

INC. 焦点

■实习生 李芳

“小红马以往每月纯利润 40 多万元,今年 4 月份起,以每月 3%~4% 的速度开始下滑,到 9 月份公司终于支撑不下去了。”10 月底的一天,刘长元在他的新办公室对笔者说。

此前的 10 月 1 日,他服务了七年的北京小红马快递服务有限公司宣布“分家”;按照东北、东南、西南、西北四个业务区域,正式分为四家独立的公司。刘长元接管自己以前所负责的东北区,成立了金盛红马。

小红马在行业内排名前列的顺丰速运出现 2000 万元亏损;9 月份,经营了 15 年的宅急送也有亏损近亿元,裁掉员工 5000 多名;曾经小有名气的统一快递、翔盛快递处于破产的边缘……种种迹象表明,国内民营快递企业正在经历一个寒冷的冬天。

一个快件“只挣 1 元钱”

10 月 29 日,刘长元拿到了北京金盛红马快递公司的营业执照,正式成为该公司的法人代表,这让他不知是喜还是忧。

创立于 1999 年 9 月 3 日的北京小红马快递服务有限公司,从三五个业务员做起,2002 年固定资产达到 3000 万元,2005 年获选中国快递行业十大最具影响力品牌。

在刘长元看来,物价普遍上涨导致经营成本增加,是小红马这样的民营快递公司面临困境的主要因素之一。

“前几年胶带批发价格是 3 元,现在涨到了 5.4 元;一个信封的印刷成本也从一角多涨到三角七分钱,汽油价格更是不用说了。以前做快递时,一个电话打过来,要去机场取货,骑上摩托车就走,一点不心疼油钱,现在要去机场取货,得先在电话里问问多少钱。”

“如今真得算计着过日子。”刘长元算了一笔账,一个 10 元的快件,要支付信封和发票 1.5 元,付取件人 2 元,发件人 1.5 元,再加上水电费、房租、包装费、电话费以及工人工资,算下来“只挣一元钱”。

他负责的北京东北区六个部门,在不出任何错的情况下,每天要达到市内 250 个、国

在这个寒意弥漫的冬季,对大多数民营快递企业来说,抱团也许能给他们带来一丝暖意,但只有当他们真正学会在竞合中成长,才能迎来阳光灿烂的春天

民营快递抱团取暖



沙浪 摄

内 50 个快件才能保证每月 3000 元的纯利润。刘长元说,“国家规定,丢失一个快件要赔偿所收费用的 3~5 倍,而事实上,民营快递的赔偿最低是 100 元。”这就意味着,如果每天丢一个市内快件的话,这个月的纯收入将是零。

由于运营成本增加,刘长元已经把昔日门头沟、密云、大兴、平谷、燕郊的经营点全撤了,他说:“现在这些地方都是‘盲区’,我们根本没有钱继续在那儿设点。”之前可以打六折的客户也全部不做了,刘长元现在每天的工作就是出去找客户,“只有找到客户才能保证我们有饭吃”。

外资步步紧逼

更严重的是,原本高高在上的外资企业也放下身段举起了低价利器。

近日,联邦快递(FedEx)宣布,预亏三年占领中国市场,引起国内民营快递行业的恐慌。去年 10 月起,联邦快递就已实施了三轮降价,多条线路的降价幅度超过 40%。目前,联邦快递国内快递业务的价格与民营快递已不相上下。

“如果发一千克的快件到长春,联邦收取 18 元,为保证客户,我们就只收取 15 元,在快件不丢失并保证时间的情况下,我们只有 2.3 元的利润。”刘长元说。

毫无疑问,外资企业进入中国加大了国内快递行业的竞争。早在 20 世纪 80 年代,外资企业就已瞄准中国快递市场。1984 年,联邦快递开始通过代理商,利用商务航班在中国市场提供服务,并在十年后,成为第一家由美国直飞中国开展快递业务的国际快递物流公司。1986 年 12 月,中外运敦豪(DHL)与中国对外贸易运输集团总公司共同出资建立了国内成立最早的国际航空快递公司——中外运敦豪国际航空快件有限公司。时隔两年,联

合包裹服务公司(UPS)也通过建立合资企业,打入中国市场。

2005 年以来,按照中国加入 WTO 的承诺,国内物流市场全面对外开放,允许外资在华设立独资物流企业,外资企业占领我国快递市场的势头更加强劲。

2006 年底,华宇物流集团被荷兰 TNT 快递公司收购,其建立起的 1100 多个操作站点和转运中心、3000 多辆卡车、12000 多名员工和 17 万客户资源的平台,转而服务于外资。

联邦快递(FedEx)目前在中国拥有 80 家分公司,205 间办公设施。

联合包裹服务公司(UPS)继 2007 年在上海浦东国际机场建立国际航空转运中心后,投资 1.8 亿美元在深圳建设亚洲航空转运中心,同时计划在中国再建立 20 个业务基地。

中外运敦豪(DHL)如今已在中国建立

最大的合资快递服务网络,业务覆盖 318 个主要城市。

面对外资企业的步步紧逼,刘长元说:“现在,我们只想保证员工能吃饱饭。”

“联合才是出路”

随着国内经济高速增长、城市化进程加快,各企业跨地区业务和合作的需求促使国内快件迅速增加,个人网上购物等新需求的产生也要求及时的配送服务。有数据显示,国内快递市场将保持 29% 的年增长率,到 2010 年将达到 1090 亿元规模。

然而,面对不断上涨的运营成本以及外资企业的入侵,民营快递的生存问题显得尤为严峻。“快递行业发展到现在,可以看出,不联合是不行的,只有联合了大家才有饭吃,联合才是出路。”刘长元认为。

北京金盛红马快递公司刚刚成立,就与

中小建筑企业“过冬”要立足“中小”

本报讯(记者丁国元)我国中小建筑企业受到外国大环境影响,9 月以来有数千家倒闭,是否面临“过冬”已引起业内人士关注。在日前闭幕的首届中小建筑企业发展论坛上,中国建设监理协会会长张青林指出:当前中小建筑企业的生存之道是一定要立足“中小”,不要盲目求大,而要从实际出发,制定适合自己的发展战略。

据张青林介绍,我国建筑企业有 9 万多家,中小建筑企业占 95% 以上。不应排斥他们做大,但他们一定要以做强和做专为基础。例如北京国都建设集团不追求高大精尖,不与大企业争高下,而是立足于市场空间大、风险小的一般性建筑和专业装饰承包,做精做细,做出获奖品牌。这是很值得倡导的发展战略。

中国中部创新经济与企业融资论坛举办

本报讯 由安徽省人民政府主办,安徽省人民政府发展研究中心、合肥市人民政府、中国风险投资研究院联合承办的“2008 中国中部创新经济与企业融资论坛”近日在合肥举行。

据了解,共有来自海内外的风险投资家、专家学者以及高科技企业代表 1000 余人出席。本次论坛在“合芜蚌自主创新综合配套改革试验区”业已启动的大背景下,以“利用风险投资,促进中部创新经济发展”为主题,围绕创新经济与中部崛起、风险投资与中部创新经济发展、VC 对早期企业的投资策略、中小企业上市之路等主要议题进行探讨。旨在借助风险投资平台,吸引海内外风险资本齐聚合肥,进而投资安徽的科技创新型企业,进一步提升安徽乃至整个中部地区的创新能力。(杨文)

利德华福高压变频器连续五年市场占有率第一

本报讯(实习生赵娜)日前,利德华福公司迎来了十年度庆。据悉,利德华福的高压变频器累计销售业绩达 2000 台,连续五年市场占有率第一,同时,该公司也获得了一个又一个荣誉,尤其是“中国名牌产品”的获得,体现了社会各界对利德华福的充分肯定。

据悉,利德华福的产品遍布全国除西藏、台湾以外的所有省、市、地区。在电力、冶金、水泥等行业,在华能、大唐、国电等电力集团,在首钢、鞍钢、中石油、中石化等国有大中型企业,在大大小小的私有企业,其产品得到了广泛认可。同时,利德华福的海外市场销售也在稳步向前,先后在南亚、西亚、欧洲、南美、北美取得重要突破,为产品全面进入国际市场奠定了坚实的基础。

中铁三局电务公司襄胡电气化项目部荣获业主综合评比第一名

本报讯 最近,在武汉铁路局襄胡建设指挥部建设项目考核中,中铁三局集团电务公司襄胡电气化项目部以 108 分的优异成绩名列 15 家施工单位之首,荣获了综合评比第一名,并得到 5 万元的奖励。

中铁三局集团电务公司承建的武康增建二线襄樊至胡家营段 09 标电气化工程,全长 227.207 公里,总投资 3 亿多元。自 2006 年开工以来,该公司在工期、安全、质量和抗洪抢险等方面多次受到业主表彰奖励。此次进行的铁路建设项目月度考核,是在襄胡、武襄、洛张等管内建设项目的各施工标段开展的一项综合评比,考核内容涉及工程质量、施工安全、建设工期、环保水平、其他奖励等多个方面。(孙清华 王祥山 张军)

广州“一元服装”血拼市场人气

INC. 观察

■记者 叶小钟 实习生 林浩丹

近日,记者来到广州商业名街上下九,一路望去,发现沿街有好几家服装店都打出了“全场最低 7 元起”、“最低 9 元起”的广告,有家店门口的广告牌上甚至写着:“工厂清仓大平价,外贸服装批零 1 元起”。“甩卖店”吆喝声此起彼伏,满大街的人群也随之蜂拥而至。

逛小摊的人反而多了

记者闻声来到一家写着“全场低至一元起”的服装店,只见这家不到 30 平方米的小店被挤得水泄不通,很多顾客拥挤在大堆衣服边紧张地“淘宝”,有些顾客则在店门口欣喜地分享战果。一位顾客告诉记者,她和同事每人都买了五六件衣服,但总价都不超过 100 元,而且这些衣服的面料和款式都不错,如果这些衣服拿去精品店卖,即使卖五个倍高的价钱也很容易出手。而另一位顾客小周

姐也欣喜地说:“这些甩卖货确实很便宜,但并不是每一件都令人满意。我淘了一下午,几乎把上下九路和下九路都翻过来逛了好几遍,现在总算让我给淘到几件满意的廉价衣服啦。”

随后,记者还发现,接近下九路的一条路边摆满了各式各样的小摊,每个小摊都被围得内三圈外三圈。记者随机采访了其中一个在卖牛仔褲的小伙子,他笑呵呵地说:“我是做小本生意的,又不是炒股的,金融风暴影响不到我们的。我觉得金融风暴来了,逛小摊的人反而多了呢,因为我们的东西比较便宜嘛,这对我们没有什么不利的啊。我觉得我现在的生意比金融风暴来之前还要好呢。”

另一位店员小陈告诉记者,现在外贸企业生意难做,珠三角制衣工厂也倒闭了不少,这些甩卖的服装大部分都是这些出口受困的制衣厂清仓出来的,甩卖店只是帮他们代销。据他介绍,这些甩卖货大部分都是新货,只是因为积存了一段时间,有些款式略过时,但顾客耐心挑选总能选出满意的,所以这些甩

卖货还是很受广大顾客的青睐,这两个月来很多“甩卖店”的生意都至少增加两成。

据广州某著名服装批发市场工作的吴经理透露,这些甩卖店的利润一般都能保持在 10%~30%,比如一件卖 9 元的毛衣,进货价格只有 7 元,利润就有近 20%;但对于厂家来说,这件毛衣的成本可能需要 30 元。换句话说,这些廉价的服装给甩卖店带来了不错的利润,却给厂家留下了巨大的亏损。

部分中小企业岌岌可危

在金融风暴的影响下,广东服装企业到底面临着什么样的“寒冬”呢?是不是所有的企业都到了不得不以“血本价”清仓的地步呢?

记者根据网上查阅的信息随机拨打了广州几家不同档次的服装公司业务部联系号码了解情况。

广州某知名服装公司负责人告诉记者,金融风暴使得他们的企业劳动力和经营成本上升了将近一半,利润薄了很多,但他们有稳定客户,目前没有遇到出口受困的问

福建省莆田市邮政局：

实施“满意工程”创新服务

本报讯(记者吴铎思 通讯员周瑞麟)把满意服务作为企业生存和发展的工作基点,注重实施“客户满意”工程,努力抓好文明行业创建及参加地方行风评议工作,创新服务质量管理和控制工作,福建省莆田市邮政局通过实施“满意工程”,促进了企业发展,受到社会各界的广泛好评。

通过实施“创文明行业、建满意窗口”活动,以及参加地方行风评议工作以促进和带动内部服务工作进一步提升。以责任状的形式强化文明行业创建及行风评议工作,同时,还出台行风评议服务工作 8 条高压线,确保

服务质量进一步提升。

加强服务投诉管理及服务征询工作,变被动服务为主动提高。建成以“11185”为龙头,集业务咨询、业务受理、服务投诉为一体的多功能客户服务中心,并进一步明确“11185”工作职责、处理程序、工作制度、处罚办法,赋予“11185”考核、督办、通报的权限,形成投诉有记录,处理有督查,结果有反馈、责任有考核、每月有通报的全过程闭环管理。

精心打造服务品牌,抓好自身形象、社会形象建设,让政府满意、群众满意,用户满意。在自身形象建设上,抓好营业、投递规范管

“2008 跨国公司中国贡献榜”在京发布

本报讯(记者蒋茜)11 月 7 日,由中国企业报等机构联合举办的“与中国共成长——跨国公司纪念改革开放 30 周年高层论坛”在京举行,来自有关研究机构的专家学者和 20 余家著名跨国公司高层管理人员,就跨国公司在华成长的经验与成就、未来发展所面临的机遇与挑战等话题进行了讨论。

论坛发布了“光荣与责任 2008 跨国公司中国贡献榜”,共有 100 家在华跨国公司进入

榜单。其中摩托罗拉、巴斯夫、雀巢、百事可乐、英特尔列前 5 名。据介绍,“2008 跨国公司中国贡献榜”的评价依据是“跨国公司中国贡献指数”评价体系。

中国企业联合会、中国企业家协会会长王忠禹在论坛上致辞时说,很多跨国公司是中国改革开放 30 年的见证者,也是亲历者和参与者。跨国公司应该致力于推动技术创新、承担社会责任、推进循环经济、加强危机管理,从而在提升企业竞争力的同时,与中国企业、中国经济进一步共同成长、共同成功。

山东兖矿集团东滩矿 1304 工作面建成投产

压支架相比,避免了体积大、受力不均衡的缺陷,实现了自动割煤、移架、喷雾相结合,与同等效率的液压支架相比,可减少用工人数 50 至 80 名,并最终实现工作面无人值守,符合当前煤炭工业安全生产的要求。同时,这套设备还采用了世界上顶尖的控制与通讯一体化系统,能够有效实现工作面集中控制。

深发展保理业务系统全新上线

本报讯 11 月 5 日,深圳发展银行在深圳总部宣布,该行保理业务系统正式上线,引入科技手段支持该行应收账款融资与管理领域的业务拓展,为供应链客户提供更全面的金融服务。

据悉,深发展本次推出的保理业务系统包括 9 大功能模块,可支持各种类型的保理业务和应收账款融资业务的操作和管理,同时还可以与该行网上银行连接,为企业提供在线账务查询服务。

深发展保理业务中心林晓中总经理指出,在当前经济转冷、资金链吃紧的形势下,保理业务系统以及该行应收账款系列产品的全面推出,对于帮助企业盘活与管理应收账款,审慎理财、稳健发展有着重要的促进作用。

有数据显示,目前我国企业应收账款总量大约有 6 万亿元,占企业总资产的 30% 左右,而占企业数量 90% 以上的中小企业深陷应收账款之困,其资产价值的 60% 以上是应收账款。(晓波)

欧盟公布皮鞋反倾销日落复审抽样名单

本报讯 11 月 7 日,商务部进出口公平贸易局收到欧盟委员会关于中国皮鞋反倾销案的正式函件,称欧盟委员会就皮鞋反倾销日落复审发出抽样结果,浙江奥康、福建建乐与广东的裕元工业、番禺创信鞋业、华坚、通佳鞋业、佛山南海金晨等 7 家鞋企被抽中,并进入书面答辩程序。

欧盟委员会于 2005 年对中国和越南皮鞋发起反倾销调查,2006 年 10 月开始对中国皮鞋征收 16.5% 的反倾销税,并于 2008 年 10 月到期后,再次进行“日落复审”。

据担任此次反倾销案的中方代理律师蒲凌尘表示,此次抽样并非随机,主要是以企业出口数量和出口地位为依据,并从提交调查表的企业中抽取具有代表性的企业进入书面

农业产业化重点龙头企业 30 年成功打造全国知名绿色品牌

穷山村里长出“天价”苹果

本报讯 在富岗苹果丰收的金秋时节,岗底村改革开放 30 年成果展日前在河北省内邱县岗底村开展。

岗底村成果展是改革开放以来全国农村改革、发展的一个缩影。30 年来,岗底村村民在“全国劳动模范”、富岗山区党支部书记杨冬林的带领下,科学治山 8000 多亩,大力发展以苹果、板栗为主的林果种植业,组建了省级农业产业化重点龙头企业——富岗集团,成功打造了“富岗”这一全国知名绿色品牌。

标准化生产、品牌化经营、市场化运作,使封闭、保守的岗底成了开放的山村。如今,岗底人均收入由 30 年前的 80 元,增长到现在的 10516 元,富岗集团也发展成为集果品生产、食品加工、房地产开发、白酒酿造等多业并举的知名企业。杨冬牛表示:“可以毫不夸张地说,没有改革开放 30 年,就没有岗底人腰包鼓起的今天。”

“一般苹果一元一斤没人要,富岗苹果 5 元一个买不到,论个卖 50 元一个的苹果抢着要。”有人曾这样形容富岗苹果。

INC. 财讯

国泰君安预计明年券商佣金继续下滑

国泰君安证券研究所 4 日发布报告,预期 2009 年全年券商净利同比降幅可能将达 20% 以上。国泰君安证券测算,2009 年日均交易额同比将下滑 40%,经纪佣金同比将下降 45%。

逾半数預告公司全年业绩预喜

截至 11 月 5 日,沪深两市共有 532 家上市公司发布了 2008 年全年业绩预告,除业绩预告不明确 5 家公司外,有 290 家公司全年业绩预喜,其中业绩预增的公司有 221 家,预盈的有 38 家,扭亏 31 家;同时,预计全年业绩下降或亏损的有 237 家,125 家预减,112 家公司亏损。

专家预计中国经济明年好转

“虽然全面的措施已经出台,但国际环境、出口的压力才刚刚开始。政策都是前瞻性的,真正见效也会有一段时期。从现在到明年年初,中国经济增长会持续放缓。”瑞银证券首席中国经济学家汪涛预计,明年夏天我国经济会好转。

QFII 今年全面跑输国内股票基金

汤森路透理柏 10 月中国基金市场透视图显示,QFII A 股基金 10 月整体平均业绩下跌 23.52%,略逊于国内股票基金,而今年以来 QFII A 股基金已经平均大幅亏损逾 65%,全面跑输国内股票基金。

保险业直接投资 A 股的本金未损失

保监会 7 日召开例行发布会,保监会主席助理、新闻发言人表示,保险业直接投资 A 股的本金到目前为止还没有发生损失,投资基金产生了一些亏损。

证监会首对个人开出亿元罚单

中国证监会有关负责人 7 日证实,已对某投资咨询机构法定代表人公开荐股操纵市场的行为进行了查处,案情将于近期公布,将没收其违法所得,并罚款上亿元。这是迄今为止,内地对个人开出的最大金额的单笔处罚。

中航集团已启动整体上市工作

由原中国航空工业第一、第二集团公司重组整合而成立的中国航空工业集团公司 8 日正式挂牌。由于旗下涉及 20 多个上市公司,以业务板块为主、整合上市公司资源进行整体上市的工作也已经陆续启动。

150 家公司抛出巨额增持计划

根据 Wind 资讯统计,8 月 30 日以来,沪深两市已经有 150 家公司发布增持公司股份的公告,累计增持股份数高达 7.5 亿股。而这些上市公司计划增持资金上限(不含已经增持)高达 524.2 亿元。

两市“破净股”扎堆六行业

截至上周五收盘,两市“破净股”已经多达 202 家,占比 12%,数量已经超过 2005 年沪综指最低 998 点时的 183 家。“破净股”主要集中在化工、钢铁、房地产、机械设备等六大行业。

证监会将建立会计个案应急反应机制

中国证监会日前发布的《上市公司执行企业会计准则监管报告(2007)》显示,近期证监会将在系统内部先行建立会计个案的应急反应机制,保证监管系统内部上市公司执行会计准则监管标准的一致性,提高监管质量和效率。

(江南祥)