“遗书”。施工前的40多天训练,正是骄阳似火的7月,队员们穿着严实的隔热服训练,每天从演练现场回到大队时,累得浑身就像散了架一样。由于长时间穿工靴训练,队员们的脚趾肿得像萝卜,最后鞋都穿不进

去了,但他们却没有一个退缩。由于他们平时演练到位,现场沉着冷静,整个封堵过程没有一道多余工序,和谐得如同一个人操作,仅用40分钟就完成了全部操作,比平时演练缩短了二十多小时。

现场进行指导的专家看到此情此景感动得流下热泪。他们握着107队队员们的手说:“现场就像战场一样让人过瘾,你们真不愧是

27年来,这个队适应油田开发新的变化,先后研制出了磨铣、套、钻、打捞等12大类300多种工具、用具,施工方案符合率100%,一次成功率99%以上。实现了由初期的普通大修向原井筒开窗侧钻、电泵打捞、电绳打捞、深部取换套管等先进技术的跨越。其中中深部取换套管技术、小口径打通技术和电泵旁打捞技术处于国内领先水平。

单井施工速度与建队初期相比大大提高,大修能力由组建初期的每年8口左右,增加到目前的50口以上。

杏5-2-130井是位于浅气区、事故多发区的一口井,该井自1999年因地层变化出现错断后经过多次作业均未成功修复。2008年7月,107队接受了这口疑难复杂井的施工任务,他们反复研究设计方案,自行制作修

开发的一口中心探井,井深4000多米,井内60多米长的油管被高压气流挤压变形,3000米深处还有砂卡的封隔器和水力锚,能否修复成功,直接关系到徐家围子区块的天然气开发。他们科学地采取套铣加打捞的技术措施,多次改进打捞工具,20天就完成了任务。

复工具,采用小直径活性钻屑并修复技术对该井进行处理,先后利用“笔尖”大力冲液法、笔尖刀冲液法、多级冲液法、科研铣磨磨铣法等多种技术方法,将通径从68毫米扩大到118毫米,取得了这一类型疑难井修复技术的新突破。

一次次成功实践使107队的名气越来越大,遇到别人修复不了的疑难井时,人们就会想到107队。2004年3月,徐深2井大修作业施工任务落到了107队身上。该井是气井

队的一口中心探井,井深4000多米,井内60多米长的油管被高压气流挤压变形,3000米深处还有砂卡的封隔器和水力锚,能否修复成功,直接关系到徐家围子区块的天然气开发。他们科学地采取套铣加打捞的技术措施,多次改进打捞工具,20天就完成了任务。

近几年,他们先后完成了芳深801、徐深1、徐深2、徐深3、芳深7等难啃气井大修作业施工任务,尤其是2007年4月圆满完成了大庆油田第一口水平气井的修复任务,107队被用户誉为“疑难井的杀手、气井故障的克星”。

帮助解决医药费报销事宜。这名员工对此十分感激:“如果不是107队想得周到,我真不知道该怎么办才好。是107的员工待遇就是不一样,做107人的妻子有福啊!”

107队这种“尊重、团结、共进、奉献”的文化建设,带来的是平等协调、没有心理距离的人际关系,进一步促进了团队和谐。

队里外雇的农民工陈春光爱人、孩子遭遇车祸,队干部马上帮助联系车辆,和他一起赶到医院,帮助垫付押金,联系治疗;农民工李广友,一个月之内父亲和哥哥相继去世,队员们自发捐款5500多元,帮他渡过难关。事后他们感动地说:“没想到我们农民工,在107队享受到了‘家’一样的温暖!”

以人为本、和谐相处的思想,使员工感到无微不至关怀的同时,也让员工把这种美好的理念延伸到生产工作中,自觉追求“文明作业”、“绿色修井”,赢得了甲方和社会的好评,树立了良好的施工服务形象。

2006年7月,107队承接了大庆电视台附近一口井的施工任务。这口井毗邻公路绿化带,施工要求非常高。为了不污染环境,他们尽量减少施工占地,而且用二百多米的防雨布铺设井场,包裹抽油机,作业中及时将落地原油清理干净,保证施工过程和施工结束后,地面不脏、作业机整洁,绿化带完好如初,真正做到了“绿色修井”。

百年油田风帆正举。在新的历史时期,107队全体员工正在以党的十七大精神和科学发展观为统领,深入开展“解放思想、谋划发展”学习讨论活动,进一步把干部员工的思想统一到大庆油田实现原油4000万吨持续稳产的目标上来,继承和发扬大庆精神、铁人精神,以崭新的“铁军”形象,以过硬的技术本领,投身于“持续有效发展,创建百年油田”的伟大实践。我们相信,107队必将在大庆油田“高科技新会战”中创造更加辉煌的业绩。